

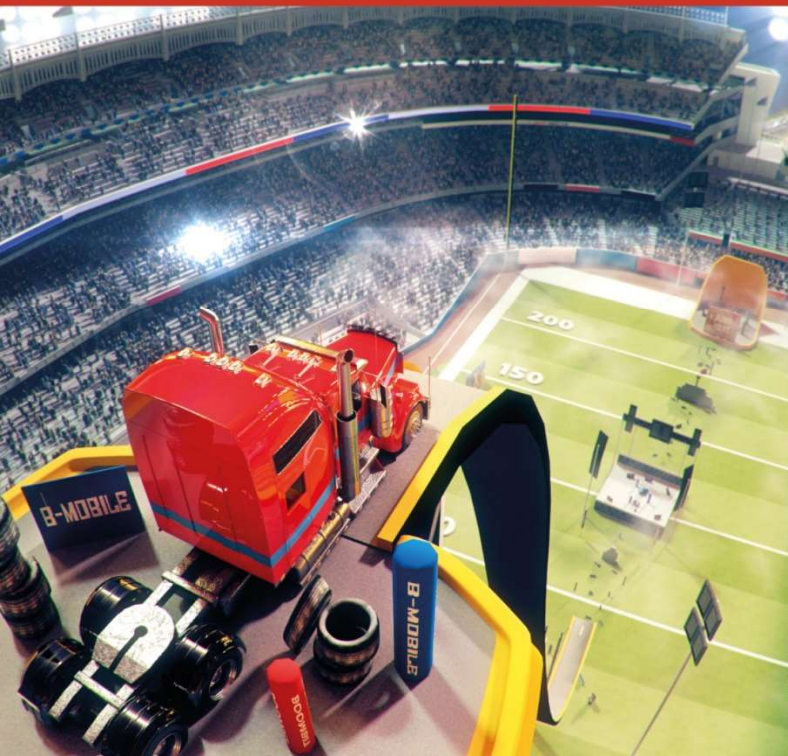


# SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

Grupy Kapitałowej BoomBit S.A.

za rok 2019

Gdańsk, 23 kwietnia 2020 roku



**BOOMBIT**



## Spis treści

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów .....	3
Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej .....	4
Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym .....	5
Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych .....	6
1 Informacje ogólne .....	7
2 Struktura Grupy Kapitałowej .....	8
3 Podstawa sporządzenia .....	9
4 Zarządzanie ryzykiem finansowym .....	27
5 Zarządzanie kapitałem .....	29
6 Profesjonalny osąd .....	29
7 Istotne oszacowania i założenia użyte przy sporządzaniu skonsolidowanego sprawozdania finansowego .....	31
8 Szacowanie wartości godziwej .....	35
9 Segmenty operacyjne .....	36
10 Umowy z klientami .....	36
11 Koszty według rodzaju .....	37
12 Przychody i koszty operacyjne pozostałe .....	38
13 Podatek dochodowy .....	38
14 Zysk na jedną akcję .....	41
15 Dywidendy .....	41
16 Rzeczowe aktywa trwałe .....	41
17 Nakłady na prace rozwojowe .....	43
18 Wartość firmy i wartości niematerialne pozostałe .....	44
19 Należności handlowe, należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe .....	45
20 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty .....	47
21 Wartość i jakość aktywów finansowych .....	47
22 Kapitały .....	47
23 Zobowiązania handlowe oraz zobowiązania pozostałe .....	49
24 Instrumenty finansowe według typu .....	50
25 Płatności w formie akcji .....	51
26 Nota objaśniająca do skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych .....	52
27 Zobowiązania i aktywa warunkowe .....	52
28 Transakcje z podmiotami powiązanymi .....	52
29 Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub firmy audytorskiej .....	54
30 Zdarzenia po dniu kończącym okres sprawozdawczy .....	54

## Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów

	Nota	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
		2019	2018
Przychody ze sprzedaży usług	10	49 734	37 525
Koszt własny sprzedaży	11	(45 108)	(19 753)
<b>Wynik brutto ze sprzedaży</b>		<b>4 626</b>	<b>17 772</b>
Koszty ogólnego zarządu	11	(9 576)	(7 316)
Przychody operacyjne pozostałe	12	154	501
Koszty operacyjne pozostałe	12	(6 176)	(428)
<b>Wynik z działalności operacyjnej</b>		<b>(10 972)</b>	<b>10 529</b>
Przychody finansowe		92	5
Koszty finansowe		(236)	(78)
Udział w zyskach (stratach) netto we wspólnych przedsięwzięciach		(66)	(46)
<b>Wynik przed opodatkowaniem</b>		<b>(11 182)</b>	<b>10 410</b>
Podatek dochodowy	13	1 304	(2 038)
<b>Wynik netto</b>		<b>(9 878)</b>	<b>8 372</b>
<b>Pozostałe dochody całkowite</b>			
Pozycje, które w przyszłości mogą zostać zreklasyfikowane do wyniku: Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych		496	619
<b>Dochody całkowite razem</b>		<b>(9 382)</b>	<b>8 991</b>
- przypadające na udziałowców jednostki dominującej		(9 386)	9 014
- przypadające na udziały niekontrolujące		4	(23)
<b>Wynik netto</b>			
- przypadające na akcjonariuszy jednostki dominującej		(9 882)	8 395
- przypadające na udziały niekontrolujące		4	(23)
<b>Wynik na akcję przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej w trakcie okresu (wyrażony w złotych na jedną akcję)</b>			
- podstawowy / rozwodniony	14	(1)	1

## Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej

		<b>31 grudnia</b>	<b>31 grudnia</b>
		<b>2019</b>	<b>2018</b>
	<b>Nota</b>		
<b>Aktywa trwałe</b>			
Rzeczowe aktywa trwałe	16	1 581	1 520
Nakłady na prace rozwojowe	17	29 585	22 488
Wartość firmy	18	14 440	13 833
Inwestycje we wspólnych przedsięwzięciach		-	6
Aktywa finansowe pozostałe	24	393	205
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego	13	1 471	931
Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe	19, 25	512	1 070
		<u>47 982</u>	<u>40 053</u>
<b>Aktywa obrotowe</b>			
Należności handlowe	19	7 056	3 541
Należności z tytułu podatku dochodowego		1 029	910
Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe	19	2 887	2 180
Aktywa finansowe pozostałe	24	4 211	474
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	20	3 530	2 594
		<u>18 713</u>	<u>9 699</u>
<b>Aktywa przeznaczone do sprzedaży</b>			
		-	-
<b>Razem aktywa</b>		<b><u>66 695</u></b>	<b><u>49 752</u></b>
<b>Kapitał własny</b>			
<b>Kapitał własny przypadający na udziałowców jednostki dominującej</b>			
Kapitał zakładowy	22	6 710	6 000
Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	22	32 063	9 205
Różnice kursowe z przeliczenia jednostki zagranicznej		1 115	619
Kapitały pozostałe	25	2 389	1 674
Zatrzymane zyski		8 761	17 283
		<u>51 038</u>	<u>34 781</u>
<b>Kapitał przypadający na udziały niekontrolujące</b>			
		(17)	(21)
<b>Razem kapitał własny</b>		<b><u>51 021</u></b>	<b><u>34 760</u></b>
<b>Zobowiązania</b>			
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>			
Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego	13	2 387	3 338
Zobowiązania finansowe pozostałe	23	78	-
		<u>2 465</u>	<u>3 338</u>
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>			
Zobowiązania finansowe pozostałe	23	38	1 549
Zobowiązania handlowe	23	9 442	5 119
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego		140	204
Zobowiązania pozostałe	23	3 589	4 782
		<u>13 209</u>	<u>11 654</u>
<b>Razem zobowiązania</b>		<b><u>15 674</u></b>	<b><u>14 992</u></b>
<b>Razem kapitał własny i zobowiązania</b>		<b><u>66 695</u></b>	<b><u>49 752</u></b>

## Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

	Nota	Przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej				Zatrzymane zyski	Razem	Kapitał przypadający na udziały niekontrolujące	Razem kapitał własny
		Kapitał zakładowy	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	Różnice kursowe z przeliczenia jednostki	Kapitały pozostałe				
<b>Na dzień 1 stycznia 2019</b>		<b>6 000</b>	<b>9 205</b>	<b>619</b>	<b>1 674</b>	<b>17 283</b>	<b>34 781</b>	<b>(21)</b>	<b>34 760</b>
<b>Całkowite dochody</b>		-	-	<b>496</b>	-	<b>(9 883)</b>	<b>(9 387)</b>	<b>4</b>	<b>(9 383)</b>
Podwyższenie kapitału	22	710	24 050	-	-	-	<b>24 760</b>	-	<b>24 760</b>
Koszty emisji akcji	22	-	(1 469)	-	-	-	<b>(1 469)</b>	-	<b>(1 469)</b>
Zwolnienie Spółki z zobowiązań dywidendowych	15	-	-	-	-	1 680	<b>1 680</b>	-	<b>1 680</b>
Efekt podatkowy ujęty w kapitale		-	277	-	-	(319)	<b>(42)</b>	-	<b>(42)</b>
Płatności w formie akcji	25	-	-	-	715	-	<b>715</b>	-	<b>715</b>
<b>Na dzień 31 grudnia 2019</b>		<b>6 710</b>	<b>32 063</b>	<b>1 115</b>	<b>2 389</b>	<b>8 761</b>	<b>51 038</b>	<b>(17)</b>	<b>51 021</b>
<b>Na dzień 1 stycznia 2018</b>		<b>4 000</b>	-	-	-	<b>11 408</b>	<b>15 408</b>	-	<b>15 408</b>
<b>Całkowite dochody</b>		-	-	<b>619</b>	-	<b>8 395</b>	<b>9 014</b>	<b>(23)</b>	<b>8 991</b>
Rozliczenie nabycia		-	-	-	-	-	-	2	<b>2</b>
Uchwała o podziale wyniku	15	-	-	-	-	(2 520)	<b>(2 520)</b>	-	<b>(2 520)</b>
Podwyższenie kapitału	22	2 000	9 205	-	-	-	<b>11 205</b>	-	<b>11 205</b>
Płatności w formie akcji		-	-	-	1 674	-	<b>1 674</b>	-	<b>1 674</b>
<b>Na dzień 31 grudnia 2018</b>		<b>6 000</b>	<b>9 205</b>	<b>619</b>	<b>1 674</b>	<b>17 283</b>	<b>34 781</b>	<b>(21)</b>	<b>34 760</b>

## Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

	Nota	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
		2019	2018
<b>Wynik przed opodatkowaniem</b>		<b>(11 182)</b>	<b>10 410</b>
<b>Korekty:</b>		<b>14 149</b>	<b>(590)</b>
Udział w zyskach (stratach) we wspólnych przedsięwzięciach		66	67
Amortyzacja	16,17	6 626	4 332
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych		(482)	533
Odsetki		141	(3)
Odpis aktualizujący nakłady na prace rozwojowe	12,17	6 031	322
Zmiana stanu należności	26	(3 904)	11 729
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	26	4 810	(15 892)
Rozliczenie kosztów płatności w formie akcji	25	558	-
Płatności w formie akcji	25	715	-
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony		(412)	(1 678)
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej</b>		<b>2 967</b>	<b>9 820</b>
<b>Działalność inwestycyjna</b>			
Wpływy ze spłat udzielonych pożyczek	24	140	-
Odsetki otrzymane		4	-
Środki pieniężne z nabycia spółek		-	10 235
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych	16	(257)	(423)
Nakłady na prace rozwojowe	17	(19 422)	(16 256)
Udzielone pożyczki	24	(3 979)	(676)
Nabycie udziałów		(60)	(52)
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej</b>		<b>(23 574)</b>	<b>(7 172)</b>
<b>Działalność finansowa</b>			
Podwyższenie kapitału	22	24 700	-
Wydatki związane z podwyższeniem kapitału	22	(1 522)	-
Wpływy z kredytów i pożyczek		2 690	-
Wpływy z faktoringu		1 170	1 550
Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	15	-	(2 840)
Spłaty kredytów i pożyczek		(2 690)	-
Spłata zobowiązań faktoringowych		(2 720)	-
Spłata zobowiązań leasingowych		(2)	-
Odsetki		(212)	-
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej</b>		<b>21 414</b>	<b>(1 290)</b>
<b>Przepływy pieniężne netto razem</b>		<b>807</b>	<b>1 358</b>
Różnice kursowe netto na środkach pieniężnych i ekwiwalentach		129	(65)
Środki pieniężne na początek okresu		2 594	1 301
<b>Środki pieniężne na koniec okresu, w tym:</b>		<b>3 530</b>	<b>2 594</b>
- o ograniczonej możliwości dysponowania		-	-

## 1 Informacje ogólne

Grupa Kapitałowa BoomBit S.A. („Grupa”) składa się ze Spółki BoomBit S.A. („Spółka”, „jednostka dominująca”), która jest jednostką dominującą Grupy i jej spółek zależnych (patrz Nota 2). Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy obejmuje okres 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 roku oraz zawiera dane porównawcze za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2018 roku, oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku.

Nazwa:	BoomBit
Forma prawna:	Spółka akcyjna
Siedziba:	Miasto Gdańsk ul. Zacna 2
Kraj rejestracji:	Polska
Podstawowy przedmiot działalności:	Działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych
Organ prowadzący rejestr, numer KRS i data rejestracji:	Sąd Rejonowy Gdańsk-Północ W Gdańsku, VII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego; KRS nr 0000740933; zarejestrowano dnia 23 lipca 2018 roku
Numer statystyczny REGON i data nadania:	REGON 221062100; nadano dnia 14 sierpnia 2010 roku

Czas trwania jednostki dominującej oraz jednostek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej jest nieoznaczony.

Spółka Aidem Media Sp. z o.o. założona została w 2010 roku przez Karolinę Szablewską-Olejarz, która objęła 100% udziałów Spółki. Statut Spółki sporządzono w formie aktu notarialnego w Kancelarii Notarialnej w Gdańsku w dniu 8 lipca 2010 roku przed notariuszem Adamem Wasakiem i zarejestrowano w Rep. A nr 2938/2010. W dniu 23 lipca 2018 roku nastąpiło przekształcenie spółki z ograniczoną odpowiedzialnością Aidem Media Sp. z o.o. w spółkę akcyjną BoomBit S.A. Statut Spółki sporządzono w formie aktu notarialnego w Kancelarii Notarialnej w Gdańsku w dniu 9 lipca 2018 roku przed notariuszem Izabelą Fal i zarejestrowano w Rep. A nr 6319/2018.

Na dzień 31 grudnia 2018 roku w skład Zarządu Spółki wchodził:

- Marcin Olejarz – Prezes Zarządu,
- Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares – Wiceprezes Zarządu,
- Paweł Tobiasz – Wiceprezes Zarządu.

W dniu 1 października 2019 roku Paweł Tobiasz złożył rezygnację z członkostwa w Zarządzie Spółki. Wobec powyższego, na posiedzeniu w dniu 1 października 2019 roku, Rada Nadzorcza Spółki podjęła uchwałę w sprawie powołania Marka Pertkiewicza na Członka Zarządu Spółki ze skutkiem na dzień podjęcia uchwały.

Na dzień bilansowy oraz na dzień sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego w skład Zarządu wchodzi:

- Marcin Olejarz – Prezes Zarządu,
- Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares – Wiceprezes Zarządu,
- Marek Pertkiewicz – Członek Zarządu

W skład Rady Nadzorczej Spółki w okresie objętym niniejszym sprawozdaniem finansowym wchodził:

- Karolina Szablewska-Olejarz – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Grażyna Gołębiowska - Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej,
- Wojciech Napiórkowski - Członek Rady Nadzorczej,
- Szymon Okoń - Członek Rady Nadzorczej,

- Jacek Markowski - Członek Rady Nadzorczej.

Skład Rady Nadzorczej Spółki nie uległ zmianie od dnia przekształcenia do dnia sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

## 2 Struktura Grupy Kapitałowej

Skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym za okres 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 roku objęte zostały dane jednostek przedstawionych w tabeli poniżej:

Nazwa jednostki	Siedziba	Przedmiot działalności	Charakterystyka powiązania kapitałowego / metoda konsolidacji	% własności i posiadanych praw głosu	Data objęcia kontroli / współkontroli
BoomBit S.A. (dawniej Aidem Media Sp. z o.o.)	Gdańsk, Polska	działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych	jednostka dominująca	nie dotyczy	nie dotyczy
BoomBit Games Ltd.	Londyn, Wielka Brytania	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	28.02.2018
BoomBit Inc.	Las Vegas, USA	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100% (poprzez BoomBit Games)	28.02.2018
Play With Games Ltd.	Plymouth, Wielka Brytania	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	30.03.2018
Woodge Sp. z o.o. w likwidacji	Gdańsk, Polska	działalność w zakresie produkcji gier komputerowych	zależna/pełna	55%	22.06.2018
PixelMob Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	28.02.2018
Best Top Fun Games Sp. z o.o. w likwidacji	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	07.11.2014
BoomBooks Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	16.10.2018
BoomHits Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	16.10.2018
SuperScale Sp. z o.o. (dawniej Tern 3 Sp. z o.o.)	Gdańsk, Polska	działalność w zakresie Meta-Publishingu	wspólne przedsięwzięcie/ praw własności	50%	26.07.2018
MoonDrip Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych	wspólne przedsięwzięcie/ praw własności	50%	22.06.2018
Mindsense Games Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	wspólne przedsięwzięcie/ praw własności	50%	28.02.2018



- W marcu 2019 roku zarejestrowana została zmiana nazwy spółki Tern 3 Sp. z o.o. na SuperScale Sp. z o.o. oraz Spółka nabyła dodatkowo 1% udziałów, stając się właścicielem 50% udziałów.
- 20 stycznia 2020 roku Spółka zawarła umowę nabycia 50 udziałów w kapitale zakładowym Mindsense Games Sp. z o.o. o wartości nominalnej 2,5 tys. PLN za cenę 2,5 tys. PLN. Tym samym BoomBit S.A. stał się jedynym udziałowcem w spółce.

### **3 Podstawa sporządzenia**

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF), obejmującymi Międzynarodowe Standardy Rachunkowości (MSR) oraz Interpretacje Stałego Komitetu ds. Interpretacji (SKI) i Komitetu ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej (KIMSF), które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską (UE) i weszły w życie do 31 grudnia 2019 roku. Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzone przez UE obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości („RMSR”). Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania do publikacji, biorąc pod uwagę toczący się w Unii Europejskiej proces wprowadzania MSSF, MSSF mające zastosowanie do tego sprawozdania finansowego nie różnią się od MSSF UE.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostały sporządzone według zasady kosztu historycznego. Sporządzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga użycia pewnych znaczących szacunków księgowych. Wymaga również od Zarządu dokonywania własnych ocen w ramach stosowania przyjętych przez Grupę zasad rachunkowości. Zagadnienia, które wymagają dokonywania istotnych ocen lub cechują się szczególną złożonością w obszarach, w których poczynione założenia i szacunki mają istotny wpływ na roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe, przedstawiono w nocy 8. Niektóre jednostki Grupy prowadzą swoje księgi rachunkowe zgodnie z polityką (zasadami) rachunkowości określoną przez Ustawę o rachunkowości z późniejszymi zmianami i wydanymi na jej podstawie przepisami („polskie standardy rachunkowości”) lub zgodnie z zasadami rachunkowości obowiązującymi w kraju, w którym jednostka posiada siedzibę. Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zawiera korekty nie zawarte w księgach rachunkowych jednostek Grupy wprowadzone w celu doprowadzenia sprawozdań finansowych tych jednostek do zgodności z MSSF.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe, zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości, tj. nie krócej niż rok od dnia sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz niewystępowania okoliczności wskazujących na zagrożenie dla kontynuowania działalności. Grupa dostrzega zagrożenie związane z potencjalnym kryzysem epidemiologicznym na świecie, który może wywołać spowolnienie gospodarcze, recesję na rynkach giełdowych oraz spowolnienie w realizacji produktów Grupy. Wiele czynników jest niezależnych od Grupy, jednakże Grupa podejmuje kroki w celu minimalizacji zagrożenia i terminowej realizacji swoich prac. Na dzień publikacji sprawozdania, Grupa nie zidentyfikowała negatywnych skutków koronawirusa COVID-19 w odniesieniu do realizacji projektów Grupy, a także jej wyników finansowych. Na dzień sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności Grupy.

Walutą funkcjonalną jednostki dominującej oraz walutą prezentacji niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski (PLN), a wszystkie wartości liczbowe podane są w tysiącach złotych, o ile nie wskazano inaczej.

### **3.1. MSSF 16 Leasing**

MSSF 16 zastępuje MSR 17 Leasing („MSR 17”) oraz związane z nimi interpretacje. Standard określa zasady ujmowania, wyceny, prezentacji i ujawniania leasingu i wymaga, aby leasingobiorcy rozliczali większość umów leasingowych w ramach jednego modelu bilansowego.

Przed przyjęciem MSSF 16, Grupa klasyfikowała każdy z leasingów (jako leasingobiorca) na dzień rozpoczęcia okresu leasingu jako leasing finansowy lub operacyjny. Leasing był klasyfikowany jako finansowy, jeżeli zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z posiadania przedmiotu leasingu zostały przeniesione na Grupę. W przeciwnym razie leasing był klasyfikowany jako operacyjny. Leasing finansowy był kapitalizowany w wartości godziwej przedmiotu leasingu ustalonej na dzień rozpoczęcia okresu leasingu lub w kwotach równych wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych, jeżeli była ona niższa od wartości godziwej. Opłaty leasingowe były rozdzielane pomiędzy odsetki (ujęte jako koszty finansowe) i zmniejszenie zobowiązania z tytułu leasingu. W leasingu operacyjnym przedmiot umowy nie był aktywowany, a opłaty leasingowe były ujmowane jako koszty operacyjne w rachunku zysków i strat metodą liniową przez okres leasingu.

Po przyjęciu MSSF 16 Grupa stosuje jedno podejście do ujmowania i wyceny dla wszystkich umów leasingu, których jest leasingobiorcą, z wyjątkiem leasingu krótkoterminowego i leasingu aktywów o niskiej wartości. Grupa ujmuje zobowiązania z tytułu leasingu oraz aktywa z tytułu prawa do użytkowania aktywów bazowych.

Grupa wdrożyła MSSF 16 z zastosowaniem zmodyfikowanej metody retrospektywnej, tj. z łącznym efektem pierwszego zastosowania standardu ujętym w dniu pierwszego zastosowania. Grupa zdecydowała się skorzystać ze zwolnień z tytułu ujęcia umów leasingowych, których okres leasingu w dniu rozpoczęcia wynosi 12 miesięcy lub krócej i które nie zawierają opcji zakupu („leasing krótkoterminowy”) oraz umów leasingowych, dla których bazowy składnik aktywów ma niską wartość („aktywa o niskiej wartości”).

Na dzień 1 stycznia 2019 roku Zarząd dokonał analizy wszystkich realizowanych umów. Celem analizy było wyselekcjonowanie tych umów, na podstawie których Grupa użytkuje składniki aktywów należące do podmiotów trzecich, a następnie poddanie każdej takiej umowy ocenie pod kątem spełnienia kryteriów uznania za leasing zgodnie z MSSF 16. W wyniku analizy zidentyfikowano umowy najmu powierzchni biurowej zawartej na czas nieokreślony, z okresem wypowiedzenia 3 miesiące.

Ustalając okres leasingu, Grupa określa okres egzekwowalności umowy. Leasing przestaje być egzekwowalny, gdy zarówno leasingobiorca, jak i leasingodawca mają prawo wypowiedzenia umowy bez konieczności uzyskania zezwolenia drugiej strony bez ponoszenia kar większych niż nieznaczące. Grupa ocenia istotność szeroko rozumianych kar, tzn. poza kwestiami stricte umownymi bądź finansowymi, uwzględnia wszelkie inne istotne czynniki ekonomiczne zniechęcające do wypowiedzenia umowy (np. istotne inwestycje w przedmiocie leasingu, dostępność rozwiązań alternatywnych, koszty relokacji). Jeśli ani Grupa jako leasingobiorca, ani leasingodawca nie poniesie istotnej kary za wypowiedzenie (rozumiane szeroko), leasing przestaje być egzekwowalny i jego okres stanowi okres wypowiedzenia.

Z rozwiązaniem zidentyfikowanych umów najmu nie wiążą się istotne, szeroko rozumiane ekonomicznie dla obu stron kary. W wyniku analizy umowy, zapisów MSSF 16 oraz wydanej decyzji KIMSF dotyczącej ustalania okresu leasingu dla umów na czas nieokreślony, zgodnie z profesjonalnym osądem Grupa uznała, że okres leasingu stanowi okres wypowiedzenia, tzn. 3 miesiące. Korzystając ze zwolnienia dla leasingów krótkoterminowych, Grupa nie ujęła aktywa z tytułu prawa do użytkowania ani zobowiązania z tytułu leasingu w związku z tymi umowami.

### **3.2. Pozostałe zmiany, które nie mają istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe Grupy, są następujące:**

a) Interpretacja KIMSF 23 Niepewność związana z ujmowaniem podatku dochodowego

Interpretacja wyjaśnia sposoby ujmowania i wyceny podatku dochodowego zgodnie z MSR 12, jeżeli istnieje niepewność związana z jego ujęciem. Nie dotyczy ona podatków ani opłat nieobjętych zakresem MSR 12, ani też nie obejmuje wymogów dotyczących odsetek i kar związanych z niepewnym ujmowaniem podatku dochodowego. Interpretacja dotyczy w szczególności:

- odrębnego uwzględniania przez jednostkę przypadków niepewnego traktowania podatkowego;
- założeń czynionych przez jednostkę co do kontroli ujęcia podatku przez organy podatkowe;
- sposobu, w jaki jednostka ustala dochód podlegający opodatkowaniu (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, nierozliczone straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe;
- sposobu, w jaki jednostka uwzględnia zmiany faktów i okoliczności.

Jednostka musi ustalić, czy rozpatruje każde niepewne ujęcie podatkowe osobno, czy też łącznie z jednym lub większą liczbą innych niepewnych ujęć. Należy postępować zgodnie z podejściem, które lepiej przewiduje rozwiązanie niepewności.

b) Zmiany do MSSF 9: Wcześniejsze spłaty z ujemną rekompensatą

c) Zmiany do MSR 19: Zmiana, ograniczenie lub rozliczenie programu

d) Zmiany do MSR 28: Udziały długoterminowe w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach

e) Zmiany wynikające z przeglądu MSSF 2015-2017:

- MSSF 3 *Połączenia jednostek* – w zakresie nabyć wieloetapowych
- MSSF 11 *Wspólne ustalenia umowne* – w zakresie uzyskania wspólnej kontroli nad wspólnym działaniem
- MSR 12 *Podatek dochodowy* – w zakresie skutków podatkowych dywidend
- MSR 23 *Koszty finansowania zewnętrznego*

Zmiany precyzują, że jednostka traktuje wszelkie pożyczki pierwotnie zaciągnięte do wytworzenia dostosowywanego składnika aktywów jako część pożyczek ogólnych, gdy zasadniczo wszystkie działania niezbędne do przygotowania tego składnika aktywów do zamierzonego użytkowania lub sprzedaży są zakończone.

Grupa nie zdecydowała się na wcześniejsze zastosowanie żadnego standardu, interpretacji lub zmiany, która została opublikowana, lecz nie weszła dotychczas w życie w świetle przepisów Unii Europejskiej.

### **3.3. Standardy, zmiany i interpretacje istniejących standardów, które zostały opublikowane, a nie weszły jeszcze w życie.**

Następujące standardy i interpretacje zostały opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, jednak nie weszły w życie do dnia kończącego okres sprawozdawczy:

- a) MSSF 14 Regulacyjne rozliczenia międzyokresowe (opublikowano dnia 30 stycznia 2014 roku) – zgodnie z decyzją Komisji Europejskiej proces zatwierdzania standardu w wersji wstępnej nie zostanie zainicjowany przed ukazaniem się standardu w wersji ostatecznej - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE – mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2016 roku lub później;
- b) Zmiany do MSSF 10 i MSR 28 Transakcje sprzedaży lub wniesienia aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem (opublikowano dnia 11 września 2014 roku) – prace prowadzące do

zatwierdzenia niniejszych zmian zostały przez UE odłożone bezterminowo - termin wejścia w życie został odroczone przez RMSR na czas nieokreślony;

- c) MSSF 17 Umowy ubezpieczeniowe (opublikowano dnia 18 maja 2017 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2021 roku lub później;
- d) Zmiany do Odniesień do Założeń Konceptyjnych zawartych w Międzynarodowych Standardach Sprawozdawczości Finansowej (opublikowano dnia 29 marca 2018 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- e) Zmiany do MSSF 3 Połączenia jednostek (opublikowano dnia 22 października 2018 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- f) Zmiany do MSR 1 i MSR 8: Definicja istotności (opublikowano dnia 31 października 2018 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- g) Zmiany do MSSF 9, MSR 39 i MSSF 7: Reforma wskaźników referencyjnych stóp procentowych (opublikowano dnia 26 września 2019 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- h) Zmiany do MSR 1 Prezentacja sprawozdań finansowych: Podział zobowiązań na krótkoterminowe i długoterminowe (opublikowano dnia 23 stycznia 2020 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2022 roku lub później.

Na dzień zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Zarząd nie zakończył jeszcze prac nad oceną wpływu wprowadzenia pozostałych standardów oraz interpretacji na stosowane przez Grupę zasady (politykę) rachunkowości w odniesieniu do działalności Grupy lub jej wyników finansowych.

Grupa nie zdecydowała się na wcześniejsze zastosowanie żadnego standardu, interpretacji lub zmiany, która została opublikowana, lecz nie weszła dotychczas w życie w świetle przepisów Unii Europejskiej.

#### **3.4. Ważniejsze stosowane przez Grupę zasady rachunkowości**

Najważniejsze zasady rachunkowości zastosowane przy sporządzaniu niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego przedstawione zostały poniżej. Zasady te stosowane były we wszystkich prezentowanych latach w sposób ciągły, o ile nie podano inaczej.

##### **a) Konsolidacja**

###### Jednostki zależne

Jednostki zależne podlegają pełnej konsolidacji od dnia przejęcia nad nimi kontroli przez Grupę. Przystaje się je konsolidować z dniem ustania kontroli.

Grupa sprawuje kontrolę w przypadku, gdy z tytułu swojego zaangażowania w jednostkę, w której dokonano inwestycji, podlega ekspozycji na zmienne wyniki finansowe, lub gdy ma prawa do zmiennych wyników finansowych oraz ma możliwość wywierania wpływu na wysokość tych wyników finansowych poprzez sprawowanie władzy nad jednostką, w której dokonano inwestycji. Tak więc Grupa sprawuje kontrolę nad inwestycją wtedy i tylko wtedy gdy Grupa:

- posiada władzę nad danym podmiotem;



- podlega ekspozycji na zmienne zwroty lub posiada prawa do zmiennych zwrotów z tytułu swojego zaangażowania w danej jednostce;
- ma możliwość wykorzystania władzy w celu kształtowania poziomu generowanych zwrotów.

Oceniając kwestię kontroli nad jednostką, w której dokonano inwestycji, inwestor bierze pod uwagę cel i model tej jednostki w celu zidentyfikowania istotnych działań, sposobu podejmowania decyzji w kwestii tych działań, określenia podmiotu posiadającego możliwość bieżącego kierowania tymi działaniami oraz podmiotu będącego beneficjentem wyników finansowych uzyskiwanych w wyniku tych działań.

Ocena czy jednostka dominująca sprawuje kontrolę nad spółką wymaga m.in. ustalenia czy posiada ona prawa do kierowania istotną działalnością spółki. Określenie istotnej działalności spółki oraz który z inwestorów ją kontroluje, wymaga osądu. W ocenie sytuacji i określeniu istoty powiązań bierze się pod uwagę prawa głosu, relatywnie posiadany udział, rozproszenie praw głosu posiadanych przez innych inwestorów, zakres udziału tych inwestorów w powoływaniu kluczowego personelu kierowniczego lub członków rady nadzorczej.

Grupa dokonuje ponownej oceny czy sprawuje kontrolę nad jednostką, w której dokonano inwestycji, czy też nie, w sytuacji, gdy fakty i okoliczności wskazują, że zmienił się jeden bądź kilka elementów kontroli.

Na dzień 31 grudnia 2019 roku Grupa posiada 8 jednostek zależnych, w których posiada 100% praw głosu: BoomBit Games Ltd, BoomBit inc. (poprzez Boombit Ltd.), PixelMob Sp. z o.o., Play With Games Ltd., BoomBooks Sp. z o.o., BoomHits Sp. z o.o., Best Top Fun Games Sp. z o.o. w likwidacji oraz spółkę Woodge Sp. z o.o. w likwidacji, w której posiada 55% praw głosu.

Nabycie jednostek zależnych przez Grupę rozlicza się metodą nabycia. Koszt nabycia ustala się jako wartość godziwą przekazanych aktywów, wyemitowanych instrumentów kapitałowych oraz zobowiązań zaciągniętych lub przejętych na dzień wymiany. Możliwe do zidentyfikowania nabyte aktywa oraz zobowiązania i zobowiązania warunkowe przejęte w ramach połączenia jednostek gospodarczych wycenia się początkowo według ich wartości godziwej na dzień przejęcia niezależnie od wielkości udziałów niekontrolujących. Nadwyżkę kosztu nabycia nad wartością godziwą udziału Grupy w możliwych do zidentyfikowania przejętych aktywach netto ujmuje się jako wartość firmy. Jeżeli koszt przejęcia jest niższy od wartości godziwej aktywów netto przejętej jednostki zależnej, różnicę ujmuje się bezpośrednio w skonsolidowanym zestawieniu całkowitych dochodów.

Eliminowane są przychody i koszty, rozrachunki i niezrealizowane zyski na transakcjach pomiędzy spółkami Grupy. Eliminacji podlegają również niezrealizowane straty. Tam, gdzie jest to konieczne, zasady rachunkowości stosowane przez jednostki zależne podlegają zmianie dla zapewnienia zgodności z zasadami rachunkowości stosowanymi przez Grupę.

#### Udziały niekontrolujące i transakcje z udziałowcami niekontrolującymi

Zmiany w udziale własnościowym Grupy, które nie skutkują utratą kontroli nad jednostką zależną ujmowane są jako transakcje kapitałowe. Wartości bilansowe udziałów dających kontrolę i niedających kontroli koryguje się, uwzględniając zmianę udziałów we własności jednostki zależnej. Różnicę pomiędzy kwotą do zapłaty z tytułu zwiększenia lub zmniejszenia udziału a wartością bilansową odpowiednich udziałów niedających kontroli ujmuje się bezpośrednio w kapitale własnym przypadającym na udział dający kontrolę.

#### Jednostki stowarzyszone oraz wspólne przedsięwzięcia

Grupa kwalifikuje do inwestycji wycenianych metodą praw własności udziały we wspólnych przedsięwzięciach będących wspólnymi ustaleniami umownymi, w których strony sprawujące współkontrolę mają prawa do aktywów netto tej

jednostki. Współkontrola występuje wówczas, gdy decyzje dotyczące istotnej działalności wspólnych przedsięwzięć wymagają jednomyślnej zgody stron współkontrolujących.

Jednostka stowarzyszona jest to jednostka, na którą Grupa wywiera znaczący wpływ. Znaczący wpływ jest to zdolność do uczestniczenia w podejmowaniu decyzji dotyczących polityki finansowej i operacyjnej jednostki, w której dokonano inwestycji, nie oznacza on jednak sprawowania kontroli lub współkontroli nad tą polityką.

Inwestycje Grupy w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach są ujmowane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym metodą praw własności. Zgodnie z metodą praw własności inwestycję w jednostce stowarzyszonej lub wspólnym przedsięwzięciu ujmuje się początkowo według kosztu, a następnie koryguje w celu uwzględnienia udziału Grupy w wyniku finansowym i innych całkowitych dochodach jednostki stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia. Jeżeli udział Grupy w stratach jednostki stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia przekracza wartość jej udziałów w tym podmiocie, Grupa zaprzestaje ujmowania swojego udziału w dalszych stratach. Dodatkowe straty ujmuje się wyłącznie w zakresie odpowiadającym prawnym lub zwyczajowym zobowiązaniom przyjętym przez Grupę lub płatnościom wykonanym w imieniu jednostki stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia.

Inwestycję w jednostce stowarzyszonej lub wspólnym przedsięwzięciu ujmuje się metodą praw własności od dnia, w którym dany podmiot uzyskał status wspólnego przedsięwzięcia lub jednostki stowarzyszonej. W dniu dokonania inwestycji w jednostkę stowarzyszoną lub we wspólne przedsięwzięcie kwotę, o jaką koszty inwestycji przekraczają wartość udziału Grupy w wartości godziwej netto możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań tego podmiotu, ujmuje się jako wartość firmy i włącza w wartość bilansową tej inwestycji. Kwotę, o jaką udział Grupy w wartości godziwej netto w możliwych do zidentyfikowania aktywach i zobowiązaniach przekracza koszty inwestycji, ujmuje się bezpośrednio w wyniku finansowym w okresie, w którym dokonano tej inwestycji.

Przy ocenie konieczności ujęcia utraty wartości inwestycji Grupy w jednostce stowarzyszonej lub wspólnym przedsięwzięciu stosuje się wymogi MSR 28 par 40-41C. W razie potrzeby całość kwoty bilansowej inwestycji testuje się na utratę wartości zgodnie z MSR 36 „Utrata wartości aktywów” jako pojedynczy składnik aktywów, porównując jego wartość odzyskiwalną z wartością bilansową. Ujęta utrata wartości stanowi część wartości bilansowej inwestycji. Odwrócenie tej utraty wartości ujmuje się zgodnie z MSR 36 w stopniu odpowiadającym późniejszemu zwiększeniu wartości odzyskiwalnej inwestycji.

#### **b) Sprawozdawczość dotycząca segmentów operacyjnych**

Segmenty operacyjne są przedstawiane w sposób spójny ze sprawozdawczością wewnętrzną dostarczaną głównemu decydentowi operacyjnemu. Główny decydent operacyjny, odpowiedzialny za alokację zasobów i ocenę wyników segmentów operacyjnych, został określony jako Zarząd BoomBit S.A. Grupa posiada jeden segment operacyjny.

#### **c) Wycena pozycji wyrażonych w walutach obcych**

##### Waluta funkcjonalna

Pozycje zawarte w sprawozdaniach finansowych wycenia się w walucie podstawowego środowiska gospodarczego, w którym spółki Grupy prowadzą działalność („waluta funkcjonalna”). Walutą funkcjonalną dla spółek prowadzących swoją działalność na terytorium:

- Polski jest polski nowy złoty (PLN),
- Wielkiej Brytanii jest funt brytyjski (GBP),
- Stanów Zjednoczonych jest dolar amerykański (USD).

Wybór waluty funkcjonalnej w przypadku jednostki prowadzącej działalność na rynkach międzynarodowych i identyfikacja waluty, którą należy uznać za walutę używaną w podstawowym środowisku ekonomicznym, w jakim prowadzi działalność Grupa.

Zarząd spółki dominującej monitoruje istotne zmiany w środowisku ekonomicznym, które mogłyby wpłynąć na zmianę wyboru waluty funkcjonalnej jednostki dominującej i jej jednostek podporządkowanych.

#### Waluta prezentacji

Walutą prezentacji Grupy jest Polski nowy złoty (PLN). Sprawozdanie finansowe prezentowane jest w tysiącach PLN.

#### Przeliczenie na walutę prezentacji

- Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej (z wyjątkiem kapitałów własnych) – kurs średni NBP na koniec okresu sprawozdawczego.
- Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów – kurs średni NBP za okres sprawozdawczy.
- Kapitały własne spółek działających za granicą - według ich stanu na dzień objęcia kontroli przez jednostkę dominującą na podstawie kursu średniego NBP. Przeliczenie wykazuje się w tej wysokości w kolejno sporządzanych skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych.

Powstałe różnice kursowe z przeliczenia wykazywane są w oddzielnej pozycji kapitału własnego – „Różnice kursowe z przeliczenia jednostki zagranicznej”.

#### Transakcje i salda

Transakcje wyrażone w walutach obcych przelicza się na walutę funkcjonalną według kursu obowiązującego w dniu transakcji lub wyceny, jeżeli pozycje podlegają przeszacowaniu. Zyski i straty kursowe z tytułu rozliczenia tych transakcji oraz wyceny bilansowej aktywów i zobowiązań pieniężnych wyrażonych w walutach obcych ujmuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów, o ile nie odracza się ich w kapitale własnym, gdy kwalifikują się do uznania za zabezpieczenie przepływów pieniężnych i udziałów w aktywach netto. Zyski i straty na różnicach kursowych, w tym odnoszące się do pożyczek oraz środków pieniężnych i ich ekwiwalentów przedstawiane są w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji pozostałe przychody lub pozostałe koszty.

#### **d) Rzeczowe aktywa trwałe**

Rzeczowe aktywa trwałe wykazuje się według kosztu historycznego pomniejszonego o umorzenie oraz odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Późniejsze nakłady uwzględnia się w wartości bilansowej danego środka trwałego lub ujmuje jako odrębny środek trwały (tam, gdzie jest to właściwe) tylko wówczas, gdy jest prawdopodobne, że z tytułu tej pozycji nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy, zaś koszt danej pozycji można wiarygodnie zmierzyć. Wartość bilansową wymienionych części zamiennych usuwa się ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego z sytuacji finansowej. Wszelkie pozostałe wydatki na naprawę i konserwację odnoszone są do skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów w okresie obrotowym, w którym je poniesiono.

Grunty nie podlegają amortyzacji. Amortyzację innych środków trwałych nalicza się metodą liniową w celu rozłożenia ich wartości początkowej, pomniejszonych o wartość końcową, przez okresy ich użytkowania, które dla poszczególnych grup środków trwałych wynoszą:

- budynki i budowle 25-40 lat
- maszyny i urządzenia 10-15 lat

- środki transportu 3-5 lat
- inne środki trwałe 3-8 lat

Weryfikacji wartości końcowej i okresów użytkowania środków trwałych i ewentualnej ich zmiany dokonuje się na każdy dzień bilansowy. W przypadku, gdy wartość bilansowa środka trwałego przewyższa jego oszacowaną wartość odzyskiwalną, jego wartość bilansową spisuje się natychmiast do poziomu wartości odzyskiwalnej. Utworzenie odpisów z tytułu utraty wartości ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów, w pozycji koszty operacyjne pozostałe.

Zyski i straty z tytułu zbycia środków trwałych ustala się drogą porównania wpływów ze sprzedaży z ich wartością bilansową i ujmuje w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów, w pozycji przychody operacyjne pozostałe lub koszty operacyjne pozostałe.

Grupa aktywuje koszty finansowania zewnętrznego, które można bezpośrednio przyporządkować do nabycia, budowy lub wytworzenia dostosowywanego składnika aktywów, jako część ceny nabycia lub kosztu wytworzenia tego składnika aktywów. Natomiast, pozostałe koszty finansowania zewnętrznego są ujmowane jako koszty okresu w którym zostały poniesione.

#### **e) Leasing**

Grupa ocenia w momencie zawarcia umowy, czy umowa jest leasingiem lub zawiera leasing. Umowa jest leasingiem lub zawiera leasing, jeśli przekazuje prawo do kontroli użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów na dany okres w zamian za wynagrodzenie.

Grupa stosuje jednolite podejście do ujmowania i wyceny wszystkich leasingów, z wyjątkiem leasingów krótkoterminowych oraz leasingów aktywów o niskiej wartości. W dacie rozpoczęcia leasingu Grupa rozpoznaje składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania oraz zobowiązanie z tytułu leasingu.

#### Aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Grupa rozpoznaje aktywa z tytułu prawa do użytkowania w dacie rozpoczęcia leasingu (tj. dzień, kiedy bazowy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania). Aktywa z tytułu prawa do użytkowania wyceniane są według kosztu, pomniejszone o łączne odpisy amortyzacyjne i odpisy z tytułu utraty wartości. Koszt aktywów z tytułu prawa do użytkowania obejmuje kwotę ujętych zobowiązań z tytułu leasingu, poniesionych początkowych kosztów bezpośrednich oraz wszelkich opłat leasingowych zapłaconych w dacie rozpoczęcia lub przed tą datą, pomniejszonych o wszelkie otrzymane zachęty leasingowe. O ile Grupa nie ma wystarczającej pewności, że na koniec okresu leasingu uzyska tytuł własności przedmiotu leasingu, ujęte aktywa z tytułu prawa do użytkowania są amortyzowane metodą liniową przez krótszy z dwóch okresów: szacowany okres użytkowania lub okres leasingu.

#### Zobowiązania z tytułu leasingu

W dacie rozpoczęcia leasingu Grupa wycenia zobowiązania z tytułu leasingu w wysokości wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty w tej dacie. Opłaty leasingowe obejmują opłaty stałe (w tym zasadniczo stałe opłaty leasingowe) pomniejszone o wszelkie należne zachęty leasingowe, zmienne opłaty, które zależą od indeksu lub stawki oraz kwoty, których zapłaty oczekuje się w ramach gwarantowanej wartości końcowej. Opłaty leasingowe obejmują również cenę wykonania opcji kupna, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć jej wykonanie przez Grupę oraz płatności kar pieniężnych za wypowiedzenie leasingu, jeżeli w warunkach leasingu przewidziano możliwość wypowiedzenia leasingu przez Grupę. Zmienne opłaty leasingowe, które nie zależą od indeksu lub stawki, są ujmowane jako koszty w okresie, w którym następuje zdarzenie lub warunek powodujący płatność.

Przy obliczaniu wartości bieżącej opłat leasingowych Grupa stosuje krańcową stopę procentową leasingobiorcy w dniu



rozpoczęcia leasingu, jeżeli stopy procentowej leasingu nie można z łatwością ustalić. Po dacie rozpoczęcia kwota zobowiązań z tytułu leasingu zostaje zwiększona w celu odzwierciedlenia odsetek i zmniejszona o dokonane płatności leasingowe. Ponadto wartość bilansowa zobowiązań z tytułu leasingu podlega ponownej wycenie w przypadku zmiany okresu leasingu, zmiany zasadniczo stałych opłat leasingowych lub zmiany osądu odnośnie zakupu aktywów bazowych.

#### Leasing krótkoterminowy i leasing aktywów o niskiej wartości

Grupa stosuje zwolnienie z ujmowania leasingu krótkoterminowego do swoich krótkoterminowych umów leasingu (tj. umów, których okres leasingu wynosi 12 miesięcy lub krócej od daty rozpoczęcia i nie zawiera opcji kupna). Grupa stosuje również zwolnienie w zakresie ujmowania leasingu aktywów o niskiej wartości w odniesieniu do leasingu o niskiej wartości. Opłaty leasingowe z tytułu leasingu krótkoterminowego i leasingu aktywów o niskiej wartości ujmowane są jako koszty metodą liniową przez okres trwania leasingu.

#### **f) Nakłady na prace rozwojowe**

Składniki aktywów rozpoznanych jako nakłady na prace rozwojowe związane są z nakładami ponoszonymi przez Grupę na:

- tworzenie gier oraz
- narzędzia wspomagające (dalej jako programy).

W zależności od stanu, w jakim znajduje się dany składnik nakładów na prace rozwojowe (patrz opis dotyczący momentu przeniesienia w dalszej części niniejszej noty), na dzień kończący okres sprawozdawczy ujmowany jest on jako:

- nakłady na prace rozwojowe w budowie,
- nakłady na prace rozwojowe zakończone.

Programy są wewnętrznymi, autorskimi zbiorami uniwersalnych funkcjonalności stanowiących gotowe rozwiązania dla gier produkowanych przez Grupę. Pozwalają one na skrócenie procesu produkcyjnego i optymalizację kosztów wytworzenia gry. Posługiwanie się uniwersalnymi programami wspomaga także proces monetyzacji, czyli pozyskiwania wpływów z gier, poprzez optymalizowanie wyświetlanych w grach reklam i bezpośrednich ofert sprzedażowych skierowanych do graczy (tak zwanych mikropłatności). Programy obejmują również narzędzia analityczne wykorzystywane przez Grupę, pozwalające na skuteczniejszą optymalizację monetyzacji zarówno na poziomie poszczególnej gry, jak też i całego katalogu gier wydawanych lub produkowanych przez Grupę.

Nakłady na prace rozwojowe (zarówno w budowie, jak i zakończone) obejmują wydatki które mogą być bezpośrednio przyporządkowane czynnościom tworzenia, produkcji i przystosowania składnika aktywów do użytkowania w sposób zamierzony przez kierownictwo. Główną częścią nakładów są koszty wynagrodzeń (deweloperów, grafików, designerów, testerów, menedżerów itp.), a także koszty tłumaczeń gier na poszczególne języki, koszty dotyczące wykorzystania w grach muzyki.

#### **Kryteria ujmowania jako składnik nakładów na prace rozwojowe**

Koszty prac bezpośrednio związane z zaprojektowaniem i wytworzeniem dających się zidentyfikować unikatowych gier oraz narzędzi wspomagających, kontrolowanych przez Grupę, ujmuje się jako nakłady na prace rozwojowe, jeśli spełniają kryteria określone w MSR 38.57.

Grupa dokonuje weryfikacji, czy powyższe kryteria pozwalają będą na aktywowanie ponoszonych nakładów. Weryfikacja dokonywana jest:

- przed rozpoczęciem danych prac projektowych oraz

- w trakcie realizacji prac, w celu stwierdzenia, czy nie zaistniały okoliczności skutkujące koniecznością zaprzestania aktywowania nakładów.

W celu weryfikacji spełnienia kryteriów, Grupa wykorzystuje wszelkie dostępne źródła informacji (wewnętrzne i zewnętrzne). Dla każdego z kryteriów określonych w MSR 38.57 poniżej przedstawiono jakie są główne czynniki potwierdzające ich spełnienie:

- Techniczna wykonalność prac rozwojowych tak, aby nadawały się do jego użytkowania i sprzedaży – projektowane i wytwarzane przez Grupę gry zakładają możliwość uruchomienia ich na jak największej liczbie urządzeń. Do realizacji nie są przyjmowane projekty, których:
  - wymagania techniczne wykraczają poza aktualne standardy dostępne na rynku,
  - treści nie są akceptowane przez kluczowych dystrybutorów (Google Play, App Store).
- Intencja ukończenia prac rozwojowych – zarząd Grupy dokonuje oceny czy rozpocząć prace nad daną grą/programem, w oparciu o aktualne i przewidywane tendencje rynkowe dotyczące gatunków gier, w oparciu o dostępne raporty rynkowe (np. Appannie). W zależności od danych uzyskanych podczas powyższej analizy, podejmowana jest decyzja o przygotowaniu prototypu lub zakończeniu prac nad daną grą. Po przygotowaniu pierwszej wersji gry, podlega ona testowaniu (tzw. soft launch) pod kątem:
  - poprawienia wskaźników przychodowych (monetyzacja),
  - analizy zachowań oraz retencji użytkowników (% użytkowników aktywnie korzystających z aplikacji).

Po rozpoczęciu prac nad prototypem gry, cyklicznej weryfikacji podlega status prac projektowych, w tym stopień realizacji aktualnych założeń budżetowych. Na tej podstawie zarząd podejmuje decyzję o kontynuacji prac nad daną grą.

- Możliwość wykorzystania lub sprzedaży produktów prac rozwojowych:
  - każda z gier wytwarzanych przez Grupę może być wydana na jednej lub wielu platformach dystrybucyjnych (np. iOS, Google), jak również stanowić przedmiot sprzedaży (sprzedaż praw do gry),
  - programy są bezpośrednio związane z produkcją gier i są na bieżąco wykorzystywane przy pracach nad poszczególnymi tytułami gier.
- Możliwość generowania przyszłych korzyści ekonomicznych przez dany składnik nakładów na prace rozwojowe:
  - każda gra wydawana przez Grupę przystosowana jest do uzyskiwania wpływów z tytułu mikropłatności i emitowanych reklam za pośrednictwem dostępnych na rynku platform dystrybucji,
  - programy wspierające wytwarzanie gier przyczyniają się do obniżenia kosztu jednostkowego produkcji oraz zwiększenia potencjału monetyzacyjnego.
- Dostępność odpowiednich zasobów w celu dokończenia prac – na moment rozpoczęcia prac Grupa zapewnia zasoby techniczne, kompetencyjne oraz finansowe niezbędne do realizacji procesu produkcyjnego. W trakcie trwania projektu zarząd wraz z kierownikami poszczególnych projektów dokonuje cyklicznych przeglądów stanu zaawansowania prac (patrz punkt poniżej) oraz dostępności niezbędnych zasobów.
- Wiarygodny pomiar poniesionych kosztów - Grupa posiada odpowiednie narzędzia informatyczne i rachunkowości zarządczej pozwalające na szczegółową identyfikację kosztów związanych z prowadzonymi pracami rozwojowymi. Dla każdej gry/grupy tematycznej gier sporządzane są budżety kosztowe i projekcje przepływów, które są przedmiotem cyklicznych weryfikacji przez zarząd i kierowników projektów.

W przypadku niespełnienia jakiegokolwiek warunku opisanego powyżej poniesione nakłady są ujmowane w bieżącym okresie w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszt własny sprzedaży.

Przedstawiona powyżej analiza spełnienia kryteriów MSR 38.57 wykonywana jest w odniesieniu do nakładów na prace rozwojowe w budowie. Od momentu zakończenia prac rozwojowych związanych z realizacją danego projektu (gra lub program), a tym samym przeniesieniem danego składnika aktywów do nakładów na prace rozwojowe zakończone, powyższe kryteria nie podlegają weryfikacji (patrz poniżej Nakłady na prace rozwojowe zakończone – wycena).

#### Nakłady na prace rozwojowe w budowie – wycena

Koszty poniesione przed rozpoczęciem sprzedaży (tzw. hard launch) lub zastosowaniem nowych rozwiązań ujmowane są jako nakłady na prace rozwojowe w budowie.

Nakłady na prace rozwojowe w budowie dotyczą również okresu testowania gry tzw. soft launch (gra jest dostępna nieodpłatnie w kilku wybranych krajach), który jest etapem poprzedzającym hard launch. Główny celem soft launch jest poprawienie wskaźników przychodowych gier (monetyzacyjnych). Realizowany on jest za pomocą analiz zachowań graczy (zaawansowanych metod Business Intelligence), które pozwalają poprawić retencję gry oraz dobrać do niej odpowiednie oferty sprzedaży. Okres soft launch jest każdorazowo przedmiotem decyzji biznesowej, jednakże w Grupie zazwyczaj okres ten trwa od 2 do 6 miesięcy.

„Nakłady na prace rozwojowe w budowie” wyceniane są w cenie nabycia/koszcie wytworzenia pomniejszonych o skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości (polityka dotycząca utraty wartości przedstawiona została w punkcie 3.3 g).

#### Nakłady na prace rozwojowe zakończone – wycena

W momencie zakończenia prac i zakończenia ujmowania nakładów związanych z realizacją danego projektu następuje przeniesienie kosztów z pozycji nakładów na prace rozwojowe w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone.

Nakłady na prace rozwojowe zakończone wyceniane są w cenie nabycia/koszcie wytworzenia pomniejszonych o skumulowaną amortyzację (umorzenie) oraz skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości (polityka dotycząca utraty wartości przedstawiona została w punkcie 3.4).

#### Moment przeniesienia

Moment przeniesienia nakładów na prace rozwojowe w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone następuje wówczas, gdy składniki znajdują się w stanie umożliwiającym użytkowanie ich w sposób zamierzony przez kierownictwo.

#### Prace rozwojowe dotyczące gier

W przypadku gier, momentem przeniesienia nakładów na prace rozwojowe w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone jest tzw. hard launch, czyli moment, w którym gra posiada główne funkcjonalności, satysfakcjonujące poziomy wskaźników jakościowych oraz zostaje wydana na globalnym rynku.

#### Prace rozwojowe dotyczące narzędzi wspomagających

Oprócz wyżej opisanych nakładów na prace rozwojowe dotyczące gier, Grupa w swoim majątku wyodrębnia nakłady na prace rozwojowe związane z wytworzeniem narzędzi wspomagających:

- Narzędzia składające się ze zbioru algorytmów, bibliotek, oraz funkcjonalności możliwych do wykorzystania w innych programach,
- Narzędzia informatyczne mające na celu zarządzanie reklamą,
- Narzędzia umożliwiające kilku użytkownikom korzystanie z gry w tym samym czasie,
- Narzędzia wspierające procesy monetyzacji i user aquisition,
- Narzędzia analityczne.

W przypadku narzędzi wspomagających, momentem przeniesienia z prac rozwojowych w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone jest moment zakończenia testów prawidłowego funkcjonowania wytworzonych narzędzi (uzyskanie pozytywnego wyniku przeprowadzonych testów).

#### Okres użytkowania

Nakłady na prace rozwojowe w budowie nie podlegają amortyzacji, ale poddawane są testowi na utratę wartości. Nakłady na prace rozwojowe zakończone posiadają określony okres użytkowania i podlegają amortyzacji oraz również są poddawane testowi na utratę wartości w przypadku występowania przesłanek.

Grupa określiła następujące okresy użytkowania:

- gry do 4 lat,
- narzędzia wspomagające do 5 lat.

Grupa dokonuje okresowej, nie później niż na koniec roku obrotowego, weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności dla powyższych składników wartości niematerialnych.

#### Metody amortyzacji

Grupa przeprowadziła analizę stosowanej metody amortyzacji. Zakończone prace rozwojowe dotyczące gier amortyzowane były w poprzednich latach metodą naturalną, tj. w stosunku do spodziewanej ilości pobrań, w okresie maksymalnie 4 lat. W bieżącym okresie Grupa dokonała zmiany metody amortyzacji z naturalnej na liniową. Zakończone prace rozwojowe dotyczące gier będą amortyzowane przez okres do 4 lat. Zdaniem Grupy nowa metoda będzie w bardziej wiarygodny sposób odzwierciedlała czerpane korzyści ekonomiczne z posiadanych aktywów. Zgodnie z MSR 38 par. 104 zmiana metody ujęta została jako zmiana wartości szacunkowej zgodnie z MSR 8.

W pozostałych przypadkach, Grupa amortyzuje wartość nakładów metodą liniową w maksymalnym okresie do 5 lat.

Amortyzacja związana z nakładami na prace rozwojowe prezentowana jest w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszt własny sprzedaży.

#### Odpisy z tytułu utraty wartości - prezentacja

Odpis z tytułu utraty wartości w przypadku projektów kontynuowanych jak i zaniechanych, ujmowany jest w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszty operacyjne pozostałe.

### **g) Wartość firmy i wartości niematerialne pozostałe**

#### Wartość firmy

Wartość firmy z tytułu przejęcia jednostki jest początkowo ujmowana według ceny nabycia stanowiącej kwotę nadwyżki sumy:

- przekazanej zapłaty,
- kwoty wszelkich niekontrolujących udziałów w jednostce przejmowanej oraz
- w przypadku połączenia jednostek realizowanego etapami wartości godziwej na dzień przejęcia udziału w kapitale jednostki przejmowanej, należącego poprzednio do jednostki przejmującej

nad wartością godziwą netto ustaloną na dzień przejęcia wartości możliwych do zidentyfikowania nabytych aktywów i przejętych zobowiązań.

#### Wartości niematerialne pozostałe

Nakłady na nabyte oprogramowanie komputerowe są kapitalizowane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz ponoszonych na doprowadzenie tego oprogramowania do użytkowania. Licencje na oprogramowanie



są amortyzowane przez szacowany okres ich użytkowania od 3 do 5 lat. Koszty związane z utrzymaniem programów komputerowych spisywane są w koszty z chwilą poniesienia.

#### **h) Utrata wartości aktywów niefinansowych**

Aktywa o nieokreślonym okresie użytkowania, takie jak wartość firmy, a także składniki wartości niematerialnych, które nie są jeszcze dostępne do użytkowania (np. nakłady na prace rozwojowe w budowie) nie podlegają amortyzacji lecz corocznie poddawane są testom pod kątem możliwej utraty wartości, a także wówczas, gdy istnieją przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Aktywa podlegające amortyzacji analizuje się pod kątem utraty wartości, ilekroć jakieś zdarzenia lub zmiany okoliczności wskazują na możliwość niezrealizowania ich wartości bilansowej. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Wartość odzyskiwalna stanowi wyższą z dwóch kwot: wartości godziwej aktywów, pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej. Dla potrzeb analizy pod kątem utraty wartości aktywa grupuje się na najniższym poziomie, w odniesieniu do którego występują dające się zidentyfikować odrębne przepływy pieniężne (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Niefinansowe aktywa, inne niż wartość firmy, w odniesieniu do których uprzednio stwierdzono utratę wartości, oceniane są na każdy dzień kończący okres sprawozdawczy pod kątem występowania przesłanek wskazujących na możliwość odwrócenia dokonanego odpisu.

#### **i) Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży**

Aktywa trwale (lub grupy do zbycia) są klasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży, jeśli ich wartość bilansowa zostanie odzyskana przede wszystkim w drodze transakcji sprzedaży, a sprzedaż uważana jest za wysoce prawdopodobną. Wyceniane są one w niższej z następujących dwóch kwot: ich wartości bilansowej i wartości godziwej pomniejszonej o koszty zbycia, jeżeli ich wartość bilansowa ma zostać odzyskana przede wszystkim w drodze transakcji sprzedaży, a nie poprzez ich dalsze wykorzystanie.

#### **j) Aktywa finansowe**

Od 1 stycznia 2018 roku Grupa klasyfikuje aktywa finansowe do następujących kategorii wyceny:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu,
- wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody,
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Grupa kwalifikuje aktywa finansowe do odpowiedniej kategorii w zależności od modelu biznesowego zarządzania aktywami finansowymi oraz od charakterystyki umownych przepływów pieniężnych dla danego składnika aktywów finansowych.

Aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu są to instrumenty dłużne utrzymywane w celu realizacji umownych przepływów, które obejmują wyłącznie spłaty kapitału i odsetek. Grupa do aktywów wycenianych w zamortyzowanym koszcie klasyfikuje należności z tytułu dostaw i usług oraz środki pieniężne i ich ekwiwalenty.

Aktywa finansowe wyceniane są według zamortyzowanego kosztu przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej.

Należności z tytułu dostaw i usług po początkowym ujęciu wycenia się w wysokości zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej, z uwzględnieniem odpisów z tytułu utraty wartości, przy czym należności z tytułu dostaw i usług z datą zapadalności poniżej 12 miesięcy od dnia powstania (tj. niezawierające elementu finansowania), nie podlegają dyskontowaniu i są wyceniane w wartości nominalnej.

Na dzień 31 grudnia 2019 roku oraz 31 grudnia 2018 roku Grupa nie posiadała aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody ani aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy.

#### **k) Utrata wartości w przypadku instrumentów finansowych**

MSSF 9 wprowadził zmianę podejścia do szacowania utraty wartości aktywów finansowych, z modelu strat poniesionych na model bazujący na kalkulacji strat oczekiwanych. Najistotniejszymi pozycjami aktywów finansowych w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy, które podlegają zmienionym zasadom kalkulacji oczekiwanych strat kredytowych są należności handlowe. Na każdy dzień bilansowy jednostka dokonuje oceny oczekiwanych strat kredytowych niezależnie od tego, czy wystąpiły przesłanki utraty wartości.

##### Należności handlowe

W odniesieniu do należności handlowych Grupa stosuje, zgodnie z możliwością jaką daje standard, uproszczone podejście i wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej oczekiwanych stratom kredytowym w całym okresie życia należności. Podejście to wynika z faktu, iż należności Grupy nie zawierają istotnego elementu finansowania w rozumieniu MSSF 15 Przychody z umów z klientami. W modelu uproszczonym Grupa nie monitoruje zmian poziomu ryzyka kredytowego w trakcie życia instrumentu, szacuje oczekiwaną stratę kredytową w horyzoncie do terminu zapadalności instrumentu.

Do wyliczenia odpisu dla klientów Grupa stosuje metodę matrycy rezerw, w ramach której odpisy aktualizujące ustala się dla należności zaliczonych do różnych przedziałów przeterminowania (za wyjątkiem tych, które są analizowane indywidualnie jako nieobsługiwane). Metoda ta uwzględnia dane historyczne dotyczące strat kredytowych (w oparciu o wskaźniki niewypłacalności zobowiązania ustalone na podstawie danych historycznych dotyczących niespłaconych należności analizowanych w okresie 3 letnim) oraz wpływ istotnych i możliwych do zidentyfikowania przyszłych czynników (np. rynkowych lub makroekonomicznych). Grupa uwzględnia informacje dotyczące przyszłości w stosowanych parametrach modelu szacowania strat oczekiwanych, poprzez korektę bazowych współczynników prawdopodobieństwa niewypłacalności.

W celu oszacowania parametru niewykonania zobowiązania przez kontrahenta Grupa wyodrębniła pięć przedziałów przeterminowania:

- Nieprzeterminowane,
- Przeterminowane do 90 dni,
- Przeterminowane od 91 do 180 dni,
- Przeterminowane od 181 do 360 dni,
- Przeterminowane powyżej 360 dni.

Dla każdego z powyższych przedziałów Grupa szacuje parametr niewykonania zobowiązania, który uwzględnia historyczny brak zapłaty za faktury sprzedażowe przez kontrahentów w okresie trzech lat, poprzedzających rok poprzedni w stosunku do roku, za który sporządzane jest sprawozdanie finansowe. Wartość oczekiwanej straty kredytowej liczona jest w wyniku przemnożenia wartości należności w danym przedziale przeterminowania przez wyliczony parametr niewykonania zobowiązania.

W odniesieniu do należności handlowych Grupa dopuszcza również indywidualną możliwość określania oczekiwanych strat kredytowych. W szczególności dotyczy to:

- należności od dłużników znajdujących się w stanie likwidacji lub w stanie upadłości,

- należności kwestionowanych przez dłużników oraz z których zapłatą dłużnik zalega,
- pozostałych należności przeterminowanych, a także należności nieprzeterminowanych, których ryzyko nieściągalności jest znaczne według indywidualnej oceny Zarządu (w szczególności, gdy przewidywane koszty procesowe i egzekucyjne związane z dochodzeniem wierzytelności są równe albo wyższe od dochodzonej kwoty).

W powyższych sytuacjach odpis na należności może zostać utworzony w wysokości 100% ich wartości.

#### Środki pieniężne

Grupa przeprowadza szacunek odpisów w oparciu o prawdopodobieństwo niewypłacalności ustalone na podstawie zewnętrznych ratingów banków.

#### Udzielone pożyczki

Grupa przeprowadza szacunek odpisów aktualizujących udzielone pożyczki w oparciu o model strat oczekiwanych. Grupa monitoruje zmiany poziomu ryzyka kredytowego związanego z danym składnikiem aktywów finansowych w stosunku do początkowego jego ujęcia oraz klasyfikuje aktywa finansowe do jednego z trzech stopni wyznaczania odpisów z tytułu utraty wartości.

Stopnie wyznaczania odpisów z tytułu utraty wartości to:

- stopień 1 – aktywa finansowe obsługiwane na bieżąco (stosowany w odniesieniu do aktywów, których ryzyko kredytowe nie wzrosło istotnie od początkowego ujęcia),
- stopień 2 – aktywa finansowe z pogorszoną obsługą (stosowany w przypadku istotnego wzrostu ryzyka kredytowego w stosunku do początkowego ujęcia, przy jednoczesnym braku obiektywnych przesłanek utraty wartości),
- stopień 3 – aktywa finansowe nieobsługiwane (stosowany w przypadku wystąpienia obiektywnych przesłanek utraty wartości).

W odniesieniu do stopnia 1 Grupa wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej 12-miesięcznym oczekiwanym stratom kredytowym, a w odniesieniu do stopnia 2 i 3 w kwocie równej oczekiwanym stratom kredytowym w okresie życia instrumentu finansowego.

Na każdy dzień kończący okres sprawozdawczy Grupa dokonuje oceny wystąpienia przesłanek skutkujących zaklasyfikowaniem aktywów finansowych do poszczególnych stopni wyznaczania odpisu z tytułu utraty wartości. Dokonując takiej oceny, Grupa posługuje się zmianą ryzyka niewykonania zobowiązania w oczekiwanym okresie życia instrumentu finansowego, a nie zmianą kwoty oczekiwanych strat kredytowych. W celu dokonania takiej oceny Grupa porównuje ryzyko niewykonania zobowiązania dla danego instrumentu finansowego na dzień sprawozdawczy z ryzykiem niewykonania zobowiązania dla tego instrumentu finansowego na dzień początkowego ujęcia, biorąc pod uwagę racjonalne i możliwe do udokumentowania informacje, które są dostępne bez nadmiernych kosztów lub starań i które wskazują na znaczny wzrost ryzyka kredytowego od momentu początkowego ujęcia.

#### **I) Należności handlowe**

Należności handlowe obejmują należności z tytułu dostaw i usług związanych bezpośrednio z bieżącą działalnością operacyjną.

Należności handlowe ujmuje się początkowo w wartości godziwej. Po początkowym ujęciu należności te wycenia się w wysokości zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, z uwzględnieniem odpisów z tytułu utraty wartości, przy czym należności z tytułu dostaw i usług z datą zapadalności poniżej 12 miesięcy od dnia powstania należności nie podlegają dyskontowaniu. Efekt odwijania dyskonta ujmuje się w przychodach finansowych.

#### **m) Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe**

Pozostałe należności obejmują w szczególności:

- należności budżetowe, z wyjątkiem należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych, które stanowią w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej odrębną pozycję,
- rozliczenia międzyokresowe.

Zaliczki są prezentowane zgodnie z charakterem aktywów, do jakich się odnoszą – odpowiednio jako aktywa trwałe lub obrotowe. Jako aktywa niepieniężne zaliczki nie podlegają dyskontowaniu.

Do rozliczeń międzyokresowych zalicza się koszty poniesione dotyczące przyszłych okresów.

#### **n) Środki pieniężne i ich ekwiwalenty**

Środki pieniężne obejmują środki pieniężne w kasie, depozyty bankowe płatne na żądanie, a ekwiwalenty środków pieniężnych, to inne krótkoterminowe inwestycje o wysokim stopniu płynności i o pierwotnym terminie wymagalności do trzech miesięcy.

Kredyty w rachunku bieżącym są prezentowane w skonsolidowanym bilansie jako składnik kredytów i pożyczek w ramach zobowiązań krótkoterminowych.

#### **o) Płatności w formie akcji**

Płatności w formie akcji obejmują transakcje, które zgodnie z Międzynarodowym Standardem Sprawozdawczości Finansowej 2 spełniają definicje transakcji płatności w formie akcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych oraz w środkach pieniężnych.

Do transakcji płatności w formie akcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych zaliczane są m.in. programy motywacyjne dla Członków Zarządu i kadry zarządzającej oparte o opcje na akcje lub warranty subskrypcyjne, które w wyniku realizacji programów uprawniają do rozliczenia świadczeń i usług w akcjach Spółki. Wartość godziwa usług świadczonych przez Zarząd oraz kadre zarządzającą w zamian za ich przyznanie ujmowana jest jako koszt wynagrodzeń, a drugostronnie jako kapitały pozostałe. Wartość płatności w formie akcji wyceniana jest metodą pośrednią tj. poprzez odniesienie do wartości godziwej przyznanych instrumentów kapitałowych.

#### **p) Kapitały**

Wartość nominalną udziałów zalicza się do kapitału podstawowego.

Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej – patrz opis w nocie 23.

Zyski zatrzymane stanowią kapitał zapasowy, kapitały rezerwowe i pozostałe, skumulowane zyski/straty z lat ubiegłych (tj. niepodzielone zyski lub niepokryte straty) oraz zyski/straty roku bieżącego.

#### **q) Zobowiązania handlowe**

Zobowiązania handlowe stanowią zobowiązania do zapłaty za towary i usługi nabyte w toku zwykłej działalności gospodarczej przedsiębiorstwa od dostawców. Zobowiązania handlowe klasyfikuje się jako zobowiązania krótkoterminowe, jeżeli termin zapłaty przypada w ciągu jednego roku. W przeciwnym wypadku, zobowiązania wykazuje się jako długoterminowe. Zobowiązania handlowe w początkowym ujęciu wykazuje się w wartości godziwej, zaś w okresie późniejszym wykazuje się je w kwocie wymagającej zapłaty.



**r) Zobowiązania długoterminowe pozostałe**

Zobowiązania długoterminowe pozostałe stanowią zobowiązania do zapłaty za towary i usługi nabyte w toku działalności gospodarczej przedsiębiorstwa, jeżeli termin zapłaty przypada na okres dłuższy niż 12 miesięcy od dnia bilansowego.

**s) Podatek dochodowy bieżący i odroczony**

Podatek dochodowy za okres sprawozdawczy obejmuje podatek bieżący i odroczony. Podatek ujmuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów, z wyłączeniem zakresu, w którym odnosi się on bezpośrednio do pozycji ujętych w innych skonsolidowanych całkowitych dochodach lub kapitale własnym. W tym przypadku podatek również ujmowany jest odpowiednio w innych skonsolidowanych całkowitych dochodach lub kapitale własnym. Bieżące obciążenie z tytułu podatku dochodowego jest obliczane na podstawie obowiązujących przepisów podatkowych lub faktycznie wprowadzonych w dacie bilansu. Zarząd dokonuje okresowego przeglądu kalkulacji zobowiązań podatkowych w odniesieniu do sytuacji, w których odnośne przepisy podatkowe podlegają interpretacji, tworząc ewentualne rezerwy kwot, należnych organom podatkowym. Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikającego z różnic przejściowych pomiędzy wartością podatkową aktywów i zobowiązań a ich wartością bilansową w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej – ujmowane jest metodą bilansową. Jeżeli jednak odroczony podatek dochodowy powstał z tytułu początkowego ujęcia składnika aktywów lub zobowiązania w ramach transakcji innej niż połączenie jednostek gospodarczych, które nie wpływa ani na wynik finansowy, ani na dochód podatkowy (stratę podatkową), nie wykazuje się go. Odroczony podatek dochodowy ustala się przy zastosowaniu obowiązujących prawnie lub faktycznie na dzień bilansowy stawek (i przepisów) podatkowych, które zgodnie z oczekiwaniami będą obowiązywać w momencie realizacji odnośnych aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego lub uregulowania zobowiązania z tego tytułu. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się tylko wtedy, gdy jest prawdopodobne, że w przyszłości osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który umożliwi wykorzystanie różnic przejściowych. Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikającego z różnic przejściowych, powstających z tytułu inwestycji w jednostkach zależnych i stowarzyszonych, jest ujmowane, chyba że rozłożenie w czasie odwracania się różnic przejściowych jest kontrolowane przez Grupę i prawdopodobne jest, że w możliwej do przewidzenia przyszłości różnice te nie ulegną odwróceniu. Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego podlegają kompensacie, jeżeli występuje możliwy do wyegzekwowania tytuł prawny do dokonania kompensaty aktywów z tytułu bieżącego podatku dochodowego z zobowiązaniami z tytułu bieżącego podatku dochodowego oraz jeżeli aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego dotyczą podatków dochodowych naliczonych przez te same władze podatkowe od jednostki podlegającej opodatkowaniu lub różnych jednostek podlegających opodatkowaniu w przypadku, gdy istnieje zamiar rozliczenia sald w kwotach netto.

Jeżeli w ocenie Grupy jest prawdopodobne, że podejście Grupy do kwestii podatkowej lub grupy kwestii podatkowych będzie zaakceptowane przez organ podatkowy, Grupa Kapitałowa określa dochód do opodatkowania (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, niewykorzystane straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe z uwzględnieniem podejścia do opodatkowania planowanego lub zastosowanego w swoim zeznaniu podatkowym.

Jeżeli Grupa stwierdzi, że nie jest prawdopodobne, że organ podatkowy zaakceptuje podejście Grupy do kwestii podatkowej lub grupy kwestii podatkowych, wówczas Spółka odzwierciedla wpływ niepewności przy ustalaniu dochodu do opodatkowania (straty podatkowej), niewykorzystanych strat podatkowych, niewykorzystanych ulg podatkowych lub stawek podatkowych.

**t) Rezerwy**

Rezerwy ujmuje się wówczas, gdy Grupa ma prawny lub zwyczajowo oczekiwany obowiązek wynikający ze zdarzeń przeszłych i jest prawdopodobne, że wymagany będzie wypływ zasobów w celu wywiązania się z tego obowiązku, zaś jego wielkość wiarygodnie oszacowano. Nie tworzy się rezerw na przyszłe straty operacyjne.

Kwoty rezerw wykazuje się w bieżącej wartości nakładów, które – jak się oczekuje – będą niezbędne do wypełnienia obowiązku. Stosuje się wówczas stopę procentową przed opodatkowaniem, która odzwierciedla bieżącą ocenę rynku odnośnie do wartości pieniądza w czasie oraz ryzyko związane konkretnie z danym składnikiem zobowiązań. Zwiększenie rezerw związane z upływem czasu jest rozpoznawane jako koszty odsetkowe. Grupa przyjmuje, że w przypadku okresu poniżej jednego roku nie dokonuje się dyskontowania oczekiwanych przepływów pieniężnych.

#### **u) Ujmowanie przychodów**

Zgodnie z nowym standardem Grupa stosuje pięciostopniowy model, aby określić moment ujęcia przychodów oraz ich wysokość. Główną zasadą nowego standardu jest ujmowanie przychodów w wysokości ceny transakcyjnej w momencie przekazania przyrzeczonych w umowie towarów lub usług na rzecz klienta, które ma miejsce wtedy, gdy klient uzyskuje kontrolę nad tymi składnikami aktywów. Kontrola nad składnikiem aktywów to zdolność do bezpośredniego rozporządzania tym składnikiem aktywów i uzyskiwania z niego zasadniczo wszystkich pozostałych korzyści. Przekazanie dóbr na rzecz klienta może zostać spełnione w danym momencie (po dostarczeniu towaru lub wykonaniu usługi) lub w ciągu określonego czasu (w miarę realizacji świadczenia).

<b>źródło przychodu</b>	<b>sposób ustalenia ceny</b>	<b>moment rozpoznania</b>	<b>osąd</b>
przychody z platform	cena umowna	na podstawie miesięcznych raportów	-
sprzedaż praw/licencji	umowna stała cena oraz/lub element wynagrodzenia zmiennego tzw. rev share*	stała cena umowna w momencie przekazania składnika aktywów. Część zmienna wynagrodzenia ujmowana na podstawie kwartalnych rozliczeń.	z uwagi na niepewność i brak historii dotychczasowych transakcji, Grupa nie ujmuje w momencie przekazania praw części zmiennej tzw. rev share
sprzedaż praw wraz z zobowiązaniem do bieżącej obsługi*	umowna stała cena alokowana do sprzedaży praw i usług bieżącej obsługi	przychody ze sprzedaży praw w momencie przekazania składnika aktywów  przychody wynikające z zobowiązań do bieżącej obsługi ujmowane są miesięcznie, wraz z upływem czasu, w którym Grupa jest zobowiązana do realizacji tego świadczenia	Grupa identyfikuje zobowiązania do wykonania świadczenia, następnie alokuje cenę sprzedaży do każdego ze zobowiązań i rozpoznaje przychód po spełnieniu każdego z nich

\* w ramach umowy sprzedaży praw istnieje element wynagrodzenia zmiennego tzw. rev share, czyli prawo do udziału w zysku z przyszłej sprzedaży gier.

Przychody z platform obejmują przychody z reklam i mikropłatności realizowane przez użytkowników za pośrednictwem platform i domów mediowych, które Grupa miesięcznie fakturuje na podstawie raportów dotyczących wyświetleń reklam

i mikropłatności. Umowy określają warunki na jakich obie strony rozliczają się za wyświetlone reklamy oraz wykonane mikropłatności przez użytkowników platform.

Przychody ze sprzedaży praw i licencji obejmują przychody dotyczące przekazania składnika aktywów stronom trzecim oraz bieżącej obsługi (aktualizacje i serwis).

Spółka na każdy dzień bilansowy szacuje potencjalne zobowiązania z tytułu zwrotów i jeżeli są istotne ujmuje je jako zmniejszenie przychodów ze sprzedaży oraz zobowiązania do zwrotu zapłaty.

#### **v) Koszty operacyjne**

Koszty Grupa ujmuje w tym samym okresie w jakim są ujmowane przychody ze sprzedaży tych składników zgodnie z zasadą współmierności przychodów i kosztów.

##### Koszty własny sprzedaży

Grupa ujmuje w pozycji koszt własny sprzedaży głównie koszty związane z reklamą i marketingiem (w tym user acquisition), prowizje platform dystrybucyjnych związane z osiąganymi przychodami z tytułu mikropłatności, koszty rev-share, amortyzacja zakończonych nakładów na prace rozwojowe, koszty serwerów i licencji na oprogramowanie użytkowe oraz pozostałe koszty pośrednie dotyczące gier.

##### Koszty ogólnego zarządu

Grupa ujmuje w pozycji koszty zarządu głównie koszty związane z utrzymaniem Zarządu oraz komórek organizacyjnych o charakterze ogólnozakładowym.

#### **w) Wypłata dywidend dla akcjonariuszy**

Płatności dywidend na rzecz akcjonariuszy spółek Grupy ujmuje się jako zobowiązanie w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy w okresie, w którym nastąpiło ich zatwierdzenie przez akcjonariuszy Jednostki dominującej.

## **4 Zarządzanie ryzykiem finansowym**

Działalność prowadzona przez Grupę naraża ją na wiele różnych rodzajów ryzyka finansowego: ryzyko rynkowe (ryzyko cenowe), ryzyko kredytowe oraz ryzyko utraty płynności. Ogólny program Grupy dotyczący zarządzania ryzykiem skupia się na nieprzewidywalności rynków finansowych, starając się minimalizować potencjalne niekorzystne wpływy na wyniki finansowe Grupy.

##### Ryzyko rynkowe

Ze względu na specyfikę działalności Grupy ryzyko rynkowe obejmuje:

- ryzyko zmiany kursu walut

Działalność Grupy wiąże się z ekspozycją na ryzyko wahań kursów walut. Zdecydowana większość jej przychodów generowana jest w walutach obcych. Różnice kursowe ujmowane są w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozostałej działalności operacyjnej. Duża część zakupów realizowana jest w PLN. Wobec czego Grupa narażona jest na ryzyko kursowe.

Grupa prowadzi bieżący monitoring rynku walutowego i podejmuje ewentualnie decyzje o sprzedaży waluty obcej potrzebnej do uregulowania płatności z przyszłą datą. Grupa nie zawiera transakcji typu forward lub opcji walutowych. Poniżej przedstawiono ekspozycję walutową netto (dane w tys. PLN):

<b>31 grudnia 2019</b>	<b>EUR</b>	<b>USD</b>	<b>GBP</b>	<b>Razem</b>
Środki pieniężne	93	1 720	451	<b>2 264</b>
Należności	2 610	4 460	0	<b>7 070</b>
Zobowiązania	65	7 145	0	<b>7 210</b>
<b>Ekspozycja walutowa netto</b>	<b>2 638</b>	<b>-965</b>	<b>451</b>	<b>2 124</b>
<b>Wpływy na wynik brutto</b>				
<i>Wzrost kursów walutowych o 10%</i>	264	-97	45	<b>212</b>
<i>Spadek kursów walutowych o 10%</i>	-264	97	-45	<b>-212</b>

- ryzyko cenowe

Podobnie jak w poprzednim roku, Grupa nie posiada istotnych aktywów i zobowiązań, które są narażone na bieżącą zmianę ich ceny na rynkach. Wpływ ryzyka cenowego na działalność Grupy jest nieistotny.

- ryzyko zmiany przepływów pieniężnych oraz wartości godziwej w wyniku zmiany stóp procentowych

Grupa na bieżąco monitoruje sytuację związaną z decyzjami Rady Polityki Pieniężnej, Europejskiego Banku Centralnego, mającymi bezpośredni wpływ na rynek stóp procentowych w kraju oraz na świecie. Poniżej przedstawiono analizę wrażliwości na ryzyko zmiany stóp procentowych dla instrumentów finansowych na zmiennej stopie procentowej:

<b>Pozycja w sprawozdaniu z sytuacji finansowej</b>	<b>Wartość bilansowa</b>	<b>Wartość narażona na ryzyko</b>	<b>Zmiana stopy procentowej</b>	
			<b>+10%</b>	<b>-10%</b>
			<i>Wynik finansowy</i>	
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	3 530	3 530	353	(353)
Aktywa finansowe pozostałe	4 604	4 604	460	(460)
Zobowiązania finansowe pozostałe	116	116	(12)	12
			<b>801</b>	<b>(801)</b>

#### Ryzyko kredytowe

Głównymi aktywami finansowymi Grupy są środki na rachunkach bankowych, gotówka, należności oraz inwestycje, które reprezentują największą ekspozycję na ryzyko kredytowe w relacji do aktywów finansowych. Ryzyko kredytowe Grupy jest przede wszystkim przypisane do należności handlowych oraz do pożyczek udzielonych. Kwoty przedstawione w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej są kwotami netto, czyli z uwzględnieniem odpisów aktualizujących wartość wątpliwych należności oszacowanych przez Zarząd Grupy na podstawie wcześniejszych doświadczeń, specyfiki prowadzonej działalności i ich oceny obecnego otoczenia gospodarczego. Grupa zawiera transakcje wyłącznie z renomowanymi firmami o dobrej zdolności kredytowej. Wszyscy klienci, którzy pragną korzystać z kredytów kupieckich, poddawani są procedurom wstępnej weryfikacji. Ponadto, dzięki bieżącemu monitorowaniu stanów należności, narażenie Grupy na ryzyko nieściągalnych należności jest nieznaczne. Udzielone pożyczki zostały udzielone jednostkom powiązanym. Grupa na bieżąco monitoruje sytuację płynnościową spółek powiązanych i ocenia ich wypłacalność

#### Ryzyko płynności

Ryzyko płynności to ryzyko, że Grupa nie będzie w stanie regulować swoich zobowiązań w terminie ich zapadalności. Celem Zarządu jest zapewnienie, w najwyższym możliwym stopniu, że jej płynność będzie zawsze zachowana na poziomie pozwalającym na regulowanie zobowiązań w terminie ich zapadalności. Grupa monitoruje ryzyko braku funduszy przy pomocy narzędzia okresowego planowania płynności. Narzędzie to uwzględnia terminy wymagalności/zapadalności zarówno inwestycji jak i aktywów finansowych (np. konta należności, pozostałych aktywów finansowych) oraz prognozowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej.

Zarządzanie płynnością Grupy odbywa się głównie poprzez:

- krótko, średnio i długo-terminowe planowanie przepływów gotówkowych,
- dobór odpowiednich źródeł finansowania na podstawie analizy potrzeb Grupy oraz analizy rynku,
- współpraca z instytucjami finansowymi o ustalonej, wysokiej reputacji.

Grupa inwestuje środki pieniężne w bezpieczne, krótkoterminowe instrumenty finansowe (depozyty bankowe), które mogą być wykorzystywane do obsługi zobowiązań. Poprzez bieżące monitorowanie poziomu wymagalnych zobowiązań oraz odpowiednie zarządzanie środkami pieniężnymi Grupa jest atrakcyjnym partnerem dla swoich dostawców. Grupa posiada dobrą kondycję finansową, w związku z czym ryzyko utraty płynności w regulowaniu zobowiązań Grupy jest minimalne. Wszystkie zobowiązania finansowe Grupy na dzień 31 grudnia 2019 roku oraz 31 grudnia 2018 roku posiadały termin zapadalności do 3 miesięcy. Poza zobowiązaniem z tytułu leasingu, który został zawarty w 2019 roku. Umowa leasingowa została zawarta na okres 3 lat (wartość zobowiązania długoterminowego wynosi 78 tys. PLN).

## 5 Zarządzanie kapitałem

Celem Grupy w zarządzaniu ryzykiem kapitałowym jest ochrona zdolności Grupy do kontynuowania działalności tak, aby możliwe było realizowanie zwrotu dla akcjonariuszy oraz utrzymanie optymalnej struktury kapitału w celu obniżenia jego kosztu.

Aby utrzymać lub skorygować strukturę kapitału, Grupa może zmieniać kwotę deklarowanych dywidend do wypłacenia akcjonariuszom, zwracać kapitał akcjonariuszom, emitować nowe udziały lub sprzedawać aktywa w celu obniżenia zadłużenia. Tak jak inne jednostki w branży, Grupa monitoruje kapitał za pomocą wskaźnika zadłużenia. Wskaźnik ten oblicza się jako stosunek zadłużenia netto do łącznej wartości kapitału. Zadłużenie netto oblicza się jako sumę kredytów i pożyczek (obejmujących bieżące i długoterminowe kredyty i pożyczki wykazane w skonsolidowanym bilansie) pomniejszoną o środki pieniężne i ich ekwiwalenty. Łączną wartość kapitału oblicza się jako kapitał własny wykazany w skonsolidowanym bilansie wraz z zadłużeniem netto.

Wskaźniki zadłużenia na dzień 31 grudnia 2019 roku oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku przedstawiały się następująco:

	<b>31 grudnia</b>	<b>31 grudnia</b>
	<b>2019</b>	<b>2018</b>
Kredyty, pożyczki i inne zobowiązania finansowe	116	1 549
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	3 530	2 594
<b>Zadłużenie netto</b>	<b>(3 414)</b>	<b>(1 045)</b>
Kapitał własny	51 021	34 760
<b>Wskaźnik zadłużenia (zadłużenie netto/ kapitał ogółem)</b>	<b>(0,07)</b>	<b>(0,03)</b>

## 6 Profesjonalny osąd

Sporządzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy wymaga od Zarządu jednostki dominującej osądów, szacunków oraz założeń, które mają wpływ na prezentowane przychody, koszty, aktywa i zobowiązania i powiązane z nimi noty oraz ujawnienia dotyczące zobowiązań warunkowych. Niepewność co do tych założeń i szacunków może spowodować istotne wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w przyszłości.

W procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości Zarząd dokonał następujących osądów, które mają największy wpływ na przedstawiane wartości bilansowe aktywów i zobowiązań.



### **Moment kapitalizacji nakładów na prace rozwojowe**

Moment kapitalizacji nakładów na prace rozwojowe, w tym stosowane osądy i założenia zostały opisane w stosowanych zasadach rachunkowości w nocie 3.4.

### **Rozpoznanie przychodu**

Moment rozpoznania przychodu i stosowane osądy zostały opisane w stosowanych zasadach rachunkowości w nocie 3.4.

### **Utrata wartości ośrodków wypracowujących środki pieniężne oraz pojedynczych składników aktywów**

Istotnymi wartościami w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym jest wartość firmy, udzielone pożyczki oraz nakłady na prace rozwojowe. Informacje dotyczące założeń przyjmowanych przy analizie utraty wartości ośrodków wypracowujących środki pieniężne oraz pojedynczych składników aktywów zostały opisane w nocie 7.

### **Określenie waluty Funkcjonalnej**

Walutą funkcjonalną Jednostki Dominującej jest polski złoty.

Oceny takiej dokonał Zarząd Jednostki Dominującej w oparciu o analizę waluty, w której Jednostka generuje przychody i ponosi koszty. Zgodnie z MSR 21.9 (...) przy ustalaniu swojej waluty funkcjonalnej jednostka bierze pod uwagę następujące czynniki:

- walutę:
  - która wywiera główny wpływ na ceny sprzedaży towarów i usług (często jest to waluta, w której wyrażane są i regulowane ceny sprzedaży jej towarów i usług); oraz
  - kraju, w którym siły konkurencji i obowiązujące przepisy wywierają główny wpływ na ceny sprzedaży jej towarów i usług;
- walutę, która wywiera główny wpływ na koszty robocizny i materiałów oraz na pozostałe koszty związane z dostarczaniem towarów lub świadczeniem usług (często jest to waluta, w której koszty te są wyrażane lub regulowane).

Przychody ze sprzedaży produktów (gier) generowane są przede wszystkim w dolarach. Patrząc więc wyłącznie na punkt MSR 21.9 a) i. sugerowałoby to, że walutą funkcjonalną Jednostki jest dolar amerykański. Jednakże, analiza punktu MSR 21.9 a) ii. nie dawałaby już takiej jednoznacznej konkluzji – ceny gier sprzedawanych przez jednostkę dominującą nie są kształtowane przez siły konkurencji i regulacje występujące na terenie Stanów Zjednoczonych. Wyrażenie cen sprzedaży w dolarze amerykańskim wynika z faktu, że rynek gier komputerowych jest rynkiem globalnym, gdzie ceny przyjmują poziom światowy i są ustalane dla globalnego gracza. Oznacza to, że ceny sprzedaży gier Jednostki Dominującej są takie same dla graczy z Europy (w tym Polski), Azji czy też Stanów Zjednoczonych.

Patrząc natomiast na punkt MSR 21.9 b), ponieważ zdecydowana większość kosztów funkcjonowania Spółki BoomBit SA, w tym kosztów produkcji gier (głównie wynagrodzenia) ponoszona jest w złotych polskich to punkt ten, gdyby był analizowany indywidualnie wskazuje, że walutą funkcjonalną Spółki BoomBit SA jest złoty polski.

Dodatkowo Zarząd Spółki przeanalizował punkt MSR 21.10:

W ustaleniu waluty funkcjonalnej jednostki mogą być również pomocne następujące czynniki:

- waluta, w której generowane są środki z działalności finansowej (tj. emisja instrumentów dłużnych i kapitałowych);
- waluta, w której utrzymywane są zazwyczaj wpływy z działalności operacyjnej.

Grupa, poza linią kredytową w PLN, nie posiada żadnych innych zaciągniętych kredytów, pożyczek ani wyemitowanych obligacji. Spółka utrzymuje środki pieniężne na rachunkach bankowych zarówno w polskich złotych, dolarach amerykańskich, funtach brytyjskich oraz euro.

Biorąc pod uwagę powyższe fakty i okoliczności Zarząd Grupy ocenił, że walutą funkcjonalną Spółki BoomBit jest polski złoty. Walutą sprawozdawczą Grupy Kapitałowej jest polski złoty.

#### **Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego**

Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego, w tym stosowane osądy i założenia zostały opisane w stosowanych zasadach rachunkowości w nocie 3.4 oraz 13.

## **7 Istotne oszacowania i założenia użyte przy sporządzaniu skonsolidowanego sprawozdania finansowego**

Grupa dokonuje oszacowań i przyjmuje założenia dotyczące przyszłości. Założenia i szacunki są oparte na najlepszej wiedzy kierownictwa na temat bieżących i przyszłych zdarzeń oraz działań, jednak rzeczywiste wyniki mogą się różnić od przewidywanych.

#### **Szacowana utrata wartości nakładów na prace rozwojowe**

Na bazie przeprowadzonej analizy i z zastosowaniem oszacowań i osądów profesjonalnych uwzględniających dotychczasowo realizowane projekty dokonywane są odpisy z tytułu utraty wartości aktywów do poziomu kwoty, jaką Grupa spodziewa się osiągnąć w przyszłości z użytkowania lub sprzedaży składnika aktywów.

Poniżej przedstawiono porównanie wartości odzyskiwalnej z wartością bilansową netto nakładów przed odpisem:

	<b>Wartość bilansowa netto przed odpisem</b>	<b>Wartość odzyskiwalna</b>	<b>Kwota odpisu</b>
Gry w budowie	6 255	2 543	3 712
Gry zakończone	2 245	712	1 533
Narzędzia zakończone	784	133	652

#### a) **Nakłady na prace rozwojowe w budowie**

Grupa dokonała oceny nakładów na prace rozwojowe w budowie pod kątem ich potencjału monetaryzacyjnego oraz poziomu nakładów niezbędnych do zakończenia prac. W wyniku dokonanego przeglądu, zidentyfikowano sześć projektów o łącznej wartości 3 568 tys. PLN, które nie będą kontynuowane. W związku z powyższym Grupa podjęła decyzję o rozpoznananiu odpisów aktualizujących na pełną wartość tych aktywów. Jednocześnie jeszcze w trzecim kwartale 2019 roku Grupa podjęła decyzję o niekontynuowaniu dwóch innych projektów, co skutkowało utworzeniem odpisu w wysokości 246 tys. PLN.

Dodatkowo, częściowy odpis aktualizujący został rozpoznany na nakładach dotyczących gry John Doe, realizowanej przy współpracy z jednym z głównych studiów filmowych w Stanach Zjednoczonych. Po konsultacjach z zewnętrznym partnerem, Grupa podjęła decyzję o zmianie w koncepcji projektu gry, która obejmie głównie elementy game design oraz zmianę stylu graficznego. W związku z powyższym projekt ten został objęty częściowym odpisem aktualizacyjnym w łącznej wysokości 748 tys. zł, obejmującym nakłady dotyczące kodu oraz designu wytworzonego już systemu walki, jak również części stworzonych elementów grafiki 2d i 3d. Prace nad grą zostały wstrzymane do czasu wypracowania docelowego porozumienia z partnerem, w zakresie wymienionych powyżej elementów gry.

Dla pozostałych nakładów na prace rozwojowe w budowie Grupa sporządziła testy na utratę wartości. Dla potrzeb testów przyjęte zostały następujące założenia:

- dla projekcji przepływów przyjęty został okres do czterech lat, uzależniony od cyklu życia poszczególnych tytułów gier,
- stopa dyskontowa (średnioważony koszt kapitału) na poziomie 10,4% (8,8% w okresie porównawczym),
- projekcje wpływów zostały oszacowane w oparciu o planowaną ilość pobrań oraz planowany średni przychód z użytkownika,
- liczba pobrań szacowana jest na podstawie wyników historycznych z uwzględnieniem potencjału i szacowanej wielkości grupy docelowej (potencjalna liczba użytkowników zainteresowana danym gatunkiem gry / stylem graficznym).

W wyniku przeprowadzonych testów Grupa ustaliła, iż wartość odzyskiwalna (ustalona na bazie wartości użytkowej) składników nakładów na prace rozwojowe w budowie jest wyższa od ich wartości księgowych, w związku z czym nie wystąpiła konieczność dokonania dodatkowych odpisów aktualizujących.

Zarówno przepływy pieniężne niższe o 10%, jak i stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p nie skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego. W okresie porównawczym Grupa osiągnęła te same konkluzje.

b) Nakłady na prace rozwojowe zakończone

Dodatkowo, na koniec okresu sprawozdawczego Grupa dokonała oceny czy istnieją przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości nakładów na prace rozwojowe zakończone. W przypadku projektów, dla których zidentyfikowane zostały przesłanki, takie jak niższe od zakładanych wyniki osiągane przez gry, które w ocenie Zarządu mają ograniczone możliwości poprawy w przyszłości przeprowadzone zostały testy na utratę wartości. Dla potrzeb testów przyjęte zostały analogiczne założenia jak w przypadku nakładów na prace rozwojowe w budowie.

W wyniku przeprowadzonych testów Grupa ustaliła, iż wartość odzyskiwalna (ustalona na bazie wartości użytkowej) nakładów dotyczących gier - Mighty Heroes, Carnage: Battle Arena, Tiny Tomb: Dungeon Explorer, Idle Microchip Factory, Bridge Builder Adventure jest niższa od ich wartości księgowych. W związku z powyższym Grupa dokonała odpisów aktualizujących ich wartość, w łącznej kwocie 1 581 tys. zł.

Przeprowadzone analizy wrażliwości wskazują, iż kluczowymi czynnikami wpływającymi na szacunek wartości użytkowej jest stopa dyskontowa oraz, determinujące wielkość wpływów ze sprzedaży, ilość pobrań oraz planowany średni przychód z użytkownika. Przepływy pieniężne niższe o 10% skutkowałyby koniecznością dokonania odpisów aktualizujących nakłady na prace rozwojowe w kwocie 1 652 tys. PLN (różnica do dokonanego odpisu o 71 tys. PLN), stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p. skutkowałyby koniecznością dokonania odpisów aktualizujących nakłady na prace rozwojowe w kwocie 1 590 tys. PLN (różnica 9 tys. PLN).

**Test na utratę wartości firmy z nabycia jednostki zależnej**

Na koniec okresu sprawozdawczego Grupa przeprowadziła test na utratę wartości firmy przypisanej całej Grupie, jako jednostce wypracowującej jednostki pieniężne. Wartość odzyskiwalna została ustalona na bazie wartości użytkowej. Dla potrzeb testu przyjęte zostały następujące założenia, bazujące na dotychczasowym doświadczeniu Grupy:

- dla projekcji przepływów przyjęty został okres do czterech lat, uzależniony od cyklu życia poszczególnych tytułów gier w portfelu wydawniczym testowanego ośrodka generującego przepływy pieniężne,
- brak stopy wzrostu dla przepływów wykraczających poza okres objęty prognozą,
- stopa dyskontowa (średnioważony koszt kapitału) na poziomie 10,4% (11,7% w okresie porównawczym),
- projekcje wpływów zostały oszacowane w oparciu o planowaną ilość pobrań oraz planowany średni przychód z użytkownika, przy jednoczesnym braku wzrostu w okresie rezydualnym,

- liczba pobrań szacowana jest na podstawie wyników historycznych z uwzględnieniem potencjału i szacowanej wielkości grupy docelowej (potencjalna liczba użytkowników zainteresowana danym gatunkiem gry / stylem graficznym).

W wyniku przeprowadzonego testu ustalono, iż wartość odzyskiwalna ośrodka generującego przepływy pieniężne jest wyższa od wartości księgowych wartości firmy oraz pozostałych aktywów, w związku z czym nie wystąpiła konieczność dokonania odpisów aktualizujących ich wartość.

Przeprowadzone analizy wrażliwości wskazują, iż kluczowymi czynnikami wpływającymi na szacunek wartości użytkowej jest stopa dyskontowa oraz, determinujące wielkość wpływów ze sprzedaży, ilość pobrań oraz planowany średni przychód z użytkownika. Uzasadnione i prawdopodobne zmiany kluczowych założeń, tj. przepływy pieniężne niższe o 10% lub stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p., nie skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego. W okresie porównawczym Grupa osiągnęła te same konkluzje.

W roku ubiegłym w ocenie Zarządu spółka BoomBit Games Ltd („BBUK”) stanowiła odrębny ośrodek generujący przepływy pieniężne, do którego przypisana była wartość firmy powstała na nabyciu tej spółki. W trakcie roku obrotowego Grupa dokonała zmiany modelu działalności. Wszystkie prace deweloperskie dotyczące nakładów na prace rozwojowe odbywają się obecnie w Spółce, tutaj też ponoszone są główne koszty związane z wydawaniem gier (w szczególności wydatki na kampanie marketingowe). Jednostki zależne, w tym BoomBit Games Ltd., pełnią obecnie jedynie funkcję wydawcy gier na platformach mobilnych. Spółka decyduje, która jednostka z Grupy będzie wydawcą poszczególnych tytułów. Rozliczenie między spółkami polega na rozliczeniu udziału w zysku rev-share na podstawie umów licencyjnych na wydanie gier. Biorąc pod uwagę powyższe, w ocenie Zarządu z perspektywy skonsolidowanego sprawozdania finansowego grupa stanowi jeden ośrodek generujący niezależne przepływy pieniężne, do którego alokowana jest wartość firmy.

#### **Moment aktywowania nakładów na prace rozwojowe**

Koszty prac rozwojowych bezpośrednio związane z wytworzeniem składnika aktywów Grupa ujmuje jako prace rozwojowe, jeśli spełnione zostaną kryteria wskazane w nocie 3.4.

#### **Okresy użytkowania aktywów trwałych (stawki amortyzacji)**

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych pozostałych. Grupa corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów użyteczności na podstawie bieżących szacunków. Zakończone prace rozwojowe dotyczące gier amortyzowane były w poprzednich latach metodą naturalną, tj. w stosunku do spodziewanej ilości pobrań, w okresie maksymalnie 4 lat. W bieżącym okresie Grupa dokonała zmiany metody amortyzacji z naturalnej na liniową. Zakończone prace rozwojowe dotyczące gier będą amortyzowane przez okres do 4 lat. Zdaniem Zarządu nowa metoda będzie w bardziej wiarygodny sposób odzwierciedlała czerpane korzyści ekonomiczne z posiadanych aktywów. Zgodnie z MSR 38 par. 104 zmiana metody ujęta została jako zmiana wartości szacunkowej zgodnie z MSR 8.

#### **Podatek dochodowy**

Istnieje wiele transakcji i kalkulacji, w odniesieniu do których ostateczne ustalenie kwoty podatku jest niepewne. Grupa ujmuje potencjalne zobowiązania wynikające z kontroli skarbowych, opierając się na szacunku potencjalnego dodatkowego wymiaru podatku. Jeśli ostateczne rozliczenia podatkowe odbiegają od początkowo ujętych kwot, występujące różnice wpływają na aktywa i zobowiązania z tytułu bieżącego i odroczonego podatku dochodowego w okresie, w którym następuje ostateczne ustalenie kwoty podatku.

Regulacje dotyczące podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób prawnych oraz obciążeń związanych z ubezpieczeniami społecznymi podlegają częstym zmianom. Te częste zmiany powodują brak odpowiednich punktów

odniesienia, niespójne interpretacje oraz nieliczne ustanowione precedensy, które mogłyby mieć zastosowanie. Obowiązujące przepisy zawierają również niejasności, które powodują różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych, zarówno pomiędzy organami państwowymi jak i organami państwowymi i przedsiębiorstwami.

Rozliczenia podatkowe oraz inne obszary działalności (na przykład kwestie celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów, które uprawnione są do nakładania wysokich kar i grzywien, a wszelkie dodatkowe zobowiązania podatkowe, wynikające z kontroli, muszą zostać zapłacone wraz z wysokimi odsetkami. Te warunki powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest większe niż w krajach o bardziej dojrzałym systemie podatkowym.

W konsekwencji, kwoty prezentowane i ujawniane w sprawozdaniach finansowych mogą się zmienić w przyszłości w wyniku ostatecznej decyzji organu kontroli podatkowej.

Z dniem 15 lipca 2016 roku do Ordynacji Podatkowej zostały wprowadzone zmiany w celu uwzględnienia postanowień Ogólnej Klauzuli Zapobiegającej Nadużyciom (GAAR). GAAR ma zapobiegać powstawaniu i wykorzystywaniu sztucznych struktur prawnych tworzonych w celu uniknięcia zapłaty podatku w Polsce. GAAR definiuje unikanie opodatkowania jako czynność dokonaną przede wszystkim w celu osiągnięcia korzyści podatkowej, sprzecznej w danych okolicznościach z przedmiotem i celem przepisy ustawy podatkowej. Zgodnie z GAAR taka czynność nie skutkuje osiągnięciem korzyści podatkowej, jeżeli sposób działania był sztuczny. Wszelkie występowanie (i) nieuzasadnionego dzielenia operacji, (ii) angażowania podmiotów pośredniczących mimo braku uzasadnienia ekonomicznego lub gospodarczego, (iii) elementów wzajemnie się znoszących lub kompensujących oraz (iv) inne działania o podobnym działaniu do wcześniej wspomnianych, mogą być potraktowane jako przesłanka istnienia sztucznych czynności podlegających przepisom GAAR. Nowe regulacje będą wymagać znacznie większego osądu przy ocenie skutków podatkowych poszczególnych transakcji.

Klauzulę GAAR należy stosować w odniesieniu do transakcji dokonanych po jej wejściu w życie oraz do transakcji, które zostały przeprowadzone przed wejściem w życie klauzuli GAAR, ale dla których po dacie wejścia klauzuli w życie korzyści były lub są nadal osiągane. Wdrożenie powyższych przepisów umożliwiło polskim organom kontroli podatkowej kwestionowanie realizowanych przez podatników prawnych ustaleń i porozumień, takich jak restrukturyzacja i reorganizacja grupy.

Grupa ujmuje i wycenia aktywa lub zobowiązania z tytułu bieżącego i odroczonego podatku dochodowego przy zastosowaniu wymogów MSR 12 Podatek dochodowy w oparciu o zysk (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, nierozliczone straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe, uwzględniając ocenę niepewności związanych z rozliczeniami podatkowymi.

Gdy istnieje niepewność co do tego, czy i w jakim zakresie organ podatkowy będzie akceptował poszczególne rozliczenia podatkowe transakcji, Grupa ujmuje te rozliczenia uwzględniając ocenę niepewności.

### **Świadczenia emerytalne**

Grupa zatrudnia na bazie umów o pracę 58 osób. W związku z tym potencjalne szacowane zobowiązania z tytułu przysługujących na bazie Kodeksu pracy świadczeń emerytalnych są nieistotne w stosunku do skali prowadzonej działalności.

### **Prawo do użytkowania**

W momencie zawierania umów, Zarząd dokonuje weryfikacji czy umowa nie zawiera w sobie zapisów, które wskazywałyby na zapisy spełniające kryteria zapisów MSSF 16 Leasing. Grupa dokonała takiej analizy na moment wdrożenia MSSF 16, tj. na dzień 1 stycznia 2019 roku. Nota 3.1. zawiera przyjęte założenia.



W trakcie roku Grupa zawarła Umowę najmu samochodu osobowego na okres 3 lat. Zarząd ocenił, iż umowa zostanie ujęta jako leasing i spełnia kryteria MSSF 16. Umowę wykazano jako prawo do użytkowania w rzeczowych aktywach trwałych (nota nr 16) oraz jako inne zobowiązania finansowe.

### **Pożyczki oraz należności**

Na dzień bilansowy Grupa dokonała weryfikacji udzielonych pożyczek oraz posiadanych należności pod kątem oczekiwanych strat kredytowych (ECL), zgodnie z wymogami MSSF 9. W wyniku analizy oszacowany odpis z tego tytułu byłby nieistotny, w związku z czym Zarząd uznał iż wartość jest nieistotna i zdecydował o nierozpoznawaniu ECL w niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym.

## **8 Szacowanie wartości godziwej**

Grupa wycenia instrumenty finansowe takie jak: wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody oraz wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy w wartości godziwej na każdy dzień bilansowy. Ponadto, wartość godziwa instrumentów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu została ujawniona w nocie 24.

Wartość godziwa jest rozumiana jako cena, która byłaby otrzymana ze sprzedaży składnika aktywów, bądź zapłacona w celu przeniesienia zobowiązania w transakcji przeprowadzonej na zwykłych warunkach zbycia składnika aktywów między uczestnikami rynku na dzień wyceny w aktualnych warunkach rynkowych. Wycena wartości godziwej opiera się na założeniu, że transakcja sprzedaży składnika aktywów lub przeniesienia zobowiązania odbywa się albo:

- na głównym rynku dla danego składnika aktywów bądź zobowiązania,
- w przypadku braku głównego rynku, na najkorzystniejszym rynku dla danego składnika aktywów lub obowiązań.

Zarówno główny, jak i najbardziej korzystny rynek muszą być dostępne dla Grupy.

Wartość godziwa składnika aktywów lub zobowiązania jest mierzona przy założeniu, że uczestnicy rynku przy ustalaniu ceny składnika aktywów lub zobowiązania działają w swoim najlepszym interesie gospodarczym.

Wycena wartości godziwej składnika aktywów niefinansowych uwzględnia zdolność uczestnika rynku do wytworzenia korzyści ekonomicznych poprzez jak największe i najlepsze wykorzystanie składnika aktywów lub jego zbycie innemu uczestnikowi rynku, który zapewniłby jak największe i jak najlepsze wykorzystanie tego składnika aktywów.

Grupa stosuje techniki wyceny, które są odpowiednie do okoliczności i w przypadku których są dostępne dostateczne dane do wyceny wartości godziwej, przy maksymalnym wykorzystaniu odpowiednich obserwowalnych danych wejściowych i minimalnym wykorzystaniu nieobserwowalnych danych wejściowych.

Wszystkie aktywa oraz zobowiązania, które są wyceniane do wartości godziwej lub ich wartość godziwa jest ujawniana w sprawozdaniu finansowym są klasyfikowane w hierarchii wartości godziwej w sposób opisany poniżej na podstawie najniższego poziomu danych wejściowych który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej traktowanej jako całość:

- Poziom 1 – Notowane (nieskorygowane) ceny rynkowe na aktywnym rynku dla identycznych aktywów lub zobowiązań,
- Poziom 2 – Techniki wyceny, dla których najniższy poziom danych wejściowych, który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej jako całości jest bezpośrednio bądź pośrednio obserwowalny,
- Poziom 3 - Techniki wyceny, dla których najniższy poziom danych wejściowych, który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej jako całości jest nieobserwowalny.

Na każdą datę bilansową, w przypadku aktywów i zobowiązań występujących na poszczególne daty bilansowe w sprawozdaniu finansowym Grupa ocenia, czy miały miejsce transfery między poziomami hierarchii poprzez ponowną ocenę klasyfikacji do poszczególnych poziomów, kierując się istotnością danych wejściowych z najniższego poziomu, który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej traktowanej jako całość.

## 9 Segmenty operacyjne

Grupa podstawową działalność prowadzi w jednym segmencie, obejmującym produkcję i sprzedaż gier oraz aplikacji na urządzenia mobilne.

## 10 Umowy z klientami

### Źródła przychodów

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia			
	2019		2018	
mikropłatności i sprzedaż cyfrowych kopii	25 348	51%	10 096	27%
reklamy	22 718	46%	9 846	26%
rev share	196	0%	1 410	4%
sprzedaż praw i licencji*	-	0%	15 528	41%
wsparcie techniczne	187	0%	590	2%
pozostałe	1 285	3%	55	0%
	<b>49 734</b>	<b>100%</b>	<b>37 525</b>	<b>100%</b>
<i>w tym:</i>				
<i>platformy (dystrybucja)</i>	48 066	97%	19 942	53%

\*W 2018 roku Grupa sprzedała między innymi prawa do gier Dancing Line oraz Dancing Ball za kwotę 4 mln USD oraz udzieliła licencji do gry Car Driving School Simulator za którą do 31 grudnia 2018 otrzymała minimum gwarantowane w kwocie 500 tys. USD

### Platformy (dystrybucja)

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia			
	2019		2018	
iOS	25 475	53%	13 364	67%
Android	21 630	45%	6 516	33%
pozostałe	961	2%	62	0%
	<b>48 066</b>	<b>100%</b>	<b>19 942</b>	<b>100%</b>

**Informacje geograficzne**

	<b>Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia</b>			
	<b>2019</b>		<b>2018</b>	
Ameryka Północna	18 846	39%	7 751	39%
Europa	16 823	35%	7 327	37%
Azja	10 094	21%	3 545	18%
Australia i Oceania	1 442	3%	970	5%
Ameryka Południowa	674	1%	253	1%
Afryka	187	1%	96	0%
	<b>48 066</b>	<b>100%</b>	<b>19 942</b>	<b>100%</b>

**Wiodący kontrahenci**

	<b>Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia</b>			
	<b>2019</b>		<b>2018</b>	
Apple	13 512	27%	6 310	17%
Google	11 040	22%	1 466	4%
Facebook	9 298	19%	155	0%
IronSource	4 103	8%	3 142	8%
AdMob	6 988	14%	611	2%
Unity Technologies	1 234	2%	1 485	4%
Moondrip	667	1%	14	0%
Beijing Ocean Engine Network Technology	454	1%	-	0%
Nintendo	579	1%	-	0%
App On Board	254	1%	1 384	4%
Samsung	255	1%	-	0%
Tapjoy	243	0%	935	2%
Cheetah*	202	0%	14 505	39%
Habby	6	0%	1 910	5%
Play With Games**	-	0%	672	2%
pozostali	899	3%	4 936	13%
	<b>49 734</b>	<b>100%</b>	<b>37 525</b>	<b>100%</b>

\* Kwota za 2018 rok uwzględnia 4 mln USD z tytułu sprzedaży praw do gier Dancing Line oraz Dancing Ball

\*\* Kwota za 2018 rok uwzględnia osiągnięte przychody Grupy przed nabyciem Play With Games Ltd w marcu 2018 roku.

**11 Koszty według rodzaju**

	<b>Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia</b>	
	<b>2019</b>	<b>2018</b>
Amortyzacja	6 626	4 332
Zużycie materiałów i energii	359	458
Usługi obce	56 562	28 163
<i>Prowizje platform dystrybucyjnych</i>	<i>7 625</i>	<i>3 310</i>
<i>Koszty user acquisition</i>	<i>13 742</i>	<i>1 784</i>
<i>Koszty rev share</i>	<i>8 130</i>	<i>3 188</i>
Podatki i opłaty	354	259
Wynagrodzenia	9 108	7 030
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	619	339
Pozostałe koszty rodzajowe	478	1 824
<b>Razem koszty według rodzaju</b>	<b>74 106</b>	<b>42 405</b>
Nakłady na prace rozwojowe	(19 422)	(15 336)
Koszty ogólnego zarządu	(9 576)	(7 316)
<b>Koszty własny sprzedaży</b>	<b>45 108</b>	<b>19 753</b>

## 12 Przychody i koszty operacyjne pozostałe

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2019	2018
<b>Przychody operacyjne pozostałe</b>		
Dodatnie różnice kursowe	54	287
Pozostałe	100	214
	<b>154</b>	<b>501</b>
<b>Koszty operacyjne pozostałe</b>		
Odpisy aktualizujące aktywa	(6 078)	(322)
- w tym odpisy na nakłady na prace rozwojowe	(6 031)	(322)
Pozostałe	(98)	(106)
	<b>(6 176)</b>	<b>(428)</b>

Grupa w bieżącym okresie sprawozdawczym przeprowadziła testy na utratę wartości aktywów. W wyniku przeprowadzonego testu dokonała odpisów aktualizujących nakłady na prace rozwojowe w wysokości 6 031 tys. PLN, założenia przyjęte do testów i szczegółowy opis został ujęty w nocie 7.

## 13 Podatek dochodowy

### Podatek bieżący

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2019	2018
Podatek bieżący od dochodów roku obrotowego	(180)	(471)
Korekty dotyczące lat ubiegłych	(88)	(7)
<b>Podatek bieżący razem</b>	<b>(268)</b>	<b>(478)</b>
Powstanie i odwrócenie różnic przejściowych (podatek odroczony)	1 476	(1 560)
Efekt podatkowy ujęty w kapitale	96	-
<b>Ujęcie w zestawieniu całkowitych dochodów</b>	<b>1 304</b>	<b>(2 038)</b>

Podatek dochodowy od zysku przed opodatkowaniem brutto Grupy różni się w następujący sposób od teoretycznej kwoty, którą uzyskano by, stosując średnią ważoną stawkę podatku, mającą zastosowanie do zysków konsolidowanych spółek:

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2019	2018
<b>Zysk brutto</b>	<b>(11 182)</b>	<b>10 410</b>
Teoretyczny podatek wyliczony według stawek krajowych, mających zastosowanie do dochodów w Polsce (19%)	2 125	(1 978)
Różnica na podatku wg innej stawki	(10)	6
Efekt podatkowy udziału we wspólnych przedsięwzięciach	13	-

Koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów	(640)	(59)
<i>w tym: koszty programów motywacyjnych</i>	(243)	(9)
Efekt podatkowy ujęty w kapitale	(96)	-
Korekty CIT dotyczące lat ubiegłych	(88)	(7)
<b>Obciążenia wyniku finansowego z tytułu podatku dochodowego</b>	<b>1 304</b>	<b>(2 038)</b>
efektywna stopa podatkowa	-11,7%	19,6%

Podatek odroczony

Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego ulegają kompensacie w sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy. Nie występują pozycje, na które nie zostałyby utworzone aktywo oraz zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

	<b>31 grudnia 2019</b>	<b>31 grudnia 2018</b>
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego		
- przypadające do realizacji w ciągu roku	1 471	931
	<b>1 471</b>	<b>931</b>
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego		
- przypadające do realizacji w ciągu roku	2 387	3 338
	<b>2 387</b>	<b>3 338</b>
<b>Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego (netto)</b>	<b>(916)</b>	<b>(2 407)</b>

Zmiana stanu odroczonego podatku dochodowego przedstawia się następująco:

	<b>Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia</b>	
	<b>2019</b>	<b>2018</b>
Wartość na początek okresu	(2 407)	(1 575)
Obciążenie wyniku finansowego	1 476	(1 560)
Nabycie udziałów	-	727
Różnice kursowe z przeliczenia spółek zagranicznych	15	1
Wartość na koniec okresu	<b>(916)</b>	<b>(2 407)</b>

Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego ulegają kompensacie na poziomie sprawozdań finansowych poszczególnych jednostek Grupy celem ujęcia w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy.

	<b>Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia</b>	
	<b>2019</b>	<b>2018</b>
<b>Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów</b>		
Straty podatkowe	3 195	161
Różnica w ujęciu przychodów z tytułu udzielenia licencji	-	189
Wynagrodzenia do wypłaty w następnych okresach	11	141
Różnica między wartością księgową a podatkową nakładów na prace rozwojowe	(28)	(319)
Różnice kursowe	(29)	(14)
Pozostałe	172	127
<b>Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego</b>	<b>3 321</b>	<b>285</b>



Różnica między wartość księgową a podatkową rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych pozostałych	25	-
Różnica między wartość księgową a podatkową nakładów na prace rozwojowe	1 747	1 280
Różnice kursowe	(79)	339
Różnica w ujęciu przychodów z tytułu udzielenia licencji	-	158
Pozostałe	152	68
<b>Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego</b>	<b>1 845</b>	<b>1 845</b>
<b>Obciążenie wyniku finansowego</b>	<b>1 476</b>	<b>(1 560)</b>
	<b>31 grudnia</b>	<b>31 grudnia</b>
	<b>2019</b>	<b>2018</b>
<b>Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej</b>		
Straty podatkowe	3 571	355
Różnica w ujęciu przychodów z tytułu udzielenia licencji	-	129
Wynagrodzenia do wypłaty w następnych okresach	45	52
Różnica między wartość księgową a podatkową nakładów na prace rozwojowe	377	250
Różnice kursowe	72	94
Pozostałe	556	131
Kompensata	(3 150)	(80)
<b>Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego</b>	<b>1 471</b>	<b>931</b>
Różnica między wartość księgową a podatkową rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych pozostałych	25	-
Różnica pomiędzy amortyzacją podatkową a księgową nakładów na prace rozwojowe	5 193	3 272
Różnice kursowe	65	-
Różnica w ujęciu przychodów z tytułu udzielenia licencji	-	146
Pozostałe	254	-
Kompensata	(3 150)	(80)
<b>Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego</b>	<b>2 387</b>	<b>3 338</b>
<b>Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego (netto)</b>	<b>(916)</b>	<b>(2 407)</b>

Składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego wynikający z nierozliczonej straty podatkowej

Na dzień 31 grudnia 2019 roku Grupa rozpoznała składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego w kwocie 3 571 tys. PLN, które zostało wygenerowane przez Boombit S.A. (2 552 tys. PLN) oraz Boombit Games Ltd. (1 019 tys. PLN). Boombit S.A. może rozliczyć tę stratę podatkową w ciągu najbliższych kolejno po sobie następujących pięciu lat podatkowych, tj w latach 2020 – 2024, przy czym kwota obniżenia dochodu podatkowego w którymkolwiek z tych lat nie może przekroczyć 50% wysokości straty. W przypadku Boombit Games Ltd. takie ograniczenia nie występują.

Grupa dokładnie oceniła charakter i zakres dowodów uzasadniających wnioski, iż jest prawdopodobne, że zostanie osiągnięty przyszły dochód do opodatkowania wystarczający do odliczenia od niego nierozliczonych strat podatkowych. Przy ocenie, czy osiągnięcie przyszłych dochodów do opodatkowania jest prawdopodobne (prawdopodobieństwo powyżej 50%), Grupa uwzględniła wszystkie dostępne dowody, zarówno te potwierdzające istnienie prawdopodobieństwa, jak i te świadczące o jego braku. Grupa dokonała aktualizacji celów strategicznych, otwierając się na nowy segment rynku, którym są gry hypercasual. Jednocześnie w sposób znaczący została zwiększona dochodowość Grupy, przy jednoczesnym obniżaniu poziomu kosztów stałych.

Biorąc pod uwagę powyższe, na podstawie oszacowanego prawdopodobieństwa Grupa oczekuje, że w pełni rozliczy stratę podatkową w przyszłości. Zwiększenie kosztów podatkowych o 10% lub zmniejszenie przychodów podatkowych o 10% nie wpływają na możliwość rozliczenia tej straty.

## 14 Zysk na jedną akcję

Podstawowy zysk na jedną akcję wylicza się jako iloraz zysku przypadającego na akcjonariuszy jednostki dominującej.

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2019	2018
Wynik netto przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej (w tys. PLN)	(9 882)	8 395
Liczba akcji* ( w szt.)	12 806 703	11 333 333
<b>Wynik na akcję zwykły i rozwodniony (w PLN)</b>	<b>(0,77)</b>	<b>0,74</b>

\* Średnioważona liczba akcji w bieżącym okresie sprawozdawczym.

## 15 Dywidendy

W roku obrotowym 2017 Spółka wypracowała zysk netto w kwocie 8 369 tys. PLN, z czego 2 520 tys. PLN przeznaczono na wypłatę dywidendy. W pierwszym kwartale 2018 roku wypłacono 2 000 tys. PLN dywidendy za 2016 rok oraz 840 tys. za 2017 rok.

Zysk netto Spółki za 2018 rok w kwocie 8 117 tys. PLN został w całości przeznaczony na kapitał zapasowy (zyski zatrzymane). W bieżącym okresie sprawozdawczym nie dokonywano wypłat dywidend. W dniu 29 maja 2019 roku Spółka zawarła umowy z akcjonariuszami: Karoliną Szablewską-Olejarz, Marcinem Olejarzem, ATM Grupa S.A. oraz We Are One Ltd. na podstawie których dokonali oni zwolnienia Spółki z długu obejmującego wypłatę przez Spółkę dywidendy za rok 2017 na rzecz wskazanych akcjonariuszy w łącznej kwocie równej 1 680 tys. PLN. Kwota została ujęta w kapitale po pomniejszeniu o wpływ podatku dochodowego, tj. o 319 tys. PLN.

## 16 Rzeczowe aktywa trwałe

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Prawo do użytkowania	Inne środki trwałe	Razem
<b>Na dzień 1 stycznia 2019</b>							
Koszt	198	1 148	913	371	-	27	2 657
Umorzenie narastająco	-	(121)	(777)	(216)	-	(23)	(1 137)
<b>Wartość netto</b>	<b>198</b>	<b>1 027</b>	<b>136</b>	<b>155</b>		<b>4</b>	<b>1 520</b>
Zwiększenia	-	-	293	-	119	-	<b>412</b>
Sprzedaż, likwidacja - wartość brutto	-	-	(151)	-	-	(15)	<b>(166)</b>
Sprzedaż, likwidacja - umorzenie	-	-	113	-	-	15	<b>128</b>
Amortyzacja	-	(63)	(207)	(42)	-	(1)	<b>(313)</b>
Odpisy z tytułu utraty wartości	-	-	-	-	-	-	-
<b>Na dzień 31 grudnia 2019</b>							
Koszt	198	1 148	1 055	371	119	12	<b>2 903</b>
Umorzenie narastająco	-	(184)	(871)	(258)	-	(9)	<b>(1 322)</b>
Odpisy z tytułu utraty wartości	-	-	-	-	-	-	-
<b>Wartość netto</b>	<b>198</b>	<b>964</b>	<b>184</b>	<b>113</b>	<b>119</b>	<b>3</b>	<b>1 581</b>

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Prawo do użytkowania	Inne środki trwałe	Razem
<b>Na dzień 1 stycznia 2018</b>							
Koszt	198	1 148	648	216	-	24	<b>2 234</b>
Umorzenie narastająco	-	(58)	(414)	(175)	-	(19)	<b>(666)</b>
Odpisy z tytułu utraty wartości	-	-	-	-	-	-	-
<b>Wartość netto</b>	<b>198</b>	<b>1 090</b>	<b>234</b>	<b>41</b>	-	<b>5</b>	<b>1 568</b>
<b>Na dzień 31 grudnia 2018</b>							
Nabycie	-	-	265	155	-	3	<b>423</b>
Amortyzacja	-	(63)	(363)	(41)	-	(4)	<b>(471)</b>
Odpisy z tytułu utraty wartości	-	-	-	-	-	-	-
<b>Wartość netto</b>	<b>198</b>	<b>1 027</b>	<b>136</b>	<b>155</b>	-	<b>4</b>	<b>1 520</b>

	<b>Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia</b>	
	<b>2019</b>	<b>2018</b>
<b>Kwoty amortyzacji obciążające:</b>		
Koszt własny sprzedaży	190	361
Koszty ogólnego zarządu	123	110
	<b>313</b>	<b>471</b>

Na dzień 31 grudnia 2019 roku oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku Grupa nie posiadała zobowiązań do poniesienia wydatków związanych z nabyciem rzeczowych aktywów trwałych.

#### Leasing

W grudniu 2019 roku Grupa zawarła umowę leasingu samochodu na okres trzyletni. Umowę wykazano jako prawo do użytkowania w aktywach trwałych oraz jako inne zobowiązania finansowe (długo i krótkoterminowe). W 2019 roku opłaty leasingowe dotyczące samochodu wyniosły 3 tys. PLN.

Dodatkowo Grupa wynajmuje powierzchnie biurowe. Na dzień 1 stycznia 2019 roku, czyli na moment wdrożenia MSSF 16 Grupa skorzystała ze zwolnienia i nie rozpoznała w księgach leasingu. Opis dotyczący wdrożenia znajduje się w nocie 3.1. łączne opłaty leasingowe dotyczące najmu za okres 12 miesięcy 2019 roku wyniosły 346 tys. PLN.

#### Zabezpieczenie

W dniu 25 października 2019 roku Grupa zawarła umowę o kredyt w rachunku bieżącym do wysokości limitu 2 100 tys. PLN, w wyniku czego ustanowiono hipotekę zabezpieczającą na majątku Grupy. Na dzień 31 grudnia 2019 roku wartość bilansowa zabezpieczonego majątku wyniosła 868 tys. PLN.

## 17 Nakłady na prace rozwojowe

	Prace rozwojowe zakończone - Gry	Prace rozwojowe zakończone - narzędzia wspomagające	Patenty i licencje	Prace rozwojowe niezakończone (aktywa w budowie)	<b>Razem</b>
<b>Na dzień 1 stycznia 2019</b>					
Koszt	16 115	9 546	86	13 633	<b>39 380</b>
Umorzenie narastająco	(12 617)	(3 867)	(86)	-	<b>(16 570)</b>
Odpisy z tytułu utraty wartości	-	-	-	(322)	<b>(322)</b>
<b>Wartość netto</b>	<b>3 498</b>	<b>5 679</b>	<b>-</b>	<b>13 311</b>	<b>22 488</b>
Zwiększenia	-	-	2	19 422	<b>19 424</b>
Sprzedaż/likwidacja brutto	-	-	-	(205)	<b>(205)</b>
Transfer między kategoriami	18 551	3 273	-	(21 824)	-
Transfer między kategoriami umorzenie	(1 773)	1 773	-	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia	(15)	9	-	228	<b>222</b>
Amortyzacja	(4 159)	(2 152)	(2)	-	<b>(6 313)</b>
Utworzenie odpisów z tyt. utraty wartości	(1 535)	(652)	-	(3 844)	<b>(6 031)</b>
<b>Na dzień 31 grudnia 2019</b>					
Koszt	34 651	12 828	88	11 254	<b>58 821</b>
Umorzenie narastająco	(18 549)	(4 246)	(88)	-	<b>(22 883)</b>
Odpisy z tytułu utraty wartości	(1 535)	(652)	-	(4 166)	<b>(6 353)</b>
<b>Wartość netto</b>	<b>14 567</b>	<b>7 930</b>	<b>-</b>	<b>7 088</b>	<b>29 585</b>
<b>Na dzień 1 stycznia 2018</b>					
Koszt	12 736	5 995	86	2 214	<b>21 031</b>
Umorzenie narastająco	(11 324)	(1 299)	(86)	-	<b>(12 709)</b>
Odpisy z tytułu utraty wartości	-	-	-	-	-
<b>Wartość netto</b>	<b>1 412</b>	<b>4 696</b>	<b>-</b>	<b>2 214</b>	<b>8 322</b>
Nabycie jednostki zależnej	215	-	-	1 910	<b>2 125</b>
Zwiększenia	57	-	-	16 199	<b>16 256</b>
Transfer między kategoriami	3 109	3 551	-	(6 660)	-
Różnice kursowe z przeliczenia	(2)	-	-	(30)	<b>(32)</b>
Amortyzacja	(1 293)	(2 568)	-	-	<b>(3 861)</b>
Utworzenie odpisów z tyt. utraty wartości	-	-	-	(322)	<b>(322)</b>
<b>Na dzień 31 grudnia 2018</b>					
Koszt	16 115	9 546	86	13 633	<b>39 380</b>
Umorzenie narastająco	(12 617)	(3 867)	(86)	-	<b>(16 570)</b>
Odpisy z tytułu utraty wartości	-	-	-	(322)	<b>(322)</b>
<b>Wartość netto</b>	<b>3 498</b>	<b>5 679</b>	<b>-</b>	<b>13 311</b>	<b>22 488</b>
					<b>Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia</b>
					<b>2019      2018</b>
<b>Kwoty amortyzacji obciążające:</b>					
Koszt własny sprzedaży					6 313      3 861
					<b>6 313      3 861</b>

Rozpoznane nakłady na prace rozwojowe w budowie i zakończone stanowią składniki wartości niematerialnych zgodnie z MSR 38. Ze względu na istotność, Grupa zdecydowała o ich wyodrębnieniu i prezentowaniu w sprawozdaniu z sytuacji finansowej oddzielnie od pozostałych wartości niematerialnych.

Grupa w poprzednim oraz bieżącym roku obrotowym dokonała analizy pod kątem utraty wartości nakładów na prace rozwojowe. W jej wyniku, w 2019 roku Grupa zidentyfikowała konieczność zaprzestania aktywowania niektórych składników nakładów na prace rozwojowe w budowie oraz prace rozwojowe zakończone, co skutkowało rozpoznaniem odpisów aktualizujących w kwocie 6 031 tys. PLN (nota nr 7).

Na nakłady na prace rozwojowe za okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2019 roku składają się wydatki na usługi obce w kwocie 14 654 tys. PLN oraz wydatki na wynagrodzenia i świadczenia z nimi związane w kwocie 4 787 tys. PLN.

W 2019 i 2018 roku Grupa nie prowadziła nowatorskich poszukiwań w zakresie zdobycia i przyswojenia wiedzy naukowej i technicznej, w związku z czym, zgodnie z MSR 38 par. 54-56, nie zostały rozpoznane koszty związane z realizacją prac badawczych.

## 18 Wartość firmy i wartości niematerialne pozostałe

	Wartość firmy	Oprogramowanie komputerowe	Pozostałe	Razem
<b>Na dzień 1 stycznia 2019</b>				
Koszt	13 833	61	25	<b>13 919</b>
Umorzenie narastająco		(61)	(25)	<b>(86)</b>
<b>Wartość netto</b>	<b>13 833</b>	-	-	<b>13 833</b>
Różnice kursowe	607	-	-	<b>607</b>
<b>Na dzień 31 grudnia 2019</b>				
Koszt	14 440	61	25	<b>14 526</b>
Umorzenie narastająco	-	(61)	(25)	<b>(86)</b>
<b>Wartość netto</b>	<b>14 440</b>	-	-	<b>14 440</b>
<b>Na dzień 1 stycznia 2018</b>				
Koszt	-	61	25	<b>86</b>
Umorzenie narastająco	-	(61)	(25)	<b>(86)</b>
<b>Wartość netto</b>	-	-	-	-
Zwiększenia	13 720	-	-	<b>13 720</b>
Różnice kursowe	113	-	-	<b>113</b>
<b>Na dzień 31 grudnia 2018</b>				
Koszt	13 833	61	25	<b>13 919</b>
Umorzenie narastająco	-	(61)	(25)	<b>(86)</b>
<b>Wartość netto</b>	<b>13 833</b>	-	-	<b>13 833</b>

Grupa na dzień bilansowy dokonała analizy i testu na utratę wartości wartości firmy. Przeprowadzony test nie wykazał konieczności dokonania odpisu aktualizującego wartość firmy (nota numer 7).



## 19 Należności handlowe, należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe

	<b>31 grudnia</b>	<b>31 grudnia</b>
	<b>2019</b>	<b>2018</b>
<b>Należności handlowe i szacunkowe - krótkoterminowe</b>		
Należności handlowe – zafakturowane	7 056	3 541
Minus: odpis aktualizujący wartość należności handlowych	-	-
<b>Należności handlowe – netto</b>	<b>7 056</b>	<b>3 541</b>

	<b>31 grudnia</b>	<b>31 grudnia</b>
	<b>2019</b>	<b>2018</b>
<b>Należności handlowe krótkoterminowe</b>		
Należności handlowe – jednostki pozostałe	7 041	3 477
Należności handlowe – jednostki powiązane	15	64
odpis aktualizujący wartość należności handlowych	-	-
<b>Należności handlowe – netto</b>	<b>7 056</b>	<b>3 541</b>

	<b>31 grudnia</b>	<b>31 grudnia</b>
	<b>2019</b>	<b>2018</b>
Wartość na początek okresu	-	77
Utworzenie odpisu	47	-
Wykorzystanie odpisu	(47)	(77)
<b>Wartość na koniec okresu</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

	<b>31 grudnia</b>	<b>31 grudnia</b>
	<b>2019</b>	<b>2018</b>
<b>Inne należności finansowe</b>		
Pożyczki udzielone jednostkom powiązanym, w tym:	4 604	679
- <i>aktywa trwałe</i>	393	205
- <i>aktywa obrotowe</i>	4 211	474
Pożyczki udzielone jednostkom pozostałym	-	-
<b>Inne należności finansowe - netto</b>	<b>4 604</b>	<b>679</b>

Szczegółowy opis udzielonych pożyczek znajduje się w nocie numer 24.

	<b>31 grudnia</b>	<b>31 grudnia</b>
	<b>2019</b>	<b>2018</b>
<b>Pozostałe należności krótkoterminowe i rozliczenia międzyokresowe</b>		
Należności z tytułu podatku VAT	2 166	935
Należności z tytułu podatków i innych świadczeń	5	171
Rozliczenie kosztów płatności w formie akcji, w tym:	1 070	1 628
- <i>aktywa trwałe</i>	512	1 070
- <i>aktywa obrotowe</i>	558	558
Rozliczenia międzyokresowe	141	509
Należności inne	17	7
<b>Pozostałe należności – netto</b>	<b>3 399</b>	<b>3 250</b>

Szczegółowy opis rozliczenia płatności w formie akcji znajduje się w nocie 25.

<b>Razem krótkoterminowe należności handlowe i pozostałe</b>	<b>15 059</b>	<b>7 472</b>
- należności finansowe	11 660	4 222
- należności niefinansowe	3 399	3 250

Wartości bilansowe należności handlowych i należności pozostałych Grupy są wyrażone w następujących walutach:

	<b>31 grudnia</b>	<b>31 grudnia</b>
	<b>2019</b>	<b>2018</b>
PLN	5 341	3 606
EUR	2 612	-
USD	5 148	2 638
GBP	1 958	1 228
	<b>15 059</b>	<b>7 472</b>

#### Należności handlowe

Grupa dokonała analizy należności handlowych pod kątem utraty wartości - więcej informacji na ten temat przedstawiono w nocie 3.

W opinii Zarządu oczekiwane straty kredytowe są nieistotne ponieważ należności pochodzą od podmiotów, z którymi Grupę wiążą długotrwałe relacje, a dotychczasowa historia współpracy pokazuje, że należności są w pełni odzyskiwalne. Poniżej przedstawiono wiekowanie należności handlowych na dzień 31 grudnia 2019 roku:

	<b>31 grudnia</b>	<b>31 grudnia</b>
	<b>2019</b>	<b>2018</b>
Do 3 miesięcy	287	395
Od 3 do 6 miesięcy	690	-
Powyżej 6 miesięcy	645	-
	<b>1 622</b>	<b>395</b>

W poprzednim okresie sprawozdawczym wykorzystano odpisy aktualizujące wartość należności w kwocie 77 tys. PLN. W bieżącym okresie sprawozdawczym jednostka utworzyła i wykorzystwała odpisy aktualizujące o wartości 47 tys. PLN. Maksymalne narażenie na ryzyko kredytowe na dzień sprawozdawczy stanowi wartość bilansową każdej kategorii należności wymienionych powyżej. Dodatkowo Grupa posiada zabezpieczenie na należność od kontrahenta zagranicznego („kontrahent”). Zabezpieczenie zostało ustanowione na podstawie zawartej umowy między SuperScale Sp. z o.o. a Spółką w dniu 1 kwietnia 2019 roku, zabezpieczenie obejmuje wartość 100% należności wraz z odsetkami naliczonymi. Na dzień 31 grudnia 2019 należność od kontrahenta wyniosła 239 tys. EUR (kwota bez odsetek), należności przeterminowane są w przedziale powyżej 3 miesięcy do 6 miesięcy w wysokości 132 tys. EUR (563 tys. PLN) oraz powyżej 6 miesięcy 137 tys. EUR (581 tys. PLN). Na pozostałe posiadane należności Grupa nie posiada ustanowionych zabezpieczeń.

## 20 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	<b>31 grudnia 2019</b>	<b>31 grudnia 2018</b>
Środki pieniężne na rachunkach bankowych	2 965	2 594
Lokaty do 3 miesięcy	565	-
	<b>3 530</b>	<b>2 594</b>
<b>Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej</b>	<b>3 530</b>	<b>2 594</b>
<b>Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazanych w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych</b>	<b>3 595</b>	<b>2 594</b>
<i>w tym środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania</i>	-	-

## 21 Wartość i jakość aktywów finansowych

Wartość kredytową aktywów finansowych, które nie są przeterminowane ani nie utraciły wartości, można oszacować poprzez odniesienia do zewnętrznych ratingów kredytowych (jeżeli są dostępne) lub do historycznych informacji o opóźnieniach w spłacie kontrahenta. Na dzień 31 grudnia 2019 i 31 grudnia 2018 roku Grupa posiada w większości aktywa finansowe od stałych klientów.

Grupa posiada przeterminowane aktywa – należności handlowe, dotyczą one należności od jednostek powiązanych i niepowiązanych. Głównie przeterminowane należności od jednostek niepowiązanych dotyczą należności od kontrahenta, które zostały zabezpieczone (nota numer 19). Nie stwierdza się natomiast utraty wartości należności od jednostek powiązanych, ze względu na dokonywane spłaty po dniu bilansowym. Pozostałe należności nie posiadają opóźnień w spłacie, bądź zaległe kwoty zostały w pełni odzyskane.

## 22 Kapitały

Kapitał podstawowy oraz struktura udziałowców na dzień 31 grudnia 2018 roku przedstawiały się następująco:

	<b>Liczba akcji</b>	<b>Wartość nominalna</b>
Seria A – imienne, uprzywilejowane co do głosu (2 głosy na akcję)	6.000.000	3.000.000
Seria B – zwykłe na okaziciela	6.000.000	3.000.000
	<b>12.000.000</b>	<b>6.000.000</b>

	<b>Liczba akcji</b>	<b>Wartość nominalna</b>	<b>Procent kapitału/ głosów</b>
Karolina Szablewska-Olejarz	2.000.000	1.000.000	16,6(6)%
Marcin Olejarz	2.000.000	1.000.000	16,6(6)%
ATM Grupa S.A.	4.000.000	2.000.000	33,3(3)%
We Are One Ltd.	4.000.000	2.000.000	33,3(3)%
	<b>12.000.000</b>	<b>6.000.000</b>	<b>100,0%</b>

W maju 2019 roku akcje Spółki wprowadzono do obrotu na rynku regulowanym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie. W dniu 22 maja 2019 roku w KRS zostało zarejestrowane podwyższenie kapitału podstawowego o akcje

serii C. Nadwyżka ceny akcji nad wartością nominalną wyniosła 24 050 tys. PLN i została pomniejszona o koszty nowej emisji z uwzględnieniem wpływu podatku dochodowego w kwocie 1 192 tys. PLN.

W maju 2019 roku zrealizowane zostały warranty przez Pana Ivana Trancika. Akcje serii D zostały wydane w listopadzie 2019 roku, tym samym kapitał podstawowy został podwyższony o 60 tys. PLN (120 tys. akcji serii D), wobec czego na dzień bilansowy kapitał podstawowy Spółki przedstawiał się następująco:

	<b>Liczba akcji</b>	<b>Wartość nominalna</b>
Seria A – imienne, uprzywilejowane co do głosu (2 głosy na akcję)	6 000 000	3 000 000
Seria B – zwykłe na okaziciela	6 000 000	3 000 000
Seria C – zwykłe na okaziciela	1 300 000	650 000
Seria D – zwykłe imienne	120 000	60 000
	<b>13 420 000</b>	<b>6 710 000</b>

	<b>Liczba akcji</b>	<b>Wartość nominalna</b>	<b>Procent kapitału</b>	<b>Procent głosu</b>
Karolina Szablewska-Olejarz	1 862 500	931 250	13,88%	14,74%
Marcin Olejarz	1 862 500	931 250	13,88%	14,74%
ATM Grupa S.A.	4 000 000	2 000 000	29,81%	30,90%
We Are One Ltd.*	3 725 000	1 862 500	27,76%	29,48%
Pozostali akcjonariusze	1 970 000	985 000	14,68%	10,14%
	<b>13 420 000</b>	<b>6 710 000</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>

\*100% udziałów w spółce We Are One Ltd. posiada Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares

Na dzień publikacji niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego kapitał podstawowy Spółki przedstawiał się następująco:

	<b>Liczba akcji</b>	<b>Wartość nominalna</b>	<b>Procent kapitału</b>	<b>Procent głosu</b>
Karolina Szablewska-Olejarz	1 863 777	931 889	13,89%	14,75%
Marcin Olejarz	1 862 500	931 250	13,88%	14,74%
ATM Grupa S.A.	4 000 000	2 000 000	29,81%	30,90%
We Are One Ltd.*	3 725 000	1 862 500	27,76%	29,48%
Pozostali akcjonariusze	1 968 723	984 362	14,67%	10,14%
	<b>13 420 000</b>	<b>6 710 000</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>

\*100% udziałów w spółce We Are One Ltd. posiada Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares

	<b>Liczba akcji</b>	<b>Wartość nominalna</b>
Seria A – imienne, uprzywilejowane co do głosu (2 głosy na akcję)	6 000 000	3 000 000
Seria B – zwykłe na okaziciela	6 000 000	3 000 000
Seria C – zwykłe na okaziciela	1 300 000	650 000
Seria D – zwykłe na okaziciela	120 000	60 000
	<b>13 420 000</b>	<b>6 710 000</b>

## 23 Zobowiązania handlowe oraz zobowiązania pozostałe

	<b>31 grudnia</b>	<b>31 grudnia</b>
	<b>2019</b>	<b>2018</b>
<b>Zobowiązania handlowe krótkoterminowe</b>		
Zobowiązania handlowe – jednostki pozostałe	9 442	5 110
Zobowiązania handlowe – jednostki powiązane	-	9
	<b>9 442</b>	<b>5 119</b>

	<b>31 grudnia</b>	<b>31 grudnia</b>
	<b>2019</b>	<b>2018</b>
<b>Zobowiązania pozostałe krótkoterminowe</b>		
Zobowiązania z tytułu podatku VAT	-	56
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób fizycznych	88	124
Zobowiązania z tytułu pozostałych podatków i innych świadczeń	333	54
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	329	653
Zobowiązania z tytułu dywidendy	-	1 680
Zobowiązania inne*	2 839	2 215
	<b>3 589</b>	<b>4 782</b>

\*W tym 1 898 tys. PLN (500 tys. USD) dotyczy umowy wydawniczej, która nie została w całości wykonana, co w związku z brakiem innych ustaleń z kontrahentem może skutkować koniecznością zwrotu tej kwoty.

	<b>31 grudnia</b>	<b>31 grudnia</b>
	<b>2019</b>	<b>2018</b>
<b>Inne zobowiązania finansowe</b>		
Zobowiązania z tytułu faktoringu	-	1 549
Zobowiązania z tytułu leasingu	116	-
- długoterminowe	78	-
- krótkoterminowe	38	-
	<b>116</b>	<b>1 549</b>

	<b>31 grudnia</b>	<b>31 grudnia</b>
	<b>2019</b>	<b>2018</b>
<b>Razem zobowiązania handlowe, inne zobowiązania finansowe oraz pozostałe zobowiązania krótkoterminowe, w tym:</b>		
	<b>13 069</b>	<b>11 450</b>
- zobowiązania finansowe	9 480	6 668
- zobowiązania niefinansowe	3 589	4 782

Wartości bilansowe zobowiązań handlowych, innych zobowiązań finansowych i pozostałych zobowiązań Grupy są wyrażone w następujących walutach:

	<b>31 grudnia</b>	<b>31 grudnia</b>
	<b>2019</b>	<b>2018</b>
PLN	3 159	4 184
EUR	65	405
USD	7 447	5 016
GBP	2 398	1 845
	<b>13 069</b>	<b>11 450</b>

## 24 Instrumenty finansowe według typu

Zarówno na koniec bieżącego, jak i poprzedniego okresu sprawozdawczego w Grupie występują wyłącznie aktywa i zobowiązania finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu. Wartość bilansowa tych instrumentów finansowych nie odbiega istotnie od ich wartości godziwej.

	<b>31 grudnia</b>	<b>31 grudnia</b>
	<b>2019</b>	<b>2018</b>
<b>Aktywa wyceniane wg zamortyzowanego kosztu</b>		
Należności handlowe	7 056	3 541
Aktywa finansowe pozostałe	4 604	679
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	3 530	2 594
	<b>15 190</b>	<b>6 814</b>

Jako aktywa finansowe pozostałe Grupa wykazuje (kwoty podane poniżej dotyczą kwoty kapitału bez odsetek):

- pożyczkę udzieloną przez jednostkę dominującą spółką kontrolowaną spółce Mindsense Games sp. z o.o. Kwota umowna pożyczki wynosi 400 tys. PLN, z czego na dzień kończący bieżący okres sprawozdawczy wykorzystane zostało 386 tys. PLN, natomiast na dzień 31 grudnia 2018 200 tys. PLN. Oprocentowanie pożyczki oparte jest o stawkę WIBOR 3M, powiększoną o marżę. Termin spłaty pożyczki ustalony został na 31 marca 2021 roku.
- pożyczki udzielone przez spółkę BoomBit Games Ltd. Anibalowi Soares, w łącznej kwocie 122 tys. USD oraz 5 tys. GBP (łącznie 488 tys. PLN). Oprocentowanie pożyczki oparte jest o stawkę LIBOR 3M, powiększoną o marżę. Do dnia sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego pożyczki zostały spłacone.
- pożyczki udzielone przez jednostkę dominującą spółką kontrolowaną spółce Moondrip sp. z o.o. Na dzień kończący bieżący okres sprawozdawczy wykorzystane zostało 1 077 tys. PLN. Oprocentowanie pożyczek oparte jest o stawkę WIBOR 3M, powiększoną o marżę. Termin spłaty pożyczek ustalony został na 30 września 2020 roku.
- pożyczkę udzieloną przez jednostkę dominującą spółką kontrolowaną spółce SuperScale sp. z o.o. w kwocie 263 tys. USD (oprocentowanie oparte na stawce LIBOR 3M powiększoną o marżę). Termin spłaty pożyczki ustalony na lipiec 2020 roku.
- pożyczkę udzieloną przez jednostkę dominującą spółką kontrolowaną spółce SuperScale sp. z o.o. Kwota umowna pożyczki wynosi 500 tys. EUR, z czego na dzień kończący bieżący okres sprawozdawczy wykorzystane zostało 371 tys. EUR (oprocentowanie oparte na stawce EURIBOR 3M powiększoną o marżę). Termin spłaty pożyczki ustalony został na lipiec 2020 roku.

	<b>31 grudnia</b>	<b>31 grudnia</b>
	<b>2019</b>	<b>2018</b>
<b>Zobowiązania wyceniane wg zamortyzowanego kosztu</b>		
Zobowiązania handlowe	9 442	5 119
Zobowiązania finansowe pozostałe	116	1 549
	<b>9 558</b>	<b>6 668</b>

Jako inne zobowiązania finansowe na koniec 2018 roku Spółka prezentowała zobowiązania z tytułu faktoringu niepełnego. Na koniec bieżącego okresu Spółka prezentuje zobowiązania z tytułu leasingu w wysokości 116 tys. PLN (z czego 78 tys. PLN jako zobowiązanie długoterminowe). Leasing został zawarty na okres trzech lat.



W dniu 25 października 2019 roku Spółka zawarła umowę o kredyt w rachunku bieżącym do wysokości limitu 2 100 tys. PLN. Na dzień kończący okres sprawozdawczy linia nie została wykorzystana. Zabezpieczenie kredytu zostało opisane w notcie nr 16.

## **25 Płatności w formie akcji**

W listopadzie 2018 roku Spółka wyemitowała warranty subskrypcyjne, których posiadacz uprawniony jest do nabycia 120 tys. nowowyemitowanych akcji za ich cenę nominalną - 60 tys. PLN. Warranty zostały przyznane Panu Ivanowi Trancikowi, właścicielowi 50% udziałów w jednostce współzależnej SuperScale Sp. z o.o. Zgodnie z ustaleniami umownymi pomiędzy wspólnikami Superscale Sp. z o.o., Pan Ivan Trancik zobowiązał się do współpracy ze Spółką w zakresie Business Intelligence, optymalizacji monetyzacji oraz User Acquisition w okresie trwania umowy, który szacowany jest na co najmniej 3 lata. Warrant został zrealizowany w maju 2019 roku, akcje zostały wydane w listopadzie 2019 roku, tym samym kapitał podstawowy Spółki został podwyższony o 60 tys. PLN.

Wycena warrantów została wykonana przy zastosowaniu modelu Blacka-Scholesa, z zastosowaniem następujących założeń:

- średnia ważona cena akcji na moment wyceny (tj. 30 listopada 2018 roku) – 14,45 zł,
- cena wykonania – 0,50 zł,
- oczekiwana zmienność – 46,72%,
- okres życia – do 31 grudnia 2019 roku,
- stopa dywidendy – 0%,
- stopa procentowa wolna od ryzyka – 1,52%.

Warranty wyceniono na kwotę 1 674 tys. PLN i ujęto w sprawozdaniu z sytuacji finansowej jako kapitały pozostałe oraz jako rozliczenia międzyokresowe kosztów. Kwota będzie rozliczana w koszty wynagrodzeń przez okres 3 lat począwszy od grudnia 2018 roku. W 2019 roku w kosztach wynagrodzeń ujęto 558 tys. PLN, natomiast na koniec okresu sprawozdawczego jako rozliczenia międzyokresowe kosztów wykazano kwotę 1 070 tys. PLN (z czego 512 tys. PLN jako część długoterminową).

21 lutego 2019 roku Walne Zgromadzenie Spółki podjęło uchwałę w sprawie emisji i wydania Pani Kathee Chimowitz („Uprawniona”) do 120 000 imiennych warrantów subskrypcyjnych, pod warunkiem pozostawania przez Uprawnioną w zarządzie podmiotów wchodzących w skład Grupy lub świadczenia usług na rzecz którejkolwiek spółki Grupy, w momencie zaoferowania warrantów. Warranty będą oferowane w dwóch transzach:

- 80 000 – w terminie do końca czerwca 2021 roku,
- 40 000 – w terminie do końca czerwca 2022 roku.

Wycena warrantów została wykonana przy zastosowaniu modelu Blacka-Scholesa, z zastosowaniem następujących założeń:

- średnia ważona cena akcji na moment wyceny (tj. 21 lutego 2019 roku) – 19,00 PLN,
- cena wykonania – 0,50 PLN,
- oczekiwana zmienność – 46,72%,
- okres życia – odpowiednio do czerwca 2021 roku i czerwca 2022 roku,
- stopa dywidendy – 0%,
- stopa procentowa wolna od ryzyka – 1,52%.

Warranty wyceniono na kwotę 2 224 tys. PLN, z czego 1 483 tys. PLN dotyczy transzy pierwszej a 741 tys. PLN dotyczy transzy drugiej. Kwota będzie ujmowana systematycznie w sprawozdaniu z sytuacji finansowej jako kapitały pozostałe oraz jako koszty wynagrodzeń przez okres pozostały do realizacji kolejnych transz. Na koniec okresu sprawozdawczego jako kapitały pozostałe wykazano z tego tytułu kwotę 715 tys. PLN.

## 26 Nota objaśniająca do skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych

	<b>Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia</b>	
	<b>2019</b>	<b>2018</b>
<b>Należności</b>		
Zmiana stanu wynikająca ze skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej	<b>(3 664)</b>	<b>3 925</b>
- sprzedaż nakładów na prace rozwojowe	205	-
- zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych kosztów podwyższenia kapitału	113	-
- zmiana stanu płatności w formie akcji	-	594
- należności nabyte poprzez przejęcia	-	7 210
- zmiana stanu rozliczenia kosztów płatności w formie akcji	(588)	-
<b>Zmiana stanu należności wynikająca ze skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych</b>	<b>(3 934)</b>	<b>11 729</b>
<b>Zobowiązania</b>		
Zmiana stanu wynikająca ze skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej	<b>1 697</b>	<b>8 049</b>
- zmiana stanu zobowiązań z tyt. dywidendy	1 680	320
- zmiana stanu zobowiązania z tytułu factoringu	1 549	(1 550)
- zmiana stanu zobowiązań leasingowych	(116)	-
- zobowiązania nabyte poprzez przejęcia	-	(22 711)
<b>Zmiana stanu zobowiązań wynikająca ze skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych</b>	<b>4 810</b>	<b>(15 892)</b>

## 27 Zobowiązania i aktywa warunkowe

Zarówno na dzień kończący okres sprawozdawczy, jak i na koniec okresu porównywalnego nie wystąpiły istotne zobowiązania warunkowe.

Na dzień bilansowy Grupa posiadała aktywo warunkowe. Aktywo dotyczy zabezpieczenia należności handlowych od kontrahenta zagranicznego („kontrahent”). Zabezpieczenie zostało ustanowione na podstawie zawartej umowy między SuperScale Sp. z o.o., a Spółką w dniu 1 kwietnia 2019 roku. Zabezpieczenie obejmuje wartość 100% należności wraz z odsetkami naliczonymi. Na dzień 31 grudnia 2019 należność od kontrahenta wyniosła 239 tys. EUR (kwota bez odsetek), należności przeterminowane znajdują się w przedziale powyżej 3 miesięcy do 6 miesięcy w wysokości 132 tys. EUR (563 tys. PLN) oraz powyżej 6 miesięcy 137 tys. EUR (581 tys. PLN). Na dzień wydania niniejszego sprawozdania finansowego Spółka nie skorzystała z zabezpieczenia. Na pozostałe posiadane należności Grupa nie posiada ustanowionych zabezpieczeń.

## 28 Transakcje z podmiotami powiązаныmi

Nabycie towarów i usług następuje od podmiotów powiązanych na normalnych warunkach handlowych. Należności od podmiotów powiązanych powstają głównie w wyniku transakcji sprzedaży i są płatne w terminie 30 dni od daty sprzedaży. Należności te są niezabezpieczone i nieoprocentowane. Nie występują odpisy aktualizujące należności

od podmiotów powiązanych. Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych wynikają głównie z transakcji zakupu i podlegają spłacie w terminie 30 dni od daty zakupu. Zobowiązania nie są oprocentowane.

Na dzień oraz za rok zakończony 31 grudnia 2019 roku rozrachunki oraz transakcje z podmiotami powiązanymi wyglądały następująco:

	<b>Należności handlowe i pozostałe</b>	<b>Pożyczki udzielone</b>	<b>Przychody</b>	<b>Zakupy</b>
<b>Wspólne przedsięwzięcia</b>				
Mindsense Games Sp. z o.o.	4	401	53	-
MoonDrip Sp. z o.o.	27	1 097	687	-
SuperScale Sp. z o.o.	347	2 618	312	2 633
<b>Kluczowy personel kierowniczy spółek Grupy</b>				
Anibal Soares	-	488	7	7
	<b>378</b>	<b>4 604</b>	<b>1 059</b>	<b>2 640</b>

W 2019 roku Grupa otrzymała pożyczkę od ATM Grupa S.A. na kwotę 2 mln PLN, pożyczka została spłacona w całości wraz z odsetkami w maju 2019 roku.

Na dzień oraz za rok zakończony 31 grudnia 2018 roku rozrachunki oraz transakcje z podmiotami powiązanymi wyglądały następująco:

	<b>Należności handlowe i pozostałe</b>	<b>Zobowiązania handlowe i pozostałe</b>	<b>Pożyczki udzielone</b>	<b>Przychody</b>	<b>Zakupy</b>
<b>Wspólne przedsięwzięcia</b>					
Mindsense Games Sp. z o.o.	10	9	205	5	-
MoonDrip Sp. z o.o.	54	-	-	14	7
SuperScale Sp. z o.o. (dawniej Tern 3 Sp. z o.o.)	-	-	-	-	-
<b>Kluczowy personel kierowniczy spółek Spółki</b>					
Karolina Szablewska-Olejarz*	-	210	-	-	-
Marcin Olejarz*	-	210	-	-	-
Anibal Soares	-	-	474	-	-
<b>Pozostałe podmioty powiązane</b>					
We Are One Ltd.*	-	630	-	-	-
ATM Grupa S.A.*	-	630	-	-	-
	<b>64</b>	<b>1 689</b>	<b>679</b>	<b>19</b>	<b>7</b>

\*Kwoty wykazane jako Zobowiązania handlowe i pozostałe dotyczą zobowiązania z tytułu dywidendy.

### **Wynagrodzenia organów oraz kluczowej kadry kierowniczej**

	<b>Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia</b>	
	<b>2019</b>	<b>2018</b>
<b>Wynagrodzenia</b>		
Zarząd	525	186
Rada Nadzorcza	312	130
Kluczowa kadra kierownicza*	1 942	2 092
	<b>2 779</b>	<b>2 408</b>

\*Wynagrodzenie kluczowej kadry kierowniczej za 12 miesięcy 2019 roku obejmuje również koszty warranta w wysokości 715 tys. PLN (nota 25).

## 29 Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub firmy audytorskiej

Poniższa tabela przedstawia wynagrodzenie firmy audytorskiej wypłacone lub należne za rok zakończony 31 grudnia 2019 oraz za okres porównawczy:

	<u>31 grudnia</u> <b>2019</b>	<u>31 grudnia</u> <b>2018</b>
Obowiązkowe badanie rocznego jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego	175	200
Przegląd półrocznego jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego	95	-
Inne usługi poświadczające	-	235
<b>Razem</b>	<b>270</b>	<b>435</b>

## 30 Zdarzenia po dniu kończącym okres sprawozdawczy

- 14 stycznia 2020 roku Spółka udzieliła pożyczki jednostce współkontrolowanej SuperScale Sp. z o.o. w wysokości 100 tys. EUR. Pożyczka została udzielona w ramach umowy pożyczki zawartej 12 lipca 2019 roku na kwotę limitu 500 tys. EUR. Na dzień wydania niniejszego sprawozdania wykorzystane zostało 471 tys. EUR. Termin spłaty pożyczki ustalony został na 12 lipca 2020 roku.
- 20 stycznia 2020 roku Spółka zawarła umowę nabycia 50 udziałów w kapitale zakładowym Mindsense Games Sp. z o.o. o wartości nominalnej 2,5 tys. PLN za cenę 2,5 tys. PLN. Tym samym BoomBit S.A. stał się jedynym udziałowcem w spółce Mindsense Games Sp. z o.o.
- 18 lutego 2020 roku Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares dokonał w całości spłaty udzielonych pożyczek wraz z odsetkami.
- Grupa dostrzega zagrożenie związane z potencjalnym kryzysem epidemiologicznym na świecie, który może wywołać spowolnienie gospodarcze, recesję na rynkach giełdowych oraz spowolnienie w realizacji produktów Grupy. Wiele czynników jest niezależnych od Grupy, jednakże Grupa podejmuje kroki w celu minimalizacji zagrożenia i terminowej realizacji swoich prac. Specyfika Grupy, pozwala na wprowadzenie pracy zdalnej, bez znaczącego wpływu na bieżącą działalność operacyjną. Obecnie wpływ kryzysu epidemiologicznego na działalność Spółki w dłuższym terminie, jest trudny do oszacowania. Na dzień publikacji sprawozdania, Grupa nie zidentyfikowała negatywnych skutków koronawirusa COVID-19 w odniesieniu do realizacji projektów Grupy, a także jej wyników finansowych.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone i podpisane przez Zarząd Spółki w dniu 23 kwietnia 2020 roku.

---

Marcin Olejarz  
Prezes Zarządu

---

Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares  
Wiceprezes Zarządu

---

Marek Pertkiewicz  
Członek Zarządu