

BOOMBIT



SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE GRUPY KAPITAŁOWEJ BOOMBIT S.A.

za rok 2021

GDAŃSK, 25 KWIEŃNIA 2022

Spis treści

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów	3
Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej	4
Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym	5
Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych	6
1 Informacje ogólne	7
2 Struktura Grupy Kapitałowej	8
3 Podstawa sporządzenia	9
4 Zarządzanie ryzykiem finansowym	28
5 Zarządzanie kapitałem	30
6 Profesjonalny osąd	30
7 Istotne oszacowania i założenia użyte przy sporządzaniu skonsolidowanego sprawozdania finansowego	32
8 Szacowanie wartości godziwej	35
9 Segmenty operacyjne	36
10 Przekształcenie danych porównywalnych	36
11 Umowy z klientami	43
12 Koszty według rodzaju	44
13 Przychody i koszty operacyjne pozostałe	44
14 Przychody i koszty finansowe	45
15 Podatek dochodowy	45
16 Zysk na jedną akcję	48
17 Dywidendy	48
18 Rzeczowe aktywa trwałe	49
19 Nakłady na prace rozwojowe	50
20 Wartość firmy i wartości niematerialne	52
21 Należności	52
22 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	54
23 Wartość i jakość aktywów finansowych	54
24 Kapitały	55
25 Zobowiązania	56
26 Instrumenty finansowe według typu	57
27 Płatności w formie akcji	59
28 Nota objaśniająca do skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych	60
29 Zobowiązania i aktywa warunkowe	60
30 Udział udziałów niekontrolujących oraz wspólne przedsięwzięcia	60
31 Zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej	61
32 Dofinansowanie projektu w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014 - 2020 („Program GameInn”)	65
33 Transakcje z podmiotami powiązаныmi	65
34 Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub firmy audytorskiej	66
35 Wpływ wojny w Ukrainie na sytuację Grupy	67
36 Zdarzenia po dniu kończącym okres sprawozdawczy	67

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów

		Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2021 (badane)	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2020 (badane)
	Nota		
Przychody ze sprzedaży usług	11	238 995	140 236
Koszt własny sprzedaży	12	(208 959)	(115 307)
Wynik brutto ze sprzedaży		30 036	24 929
Koszty ogólnego zarządu	12	(11 147)	(9 293)
Przychody operacyjne pozostałe	13	3 662	349
Koszty operacyjne pozostałe	13	(196)	(6 320)
Wynik z działalności operacyjnej		22 355	9 665
Przychody finansowe	14	185	8 624
Koszty finansowe	14	(635)	(62)
Wynik przed opodatkowaniem		21 905	18 227
Podatek dochodowy	15	(4 141)	(3 642)
Zysk (strata) z działalności kontynuowanej		17 764	14 585
Zysk (strata) z działalności zaniechanej			
Wynik netto		17 764	14 585
Pozostałe dochody całkowite			
Pozycje, które w przyszłości mogą zostać zreklasyfikowane do wyniku:		1 457	318
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych		1 457	318
Inne dochody całkowite		1 457	318
Dochody całkowite razem		19 221	14 903
- przypadające na udziałowców jednostki dominującej		14 771	12 846
- przypadające na udziały niekontrolujące		4 450	2 057
Wynik netto			
- przypadające na akcjonariuszy jednostki dominującej		13 314	12 528
- przypadające na udziały niekontrolujące		4 450	2 057
Wynik na akcję przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej w trakcie okresu (wyrażony w złotych na jedną akcję)			
Zysk na akcję			
Podstawowy	16	0,99	0,93
z działalności kontynuowanej		0,99	0,93
z działalności zaniechanej		0	0
Rozwodniony	16	0,99	0,93
z działalności kontynuowanej		0,99	0,93
z działalności zaniechanej		0	0

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej

		31 grudnia	31 grudnia
		2021	2020
	Nota	(badane)	(badane)
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	18	1 338	1 506
Nakłady na prace rozwojowe	19	18 934	21 162
Wartość firmy	20	16 230	15 203
Udziały i akcje	26	6 483	6 483
Aktywa finansowe pozostałe	26	3 303	2 126
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego	15	1 489	1 172
		47 777	47 652
Aktywa obrotowe			
Należności handlowe oraz pozostałe	21	38 548	20 813
Należności z tytułu podatku dochodowego		10	3
Aktywa finansowe pozostałe	26	0	1 126
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	22	33 295	20 748
Aktywa obrotowe inne niż trwałe przeznaczone do sprzedaży		71 853	42 690
Aktywa przeznaczone do sprzedaży		0	0
Aktywa obrotowe		71 853	42 690
Razem aktywa		119 630	90 342
Kapitał własny			
Kapitał własny przypadający na udziałowców jednostki dominującej			
Kapitał zakładowy	24	6 710	6 710
Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej		32 063	32 063
Różnice kursowe z przeliczenia jednostki zagranicznej		2 890	1 433
Kapitały z tytułu płatności w formie akcji	27	3 788	3 247
Zatrzymane zyski		30 414	21 311
		75 865	64 764
Kapitał przypadający na udziały niekontrolujące		3 206	2 058
Razem kapitał własny		79 071	66 822
Zobowiązania			
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego	15	2 933	3 508
Zobowiązania finansowe pozostałe	26	46	176
		2 979	3 684
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania finansowe pozostałe	25,26	576	103
Zobowiązania handlowe oraz pozostałe	25	34 376	19 184
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego		2 628	549
Zobowiązania krótkoterminowe nieprzeznaczone do sprzedaży		37 580	19 836
Zobowiązania krótkoterminowe przeznaczone do sprzedaży		0	0
Zobowiązania krótkoterminowe		37 580	19 836
Razem zobowiązania		40 559	23 520
Razem kapitał własny i zobowiązania		119 630	90 342

Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

	Nota	Kapitał zakładowy	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	Różnice kursowe z przeliczenia jednostki	Kapitał z tytułu płatności w formie akcji	Zyski zatrzymane	Kapitał przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej	Kapitał przypadający na udziały niekontrolujące	Kapitał własny razem
Na dzień 1 stycznia 2021 (badane)		6 710	32 063	1 433	3 247	21 311	64 764	2 058	66 822
Zysk (strata) netto		0	0	0	0	13 314	13 314	4 450	17 764
Inne całkowite dochody		0	0	1 457	0	0	1 457	0	1 457
Całkowite dochody		0	0	1 457	0	13 314	14 771	4 450	19 221
Podwyższenie kapitału		0	0	0	0	0	0	38	38
Zwiększenie (zmniejszenie) wynikające z nabycia jednostki zależnej		0	0	0	0	-23	-23	20	-3
Wypłaty na rzecz właścicieli	17	0	0	0	0	-3 221	-3 221	-4 327	-7 548
Zwiększenie (zmniejszenie) wynikające ze zbycia jednostki zależnej		0	0	0	0	-967	-967	967	0
Płatności w formie akcji	27	0	0	0	541	0	541	0	541
Zmiany kapitału własnego		0	0	1 457	541	9 103	11 101	1 148	12 249
Na dzień 31 grudnia 2021 (badane)		6 710	32 063	2 890	3 788	30 414	75 865	3 206	79 071
Na dzień 1 stycznia 2020 (badane)		6 710	32 063	1 115	2 389	8 761	51 038	-17	51 021
Zysk (strata) netto		0	0	0	0	12 528	12 528	2 057	14 585
Inne całkowite dochody		0	0	318	0	0	318	0	318
Całkowite dochody		0	0	318	0	12 528	12 846	2 057	14 903
Zwiększenie (zmniejszenie) wynikające ze zbycia jednostki zależnej		0	0	0	0	22	22	18	40
Płatności w formie akcji	27	0	0	0	858	0	858	0	858
Zmiany kapitału własnego		0	0	318	858	12 550	13 726	2 075	15 801
Na dzień 31 grudnia 2020 (badane)		6 710	32 063	1 433	3 247	21 311	64 764	2 058	66 822

Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

Nota	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2021	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2020
	(badane)	(badane)
Wynik przed opodatkowaniem	21 905	18 227
Korekty:	11 209	6 218
Amortyzacja	18,19 12 661	12 619
Odpis aktualizujący nakłady na prace rozwojowe	0	3 662
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	-23	-255
Przychody z tytułu odsetek	0	-22
Koszty z tytułu odsetek	96	68
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	11	0
Zmiana stanu należności	21,26 -18 243	-10 886
Zmiana stanu zobowiązań	25,26 15 664	6 099
Rozliczenie kosztów płatności w formie akcji	27 1 053	1 416
Zyski (straty) z tytułu wyceny do wartości godziwej	0	-6 483
Inne korekty	-10	0
Przepływy pieniężne z działalności	33 114	24 445
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony	15 -2 961	-787
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	30 153	23 658
Działalność inwestycyjna		
Zbycie rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych	5	149
Wpływy ze spłat udzielonych pożyczek	0	1 616
Odsetki otrzymane	0	22
Sprzedaż inwestycji wycenianych metodą praw własności	0	2 146
Sprzedaż pozostałych udziałów i akcji	0	26
Nabycie spółek zależnych	-10	0
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych	-358	-218
Nakłady na prace rozwojowe	10 -9 513	-9 976
Udzielone pożyczki	0	-424
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-9 876	-6 659
Działalność finansowa		
Podwyższenie kapitału	38	0
Wpływy z kredytów i pożyczek	30	30
Dywidendy	-7 554	0
Spłaty kredytów i pożyczek	-60	0
Spłata zobowiązań leasingowych	-103	-75
Odsetki	-9	-6
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-7 658	-51
Przepływy pieniężne przed różnicami kursowymi	12 619	16 948
Różnice kursowe netto na środkach pieniężnych i ekwiwalentach	-72	270
Przepływy pieniężne netto razem	12 547	17 218
Środki pieniężne na początek okresu	20 748	3 530
Środki pieniężne na koniec okresu, w tym:	33 295	20 748
- o ograniczonej możliwości dysponowania	0	0

1 Informacje ogólne

Adres zarejestrowanego biura jednostki – Polska, 80-283 Gdańsk, ul. Zacna 2

Państwo rejestracji - Polska

Opis charakteru oraz podstawowego zakresu działalności – Działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych

Siedziba jednostki – Polska, 80-283 Gdańsk, ul. Zacna 2

Wyjaśnienie zmian w nazwie jednostki sprawozdawczej – 23 lipca 2018 roku nastąpiło przekształcenie spółki z ograniczoną odpowiedzialnością Aidem Media Sp. z o.o. w spółkę Akcyjną BoomBit S.A.

Forma prawna jednostki – Spółka akcyjna wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego: Sąd Rejonowy Gdańsk-Północ w Gdańsku, VII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego; KRS nr 0000740933, zarejestrowana 23 lipca 2018 roku

Nazwa jednostki dominującej – BoomBit S.A.

Nazwa jednostki sprawozdawczej – BoomBit S.A.

Nazwa jednostki dominującej najwyższego szczebla grupy – BoomBit S.A.

Podstawowe miejsce prowadzenia działalności gospodarczej – Polska, 80-283 Gdańsk ul. Zacna 2

Grupa Kapitałowa BoomBit S.A. („Grupa”) składa się ze Spółki BoomBit S.A. („Spółka”, „jednostka dominująca”), która jest jednostką dominującą Grupy i jej spółek zależnych (patrz Nota 2). Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy obejmuje okres 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2021 roku oraz zawiera dane porównawcze za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2021 roku oraz na dzień 31 grudnia 2020 roku.

Nazwa:	BoomBit
Forma prawna:	Spółka akcyjna
Siedziba:	Miasto Gdańsk ul. Zacna 2
Kraj rejestracji:	Polska
Podstawowy przedmiot działalności:	Działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych
Organ prowadzący rejestr, numer KRS i data rejestracji:	Sąd Rejonowy Gdańsk-Północ W Gdańsku, VII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego; KRS nr 0000740933; zarejestrowano dnia 23 lipca 2018 roku
Numer statystyczny REGON i data nadania:	REGON 221062100; nadano dnia 14 sierpnia 2010 roku

Czas trwania jednostki dominującej oraz jednostek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej jest nieoznaczony.

Spółka Aidem Media Sp. z o.o. założona została w 2010 roku przez Karolinę Szablewską-Olejarz, która objęła 100% udziałów Spółki. Statut Spółki sporządzono w formie aktu notarialnego w Kancelarii Notarialnej w Gdańsku w dniu 8 lipca 2010 roku przed notariuszem Adamem Wasakiem i zarejestrowano w Rep. A nr 2938/2010. W dniu 23 lipca 2018 roku nastąpiło przekształcenie spółki z ograniczoną odpowiedzialnością Aidem Media Sp. z o.o. w spółkę akcyjną BoomBit S.A. Statut Spółki sporządzono w formie aktu notarialnego w Kancelarii Notarialnej w Gdańsku w dniu 9 lipca 2018 roku przed notariuszem Izabelą Fal i zarejestrowano w Rep. A nr 6319/2018. W maju 2019 roku akcje Spółki wprowadzono do obrotu na rynku regulowanym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie.

Na dzień bilansowy oraz na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania w skład Zarządu wchodzi:

- Marcin Olejarz – Prezes Zarządu,

- Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares – Wiceprezes Zarządu,
- Marek Pertkiewicz – Członek Zarządu

W okresie objętym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym oraz do dnia sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego skład Zarządu nie uległ zmianie.

Na dzień bilansowy oraz na dzień sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania w skład Rady Nadzorczej wchodzili:

- Karolina Szablewska-Olejarz – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Marcin Chmielewski – Członek Rady Nadzorczej,
- Wojciech Napiórkowski – Członek Rady Nadzorczej,
- Szymon Okoń – Członek Rady Nadzorczej,
- Jacek Markowski – Członek Rady Nadzorczej.

W okresie objętym sprawozdaniem finansowym oraz do dnia sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego skład Rady Nadzorczej nie uległ zmianie.

2 Struktura Grupy Kapitałowej

Skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym za okres 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2021 roku objęte zostały dane jednostek przedstawionych w tabeli poniżej:

Nazwa jednostki	Siedziba	Przedmiot działalności	Charakterystyka powiązania kapitałowego / metoda konsolidacji	% własności i posiadanych praw głosu	Data objęcia kontroli / współkontroli
BoomBit S.A.	Gdańsk, Polska	działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych	jednostka dominująca	nie dotyczy	nie dotyczy
BoomBit Games Ltd.	Londyn, Wielka Brytania	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	28.02.2018
BoomBit Inc.	Las Vegas, USA	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100% - poprzez BoomBit Games	28.02.2018
Play With Games Ltd.	Londyn, Wielka Brytania	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	30.03.2018
PixelMob Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	28.02.2018
TapNice S.A.**	Gdańsk, Polska	działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	60%	16.10.2018
BoomHits Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	16.10.2018
MoonDrip Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych	wspólne przedsięwzięcie/ praw własności	50%	22.06.2018
Mindsense Games Sp. z o.o.*	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	28.02.2018
ADC Games Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	50%	23.02.2021
Maisly Games Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	28.05.2021
Skyloft Sp. z o.o.	Gdynia, Polska	działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	50% - poprzez BoomHits	24.08.2021
PlayEmber Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	50% - poprzez ADC Games	06.09.2021

**Począwszy od roku 2022 spółka pełni w Grupie funkcję centrum usług wspólnych w zakresie prowadzenia ksiąg rachunkowych oraz obsługi kadrowo-płacowej.*

***W dniu 22 grudnia 2021 zostało zarejestrowane przekształcenie spółki z TapNice Sp. z o.o. na TapNice S.A.*

- W dniu 7 kwietnia 2021 roku zawarta została umowa inwestycyjna z brytyjskim studiem deweloperskim App Design Dot Company Ltd. („ADC”) oraz umowa sprzedaży na rzecz ADC 50% udziałów w spółce ADC Games Sp. z o.o., za cenę w wysokości ich wartości nominalnej, tj. 2,5 tys. PLN.
- W związku z realizacją warunków wynikających z umowy inwestycyjnej zawartej w dniu 1 lipca 2020 roku, dotyczącej sprzedaży udziałów w spółce TapNice Sp. z o.o., BoomBit S.A. dokonał w dniu 7 kwietnia 2021 roku na rzecz współudziałowca sprzedaży 10 udziałów, stanowiących 10% kapitału zakładowego tej spółki, za cenę w wysokości ich wartości nominalnej, tj. 500 PLN. W dniu 22 grudnia 2021 roku zostało zarejestrowane przekształcenie spółki z ograniczoną odpowiedzialnością na spółkę akcyjną, tym samym spółka od tego dnia nosi nazwę TapNice S.A.
- W dniu 28 maja 2021 roku Spółka nabyła 70 udziałów w spółce Maisly Games Sp. z o.o., co stanowiło 70% jej kapitału zakładowego, o wartości nominalnej 50 PLN każdy, o łącznej wartości nominalnej 3,5 tys. PLN za cenę 3,5 tys. PLN.
- W dniu 24 sierpnia 2021 roku jednostka zależna BoomHits Sp. z o.o. („BoomHits”) nabyła 100 udziałów w spółce Skyloft Sp. z o.o. („Skyloft”) co stanowiło 100% jej kapitału zakładowego, o wartości nominalnej 50 PLN każdy, o łącznej wartości nominalnej 5 tys. PLN, za cenę 7,5 tys. PLN. W dniu 6 października 2021 roku zawarta została umowa sprzedaży na rzecz tureckiego studia deweloperskiego Cappuccino Yazılım Bilişim A.Ş. („Cappuccino”) 50% udziałów w spółce Skyloft, za cenę w wysokości ich wartości nominalnej, tj. 2,5 tys PLN.
- W dniu 6 września 2021 roku jednostka zależna ADC Games Sp. z o.o. nabyła 100 udziałów w spółce PlayEmber Sp. z o.o. („PlayEmber”) co stanowiło 100% jej kapitału zakładowego, o wartości nominalnej 50 PLN każdy, o łącznej wartości nominalnej 5 tys. PLN, za cenę 7,5 tys. PLN.
- W dniu 13 października 2021 roku Spółka nabyła 30 udziałów w Maisly Games Sp. z o.o. („Maisly Games”), za cenę 7,5 tys. PLN. W wyniku tej transakcji Spółka stała się 100% właścicielem Maisly Games.

3 Podstawa sporządzenia

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF), obejmującymi Międzynarodowe Standardy Rachunkowości (MSR) oraz Interpretacje Stałego Komitetu ds. Interpretacji (SKI) i Komitetu ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej (KIMSF), które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską (UE) i weszły w życie do 31 grudnia 2021 roku. Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzone przez UE obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości („RMSR”). Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania do publikacji, biorąc pod uwagę toczący się w Unii Europejskiej proces wprowadzania MSSF, MSSF mające zastosowanie do tego sprawozdania finansowego nie różnią się od MSSF UE.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone według zasady kosztu historycznego. Sporządzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga użycia pewnych znaczących szacunków księgowych. Wymaga również od Zarządu dokonywania własnych ocen w ramach stosowania przyjętych przez Grupę zasad rachunkowości. Zagadnienia, które wymagają dokonywania istotnych ocen lub cechują się szczególną złożonością w obszarach, w których poczynione założenia i szacunki mają istotny wpływ na roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe, przedstawiono w nocie 8. Niektóre jednostki Grupy prowadzą swoje księgi rachunkowe zgodnie z polityką (zasadami) rachunkowości określoną przez Ustawę o rachunkowości z późniejszymi zmianami i wydanymi na jej podstawie

przepisami („polskie standardy rachunkowości”) lub zgodnie z zasadami rachunkowości obowiązującymi w kraju, w którym jednostka posiada siedzibę. Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zawiera korekty nie zawarte w księgach rachunkowych jednostek Grupy wprowadzone w celu doprowadzenia sprawozdań finansowych tych jednostek do zgodności z MSSF.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe, zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości, tj. nie krócej niż rok od dnia sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz niewystępowania okoliczności wskazujących na zagrożenie dla kontynuowania działalności. Grupa dostrzega zagrożenie związane z potencjalnym kryzysem epidemiologicznym na świecie, który może wywołać spowolnienie gospodarcze, recesję na rynkach giełdowych oraz spowolnienie w realizacji produktów Grupy. Wiele czynników jest niezależnych od Grupy, jednakże Grupa podejmuje kroki w celu minimalizacji zagrożenia i terminowej realizacji swoich prac. Na dzień publikacji sprawozdania, Grupa nie zidentyfikowała negatywnych skutków koronawirusa COVID-19 w odniesieniu do realizacji projektów Grupy, a także jej wyników finansowych.

W związku z wojną na terenie Ukrainy Grupa oszacowała jej wpływ na działalność Grupy oraz jej wyniki finansowe. Wstrzymanie sprzedaży do Rosji i Białorusi nie będzie miało istotnego wpływu na wyniki finansowe Grupy. W związku z wprowadzonymi sankcjami, zakazem eksportu na teren Federacji Rosyjskiej objęto towary i technologie, które mogłyby się przyczynić do wzmocnienia potencjału militarnego i technologicznego Rosji lub rozwoju sektora obrony i bezpieczeństwa. Grupa nie sprzedaje produktów i towarów, które mogłyby być produktami podwójnego przeznaczenia. Na dzień publikacji sprawozdania, Grupa nie zidentyfikowała istotnych negatywnych skutków wojny w Ukrainie i sankcji nałożonych na Rosję i Białoruś w odniesieniu do realizacji projektów Grupy, a także jej wyników finansowych.

Na dzień sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności Grupy.

Walutą funkcjonalną jednostki dominującej oraz walutą prezentacji niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski (PLN), a wszystkie wartości liczbowe podane są w tysiącach złotych, o ile nie wskazano inaczej.

3.1. Zmiany, które nie mają istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe Grupy, są następujące:

- a) Zmiany do MSSF 9 „Instrumenty finansowe”, MSR 39 „Instrumenty finansowe: ujmowanie i wycena”, MSSF 7 „Instrumenty finansowe: ujawnianie informacji”, MSSF 4 „Umowy ubezpieczeniowe” oraz MSSF 16 „Leasing” - Reforma Referencyjnej Stopy Procentowej - Etap 2 zatwierdzone w UE w dniu 13 stycznia 2021 r. (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2021 roku lub później),
- b) Zmiany do MSSF 16 „Leasing” - ulgi w spłatach czynszu w związku z Covid-19 po 30 czerwca 2021 r. zatwierdzone w UE w dniu 30 sierpnia 2021 r. (obowiązuje od dnia 1 kwietnia 2021 r. w odniesieniu do lat obrotowych rozpoczynających się najpóźniej dnia 1 stycznia 2021 r. i później).
- c) Zmiany do MSSF 4 „Umowy ubezpieczeniowe” pt. „Przedłużenie tymczasowego zwolnienia ze stosowania MSSF 9” zatwierdzone w UE w dniu 16 grudnia 2020 r. (data wygaśnięcia tymczasowego zwolnienia z MSSF 9 została przedłużona z 1 stycznia 2021 roku na okresy roczne rozpoczynające się 1 stycznia 2023 roku i później).

Powyższe zmiany do istniejących standardów nie miały istotnego wpływu na roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy za rok kończący się 31 grudnia 2021 roku.

3.2. Standardy, zmiany i interpretacje istniejących standardów, które zostały opublikowane, a nie weszły jeszcze w życie.

Następujące standardy i interpretacje zostały opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, jednak nie weszły w życie do dnia kończącego okres sprawozdawczy:

- a) Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” – Ujawnienia na temat stosowanej polityki rachunkowej zatwierdzone w UE w dniu 2 marca 2022 r. (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później),
- b) Zmiany do MSR 8 „Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych i korygowanie błędów” – Definicja wartości szacunkowych zatwierdzone w UE w dniu 2 marca 2022 r. (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później),
- c) Zmiany do MSR 16 „Rzeczowe aktywa trwałe” – przychody uzyskiwane przed przyjęciem składnika aktywów trwałych do użytkowania zatwierdzone w UE w dniu 28 czerwca 2021 r. (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2022 roku lub później),
- d) Zmiany do MSR 37 „Rezerwy, zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe” – umowy rodzące obciążenia – koszt wypełnienia umowy zatwierdzone w UE w dniu 28 czerwca 2021 r. (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2022 roku lub później),
- e) Zmiany do MSSF 3 „Połączenia przedsięwzięć” – zmiany odniesień do założeń koncepcyjnych wraz ze zmianami do MSSF 3 zatwierdzone w UE w dniu 28 czerwca 2021 r. (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2022 roku lub później),
- f) MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe” z późniejszymi zmianami do MSSF 17 zatwierdzone w UE w dniu 19 listopada 2021 r. (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później),
- g) Zmiany do różnych standardów „Poprawki do MSSF (cykl 2018 - 2020)” – dokonane zmiany w ramach procedury wprowadzania dorocznych poprawek do MSSF (MSSF 1, MSSF 9, MSSF 16 oraz MSR 41) ukierunkowane głównie na rozwiązywanie niezgodności i uściślenie słownictwa - zatwierdzone w UE w dniu 28 czerwca 2021 r. (zmiany do MSSF 1, MSSF 9 oraz MSR 41 obowiązują w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2022 roku lub później. Zmiany do MSSF 16 dotyczą jedynie przykładu ilustrującego, a zatem nie podano daty jej wejścia w życie.).
- h) MSSF 14 „Odroczone salda z regulowanej działalności” (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 roku lub później) – Komisja Europejska postanowiła nie rozpoczynać procesu zatwierdzania tego tymczasowego standardu do stosowania na terenie UE do czasu wydania ostatecznej wersji MSSF 14,
- i) Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” – Klasyfikacja zobowiązań jako krótkoterminowe lub długoterminowe, do dnia zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później),
- j) Zmiany do MSR 12 „Podatek dochodowy” - Podatek odroczony dotyczący aktywów i zobowiązań z pojedynczej transakcji, do dnia zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później),

- k) Zmiany do MSSF 10 „Skonsolidowane sprawozdania finansowe” oraz MSR 28 „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach” – Sprzedaż lub wniesienie aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem oraz późniejsze zmiany, do dnia zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE (data wejścia w życie zmian została odroczone do momentu zakończenia prac badawczych nad metodą praw własności),
- l) Zmiany do MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe” – zastosowanie MSSF 17 i MSSF 9 po raz pierwszy – dane porównawcze, do dnia zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później). Na dzień zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Zarząd nie zakończył jeszcze prac nad oceną wpływu wprowadzenia pozostałych standardów oraz interpretacji na stosowane przez Grupę zasady (politykę) rachunkowości w odniesieniu do działalności Grupy lub jej wyników finansowych.

Grupa nie zdecydowała się na wcześniejsze zastosowanie żadnego standardu, interpretacji lub zmiany, która została opublikowana, lecz nie weszła dotychczas w życie w świetle przepisów Unii Europejskiej.

3.3. Ważniejsze stosowane przez Grupę zasady rachunkowości

Najważniejsze zasady rachunkowości zastosowane przy sporządzaniu niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego przedstawione zostały poniżej. Zasady te stosowane były we wszystkich prezentowanych latach w sposób ciągły, o ile nie podano inaczej.

W 2021 roku zmianie uległa prezentacja niektórych pozycji Skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów, Skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej, Skonsolidowanego sprawozdania ze zmian w kapitale własnym oraz w Skonsolidowanym sprawozdaniu z przepływów pieniężnych. Zmiany nie są spowodowane zmianą zasad rachunkowości w Grupie, wynikają z dostosowania pozycji prezentacyjnych do wymagań i układu raportowania ESEF. Przekształcenie danych bieżących i porównywalnych zaprezentowano w nocie nr 10.

a) Konsolidacja

Jednostki zależne

Jednostki zależne podlegają pełnej konsolidacji od dnia przejęcia nad nimi kontroli przez Grupę. Przystaje się je konsolidować z dniem ustania kontroli.

Grupa sprawuje kontrolę w przypadku, gdy z tytułu swojego zaangażowania w jednostkę, w której dokonano inwestycji, podlega ekspozycji na zmienne wyniki finansowe, lub gdy ma prawa do zmiennych wyników finansowych oraz ma możliwość wywierania wpływu na wysokość tych wyników finansowych poprzez sprawowanie władzy nad jednostką, w której dokonano inwestycji. Tak więc Grupa sprawuje kontrolę nad inwestycją wtedy i tylko wtedy gdy Grupa:

- posiada władzę nad danym podmiotem;
- podlega ekspozycji na zmienne zwroty lub posiada prawa do zmiennych zwrotów z tytułu swojego zaangażowania w daną jednostkę;
- ma możliwość wykorzystania władzy w celu kształtowania poziomu generowanych zwrotów.

Oceniając kwestię kontroli nad jednostką, w której dokonano inwestycji, inwestor bierze pod uwagę cel i model tej jednostki w celu zidentyfikowania istotnych działań, sposobu podejmowania decyzji w kwestii tych działań, określenia podmiotu posiadającego możliwość bieżącego kierowania tymi działaniami oraz podmiotu będącego beneficjentem wyników finansowych uzyskiwanych w wyniku tych działań.

Ocena czy jednostka dominująca sprawuje kontrolę nad spółką wymaga m.in. ustalenia czy posiada ona prawa do kierowania istotną działalnością spółki. Określenie istotnej działalności spółki oraz który z inwestorów ją kontroluje, wymaga osądu. W ocenie sytuacji i określeniu istoty powiązań bierze się pod uwagę prawa głosu, relatywnie posiadany udział, rozproszenie praw głosu posiadanych przez innych inwestorów, zakres udziału tych inwestorów w powoływaniu kluczowego personelu kierowniczego lub członków rady nadzorczej.

Grupa dokonuje ponownej oceny czy sprawuje kontrolę nad jednostką, w której dokonano inwestycji, czy też nie, w sytuacji, gdy fakty i okoliczności wskazują, że zmienił się jeden bądź kilka elementów kontroli.

Na dzień 31 grudnia 2021 roku Grupa posiada 7 jednostek zależnych, w których posiada 100% praw głosu: BoomBit Games Ltd, BoomBit inc. (poprzez Boombit Games Ltd.), PixelMob Sp. z o.o., Play With Games Ltd., BoomHits Sp. z o.o., Mindsense Sp. z o.o., Maisly Games Sp. z o.o. oraz TapNice S.A., w której posiada 60% praw głosu, a także Skyloft Sp. z o.o. (poprzez BoomHits Sp. z o.o.), ADC Games Sp. z o.o. i PlayEmber Sp. z o.o. (poprzez ADC Games Sp. z o.o.) w których posiada 50% praw głosu.

Nabycie jednostek zależnych przez Grupę rozlicza się metodą nabycia. Koszt nabycia ustala się jako wartość godziwą przekazanych aktywów, wyemitowanych instrumentów kapitałowych oraz zobowiązań zaciągniętych lub przejętych na dzień wymiany. Możliwe do zidentyfikowania nabyte aktywa oraz zobowiązania i zobowiązania warunkowe przejęte w ramach połączenia jednostek gospodarczych wycenia się początkowo według ich wartości godziwej na dzień przejęcia niezależnie od wielkości udziałów niekontrolujących. Nadwyżkę kosztu nabycia nad wartością godziwą udziału Grupy w możliwych do zidentyfikowania przejętych aktywach netto ujmuje się jako wartość firmy. Jeżeli koszt przejęcia jest niższy od wartości godziwej aktywów netto przejętej jednostki zależnej, różnicę ujmuje się bezpośrednio w skonsolidowanym zestawieniu całkowitych dochodów.

Eliminowane są przychody i koszty, rozrachunki i niezrealizowane zyski na transakcjach pomiędzy spółkami Grupy. Eliminacji podlegają również niezrealizowane straty. Tam, gdzie jest to konieczne, zasady rachunkowości stosowane przez jednostki zależne podlegają zmianie dla zapewnienia zgodności z zasadami rachunkowości stosowanymi przez Grupę.

Udziały niekontrolujące i transakcje z udziałowcami niekontrolującymi

Zmiany w udziale własnościowym Grupy, które nie skutkują utratą kontroli nad jednostką zależną ujmowane są jako transakcje kapitałowe. Wartości bilansowe udziałów dających kontrolę i niedających kontroli koryguje się, uwzględniając zmianę udziałów we własności jednostki zależnej. Różnicę pomiędzy kwotą do zapłaty z tytułu zwiększenia lub zmniejszenia udziału a wartością bilansową odpowiednich udziałów niedających kontroli ujmuje się bezpośrednio w kapitale własnym przypadającym na udział dający kontrolę.

Jednostki stowarzyszone oraz wspólne przedsięwzięcia

Grupa kwalifikuje do inwestycji wycenianych metodą praw własności udziały we wspólnych przedsięwzięciach będących wspólnymi ustaleniami umownymi, w których strony sprawujące współkontrolę mają prawa do aktywów netto tej jednostki. Współkontrola występuje wówczas, gdy decyzje dotyczące istotnej działalności wspólnych przedsięwzięć wymagają jednomyślnej zgody stron współkontrolujących.

Jednostka stowarzyszona jest to jednostka, na którą Grupa wywiera znaczący wpływ. Znaczący wpływ jest to zdolność do uczestniczenia w podejmowaniu decyzji dotyczących polityki finansowej i operacyjnej jednostki, w której dokonano inwestycji, nie oznacza on jednak sprawowania kontroli lub współkontroli nad tą polityką.

Inwestycje Grupy w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach są ujmowane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym metodą praw własności. Zgodnie z metodą praw własności inwestycję w jednostce stowarzyszonej lub wspólnym przedsięwzięciu ujmuje się początkowo według kosztu, a następnie koryguje w celu uwzględnienia udziału Grupy w wyniku finansowym i innych całkowitych dochodach jednostki stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia. Jeżeli udział Grupy w stratach jednostki stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia przekracza wartość jej udziałów w tym podmiocie, Grupa zaprzestaje ujmowania swojego udziału w dalszych stratach. Dodatkowe straty ujmuje się wyłącznie w zakresie odpowiadającym prawnym lub zwyczajowym zobowiązaniom przyjętym przez Grupę lub płatnościom wykonanym w imieniu jednostki stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia.

Inwestycję w jednostce stowarzyszonej lub wspólnym przedsięwzięciu ujmuje się metodą praw własności od dnia, w którym dany podmiot uzyskał status wspólnego przedsięwzięcia lub jednostki stowarzyszonej. W dniu dokonania inwestycji w jednostkę stowarzyszoną lub we wspólne przedsięwzięcie kwotę, o jaką koszty inwestycji przekraczają wartość udziału Grupy w wartości godziwej netto możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań tego podmiotu, ujmuje się jako wartość firmy i włącza w wartość bilansową tej inwestycji. Kwotę, o jaką udział Grupy w wartości godziwej netto w możliwych do zidentyfikowania aktywach i zobowiązaniach przekracza koszty inwestycji, ujmuje się bezpośrednio w wyniku finansowym w okresie, w którym dokonano tej inwestycji.

Przy ocenie konieczności ujęcia utraty wartości inwestycji Grupy w jednostce stowarzyszonej lub wspólnym przedsięwzięciu stosuje się wymogi MSR 28 par 40-41C. W razie potrzeby całość kwoty bilansowej inwestycji testuje się na utratę wartości zgodnie z MSR 36 „Utrata wartości aktywów” jako pojedynczy składnik aktywów, porównując jego wartość odzyskiwalną z wartością bilansową. Ujęta utrata wartości stanowi część wartości bilansowej inwestycji. Odwrócenie tej utraty wartości ujmuje się zgodnie z MSR 36 w stopniu odpowiadającym późniejszemu zwiększeniu wartości odzyskiwalnej inwestycji.

Dzień bilansowy jednostki dominującej i jednostek zależnych

Sprawozdania finansowe jednostki dominującej i jej jednostek zależnych wykorzystane do sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego dotyczą stanu na ten sam dzień bilansowy. W przypadku, gdy koniec okresu sprawozdawczego jednostki dominującej różni się od końca okresu sprawozdawczego jednostki zależnej, jednostka zależna przygotowuje, do celów konsolidacji, dodatkowe informacje finansowe według stanu na ten sam dzień, na jaki sporządzane jest sprawozdanie finansowe jednostki dominującej, w celu umożliwienia jednostce dominującej dokonania konsolidacji informacji finansowych jednostki zależnej, chyba że jest to niewykonalne.

Grupa na dzień 31 grudnia 2021 roku posiada spółki posiadające inny rok obrotowy niż jednostka dominująca, należą do nich: Maisly Games Sp. z o.o., TapNice S.A., Skyloft Sp. z o.o., ADC Games Sp. z o.o. i PlayEmber Sp. z o.o. Rok obrotowy spółek trwa 12 miesięcy (poza TapNice S.A., który w bieżącym okresie sprawozdawczym dokonano zmiany roku obrotowego i trwa on 18 miesięcy, tj. zostanie zakończony 30 czerwca 2022 roku), rozpoczynający się 1 lipca i trwający do 30 czerwca kolejnego roku. W celu sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego, dokonano sporządzenia dodatkowych informacji finansowych na dzień 31 grudnia 2021 roku wyżej wymienionych spółek.

b) Sprawozdawczość dotycząca segmentów operacyjnych

Segmenty operacyjne są przedstawiane w sposób spójny ze sprawozdawczością wewnętrzną dostarczaną głównemu decydentowi operacyjnemu. Główny decydent operacyjny, odpowiedzialny za alokację zasobów i ocenę wyników segmentów operacyjnych, został określony jako Zarząd BoomBit S.A. Według głównego decydenta Grupa posiada jeden segment operacyjny i na podstawie wyników tego segmentu podejmowane są decyzje operacyjne.

c) Wycena pozycji wyrażonych w walutach obcych

Waluta funkcjonalna

Pozycje zawarte w sprawozdaniach finansowych wycenia się w walucie podstawowego środowiska gospodarczego, w którym spółki Grupy prowadzą działalność („waluta funkcjonalna”). Walutą funkcjonalną dla spółek prowadzących swoją działalność na terytorium:

- Polski jest polski nowy złoty (PLN),
- Wielkiej Brytanii jest funt brytyjski (GBP),
- Stanów Zjednoczonych jest dolar amerykański (USD).

Wybór waluty funkcjonalnej w przypadku jednostki prowadzącej działalność na rynkach międzynarodowych i identyfikacja waluty, którą należy uznać za walutę używaną w podstawowym środowisku ekonomicznym, w jakim prowadzi działalność Grupa.

Zarząd spółki dominującej monitoruje istotne zmiany w środowisku ekonomicznym, które mogłyby wpłynąć na zmianę wyboru waluty funkcjonalnej jednostki dominującej i jej jednostek podporządkowanych.

Waluta prezentacji

Walutą prezentacji Grupy jest Polski nowy złoty (PLN). Sprawozdanie finansowe prezentowane jest w tysiącach PLN.

Przeliczenie na walutę prezentacji

- Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej (z wyjątkiem kapitałów własnych) – kurs średni NBP na koniec okresu sprawozdawczego.
- Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów – kurs średni NBP za okres sprawozdawczy.
- Kapitały własne spółek działających za granicą - według ich stanu na dzień objęcia kontroli przez jednostkę dominującą na podstawie kursu średniego NBP. Przeliczenie wykazuje się w tej wysokości w kolejno sporządzanych skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych.

Powstałe różnice kursowe z przeliczenia wykazywane są w oddzielnej pozycji kapitału własnego – „Różnice kursowe z przeliczenia jednostki zagranicznej”.

Transakcje i salda

Transakcje wyrażone w walutach obcych przelicza się na walutę funkcjonalną według kursu obowiązującego w dniu transakcji lub wyceny, jeżeli pozycje podlegają przeszacowaniu. Zyski i straty kursowe z tytułu rozliczenia tych transakcji oraz wyceny bilansowej aktywów i zobowiązań pieniężnych wyrażonych w walutach obcych ujmuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów, o ile nie odracza się ich w kapitale własnym, gdy kwalifikują się do uznania za zabezpieczenie przepływów pieniężnych i udziałów w aktywach netto. Zyski i straty na różnicach kursowych, w tym odnoszące się do pożyczek oraz środków pieniężnych i ich ekwiwalentów przedstawiane są w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji pozostałe przychody lub pozostałe koszty.

d) Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wykazuje się według kosztu historycznego pomniejszonego o umorzenie oraz odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Późniejsze nakłady uwzględnia się w wartości bilansowej danego środka trwałego lub ujmuje jako odrębny środek trwały (tam, gdzie jest to właściwe) tylko wówczas, gdy jest prawdopodobne, że z tytułu tej pozycji nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy, zaś koszt danej pozycji można wiarygodnie zmierzyć. Wartość bilansową wymienionych części

zamiennych usuwa się ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego z sytuacji finansowej. Wszelkie pozostałe wydatki na naprawę i konserwację odnoszone są do skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów w okresie obrotowym, w którym je poniesiono.

Grunty nie podlegają amortyzacji. Amortyzację innych środków trwałych nalicza się metodą liniową w celu rozłożenia ich wartości początkowej, pomniejszonych o wartość końcową, przez okresy ich użytkowania, które dla poszczególnych grup środków trwałych wynoszą:

- budynki i budowle 25-40 lat
- maszyny i urządzenia 10-15 lat
- środki transportu 3-5 lat
- inne środki trwałe 3-8 lat

Weryfikacji wartości końcowej i okresów użytkowania środków trwałych i ewentualnej ich zmiany dokonuje się na każdy dzień bilansowy. W przypadku, gdy wartość bilansowa środka trwałego przewyższa jego oszacowaną wartość odzyskiwalną, jego wartość bilansową spisuje się natychmiast do poziomu wartości odzyskiwalnej. Utworzenie odpisów z tytułu utraty wartości ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów, w pozycji koszty operacyjne pozostałe.

Zyski i straty z tytułu zbycia środków trwałych ustala się drogą porównania wpływów ze sprzedaży z ich wartością bilansową i ujmuje w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów, w pozycji przychody operacyjne pozostałe lub koszty operacyjne pozostałe.

Grupa aktywuje koszty finansowania zewnętrznego, które można bezpośrednio przyporządkować do nabycia, budowy lub wytworzenia dostosowywanego składnika aktywów, jako część ceny nabycia lub kosztu wytworzenia tego składnika aktywów. Natomiast, pozostałe koszty finansowania zewnętrznego są ujmowane jako koszty okresu w którym zostały poniesione.

e) Leasing

Grupa ocenia w momencie zawarcia umowy, czy umowa jest leasingiem lub zawiera leasing. Umowa jest leasingiem lub zawiera leasing, jeśli przekazuje prawo do kontroli użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów na dany okres w zamian za wynagrodzenie.

Grupa stosuje jednolite podejście do ujmowania i wyceny wszystkich leasingów, z wyjątkiem leasingów krótkoterminowych oraz leasingów aktywów o niskiej wartości. W dacie rozpoczęcia leasingu Grupa rozpoznaje składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania oraz zobowiązanie z tytułu leasingu.

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Grupa rozpoznaje aktywa z tytułu prawa do użytkowania w dacie rozpoczęcia leasingu (tj. dzień, kiedy bazowy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania). Aktywa z tytułu prawa do użytkowania wyceniane są według kosztu, pomniejszone o łączne odpisy amortyzacyjne i odpisy z tytułu utraty wartości. Koszt aktywów z tytułu prawa do użytkowania obejmuje kwotę ujętych zobowiązań z tytułu leasingu, poniesionych początkowych kosztów bezpośrednich oraz wszelkich opłat leasingowych zapłaconych w dacie rozpoczęcia lub przed tą datą, pomniejszonych o wszelkie otrzymane zachęty leasingowe. O ile Grupa nie ma wystarczającej pewności, że na koniec okresu leasingu uzyska tytuł własności przedmiotu leasingu, ujęte aktywa z tytułu prawa do użytkowania są amortyzowane metodą liniową przez krótszy z dwóch okresów: szacowany okres użytkowania lub okres leasingu.

Zobowiązania z tytułu leasingu

W dacie rozpoczęcia leasingu Grupa wycenia zobowiązania z tytułu leasingu w wysokości wartości bieżącej opłat

leasingowych pozostających do zapłaty w tej dacie. Opłaty leasingowe obejmują opłaty stałe (w tym zasadniczo stałe opłaty leasingowe) pomniejszone o wszelkie należne zachęty leasingowe, zmienne opłaty, które zależą od indeksu lub stawki oraz kwoty, których zapłaty oczekuje się w ramach gwarantowanej wartości końcowej. Opłaty leasingowe obejmują również cenę wykonania opcji kupna, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć jej wykonanie przez Grupę oraz płatności kar pieniężnych za wypowiedzenie leasingu, jeżeli w warunkach leasingu przewidziano możliwość wypowiedzenia leasingu przez Grupę. Zmienne opłaty leasingowe, które nie zależą od indeksu lub stawki, są ujmowane jako koszty w okresie, w którym następuje zdarzenie lub warunek powodujący płatność.

Przy obliczaniu wartości bieżącej opłat leasingowych Grupa stosuje krańcową stopę procentową leasingobiorcy w dniu rozpoczęcia leasingu, jeżeli stopy procentowej leasingu nie można z łatwością ustalić. Po dacie rozpoczęcia kwota zobowiązań z tytułu leasingu zostaje zwiększona w celu odzwierciedlenia odsetek i zmniejszona o dokonane płatności leasingowe. Ponadto wartość bilansowa zobowiązań z tytułu leasingu podlega ponownej wycenie w przypadku zmiany okresu leasingu, zmiany zasadniczo stałych opłat leasingowych lub zmiany osądu odnośnie zakupu aktywów bazowych.

Leasing krótkoterminowy i leasing aktywów o niskiej wartości

Grupa stosuje zwolnienie z ujmowania leasingu krótkoterminowego do swoich krótkoterminowych umów leasingu (tj. umów, których okres leasingu wynosi 12 miesięcy lub krócej od daty rozpoczęcia i nie zawiera opcji kupna). Grupa stosuje również zwolnienie w zakresie ujmowania leasingu aktywów o niskiej wartości w odniesieniu do leasingu o niskiej wartości. Opłaty leasingowe z tytułu leasingu krótkoterminowego i leasingu aktywów o niskiej wartości ujmowane są jako koszty metodą liniową przez okres trwania leasingu.

Ustalając okres leasingu, Grupa określa okres egzekwowalności umowy. Leasing przestaje być egzekwowalny, gdy zarówno leasingobiorca, jak i leasingodawca mają prawo wypowiedzenia umowy bez konieczności uzyskania zezwolenia drugiej strony bez ponoszenia kar większych niż nieznaczące. Grupa ocenia istotność szeroko rozumianych kar, tzn. poza kwestiami stricte umownymi bądź finansowymi, uwzględnia wszelkie inne istotne czynniki ekonomiczne zniechęcające do wypowiedzenia umowy (np. istotne inwestycje w przedmiocie leasingu, dostępność rozwiązań alternatywnych, koszty relokacji). Jeśli ani Grupa jako leasingobiorca, ani leasingodawca nie poniesie istotnej kary za wypowiedzenie (rozumianej szeroko), leasing przestaje być egzekwowalny i jego okres stanowi okres wypowiedzenia.

f) Nakłady na prace rozwojowe

Składniki aktywów rozpoznanych jako nakłady na prace rozwojowe związane są z nakładami ponoszonymi przez Grupę na:

- tworzenie gier oraz
- narzędzia wspomagające (dalej jako programy).

W zależności od stanu, w jakim znajduje się dany składnik nakładów na prace rozwojowe (patrz opis dotyczący momentu przeniesienia w dalszej części niniejszej noty), na dzień kończący okres sprawozdawczy ujmowany jest on jako:

- nakłady na prace rozwojowe w budowie,
- nakłady na prace rozwojowe zakończone.

Programy są wewnętrznymi, autorskimi zbiorami uniwersalnych funkcjonalności stanowiących gotowe rozwiązania dla gier produkowanych przez Grupę. Pozwalają one na skrócenie procesu produkcyjnego i optymalizację kosztów wytworzenia gry. Posługiwanie się uniwersalnymi programami wspomaga także proces monetyzacji, czyli pozyskiwania wpływów z gier, poprzez optymalizowanie wyświetlanych w grach reklam i bezpośrednich ofert sprzedażowych skierowanych do graczy (tak zwanych mikropłatności). Programy obejmują również narzędzia analityczne wykorzystywane przez Grupę,

pozwalające na skuteczniejszą optymalizację monetyzacji zarówno na poziomie poszczególnej gry, jak też i całego katalogu gier wydawanych lub produkowanych przez Grupę.

Nakłady na prace rozwojowe (zarówno w budowie, jak i zakończone) obejmują wydatki które mogą być bezpośrednio przyporządkowane czynnościom tworzenia, produkcji i przystosowania składnika aktywów do użytkowania w sposób zamierzony przez kierownictwo. Główną częścią nakładów są koszty wynagrodzeń (deweloperów, grafików, designerów, testerów, menedżerów itp.), a także koszty tłumaczeń gier na poszczególne języki, koszty dotyczące wykorzystania w grach muzyki.

Kryteria ujmowania jako składnik nakładów na prace rozwojowe

Koszty prac bezpośrednio związane z zaprojektowaniem i wytworzeniem dających się zidentyfikować unikatowych gier oraz narzędzi wspomagających, kontrolowanych przez Grupę, ujmuje się jako nakłady na prace rozwojowe, jeśli spełniają kryteria określone w MSR 38.57.

Grupa dokonuje weryfikacji, czy powyższe kryteria pozwalają będą na aktywowanie ponoszonych nakładów. Weryfikacja dokonywana jest:

- przed rozpoczęciem danych prac projektowych oraz
- w trakcie realizacji prac, w celu stwierdzenia, czy nie zaistniały okoliczności skutkujące koniecznością zaprzestania aktywowania nakładów.

W celu weryfikacji spełnienia kryteriów, Grupa wykorzystuje wszelkie dostępne źródła informacji (wewnętrzne i zewnętrzne). Dla każdego z kryteriów określonych w MSR 38.57 poniżej przedstawiono jakie są główne czynniki potwierdzające ich spełnienie:

- Techniczna wykonalność prac rozwojowych tak, aby nadawały się do jego użytkowania i sprzedaży – projektowane i wytwarzane przez Grupę gry zakładają możliwość uruchomienia ich na jak największej liczbie urządzeń. Do realizacji nie są przyjmowane projekty, których:
 - wymagania techniczne wykraczają poza aktualne standardy dostępne na rynku,
 - treści nie są akceptowane przez kluczowych dystrybutorów (Google Play, App Store).
- Intencja ukończenia prac rozwojowych – zarząd Grupy dokonuje oceny czy rozpocząć prace nad daną grą/programem, w oparciu o aktualne i przewidywane tendencje rynkowe dotyczące gatunków gier, w oparciu o dostępne raporty rynkowe (np. Appannie). W zależności od danych uzyskanych podczas powyższej analizy, podejmowana jest decyzja o przygotowaniu prototypu lub zakończeniu prac nad daną grą. Po przygotowaniu pierwszej wersji gry, podlega ona testowaniu (tzw. soft launch) pod kątem:
 - poprawienia wskaźników przychodowych (monetyzacja),
 - analizy zachowań oraz retencji użytkowników (% użytkowników aktywnie korzystających z aplikacji).

Po rozpoczęciu prac nad prototypem gry, cyklicznej weryfikacji podlega status prac projektowych, w tym stopień realizacji aktualnych założeń budżetowych. Na tej podstawie zarząd podejmuje decyzję o kontynuacji prac nad daną grą.

- Możliwość wykorzystania lub sprzedaży produktów prac rozwojowych:
 - każda z gier wytwarzanych przez Grupę może być wydana na jednej lub wielu platformach dystrybucyjnych (np. iOS, Google), jak również stanowić przedmiot sprzedaży (sprzedaż praw do gry),
 - programy są bezpośrednio związane z produkcją gier i są na bieżąco wykorzystywane przy pracach nad poszczególnymi tytułami gier.
- Możliwość generowania przyszłych korzyści ekonomicznych przez dany składnik nakładów na prace rozwojowe:

- każda gra wydawana przez Grupę przystosowana jest do uzyskiwania wpływów z tytułu mikropłatności i emitowanych reklam za pośrednictwem dostępnych na rynku platform dystrybucji,
 - programy wspierające wytwarzanie gier przyczyniają się do obniżenia kosztu jednostkowego produkcji oraz zwiększenia potencjału monetyzacyjnego.
- Dostępność odpowiednich zasobów w celu dokończenia prac – na moment rozpoczęcia prac Grupa zapewnia zasoby techniczne, kompetencyjne oraz finansowe niezbędne do realizacji procesu produkcyjnego. W trakcie trwania projektu zarząd wraz z kierownikami poszczególnych projektów dokonuje cyklicznych przeglądów stanu zaawansowania prac (patrz punkt poniżej) oraz dostępności niezbędnych zasobów.
 - Wiarygodny pomiar poniesionych kosztów - Grupa posiada odpowiednie narzędzia informatyczne i rachunkowości zarządczej pozwalające na szczegółową identyfikację kosztów związanych z prowadzonymi pracami rozwojowymi. Dla każdej gry/grupy tematycznej gier sporządzane są budżety kosztowe i projekcje przepływów, które są przedmiotem cyklicznych weryfikacji przez zarząd i kierowników projektów.

W przypadku niespełnienia jakiegokolwiek warunku opisanego powyżej poniesione nakłady są ujmowane w bieżącym okresie w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszt własny sprzedaży.

Przedstawiona powyżej analiza spełnienia kryteriów MSR 38.57 wykonywana jest w odniesieniu do nakładów na prace rozwojowe w budowie. Od momentu zakończenia prac rozwojowych związanych z realizacją danego projektu (gra lub program), a tym samym przeniesieniem danego składnika aktywów do nakładów na prace rozwojowe zakończone, powyższe kryteria nie podlegają weryfikacji (patrz poniżej Nakłady na prace rozwojowe zakończone – wycena).

Nakłady na prace rozwojowe w budowie – wycena

Koszty poniesione przed rozpoczęciem sprzedaży (tzw. hard launch) lub zastosowaniem nowych rozwiązań ujmowane są jako nakłady na prace rozwojowe w budowie.

Nakłady na prace rozwojowe w budowie dotyczą również okresu testowania gry tzw. soft launch (gra jest dostępna nieodpłatnie w kilku wybranych krajach), który jest etapem poprzedzającym hard launch. Główny celem soft launch jest poprawienie wskaźników przychodowych gier (monetyzacyjnych). Realizowany on jest za pomocą analiz zachowań graczy (zaawansowanych metod Business Intelligence), które pozwalają poprawić retencję gry oraz dobrać do niej odpowiednie oferty sprzedaży. Okres soft launch jest każdorazowo przedmiotem decyzji biznesowej, jednakże w Grupie zazwyczaj okres ten trwa od 2 do 6 miesięcy.

„Nakłady na prace rozwojowe w budowie” wyceniane są w cenie nabycia/koszcie wytworzenia pomniejszonych o skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości (polityka dotycząca utraty wartości przedstawiona została w punkcie 3.3).

Nakłady na prace rozwojowe zakończone – wycena

W momencie zakończenia prac i zakończenia ujmowania nakładów związanych z realizacją danego projektu następuje przeniesienie kosztów z pozycji nakładów na prace rozwojowe w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone.

Nakłady na prace rozwojowe zakończone wyceniane są w cenie nabycia/koszcie wytworzenia pomniejszonych o skumulowaną amortyzację (umorzenie) oraz skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości (polityka dotycząca utraty wartości przedstawiona została w punkcie 3.3).

Moment przeniesienia

Moment przeniesienia nakładów na prace rozwojowe w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone następuje wówczas, gdy składniki znajdują się w stanie umożliwiającym użytkowanie ich w sposób zamierzony przez kierownictwo.

Prace rozwojowe dotyczące gier

W przypadku gier, momentem przeniesienia nakładów na prace rozwojowe w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone jest tzw. hard launch, czyli moment, w którym gra posiada główne funkcjonalności, satysfakcjonujące poziomy wskaźników jakościowych oraz zostaje wydana na globalnym rynku.

Prace rozwojowe dotyczące narzędzi wspomagających

Oprócz wyżej opisanych nakładów na prace rozwojowe dotyczące gier, Grupa w swoim majątku wyodrębnia nakłady na prace rozwojowe związane z wytworzeniem narzędzi wspomagających:

- Narzędzia składające się ze zbioru algorytmów, bibliotek, oraz funkcjonalności możliwych do wykorzystania w innych programach,
- Narzędzia informatyczne mające na celu zarządzanie reklamą,
- Narzędzia umożliwiające kilku użytkownikom korzystanie z gry w tym samym czasie,
- Narzędzia wspierające procesy monetyzacji i user aquisition,
- Narzędzia analityczne.

W przypadku narzędzi wspomagających, momentem przeniesienia z prac rozwojowych w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone jest moment zakończenia testów prawidłowego funkcjonowania wytworzonych narzędzi (uzyskanie pozytywnego wyniku przeprowadzonych testów).

Okres użytkowania

Nakłady na prace rozwojowe w budowie nie podlegają amortyzacji, ale poddawane są testowi na utratę wartości.

Nakłady na prace rozwojowe zakończone posiadają określony okres użytkowania i podlegają amortyzacji oraz również są poddawane testowi na utratę wartości w przypadku występowania przesłanek.

Grupa określiła następujące okresy użytkowania:

- gry do 4 lat,
- narzędzia wspomagające do 5 lat.

Grupa dokonuje okresowej, nie później niż na koniec roku obrotowego, weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności dla powyższych składników wartości niematerialnych.

Metody amortyzacji

Zakończone prace rozwojowe dotyczące gier są amortyzowane metodą liniową przez okres do 4 lat.

W pozostałych przypadkach, Grupa amortyzuje wartość nakładów metodą liniową w maksymalnym okresie do 5 lat.

Amortyzacja związana z nakładami na prace rozwojowe prezentowana jest w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszt własny sprzedaży.

Odpisy z tytułu utraty wartości - prezentacja

Odpis z tytułu utraty wartości w przypadku projektów kontynuowanych jak i zaniechanych, ujmowany jest w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszty operacyjne pozostałe.

g) Wartość firmy i wartości niematerialne pozostałe

Wartość firmy

Wartość firmy z tytułu przejścia jednostki jest początkowo ujmowana według ceny nabycia stanowiącej kwotę nadwyżki sumy:

- przekazanej zapłaty,
- kwoty wszelkich niekontrolujących udziałów w jednostce przejmowanej oraz

- w przypadku połączenia jednostek realizowanego etapami wartości godziwej na dzień przejęcia udziału w kapitale jednostki przejmowanej, należącego poprzednio do jednostki przejmującej

nad wartością godziwą netto ustaloną na dzień przejęcia wartości możliwych do zidentyfikowania nabytych aktywów i przejętych zobowiązań.

Wartości niematerialne pozostałe

Nakłady na nabyte oprogramowanie komputerowe są kapitalizowane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz ponoszonych na doprowadzenie tego oprogramowania do użytkowania. Licencje na oprogramowanie są amortyzowane przez szacowany okres ich użytkowania od 3 do 5 lat. Koszty związane z utrzymaniem programów komputerowych spisywane są w koszty z chwilą poniesienia.

h) Utrata wartości aktywów niefinansowych

Aktywa o nieokreślonym okresie użytkowania, takie jak wartość firmy, a także składniki wartości niematerialnych, które nie są jeszcze dostępne do użytkowania (np. nakłady na prace rozwojowe w budowie) nie podlegają amortyzacji lecz corocznie poddawane są testom pod kątem możliwej utraty wartości, a także wówczas, gdy istnieją przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Aktywa podlegające amortyzacji analizuje się pod kątem utraty wartości, ilekroć jakieś zdarzenia lub zmiany okoliczności wskazują na możliwość niezrealizowania ich wartości bilansowej. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Wartość odzyskiwalna stanowi wyższą z dwóch kwot: wartości godziwej aktywów, pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej. Dla potrzeb analizy pod kątem utraty wartości aktywa grupuje się na najniższym poziomie, w odniesieniu do którego występują dające się zidentyfikować odrębne przepływy pieniężne (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Niefinansowe aktywa, inne niż wartość firmy, w odniesieniu do których uprzednio stwierdzono utratę wartości, oceniane są na każdy dzień kończący okres sprawozdawczy pod kątem występowania przesłanek wskazujących na możliwość odwrócenia dokonanego odpisu.

i) Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży

Aktywa trwale (lub grupy do zbycia) są klasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży, jeśli ich wartość bilansowa zostanie odzyskana przede wszystkim w drodze transakcji sprzedaży, a sprzedaż uważana jest za wysoce prawdopodobną. Wyceniane są one w niższej z następujących dwóch kwot: ich wartości bilansowej i wartości godziwej pomniejszonej o koszty zbycia, jeżeli ich wartość bilansowa ma zostać odzyskana przede wszystkim w drodze transakcji sprzedaży, a nie poprzez ich dalsze wykorzystanie.

j) Aktywa finansowe

Grupa klasyfikuje aktywa finansowe do następujących kategorii wyceny:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu,
- wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody,
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Grupa kwalifikuje aktywa finansowe do odpowiedniej kategorii w zależności od modelu biznesowego zarządzania aktywami finansowymi oraz od charakterystyki umownych przepływów pieniężnych dla danego składnika aktywów finansowych.

Aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu są to instrumenty dłużne utrzymywane w celu realizacji umownych przepływów, które obejmują wyłącznie spłaty kapitału i odsetek. Grupa do aktywów wycenianych w zamortyzowanym koszcie klasyfikuje należności z tytułu dostaw i usług oraz środki pieniężne i ich ekwiwalenty.

Aktywa finansowe wyceniane są według zamortyzowanego kosztu przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej.

Należności z tytułu dostaw i usług po początkowym ujęciu wycenia się w wysokości zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej, z uwzględnieniem odpisów z tytułu utraty wartości, przy czym należności z tytułu dostaw i usług z datą zapadalności poniżej 12 miesięcy od dnia powstania (tj. niezawierające elementu finansowania), nie podlegają dyskontowaniu i są wyceniane w wartości nominalnej.

Na dzień 31 grudnia 2020 roku oraz na dzień 31 grudnia 2021 Grupa nie posiadała aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody.

Na dzień 31 grudnia 2020 roku oraz na dzień 31 grudnia 2021 roku Grupa posiada aktywo finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy, tj. udziały w spółce SuperScale Sp. z o.o.

Standaryzowane transakcje kupna lub sprzedaży aktywów finansowych ujmuje się na dzień zawarcia transakcji.

Zyski lub straty netto od pozycji wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy nie obejmują przychodów z tytułu odsetek lub dywidend.

k) Utrata wartości w przypadku instrumentów finansowych

MSSF 9 wprowadził zmianę podejścia do szacowania utraty wartości aktywów finansowych, z modelu strat poniesionych na model bazujący na kalkulacji strat oczekiwanych. Najistotniejszymi pozycjami aktywów finansowych w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy, które podlegają zmienionym zasadom kalkulacji oczekiwanych strat kredytowych są należności handlowe. Na każdy dzień bilansowy Grupa dokonuje oceny oczekiwanych strat kredytowych niezależnie od tego, czy wystąpiły przesłanki utraty wartości.

Należności handlowe

W odniesieniu do należności handlowych Grupa stosuje, zgodnie z możliwością jaką daje standard, uproszczone podejście i wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w całym okresie życia należności. Podejście to wynika z faktu, iż należności Grupy nie zawierają istotnego elementu finansowania w rozumieniu MSSF 15 Przychody z umów z klientami. W modelu uproszczonym Grupa nie monitoruje zmian poziomu ryzyka kredytowego w trakcie życia instrumentu, szacuje oczekiwaną stratę kredytową w horyzoncie do terminu zapadalności instrumentu.

Do wyliczenia odpisu dla klientów Grupa stosuje metodę matrycy rezerw, w ramach której odpisy aktualizujące ustala się dla należności zaliczonych do różnych przedziałów przeterminowania (za wyjątkiem tych, które są analizowane indywidualnie jako nieobsługiwane). Metoda ta uwzględnia dane historyczne dotyczące strat kredytowych (w oparciu o wskaźniki niewypełnienia zobowiązania ustalone na podstawie danych historycznych dotyczących niespłaconych należności analizowanych w okresie 3 letnim) oraz wpływ istotnych i możliwych do zidentyfikowania przyszłych czynników (np. rynkowych lub makroekonomicznych). Grupa uwzględnia informacje dotyczące przyszłości w stosowanych parametrach modelu szacowania strat oczekiwanych, poprzez korektę bazowych współczynników prawdopodobieństwa niewypłacalności.

W celu oszacowania parametru niewykonania zobowiązania przez kontrahenta Grupa wyodrębniła pięć przedziałów przeterminowania:

- Nieprzeterminowane,
- Przeterminowane do 90 dni,
- Przeterminowane od 91 do 180 dni,
- Przeterminowane od 181 do 360 dni,

- Przeterninowane powyżej 360 dni.

Dla każdego z powyższych przedziałów Grupa szacuje parametr niewykonania zobowiązania, który uwzględnia historyczny brak zapłaty za faktury sprzedażowe przez kontrahentów w okresie trzech lat, poprzedzających rok poprzedni w stosunku do roku, za który sporządzane jest sprawozdanie finansowe. Wartość oczekiwanej straty kredytowej liczona jest w wyniku przemnożenia wartości należności w danym przedziale przeterninowania przez wyliczony parametr niewykonania zobowiązania. Jednocześnie w ramach przeprowadzanych analiz wyodrębnia następujące grupy kontrahentów:

- jednoosobowe działalności gospodarcze (ze względu na relatywnie dużą liczbę nieznaczących kwotowo transakcji)
- korporacje (głównie duże sieci reklamowe oraz sklepy mobilne)

Opóźnienie w spłacie należności powyżej 90 dni Grupa traktuje jako niewykonanie zobowiązania.

W odniesieniu do należności handlowych Grupa dopuszcza również indywidualną możliwość określania oczekiwanych strat kredytowych. W szczególności dotyczy to:

- należności od dłużników znajdujących się w stanie likwidacji lub w stanie upadłości,
- należności kwestionowanych przez dłużników oraz z których zapłatą dłużnik zalega,
- pozostałych należności przeterninowanych, a także należności nieprzeterninowanych, których ryzyko nieściągalności jest znaczne według indywidualnej oceny Zarządu (w szczególności, gdy przewidywane koszty procesowe i egzekucyjne związane z dochodzeniem wierzytelności są równe albo wyższe od dochodzonej kwoty),

W powyższych sytuacjach odpis na należności może zostać utworzony w wysokości 100% ich wartości.

Indywidualnej analizie podlegają również należności handlowe od jednostek powiązanych. W przypadku tych jednostek Zarząd dokonuje analizy bieżącej sytuacji finansowej, w tym analizy jakości aktywów oraz projekcji finansowych w horyzoncie co najmniej 3 lat.

Środki pieniężne

Grupa przeprowadza szacunek odpisów w oparciu o prawdopodobieństwo niewypłacalności ustalone na podstawie zewnętrznych ratingów banków.

Udzielone pożyczki

Grupa przeprowadza szacunek odpisów aktualizujących udzielone pożyczki w oparciu o model strat oczekiwanych. Grupa monitoruje zmiany poziomu ryzyka kredytowego związanego z danym składnikiem aktywów finansowych w stosunku do początkowego jego ujęcia oraz klasyfikuje aktywa finansowe do jednego z trzech stopni wyznaczania odpisów z tytułu utraty wartości.

Stopnie wyznaczania odpisów z tytułu utraty wartości to:

- stopień 1 – aktywa finansowe obsługiwane na bieżąco (stosowany w odniesieniu do aktywów, których ryzyko kredytowe nie wzrosło istotnie od początkowego ujęcia),
- stopień 2 – aktywa finansowe z pogorszoną obsługą (stosowany w przypadku istotnego wzrostu ryzyka kredytowego w stosunku do początkowego ujęcia, przy jednoczesnym braku obiektywnych przesłanek utraty wartości),

- stopień 3 – aktywa finansowe nieobsługiwane (stosowany w przypadku wystąpienia obiektywnych przesłanek utraty wartości).

W odniesieniu do stopnia 1 Grupa wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej 12-miesięcznym oczekiwanym stratom kredytowym, a w odniesieniu do stopnia 2 i 3 w kwocie równej oczekiwanym stratom kredytowym w okresie życia instrumentu finansowego.

Na każdy dzień kończący okres sprawozdawczy Grupa dokonuje oceny wystąpienia przesłanek skutkujących zaklasyfikowaniem aktywów finansowych do poszczególnych stopni wyznaczania odpisu z tytułu utraty wartości. Dokonując takiej oceny, Grupa posługuje się zmianą ryzyka niewykonania zobowiązania w oczekiwanym okresie życia instrumentu finansowego, a nie zmianą kwoty oczekiwanych strat kredytowych. W celu dokonania takiej oceny Grupa porównuje ryzyko niewykonania zobowiązania dla danego instrumentu finansowego na dzień sprawozdawczy z ryzykiem niewykonania zobowiązania dla tego instrumentu finansowego na dzień początkowego ujęcia, biorąc pod uwagę racjonalne i możliwe do udokumentowania informacje, które są dostępne bez nadmiernych kosztów lub starań i które wskazują na znaczny wzrost ryzyka kredytowego od momentu początkowego ujęcia.

Pożyczki udzielone jednostce powiązanej podlegają indywidualnej analizie oczekiwanych strat kredytowych.

l) Należności handlowe

Należności handlowe obejmują należności z tytułu dostaw i usług związanych bezpośrednio z bieżącą działalnością operacyjną.

Należności handlowe ujmują się początkowo w wartości godziwej. Po początkowym ujęciu należności te wycenia się w wysokości zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, z uwzględnieniem odpisów z tytułu utraty wartości, przy czym należności z tytułu dostaw i usług z datą zapadalności poniżej 12 miesięcy od dnia powstania należności nie podlegają dyskontowaniu. Efekt odwijania dyskonta ujmują się w przychodach finansowych.

m) Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe

Pozostałe należności obejmują w szczególności:

- należności budżetowe, z wyjątkiem należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych, które stanowią w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej odrębną pozycję,
- rozliczenia międzyokresowe.

Zaliczki są prezentowane zgodnie z charakterem aktywów, do jakich się odnoszą – odpowiednio jako aktywa trwałe lub obrotowe. Jako aktywa niepieniężne zaliczki nie podlegają dyskontowaniu.

Do rozliczeń międzyokresowych zalicza się koszty poniesione dotyczące przyszłych okresów.

n) Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne obejmują środki pieniężne w kasie, depozyty bankowe płatne na żądanie, a ekwiwalenty środków pieniężnych, to inne krótkoterminowe inwestycje o wysokim stopniu płynności i o pierwotnym terminie wymagalności do trzech miesięcy.

Kredyty w rachunku bieżącym są prezentowane w skonsolidowanym bilansie jako składnik kredytów i pożyczek w ramach zobowiązań krótkoterminowych.

o) Płatności w formie akcji

Płatności w formie akcji obejmują transakcje, które zgodnie z Międzynarodowym Standardem Sprawozdawczości Finansowej 2 spełniają definicje transakcji płatności w formie akcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych oraz w środkach pieniężnych.

Do transakcji płatności w formie akcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych zaliczane są m.in. programy motywacyjne dla Członków Zarządu i kadry zarządzającej oparte o opcje na akcje lub warranty subskrypcyjne, które w wyniku realizacji programów uprawniają do rozliczenia świadczeń i usług w akcjach Spółki. Wartość godziwa usług świadczonych przez Zarząd oraz kadre zarządzającą w zamian za ich przyznanie ujmowana jest jako koszt wynagrodzeń, a drugostronnie jako kapitały pozostałe. Wartość płatności w formie akcji wyceniana jest metodą pośrednią tj. poprzez odniesienie do wartości godziwej przyznanych instrumentów kapitałowych.

p) Kapitały

Wartość nominalną udziałów zalicza się do kapitału podstawowego.

Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej – stanowi nadwyżkę ceny akcji nad wartością nominalną, pomniejszoną o koszty nowej emisji.

Kapitały pozostałe stanowią kapitały utworzone w wyniku funkcjonowania programów płatności w formie akcji (pkt 3.3 o oraz nota nr 27).

Zyski zatrzymane stanowią kapitał zapasowy, skumulowane zyski/straty z lat ubiegłych (tj. niepodzielone zyski lub niepokryte straty) oraz zyski/straty roku bieżącego.

Zgodnie z art. 396 par. 1 Kodeksu Spółek Handlowych Spółka obowiązkowo musi tworzyć kapitał zapasowy, na który przelewa co najmniej 8% zysku za dany rok obrotowy, dopóki kapitał zapasowy nie osiągnie co najmniej jednej trzeciej kapitału zapasowego.

q) Zobowiązania handlowe

Zobowiązania handlowe stanowią zobowiązania do zapłaty za towary i usługi nabyte w toku zwykłej działalności gospodarczej przedsiębiorstwa od dostawców. Zobowiązania handlowe klasyfikuje się jako zobowiązania krótkoterminowe, jeżeli termin zapłaty przypada w ciągu jednego roku. W przeciwnym wypadku, zobowiązania wykazuje się jako długoterminowe. Zobowiązania handlowe w początkowym ujęciu wykazuje się w wartości godziwej, zaś w okresie późniejszym wykazuje się je w kwocie wymagającej zapłaty.

r) Zobowiązania długoterminowe pozostałe

Zobowiązania długoterminowe pozostałe stanowią zobowiązania do zapłaty za towary i usługi nabyte w toku działalności gospodarczej przedsiębiorstwa, jeżeli termin zapłaty przypada na okres dłuższy niż 12 miesięcy od dnia bilansowego.

s) Podatek dochodowy bieżący i odroczony

Podatek dochodowy za okres sprawozdawczy obejmuje podatek bieżący i odroczony. Podatek ujmuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów, z wyłączeniem zakresu, w którym odnosi się on bezpośrednio do pozycji ujętych w innych skonsolidowanych całkowitych dochodach lub kapitale własnym. W tym przypadku podatek również ujmowany jest odpowiednio w innych skonsolidowanych całkowitych dochodach lub kapitale własnym. Bieżące obciążenie z tytułu podatku dochodowego jest obliczane na podstawie obowiązujących przepisów podatkowych lub faktycznie wprowadzonych w dacie bilansu. Zarząd dokonuje okresowego przeglądu kalkulacji zobowiązań podatkowych w odniesieniu do sytuacji, w których odnośne przepisy podatkowe podlegają interpretacji, tworząc ewentualne rezerwy kwot, należnych organom podatkowym. Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikającego z różnic przejściowych pomiędzy wartością podatkową aktywów i zobowiązań a ich wartością bilansową w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej – ujmowane jest metodą bilansową. Jeżeli jednak odroczony podatek dochodowy powstał z tytułu początkowego ujęcia składnika aktywów lub zobowiązania w ramach transakcji innej niż połączenie jednostek gospodarczych, które nie wpływa ani na wynik finansowy, ani na dochód podatkowy (stratę podatkową), nie wykazuje się go. Odroczony podatek dochodowy ustala się przy zastosowaniu obowiązujących prawnie

lub faktycznie na dzień bilansowy stawek (i przepisów) podatkowych, które zgodnie z oczekiwaniami będą obowiązywać w momencie realizacji odnośnych aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego lub uregulowania zobowiązania z tego tytułu. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się tylko wtedy, gdy jest prawdopodobne, że w przyszłości osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który umożliwi wykorzystanie różnic przejściowych. Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikające z różnic przejściowych, powstających z tytułu inwestycji w jednostkach zależnych i stowarzyszonych, jest ujmowane, chyba że rozłożenie w czasie odwracania się różnic przejściowych jest kontrolowane przez Grupę i prawdopodobne jest, że w możliwej do przewidzenia przyszłości różnice te nie ulegną odwróceniu. Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego podlegają kompensacie, jeżeli występuje możliwy do wyegzekwowania tytuł prawny do dokonania kompensaty aktywów z tytułu bieżącego podatku dochodowego z zobowiązaniami z tytułu bieżącego podatku dochodowego oraz jeżeli aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego dotyczą podatków dochodowych naliczonych przez te same władze podatkowe od jednostki podlegającej opodatkowaniu lub różnych jednostek podlegających opodatkowaniu w przypadku, gdy istnieje zamiar rozliczenia sald w kwotach netto.

Jeżeli w ocenie Grupy jest prawdopodobne, że podejście Grupy do kwestii podatkowej lub grupy kwestii podatkowych będzie zaakceptowane przez organ podatkowy, Grupa Kapitałowa określa dochód do opodatkowania (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, niewykorzystane straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe z uwzględnieniem podejścia do opodatkowania planowanego lub zastosowanego w swoim zeznaniu podatkowym.

Jeżeli Grupa stwierdzi, że nie jest prawdopodobne, że organ podatkowy zaakceptuje podejście Grupy do kwestii podatkowej lub grupy kwestii podatkowych, wówczas Spółka odzwierciedla wpływ niepewności przy ustalaniu dochodu do opodatkowania (straty podatkowej), niewykorzystanych strat podatkowych, niewykorzystanych ulg podatkowych lub stawek podatkowych.

t) Rezerwy

Rezerwy ujmuje się wówczas, gdy Grupa ma prawny lub zwyczajowo oczekiwany obowiązek wynikający ze zdarzeń przeszłych i jest prawdopodobne, że wymagany będzie wypływ zasobów w celu wywiązania się z tego obowiązku, zaś jego wielkość wiarygodnie oszacowano. Nie tworzy się rezerw na przyszłe straty operacyjne.

Kwoty rezerw wykazuje się w bieżącej wartości nakładów, które – jak się oczekuje – będą niezbędne do wypełnienia obowiązku. Stosuje się wówczas stopę procentową przed opodatkowaniem, która odzwierciedla bieżącą ocenę rynku odnośnie do wartości pieniądza w czasie oraz ryzyko związane konkretnie z danym składnikiem zobowiązań. Zwiększenie rezerw związane z upływem czasu jest rozpoznawane jako koszty odsetkowe. Grupa przyjmuje, że w przypadku okresu poniżej jednego roku nie dokonuje się dyskontowania oczekiwanych przepływów pieniężnych.

u) Dotacje rządowe

Jeżeli istnieje uzasadniona pewność, że dotacja zostanie uzyskana oraz spełnione zostaną wszystkie związane z nią warunki, wówczas dotacje rządowe są ujmowane według ich wartości godziwej.

Jeżeli dotacja dotyczy danej pozycji kosztowej, wówczas jest ona ujmowana w sprawozdaniu z całkowitych dochodów jako Pozostałe przychody operacyjne. Jeżeli dotacja dotyczy składnika aktywów, wówczas jej wartość godziwa jest ujmowana jako pomniejszenie wartości odnośnego aktywa, a następnie stopniowo, drogą równych odpisów rocznych, ujmowana w zysku lub stracie przez szacowany okres użytkowania związanego z nią składnika aktywów.

v) Ujmowanie przychodów

Grupa stosuje pięciostopniowy model, aby określić moment ujęcia przychodów oraz ich wysokość. Główną zasadą standardu jest ujmowanie przychodów w wysokości ceny transakcyjnej w momencie przekazania przyrzeczonych

w umowie towarów lub usług na rzecz klienta, które ma miejsce wtedy, gdy klient uzyskuje kontrolę nad tymi składnikami aktywów. Kontrola nad składnikiem aktywów to zdolność do bezpośredniego rozporządzania tym składnikiem aktywów i uzyskiwania z niego zasadniczo wszystkich pozostałych korzyści. Przekazanie dóbr na rzecz klienta może zostać spełnione w danym momencie (po dostarczeniu towaru lub wykonaniu usługi) lub w ciągu określonego czasu (w miarę realizacji świadczenia).

źródło przychodu	sposób ustalenia ceny	moment rozpoznania	osąd
przychody z platform	cena umowna	na podstawie miesięcznych raportów	-
sprzedaż praw/licencji	umowna stała cena oraz/lub element wynagrodzenia zmiennego tzw. rev share*	stała cena umowna w momencie przekazania składnika aktywów. Część zmienna wynagrodzenia ujmowana na podstawie okresowych rozliczeń.	z uwagi na niepewność i brak historii dotychczasowych transakcji, Grupa nie ujmuje w momencie przekazania praw części zmiennej tzw. rev share
sprzedaż praw wraz ze zobowiązaniem do bieżącej obsługi*	umowna stała cena alokowana do sprzedaży praw i usług bieżącej obsługi	przychody ze sprzedaży praw w momencie przekazania składnika aktywów przychody wynikające ze zobowiązania do bieżącej obsługi ujmowane są miesięcznie, wraz z upływem czasu, w którym Grupa jest zobowiązana do realizacji tego świadczenia	Grupa identyfikuje zobowiązania do wykonania świadczenia, następnie alokuje cenę sprzedaży do każdego ze zobowiązań i rozpoznaje przychód po spełnieniu każdego z nich

* w ramach umowy sprzedaży praw istnieje element wynagrodzenia zmiennego tzw. rev share, czyli prawo do udziału w zysku z przyszłej sprzedaży gier.

Przychody z platform obejmują przychody z reklam i mikropłatności realizowane przez użytkowników za pośrednictwem platform i domów mediowych, które Grupa miesięcznie fakturuje na podstawie raportów dotyczących wyświetleń reklam i mikropłatności. Umowy określają warunki na jakich obie strony rozliczają się za wyświetlone reklamy oraz wykonane mikropłatności przez użytkowników platform.

Przychody ze sprzedaży praw i licencji obejmują przychody dotyczące przekazania składnika aktywów stronom trzecim oraz bieżącej obsługi (aktualizacje i serwis).

Grupa na każdy dzień bilansowy szacuje potencjalne zobowiązania z tytułu zwrotów i jeżeli są istotne ujmuje je jako zmniejszenie przychodów ze sprzedaży oraz zobowiązania do zwrotu zapłaty.

w) Koszty operacyjne

Koszty Grupa ujmuje w tym samym okresie w jakim są ujmowane przychody ze sprzedaży tych składników zgodnie z zasadą współmierności przychodów i kosztów.

Koszty własny sprzedaży

Grupa ujmuje w pozycji koszt własny sprzedaży głównie koszty związane z reklamą i marketingiem (w tym user acquisition), prowizje platform dystrybucyjnych związane z osiąganymi przychodami z tytułu mikropłatności, koszty rev-share, amortyzacja zakończonych nakładów na prace rozwojowe, koszty serwerów i licencji na oprogramowanie użytkowe, koszty prac deweloperskich, które nie spełniają kryteriów kapitalizowania jako nakłady na prace rozwojowe oraz pozostałe koszty pośrednie dotyczące gier.

Koszty ogólnego zarządu

Grupa ujmuje w pozycji koszty zarządu głównie koszty związane z utrzymaniem Zarządu oraz komórek organizacyjnych o charakterze ogólnozakładowym.

x) Wypłata dywidend dla akcjonariuszy

Płatności dywidend na rzecz akcjonariuszy spółek Grupy ujmuje się jako zobowiązanie w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy w okresie, w którym nastąpiło ich zatwierdzenie przez akcjonariuszy Jednostki dominującej.

4 Zarządzanie ryzykiem finansowym

Działalność prowadzona przez Grupę naraża ją na wiele różnych rodzajów ryzyka finansowego: ryzyko rynkowe (ryzyko cenowe), ryzyko kredytowe oraz ryzyko utraty płynności. Ogólny program Grupy dotyczący zarządzania ryzykiem skupia się na nieprzewidywalności rynków finansowych, starając się minimalizować potencjalne niekorzystne wpływy na wyniki finansowe Grupy.

Ryzyko rynkowe

Ze względu na specyfikę działalności Grupy ryzyko rynkowe obejmuje:

- ryzyko zmiany kursu walut

Działalność Grupy wiąże się z ekspozycją na ryzyko wahań kursów walut. Zdecydowana większość jej przychodów generowana jest w walutach obcych. Różnice kursowe ujmowane są w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozostałej działalności operacyjnej. Duża część zakupów realizowana jest w PLN. Wobec czego Grupa narażona jest na ryzyko kursowe.

Grupa prowadzi bieżący monitoring rynku walutowego i podejmuje ewentualnie decyzje o sprzedaży waluty obcej potrzebnej do uregulowania płatności z przyszłą datą. Grupa nie zawiera transakcji typu forward lub opcji walutowych. Poniżej przedstawiono ekspozycję walutową netto (dane w tys. PLN):

31 grudnia 2021

	EUR	USD	GBP	Razem
Środki pieniężne	392	15 187	9 947	25 526
Należności	3 315	23 027	4 750	31 092
Zobowiązania	668	25 343	342	26 353
Ekspozycja walutowa netto	3 039	12 871	14 355	30 265
Wpływy na wynik brutto				
<i>Wzrost kursów walutowych o 10%</i>	304	1 287	1 436	3 027
<i>Spadek kursów walutowych o 10%</i>	-304	-1 287	-1 436	-3 027

- ryzyko cenowe

Podobnie jak w poprzednim roku, Grupa nie posiada istotnych aktywów i zobowiązań, które są narażone na bieżącą zmianę ich ceny na rynkach. Wpływ ryzyka cenowego na działalność Grupy jest nieistotny.

- ryzyko zmiany przepływów pieniężnych oraz wartości godziwej w wyniku zmiany stóp procentowych

Grupa na bieżąco monitoruje sytuację związaną z decyzjami Rady Polityki Pieniężnej, Europejskiego Banku Centralnego, mającymi bezpośredni wpływ na rynek stóp procentowych w kraju oraz na świecie. Poniżej przedstawiono analizę wrażliwości wyniku brutto na ryzyko zmiany stóp procentowych dla instrumentów finansowych na zmiennej stopie procentowej:

Pozycja w sprawozdaniu z sytuacji finansowej	Wartość bilansowa	Wartość narażona na ryzyko	Zmiana stopy procentowej	
			+1 p.p.	-1 p.p.
<i>Wynik finansowy brutto</i>				
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	33 295	33 295	333	(333)
Aktywa finansowe pozostałe	3 303	3 303	33	(33)
Inne zobowiązania finansowe	622	146	(1)	1
			365	(365)

Inne zobowiązania finansowe zawierają zobowiązania z tytułu leasingu, wyłączono zaś zobowiązanie z tytułu opcji call, które nie jest narażone na ryzyko zmiany stóp procentowych.

Ryzyko kredytowe

Głównymi aktywami finansowymi Grupy są środki na rachunkach bankowych, gotówka, należności oraz inwestycje, które reprezentują największą ekspozycję na ryzyko kredytowe w relacji do aktywów finansowych. Ryzyko kredytowe Grupy jest przede wszystkim przypisane do należności handlowych oraz do pożyczek udzielonych. Kwoty przedstawione w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej są kwotami netto, czyli z uwzględnieniem odpisów aktualizujących wartość wątpliwych należności oszacowanych przez Zarząd jednostki dominującej na podstawie wcześniejszych doświadczeń, specyfiki prowadzonej działalności i ich oceny obecnego otoczenia gospodarczego. Grupa zawiera transakcje wyłącznie z renomowanymi firmami o dobrej zdolności kredytowej. Wszyscy klienci, którzy pragną korzystać z kredytów kupieckich, poddawani są procedurom wstępnej weryfikacji. Ponadto, dzięki bieżącemu monitorowaniu stanów należności, narażenie Grupy na ryzyko nieściągalnych należności jest nieznaczne. Udzielone pożyczki zostały udzielone jednostkom powiązanim. Grupa na bieżąco monitoruje sytuację płynnościową spółek powiązanych i ocenia ich wypłacalność.

Ryzyko płynności

Ryzyko płynności to ryzyko, że Grupa nie będzie w stanie regulować swoich zobowiązań w terminie ich zapadalności. Celem Zarządu jest zapewnienie, w najwyższym możliwym stopniu, że jej płynność będzie zawsze zachowana na poziomie pozwalającym na regulowanie zobowiązań w terminie ich zapadalności. Grupa monitoruje ryzyko braku funduszy przy pomocy narzędzia okresowego planowania płynności. Narzędzie to uwzględnia terminy wymagalności/zapadalności zarówno inwestycji jak i aktywów finansowych (np. konta należności, pozostałych aktywów finansowych) oraz prognozowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej.

Zarządzanie płynnością Grupy odbywa się głównie poprzez:

- krótko, średnio i długo-terminowe planowanie przepływów gotówkowych,
- dobór odpowiednich źródeł finansowania na podstawie analizy potrzeb Grupy oraz analizy rynku,
- współpraca z instytucjami finansowymi o ustalonej, wysokiej reputacji.

W ramach zarządzania płynnością Grupa analizuje dostępne na rynku instrumenty (np. kredyty, pożyczki, faktoring, leasing), pod kątem elastyczności pozyskania, kosztu finansowania oraz okresów wymagalności. Co do zasady, Grupa zakłada finansowanie bieżącej działalności w pierwszej kolejności ze środków własnych oraz kredytów kupieckich (w szczególności limity kredytowe oraz terminy płatności ustalone z sieciami reklamowymi).

Grupa inwestuje środki pieniężne w bezpieczne, krótkoterminowe instrumenty finansowe (depozyty bankowe), które mogą być wykorzystywane do obsługi zobowiązań. Poprzez bieżące monitorowanie poziomu wymagalnych zobowiązań oraz odpowiednie zarządzanie środkami pieniężnymi Grupa jest atrakcyjnym partnerem dla swoich dostawców. Grupa posiada dobrą kondycję finansową, w związku z czym ryzyko utraty płynności w regulowaniu zobowiązań Grupy jest

minimalne. Wszystkie zobowiązania finansowe Grupy na dzień 31 grudnia 2021 roku posiadały termin zapadalności do 3 miesięcy, poza zobowiązaniem z tytułu leasingu (dotyczące umów zawartych w 2019 oraz 2020 roku). Umowy leasingowe zawarte zostały na okres 3 lat. Wartość zobowiązania długoterminowego na dzień bilansowy wyniosła 46 tys. PLN.

Na dzień 31 grudnia 2020 roku zobowiązania Grupy posiadały termin zapadalności do 3 miesięcy, poza zobowiązaniem z tytułu leasingu (dotyczące umów zawartych w 2019 i 2020 roku, opisane powyżej) oraz zawartej w 2020 roku umowy pożyczki na okres 18 miesięcy do 3 stycznia 2022 roku. Wartość zobowiązania długoterminowego na dzień 31 grudnia 2020 roku wynosiła 176 tys. PLN. Pożyczka została spłacona w trakcie 2021 roku.

5 Zarządzanie kapitałem

Celem Grupy w zarządzaniu ryzykiem kapitałowym jest ochrona zdolności Grupy do kontynuowania działalności tak, aby możliwe było realizowanie zwrotu dla akcjonariuszy oraz utrzymanie optymalnej struktury kapitału w celu obniżenia jego kosztu.

Aby utrzymać lub skorygować strukturę kapitału, Grupa może zmieniać kwotę deklarowanych dywidend do wypłacenia akcjonariuszom, zwracać kapitał akcjonariuszom, emitować nowe udziały lub sprzedawać aktywa w celu obniżenia zadłużenia. Tak jak inne jednostki w branży, Grupa monitoruje kapitał za pomocą wskaźnika zadłużenia. Wskaźnik ten oblicza się jako stosunek zadłużenia netto do łącznej wartości kapitału. Zadłużenie netto oblicza się jako sumę kredytów i pożyczek (obejmujących bieżące i długoterminowe kredyty i pożyczki wykazane w skonsolidowanym bilansie) pomniejszoną o środki pieniężne i ich ekwiwalenty. Łączną wartość kapitału oblicza się jako kapitał własny wykazany w skonsolidowanym bilansie wraz z zadłużeniem netto.

Wskaźniki zadłużenia na dzień 31 grudnia 2021 roku oraz na dzień 31 grudnia 2020 roku przedstawiały się następująco:

	31 grudnia	31 grudnia
	2021	2020
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Kredyty, pożyczki i inne zobowiązania finansowe	622	279
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	33 295	20 748
Zadłużenie netto	(32 673)	(20 469)
Kapitał własny	79 071	66 822
Wskaźnik zadłużenia (zadłużenie netto/ kapitał ogółem)	(0,41)	(0,31)

6 Profesjonalny osąd

Sporządzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy wymaga od Zarządu jednostki dominującej osądów, szacunków oraz założeń, które mają wpływ na prezentowane przychody, koszty, aktywa i zobowiązania i powiązane z nimi noty oraz ujawnienia dotyczące zobowiązań warunkowych. Niepewność co do tych założeń i szacunków może spowodować istotne wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w przyszłości.

W procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości Zarząd dokonał następujących osądów, które mają największy wpływ na przedstawiane wartości bilansowe aktywów i zobowiązań.

Moment kapitalizacji nakładów na prace rozwojowe

Moment kapitalizacji nakładów na prace rozwojowe, w tym stosowane osądy i założenia zostały opisane w stosowanych zasadach rachunkowości w nocie 3.3.

Rozpoznanie przychodu

Moment rozpoznania przychodu i stosowane osądy zostały opisane w stosowanych zasadach rachunkowości w nocie 3.3.

Utrata wartości ośrodków wypracowujących środki pieniężne oraz pojedynczych składników aktywów

Istotnymi wartościami w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym jest wartość firmy, udzielone pożyczki oraz nakłady na prace rozwojowe. Informacje dotyczące założeń przyjmowanych przy analizie utraty wartości ośrodków wypracowujących środki pieniężne oraz pojedynczych składników aktywów zostały opisane w nocie 7.

Określenie waluty funkcjonalnej

Walutą funkcjonalną Jednostki Dominującej jest polski złoty.

Oceny takiej dokonał Zarząd Jednostki Dominującej w oparciu o analizę waluty, w której Jednostka generuje przychody i ponosi koszty. Zgodnie z MSR 21.9, przy ustalaniu swojej waluty funkcjonalnej Zarząd jednostki dominującej bierze pod uwagę następujące czynniki:

- walutę:
 - która wywiera główny wpływ na ceny sprzedaży towarów i usług (często jest to waluta, w której wyrażane są i regulowane ceny sprzedaży jej towarów i usług); oraz
 - kraju, w którym siły konkurencji i obowiązujące przepisy wywierają główny wpływ na ceny sprzedaży jej towarów i usług;
- walutę, która wywiera główny wpływ na koszty robocizny i materiałów oraz na pozostałe koszty związane z dostarczaniem towarów lub świadczeniem usług (często jest to waluta, w której koszty te są wyrażane lub regulowane).

Przychody ze sprzedaży produktów (gier) generowane są przede wszystkim w dolarach. Patrząc więc wyłącznie na punkt MSR 21.9 a) i. sugerowałyby to, że walutą funkcjonalną Jednostki jest dolar amerykański. Jednakże, analiza punktu MSR 21.9 a) ii. nie dawałaby już takiej jednoznacznej konkluzji – ceny gier sprzedawanych przez jednostkę dominującą nie są kształtowane przez siły konkurencji i regulacje występujące na terenie Stanów Zjednoczonych. Wyrażenie cen sprzedaży w dolarze amerykańskim wynika z faktu, że rynek gier komputerowych jest rynkiem globalnym, gdzie ceny przyjmują poziom światowy i są ustalone dla globalnego gracza. Oznacza to, że ceny sprzedaży gier Jednostki Dominującej są takie same dla graczy z Europy (w tym Polski), Azji czy też Stanów Zjednoczonych.

Patrząc natomiast na punkt MSR 21.9 b), ponieważ zdecydowana większość kosztów funkcjonowania Spółki BoomBit SA, w tym kosztów produkcji gier (głównie wynagrodzenia) ponoszona jest w złotych polskich to punkt ten, gdyby był analizowany indywidualnie wskazuje, że walutą funkcjonalną Spółki BoomBit SA jest złoty polski.

Dodatkowo Zarząd Spółki przeanalizował punkt MSR 21.10:

W ustaleniu waluty funkcjonalnej jednostki mogą być również pomocne następujące czynniki:

- waluta, w której generowane są środki z działalności finansowej (tj. emisja instrumentów dłużnych i kapitałowych);
- waluta, w której utrzymywane są zazwyczaj wpływy z działalności operacyjnej.

Grupa, poza linią kredytową w PLN oraz pożyczką w PLN, nie posiada żadnych innych zaciągniętych kredytów, pożyczek ani wyemitowanych obligacji. Spółka utrzymuje środki pieniężne na rachunkach bankowych zarówno w polskich złotych, dolarach amerykańskich, funtach brytyjskich oraz euro.

Biorąc pod uwagę powyższe fakty i okoliczności Zarząd jednostki dominującej ocenił, że walutą funkcjonalną Spółki BoomBit jest polski złoty. Walutą sprawozdawczą Grupy Kapitałowej jest polski złoty.

Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego, w tym stosowane osądy i założenia zostały opisane w stosowanych zasadach rachunkowości w nocie 3.3 oraz 15.

7 Istotne oszacowania i założenia użyte przy sporządzaniu skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Grupa dokonuje oszacowań i przyjmuje założenia dotyczące przyszłości. Założenia i szacunki są oparte na najlepszej wiedzy kierownictwa na temat bieżących i przyszłych zdarzeń oraz działań, jednak rzeczywiste wyniki mogą się różnić od przewidywanych.

Szacowana utrata wartości nakładów na prace rozwojowe

Na bazie przeprowadzonej analizy i z zastosowaniem oszacowań i osądów profesjonalnych uwzględniających dotychczasowo realizowane projekty dokonywane są odpisy z tytułu utraty wartości aktywów do poziomu kwoty, jaką Grupa spodziewa się osiągnąć w przyszłości z użytkowania lub sprzedaży składnika aktywów. W 2021 roku nie dokonano nowych odpisów aktualizujących wartość nakładów na prace rozwojowe.

a) Nakłady na prace rozwojowe w budowie

Grupa dokonała oceny projektów w pipeline produkcyjnym i sporządziła testy na utratę wartości. Dla potrzeb testów przyjęte zostały następujące założenia:

- dla projekcji przepływów przyjęty został okres do czterech lat, uzależniony od cyklu życia poszczególnych tytułów gier,
- stopa dyskontowa (średnioważony koszt kapitału) na poziomie 9,2% (6,0% w okresie porównawczym),
- projekcje przepływów pieniężnych zostały oszacowane w oparciu o wewnętrzne benchmarki dla najbardziej zbliżonych tytułów oraz oczekiwany koszt zakończenia prac rozwojowych

W wyniku przeprowadzonych testów Grupa ustaliła, iż wartość odzyskiwalna (ustalona na bazie wartości użytkowej) składników nakładów na prace rozwojowe w budowie jest wyższa od ich wartości księgowych, w związku z czym nie wystąpiła konieczność dokonania dodatkowych odpisów aktualizujących. W okresie porównawczym odpis dla tej kategorii nakładów wyniósł 4 322 tys. zł.

Zarówno przepływy pieniężne niższe o 10%, jak i stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p nie skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego.

b) Nakłady na prace rozwojowe zakończone

Dodatkowo, na koniec okresu sprawozdawczego Grupa dokonała oceny czy istnieją przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości nakładów na prace rozwojowe zakończone. W przypadku projektów, dla których zidentyfikowane zostały przesłanki, takie jak niższe od zakładanych wyniki osiągnięte przez gry, które w ocenie Zarządu mają ograniczone możliwości poprawy w przyszłości, przeprowadzone zostały testy na utratę wartości. Dla potrzeb testów przyjęte zostały analogiczne założenia jak w przypadku nakładów na prace rozwojowe w budowie, przy czym projekcja przepływów pieniężnych została oszacowana poprzez ekstrapolację obserwowanych wyników gier.

W wyniku przeprowadzonych testów oszacowany odpis na tę kategorię nakładów byłby nieistotny, w związku z czym Zarząd zdecydował o nierozpoznawaniu odpisów aktualizujących na tę kategorię nakładów. W okresie porównawczym odpis dla tej kategorii nakładów wyniósł 1 946 tys. zł.

Przeprowadzone analizy wrażliwości wskazują, iż kluczowymi czynnikami wpływającymi na szacunek wartości użytkowej jest stopa dyskontowa oraz przepływy pieniężne z gier. Zarówno przepływy pieniężne niższe o 10%, jak i stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p w ocenie Zarządu nie skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego.

Test na utratę wartości firmy z nabycia jednostki zależnej

Na koniec okresu sprawozdawczego Grupa przeprowadziła test na utratę wartości firmy przypisanej grupie spółek BoomBit S.A., BoomBit Games Ltd. oraz BoomBit Inc., jako jednostce wypracowującej jednostki pieniężne. Wartość odzyskiwalna została ustalona na bazie wartości użytkowej. Dla potrzeb testu przyjęte zostały następujące założenia, bazujące na dotychczasowym doświadczeniu Grupy:

- dla projekcji przepływów przyjęty został okres do czterech lat, uzależniony od cyklu życia poszczególnych tytułów gier w portfelu wydawniczym testowanej spółki,
- stopa dyskontowa (średnioważony koszt kapitału) na poziomie 9,2% (6,0% w okresie porównawczym),
- stopa wzrostu w okresie rezydualnym – do roku 2030 na poziomie 8,6% (na podstawie oczekiwanego wzrostu rynku gier przedstawionego przez Market Research Future oraz Newzoo), następnie na poziomie 2% (w okresie porównawczym 2% przez cały okres),
- projekcje przepływów pieniężnych dla istniejących gier zostały oszacowane na podstawie ekstrapolacji obserwowanych wyników, zaś dla nowych gier na bazie wewnętrznych benchmarków.

W wyniku przeprowadzonego testu ustalono, iż wartość odzyskiwalna ośrodka generującego przepływy pieniężne jest wyższa od wartości księgowych wartości firmy oraz pozostałych aktywów, w związku z czym nie wystąpiła konieczność dokonania odpisów aktualizujących ich wartość.

Przeprowadzone analizy wrażliwości wskazują, iż kluczowymi czynnikami wpływającymi na szacunek wartości użytkowej jest stopa dyskontowa oraz, determinujące wielkość wpływów ze sprzedaży, ilość pobrań oraz planowany średni przychód z użytkownika. Uzasadnione i prawdopodobne zmiany kluczowych założeń, tj. przepływy pieniężne niższe o 10% lub stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p., nie skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego. W okresie porównawczym Grupa osiągnęła te same konkluzje.

W roku 2018, w ocenie Zarządu jednostki dominującej spółka BoomBit Games Ltd („BBUK”) stanowiła odrębny ośrodek generujący przepływy pieniężne, do którego przypisana była wartość firmy powstała na nabyciu tej spółki. W trakcie roku 2019 Grupa dokonała zmiany modelu działalności. Wszystkie prace deweloperskie dotyczące nakładów na prace rozwojowe odbywają się obecnie w Spółce, tutaj też ponoszone są główne koszty związane z wydawaniem gier (w szczególności wydatki na kampanie marketingowe). Jednostki zależne, w których Spółka posiada 100% udziałów, w tym BBUK, pełnią obecnie jedynie funkcję wydawcy gier na platformach mobilnych lub Nintendo Switch. Spółka decyduje, która jednostka z Grupy będzie wydawcą poszczególnych tytułów. Rozliczenie między spółkami polega na rozliczeniu udziału w zysku rev-share na podstawie umów licencyjnych na wydanie gier. Biorąc pod uwagę powyższe, w ocenie Zarządu jednostki dominującej z perspektywy skonsolidowanego sprawozdania finansowego grupa spółek BoomBit S.A., BoomBit Games Ltd. oraz BoomBit Inc. stanowi jeden ośrodek generujący niezależne przepływy pieniężne, do którego alokowana jest wartość firmy.

Moment aktywowania nakładów na prace rozwojowe

Koszty prac rozwojowych bezpośrednio związane z wytworzeniem składnika aktywów Grupa ujmuje jako prace rozwojowe, jeśli spełnione zostaną kryteria wskazane w nocie 3.3.

Okresy użytkowania aktywów trwałych (stawki amortyzacji)

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych pozostałych. Grupa corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

Podatek dochodowy

Istnieje wiele transakcji i kalkulacji, w odniesieniu do których ostateczne ustalenie kwoty podatku jest niepewne. Grupa ujmuje potencjalne zobowiązania wynikające z kontroli skarbowych, opierając się na szacunku potencjalnego dodatkowego wymiaru podatku. Jeśli ostateczne rozliczenia podatkowe odbiegają od początkowo ujętych kwot, występujące różnice wpływają na aktywa i zobowiązania z tytułu bieżącego i odroczonego podatku dochodowego w okresie, w którym następuje ostateczne ustalenie kwoty podatku.

Regulacje dotyczące podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób prawnych oraz obciążeń związanych z ubezpieczeniami społecznymi podlegają częstym zmianom. Te częste zmiany powodują brak odpowiednich punktów odniesienia, niespójne interpretacje oraz nieliczne ustanowione precedensy, które mogłyby mieć zastosowanie. Obowiązujące przepisy zawierają również niejasności, które powodują różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych, zarówno pomiędzy organami państwowymi jak i organami państwowymi i przedsiębiorstwami.

Rozliczenia podatkowe oraz inne obszary działalności (na przykład kwestie celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów, które uprawnione są do nakładania wysokich kar i grzywien, a wszelkie dodatkowe zobowiązania podatkowe, wynikające z kontroli, muszą zostać zapłacone wraz z wysokimi odsetkami. Te warunki powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest większe niż w krajach o bardziej dojrzałym systemie podatkowym.

W konsekwencji, kwoty prezentowane i ujawniane w sprawozdaniach finansowych mogą się zmienić w przyszłości w wyniku ostatecznej decyzji organu kontroli podatkowej.

Z dniem 15 lipca 2016 roku do Ordynacji Podatkowej zostały wprowadzone zmiany w celu uwzględnienia postanowień Ogólnej Klauzuli Zapobiegającej Nadużyciom (GAAR). GAAR ma zapobiegać powstawaniu i wykorzystywaniu sztucznych struktur prawnych tworzonych w celu uniknięcia zapłaty podatku w Polsce. GAAR definiuje unikanie opodatkowania jako czynność dokonaną przede wszystkim w celu osiągnięcia korzyści podatkowej, sprzecznej w danych okolicznościach z przedmiotem i celem przepisy ustawy podatkowej. Zgodnie z GAAR taka czynność nie skutkuje osiągnięciem korzyści podatkowej, jeżeli sposób działania był sztuczny. Wszelkie występowanie (i) nieuzasadnionego dzielenia operacji, (ii) angażowania podmiotów pośredniczących mimo braku uzasadnienia ekonomicznego lub gospodarczego, (iii) elementów wzajemnie się znoszących lub kompensujących oraz (iv) inne działania o podobnym działaniu do wcześniej wspomnianych, mogą być potraktowane jako przesłanka istnienia sztucznych czynności podlegających przepisom GAAR. Nowe regulacje będą wymagać znacznie większego osądu przy ocenie skutków podatkowych poszczególnych transakcji.

Klauzulę GAAR należy stosować w odniesieniu do transakcji dokonanych po jej wejściu w życie oraz do transakcji, które zostały przeprowadzone przed wejściem w życie klauzuli GAAR, ale dla których po dacie wejścia klauzuli w życie korzyści były lub są nadal osiągane. Wdrożenie powyższych przepisów umożliwiło polskim organom kontroli podatkowej kwestionowanie realizowanych przez podatników prawnych ustaleń i porozumień, takich jak restrukturyzacja i reorganizacja grupy.

Grupa ujmuje i wycenia aktywa lub zobowiązania z tytułu bieżącego i odroczonego podatku dochodowego przy zastosowaniu wymogów MSR 12 Podatek dochodowy w oparciu o zysk (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, nierozliczone straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe, uwzględniając ocenę niepewności związanych z rozliczeniami podatkowymi.

Gdy istnieje niepewność co do tego, czy i w jakim zakresie organ podatkowy będzie akceptował poszczególne rozliczenia podatkowe transakcji, Grupa ujmuje te rozliczenia uwzględniając ocenę niepewności.

Świadczenia emerytalne

Grupa zatrudnia na bazie umów o pracę 98 osób. W związku z tym potencjalne szacowane zobowiązania z tytułu przysługujących na bazie Kodeksu pracy świadczeń emerytalnych wynoszą 29 tys. PLN i została na nie utworzona rezerwa.

Prawo do użytkowania

W momencie zawierania umów, Zarząd dokonuje weryfikacji czy umowa nie zawiera w sobie zapisów, które wskazywałyby na zapisy spełniające kryteria zapisów MSSF 16 Leasing. Grupa dokonała takiej analizy również na moment wdrożenia MSSF 16, tj. na dzień 1 stycznia 2019 roku.

W trakcie roku 2019 oraz 2020 Grupa zawierała umowy najmu samochodów osobowych na okres 3 lat. Zarząd ocenił, iż umowy te spełniają kryteria MSSF 16 i zostaną ujęte jako leasing. Umowy wykazano jako prawo do użytkowania w rzeczowych aktywach trwałych (nota nr 18) oraz jako inne zobowiązania finansowe. W 2021 roku Grupa nie zawierała nowych umów.

Pożyczki oraz należności

Na dzień bilansowy Grupa dokonała weryfikacji udzielonych pożyczek oraz posiadanych należności pod kątem oczekiwanych strat kredytowych (ECL), zgodnie z wymogami MSSF 9. W wyniku analizy przeprowadzonej dla pożyczek i należności od jednostek niepowiązanych oraz od jednostek powiązanych, oszacowany odpis z tego tytułu byłby nieistotny, w związku z czym Zarząd uznał iż wartość jest nieistotna i zdecydował o nierozpoznawaniu ECL w niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym.

Dodatkowo na dzień 31 grudnia 2021 Spółka posiadała przeterminowaną należność od kontrahenta zagranicznego na kwotę 214 tys. EUR, częściowo zabezpieczoną przez SuperScale, wobec której również rozpoznała przesłankę utraty wartości (default). Na podstawie przeprowadzonego testu utraty wartości z zastosowaniem metody scenariuszy oszacowała potencjalny odpis. W ocenie Zarządu oszacowany odpis z tego tytułu byłby nieistotny, w związku z czym Zarząd zdecydował o jego nierozpoznawaniu w niniejszym jednostkowym sprawozdaniu finansowym. Należność oraz jej stan prawny zostały szczegółowo opisane w nocie 21 niniejszego sprawozdania.

8 Szacowanie wartości godziwej

Grupa wycenia instrumenty finansowe takie jak: wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody oraz wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy w wartości godziwej na każdy dzień bilansowy. Wartość godziwa instrumentów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu została ujawniona w nocie 26.

Wartość godziwa jest rozumiana jako cena, która byłaby otrzymana ze sprzedaży składnika aktywów, bądź zapłacona w celu przeniesienia zobowiązania w transakcji przeprowadzonej na zwykłych warunkach zbycia składnika aktywów między uczestnikami rynku na dzień wyceny w aktualnych warunkach rynkowych. Wycena wartości godziwej opiera się na założeniu, że transakcja sprzedaży składnika aktywów lub przeniesienia zobowiązania odbywa się albo:

- na głównym rynku dla danego składnika aktywów bądź zobowiązania,
- w przypadku braku głównego rynku, na najkorzystniejszym rynku dla danego składnika aktywów lub zobowiązania.

Zarówno główny, jak i najbardziej korzystny rynek muszą być dostępne dla Grupy.

Wartość godziwa składnika aktywów lub zobowiązania jest mierzona przy założeniu, że uczestnicy rynku przy ustalaniu ceny składnika aktywów lub zobowiązania działają w swoim najlepszym interesie gospodarczym.

Wycena wartości godziwej składnika aktywów niefinansowych uwzględnia zdolność uczestnika rynku do wytworzenia korzyści ekonomicznych poprzez jak największe i najlepsze wykorzystanie składnika aktywów lub jego zbycie innemu uczestnikowi rynku, który zapewniłby jak największe i jak najlepsze wykorzystanie tego składnika aktywów.

Grupa stosuje techniki wyceny, które są odpowiednie do okoliczności i w przypadku których są dostępne dostateczne dane do wyceny wartości godziwej, przy maksymalnym wykorzystaniu odpowiednich obserwowalnych danych wejściowych i minimalnym wykorzystaniu nieobserwowalnych danych wejściowych.

Wszystkie aktywa oraz zobowiązania, które są wyceniane do wartości godziwej lub ich wartość godziwa jest ujawniana w sprawozdaniu finansowym są klasyfikowane w hierarchii wartości godziwej w sposób opisany poniżej na podstawie najniższego poziomu danych wejściowych który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej traktowanej jako całość:

- Poziom 1 – wartość godziwa oparta o ceny notowane (niekorygowane) oferowane za identyczne aktywa lub zobowiązania na aktywnych rynkach, do których Grupa ma dostęp w dniu wyceny,
- Poziom 2 – wartość godziwa oparta o dane wejściowe inne niż ceny notowane uwzględnione na poziomie 1, które są obserwowalne w przypadku danego składnika aktywów lub zobowiązania, albo pośrednio, albo bezpośrednio,
- Poziom 3 - wartość godziwa oparta o nieobserwowalne dane wejściowe dotyczące danego składnika aktywów lub zobowiązania.

Na każdą datę bilansową, w przypadku aktywów i zobowiązań występujących na poszczególne daty bilansowe w sprawozdaniu finansowym Grupa ocenia, czy miały miejsce transfery między poziomami hierarchii poprzez ponowną ocenę klasyfikacji do poszczególnych poziomów, kierując się istotnością danych wejściowych z najniższego poziomu, który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej traktowanej jako całość.

9 Segmenty operacyjne

Grupa podstawową działalność prowadzi w jednym segmencie, obejmującym produkcję i sprzedaż gier na urządzenia mobilne.

10 Przekształcenie danych porównywalnych

W 2021 roku zmianie uległa prezentacja niektórych pozycji skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej, skonsolidowanego sprawozdania ze zmian w kapitałach oraz skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych. Niektóre pozycje sprawozdawcze zostały skumulowane, inne zaprezentowane w odrębnych pozycjach. Dodano również dodatkowe pozycje podsumowujące. Zmiany nie są spowodowane zmianą zasad rachunkowości w Grupie, wynikają z dostosowania pozycji prezentacyjnych do wymagań i układu raportowania wg Jednolitego Europejskiego Formatu Raportowania („ESEF”).

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej

	Przed przekształceniem		Zmiana		Po przekształceniu	
	31 grudnia	31 grudnia	31 grudnia	31 grudnia	31 grudnia	31 grudnia
	2021	2020	2021	2020	2021	2020
Aktywa trwałe						
Rzeczowe aktywa trwałe	1 338	1 506	-	-	1 338	1 506
Nakłady na prace rozwojowe	18 934	21 162	-	-	18 934	21 162
Wartość firmy	16 230	15 203	-	-	16 230	15 203
Udziały i akcje	6 483	6 483	-	-	6 483	6 483
Aktywa finansowe pozostałe	3 303	2 126	-	-	3 303	2 126
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 489	1 172	-	-	1 489	1 172
Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe	-	-	-	-	-	-
	<u>47 777</u>	<u>47 652</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>47 777</u>	<u>47 652</u>
Aktywa obrotowe						
Należności handlowe	30 384	14 618	(30 384)	(14 618)	-	-
Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe	8 164	6 195	(8 164)	(6 195)	-	-
Należności handlowe oraz pozostałe			38 548	20 813	38 548	20 813

Należności z tytułu podatku dochodowego	10	3	-	-	10	3
Aktywa finansowe pozostałe	-	1 126	-	-	-	1 126
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	33 295	20 748	-	-	33 295	20 748
Aktywa obrotowe inne niż trwale przeznaczone do sprzedaży	71 853	42 690	-	-	71 853	42 690
Aktywa przeznaczone do sprzedaży	-	-	-	-	-	-
Aktywa obrotowe					71 853	42 690
Razem aktywa	119 630	90 342	-	-	119 630	90 342
Kapitał własny						
Kapitał własny przypadający na udziałowców jednostki dominującej :						
Kapitał zakładowy	6 710	6 710	-	-	6 710	6 710
Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	32 063	32 063	-	-	32 063	32 063
Różnice kursowe z przeliczenia jednostki zagranicznej	2 890	1 433	-	-	2 890	1 433
Kapitały pozostałe	3 788	3 247	-	-	3 788	3 247
Zatrzymane zyski	30 414	21 311	-	-	30 414	21 311
	75 865	64 764	-	-	75 865	64 764
Kapitał przypadający na udziały niekontrolujące	3 206	2 058	-	-	3 206	2 058
Razem kapitał własny	79 071	66 822	-	-	79 071	66 822

Zobowiązania

Zobowiązania długoterminowe

Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 933	3 508	-	-	2 933	3 508
Zobowiązania finansowe pozostałe	46	176	-	-	46	176
	<u>2 979</u>	<u>3 684</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>2 979</u>	<u>3 684</u>

Zobowiązania krótkoterminowe

Zobowiązania finansowe pozostałe	576	103	-	-	576	103
Zobowiązania handlowe	31 699	15 650	(31 699)	(15 650)	-	-
Zobowiązania pozostałe	2 565	3 503	(2 565)	(3 503)	-	-
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	112	31	(112)	(31)	-	-
Zobowiązania handlowe oraz pozostałe			34 376	19 184	34 376	19 184
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	2 628	549	-	-	2 628	549
Zobowiązania krótkoterminowe nieprzeznaczone do sprzedaży					<u>37 580</u>	<u>19 836</u>
Zobowiązania krótkoterminowe przeznaczone do sprzedaży					<u>-</u>	<u>-</u>
Zobowiązania krótkoterminowe	<u>37 580</u>	<u>19 836</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>37 580</u>	<u>19 836</u>
Razem zobowiązania	<u>40 559</u>	<u>23 520</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>40 559</u>	<u>23 520</u>
Razem kapitał własny i zobowiązania	<u>119 630</u>	<u>90 342</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>119 630</u>	<u>90 342</u>

Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitałach

Przed przekształceniem	Po przekształceniu	Kapitał zakładowy	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	Różnice kursowe z przeliczenia jednostki	Kapitał z tytułu płatności w formie akcji	Zatrzymane zyski	Kapitał przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej	Kapitał przypadający na udziały niekontrolujące	Kapitał własny razem
Na dzień 1 stycznia 2020 (badane)	Na dzień 1 stycznia 2020 (badane)	6 710	32 063	1 115	2 389	8 761	51 038	(17)	51 021
	Zysk (strata) netto					12 528	12 528	2 057	14 585
	Inne całkowite dochody			318			318		318
Całkowite dochody	Całkowite dochody	-	-	318	-	12 528	12 846	2 057	14 903
Sprzedaż udziałów	Zwiększenie (zmniejszenie) wynikające ze zbycia jednostki zależnej	-	-	-	-	(1)	(1)	1	-
Likwidacja spółek zależnych	Zwiększenie (zmniejszenie) wynikające ze zbycia jednostki zależnej	-	-	-	-	(39)	(39)	17	(22)
Zmiana ze spółki zależnej na spółkę niezależną	Zwiększenie (zmniejszenie) wynikające ze zbycia jednostki zależnej	-	-	-	-	62	62	-	62
Płatności w formie akcji	Płatności w formie akcji	-	-	-	858	-	858	-	858
Zmiany kapitału własnego	Zmiany kapitału własnego	-	-	318	858	12 550	13 726	2 075	15 801
Na dzień 31 grudnia 2020 (badane)	Na dzień 31 grudnia 2020 (badane)	6 710	32 063	1 433	3 247	21 311	64 764	2 058	66 822

Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

	Przed przekształceniem		Zmiana		Po przekształceniu	
	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia
	2021	2020	2021	2020	2021	2020
Wynik przed opodatkowaniem	21 905	18 227	-	-	22 632	18 227
Korekty:	8 248	5 431	-	-	11 209	6 218
Amortyzacja	12 661	12 619	-	-	12 661	12 619
Odpis aktualizujący nakłady na prace rozwojowe	-	3 662	-	-	-	3 662
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	(23)	(255)	-	-	(23)	(255)
Odsetki	96	46	(96)	(46)	-	-
Przychody z tytułu odsetek			-	(22)	-	(22)
Koszty z tytułu odsetek			96	68	96	68
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	11	-	-	-	11	-
Zmiana stanu należności	(18 243)	(10 886)	-	-	(18 243)	(10 886)
Zmiana stanu zobowiązań	15 664	6 099	-	-	15 664	6 099
Rozliczenie kosztów płatności w formie akcji	512	558	541	858	1 053	1 416
Płatności w formie akcji	541	858	(541)	(858)	-	-
Zyski (straty) z tytułu wyceny do wartości godziwej	-	(6 483)	-	-	-	(6 483)
Inne korekty	(10)	-	-	-	(10)	-
Przepływy pieniężne z działalności	33 114	24 445				
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony	(2 961)	(787)	-	-	(2 961)	(787)
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	30 153	23 658	-	-	30 153	23 658
Działalność inwestycyjna						
Zbycie rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych	5	149	-	-	5	149
Wpływy ze spłat udzielonych pożyczek	-	1 616	-	-	-	1 616

Odsetki otrzymane	-	22	-	-	-	22
Sprzedaż udziałów	-	2 146	-	(2 146)	-	-
Sprzedaż inwestycji wycenianych metodą praw własności				2 146	-	2 146
Nabycie spółki	(16)	(3)	16	3	-	-
Środki pieniężne z nabycia spółek	6	29	(6)	(29)	-	-
Nabycie spółek zależnych			(10)	26	(10)	26
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych	(358)	(218)	-	-	(358)	(218)
Nakłady na prace rozwojowe	(9 513)	(9 976)	-	-	(9 513)	(9 976)
Udzielone pożyczki	-	(424)	-	-	-	(424)
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(9 876)	(6 659)	-	-	(9 876)	(6 659)
Działalność finansowa						
Podwyższenie kapitału	38	-	-	-	38	-
Wpływy z kredytów i pożyczek	30	30	-	-	30	30
Dywidendy	(7 554)	-	-	-	(7 554)	-
Spłaty kredytów i pożyczek	(60)	-	-	-	(60)	-
Spłata zobowiązań leasingowych	(103)	(75)	-	-	(103)	(75)
Odsetki	(9)	(6)	-	-	(9)	(6)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(7 658)	(51)	-	-	(7 658)	(51)
Przepływy pieniężne przed różnicami kursowymi	12 619	16 948	-	-	12 619	16 948
Różnice kursowe netto na środkach pieniężnych i ekwiwalentach	(72)	270	-	-	(72)	270
Przepływy pieniężne netto razem	-	-	-	-	12 547	17 218
Środki pieniężne na początek okresu	20 748	3 530	-	-	20 748	3 530
Środki pieniężne na koniec okresu, w tym:	33 295	20 748	-	-	33 295	20 748
- o ograniczonej możliwości dysponowania	-	-	-	-	-	-

11 Umowy z klientami

Źródła przychodów

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia			
	2021 <i>(badane)</i>		2020 <i>(badane)</i>	
mikropłatności i sprzedaż cyfrowych kopii	49 109	21%	28 666	20%
reklamy	187 598	78%	110 348	79%
pozostałe	2 218	1%	1 222	1%
	238 995	100%	140 236	100%
<i>w tym:</i>				
<i>platformy (dystrybucja)</i>	236 707	99%	139 014	99%

Platformy (dystrybucja)

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia			
	2021 <i>(badane)</i>		2020 <i>(badane)</i>	
iOS	105 028	46%	63 331	46%
Android	128 164	53%	73 552	53%
pozostałe	3 515	1%	2 131	1%
	236 707	100%	139 014	100%

Informacje geograficzne

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia			
	2021 <i>(badane)</i>		2020 <i>(badane)</i>	
Ameryka Północna	125 897	53%	70 391	51%
Europa	64 097	27%	42 153	30%
Azja	32 577	13%	18 372	13%
Australia i Oceania	6 219	3%	4 122	3%
Ameryka Południowa	6 700	3%	3 112	2%
Afryka	1 217	1%	864	1%
	236 707	100%	139 014	100%

Wiodący kontrahenci

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia			
	2021 <i>(badane)</i>		2020 <i>(badane)</i>	
Facebook	46 914	20%	40 044	29%
AdMob	38 324	16%	5 581	4%
Applovin	27 501	12%	6 427	5%
Google	26 130	10%	30 378	22%
IronSource	24 955	10%	11 785	8%
Unity Technologies	23 942	10%	17 873	13%
Apple	19 849	8%	12 722	9%
Fyber Monetization	12 277	5%	5 200	4%
Vungle	4 171	2%	3 086	2%
Pangle Tik Tok	3 978	2%	985	1%
Nintendo	3 443	1%	1 849	1%
AdColony	1 861	1%	591	0%
Tapjoy	1 811	1%	186	0%
pozostali	3 839	2%	3 529	2%
	238 995	100%	140 236	100%

12 Koszty według rodzaju

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2021 <i>(badane)</i>	2020 <i>(badane)</i>
Amortyzacja	12 661	12 619
Zużycie materiałów i energii	489	336
Usługi obce	203 350	111 416
<i>Prowizje platform dystrybucyjnych</i>	<i>14 535</i>	<i>8 716</i>
<i>Koszty user acquisition</i>	<i>138 715</i>	<i>68 823</i>
<i>Koszty rev share</i>	<i>14 638</i>	<i>9 105</i>
Podatki i opłaty	266	141
Wynagrodzenia	12 590	8 723
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	1 686	1 131
Pozostałe koszty rodzajowe	123	210
Razem koszty według rodzaju	231 165	134 576
Nakłady na prace rozwojowe	(11 059)	(9 976)
Koszty ogólnego zarządu	(11 147)	(9 293)
Koszty własny sprzedaży	208 959	115 307

13 Przychody i koszty operacyjne pozostałe

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2021 <i>(badane)</i>	2020 <i>(badane)</i>
Przychody operacyjne pozostałe		
Dodatnie różnice kursowe	1 390	160
Pozostałe	2 272	189
	3 662	349

Koszty operacyjne pozostałe

Odpisy aktualizujące aktywa	-	(6 268)
- w tym odpisy na nakłady na prace rozwojowe	-	(6 268)
Pozostałe	(196)	(52)
	(196)	(6 320)

Grupa w bieżącym okresie sprawozdawczym przeprowadziła testy na utratę wartości aktywów. W wyniku analizy nie dokonano odpisu w 2021 roku. Przyjęte założenia oraz szczegółowy opis znajduje się w notcie 7. W 2020 roku dokonała odpisów aktualizujących nakłady na prace rozwojowe w wysokości 6 268 tys. PLN.

W bieżącym okresie sprawozdawczym Grupa rozpoznała w pozostałych przychodach operacyjnych kwotę 1,98 mln PLN (500 tys. USD) otrzymanego Minimum Gwarantowanego („MG”), dotyczącego umowy wydawniczej, która nie została w całości wykonana (patrz nota 25).

14 Przychody i koszty finansowe

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2021 <i>(badane)</i>	2020 <i>(badane)</i>
Przychody finansowe		
Odsetki i prowizje	182	110
Pozostałe	3	8 514
- w tym sprzedaż udziałów w jednostkach powiązanych	-	2 147
- w tym wycena udziałów do wartości godziwej	-	6 420
	185	8 624
Koszty finansowe		
Odsetki i prowizje	(152)	(36)
Pozostałe	(483)	(26)
	(635)	(62)

15 Podatek dochodowy

Podatek bieżący

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2021 <i>(badane)</i>	2020 <i>(badane)</i>
Podatek bieżący od dochodów roku obrotowego	(5 049)	(2 203)
Korekty dotyczące lat ubiegłych	80	88
Podatek bieżący razem	(4 969)	(2 115)
Powstanie i odwrócenie różnic przejściowych (podatek odroczony)	828	(1 527)
Efekt podatkowy ujęty w kapitale	-	-
Ujęcie w zestawieniu całkowitych dochodów	(4 141)	(3 642)

Podatek dochodowy od zysku przed opodatkowaniem brutto Grupy różni się w następujący sposób od teoretycznej kwoty, którą uzyskano by, stosując średnią ważoną stawkę podatku, mającą zastosowanie do zysków konsolidowanych spółek:

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2021 <i>(badane)</i>	2020 <i>(badane)</i>
Zysk brutto	21 905	18 227
Teoretyczny podatek wyliczony według stawek krajowych, mających zastosowanie do dochodów w Polsce (19%)	(4 162)	(3 463)
Różnica na podatku wg innej stawki	(67)	32
Koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów <i>w tym: koszty programów motywacyjnych</i>	(254) <i>(200)</i>	(337) <i>(275)</i>
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	(4)	-
Przychody niebędące podstawą do opodatkowania	71	38
Korekty CIT dotyczące lat ubiegłych	275	88
Obciążenia wyniku finansowego z tytułu podatku dochodowego	(4 141)	(3 642)
efektywna stopa podatkowa	18,9%	20,0%

Podatek odroczony

W Grupie nie występują pozycje, na które nie zostałyby utworzone aktywo oraz zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

	31 grudnia	31 grudnia
	2021 <i>(badane)</i>	2020 <i>(badane)</i>
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego - przypadające do realizacji w ciągu roku	1 489	1 172
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego - przypadające do realizacji w ciągu roku	2 933	3 508
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego (netto)	(1 444)	(2 336)

Zmiana stanu odroczonego podatku dochodowego przedstawia się następująco:

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2021 <i>(badane)</i>	2020 <i>(badane)</i>
Wartość na początek okresu	(2 336)	(916)
Obciążenie wyniku finansowego	828	(1 527)
Korekta podatku	4	77
Różnice kursowe z przeliczenia spółek zagranicznych	60	30
Wartość na koniec okresu	(1 444)	(2 336)

Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego ulegają kompensacji na poziomie sprawozdań finansowych poszczególnych jednostek Grupy celem ujęcia w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy.

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2021 <i>(badane)</i>	2020 <i>(badane)</i>
Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów		
Straty podatkowe	(564)	(1 225)
Rezerwy na zobowiązania	424	-
Odsetki	9	-
Wynagrodzenia do wypłaty w następnych okresach	243	24
Różnica między wartością księgową a podatkową nakładów na prace rozwojowe	58	(312)
Różnice kursowe	(18)	2
Revshare	(1)	-
Pozostałe	704	(64)
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego	855	(1 575)

Różnica między wartość księgową a podatkową rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych pozostałych	23	(15)
Różnica między wartość księgową a podatkową nakładów na prace rozwojowe	(250)	(1 329)
Różnica pomiędzy amortyzacją podatkową a księgową	(4)	-
Różnice kursowe	(50)	110
Wycena nakładów na prace rozwojowe wg wartości godziwej	-	1 220
Pozostałe	308	(34)
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego	27	(48)
Obciążenie wyniku finansowego	828	(1 527)

	31 grudnia	31 grudnia
	2021	2020
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej		
Straty podatkowe	1 930	2 453
Rezerwy na zobowiązania	575	-
Odsetki	11	-
Wynagrodzenia do wypłaty w następnych okresach	345	102
Różnica między wartość księgową a podatkową nakładów na prace rozwojowe	19	(67)
Różnice kursowe	50	69
Rev share	13	-
Pozostałe	134	361
Kompensata	(1 588)	(1 746)
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 489	1 172
Różnica między wartość księgową a podatkową rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych pozostałych	31	24
Różnica pomiędzy amortyzacją podatkową a księgową nakładów na prace rozwojowe	3 087	3 494
Różnica pomiędzy amortyzacją podatkową a księgową	11	-
Różnice kursowe	130	177
Wycena nakładów na prace rozwojowe wg wartości godziwej	1 220	1 220
Pozostałe	42	339
Kompensata	(1 588)	(1 746)
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 933	3 508
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego (netto)	(1 444)	(2 336)

Składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego wynikający z nierozliczonej straty podatkowej

Na dzień 31 grudnia 2021 roku Grupa rozpoznała składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego, wynikający z nierozliczonych strat podatkowych, w kwocie 1 930 tys. PLN, które zostały wygenerowane głównie przez BoomHits Sp. z o.o. (1 734 tys. PLN). BoomHits może rozliczyć tę stratę podatkową w ciągu najbliższych kolejno po sobie następujących pięciu lat podatkowych, tj. w latach 2022 – 2026, przy czym kwota obniżenia dochodu podatkowego w którymkolwiek z tych lat nie może przekroczyć 50% wysokości straty. Grupa dokładnie oceniła charakter i zakres dowodów uzasadniających wnioszek, iż jest prawdopodobne, że zostanie osiągnięty przyszły dochód do opodatkowania wystarczający do odliczenia od niego nierozliczonych strat podatkowych. Przy ocenie, czy osiągnięcie przyszłych dochodów do opodatkowania jest prawdopodobne (prawdopodobieństwo powyżej 50%), Grupa uwzględniła wszystkie dostępne dowody, zarówno te potwierdzające istnienie prawdopodobieństwa, jak i te świadczące o jego braku. Na podstawie przeprowadzonych testów oszacowany odpis na aktywo z tytułu podatku odroczonego w BoomHits byłby nieistotny, w związku z czym Zarząd zdecydował o rozpoznaniu aktywa w pełnej wysokości. Grupa oczekuje, że będzie w stanie w pełni rozliczyć stratę podatkową w spółkach Grupy. Zwiększenie kosztów podatkowych o 10% lub zmniejszenie przychodów podatkowych o 10% nie wpływają na możliwość rozliczenia tej straty.

W 2021 roku Grupa wykorzystowała 2 270 tys. PLN (w BoomBit S.A. 1 190 tys. PLN i 1 080 tys. PLN w BoomBit Games Ltd.) aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, wynikającego ze strat podatkowych z poprzednich lat.

16 Zysk na jedną akcję

Podstawowy zysk na jedną akcję wylicza się jako iloraz zysku przypadającego na akcjonariuszy jednostki dominującej.

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2021	2020
	(badane)	(badane)
Wynik netto przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej (w tys. PLN)	13 314	12 528
Liczba akcji* (w szt.)	13 420 000	13 420 000
Wynik na akcję zwykłą (w PLN)	0,99	0,93

* Średnioważona liczba akcji w bieżącym okresie sprawozdawczym.

Rozwodniony zysk na jedną akcję wylicza się jako iloraz zysku przypadającego na akcjonariuszy jednostki dominującej i hipotetycznej średnioważonej liczby akcji. W dniu 6 grudnia 2021 roku wydano Pani Kathee Chimowitz 80 000 warrantów subskrypcyjnych na mocy uchwały z dnia 21 lutego 2019 roku Walnego Zgromadzenia Spółki. Szczegółowe informacje znajdują się w nocie nr 27.

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2021	2020
	(badane)	(badane)
Wynik netto przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej (w tys. PLN)	13 314	12 528
Liczba akcji* (w szt.)	13 425 495	13 420 000
Wynik na akcję rozwodnioną (w PLN)	0,99	0,93

* Średnioważona hipotetyczna liczba akcji w bieżącym okresie sprawozdawczym.

17 Dywidendy

W dniu 24 czerwca 2021 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki podjęło uchwałę o przeznaczeniu zysku netto Spółki za 2020 rok w kwocie 6 449 tys. PLN w całości na kapitał zapasowy Spółki.

W dniu 27 września 2021 roku Zarząd Spółki podjął uchwałę o wypłacie zaliczki na dywidendę za rok 2021 w kwocie 0,24 zł na akcję, co daje wartość 3 221 tys. PLN. Zaliczka została wypłacona akcjonariuszom Spółki dnia 10 listopada 2021 roku. Zaliczką na poczet dywidendy objętych było 13 420 000 akcji Spółki.

18 Rzeczowe aktywa trwałe

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Prawo do użytkowania	Inne środki trwałe	Razem
Na dzień 1 stycznia 2021							
Koszt*	198	1 148	1 306	370	328	12	3 362
Umorzenie narastająco*	-	(247)	(1 177)	(368)	(54)	(10)	(1 856)
Wartość netto	198	901	129	2	274	2	1 506
Zwiększenia	-	-	353	-	-	1	354
Sprzedaż, likwidacja - wartość brutto	-	-	(37)	-	-	-	(37)
Sprzedaż, likwidacja - umorzenie - wartość netto	-	-	37	-	-	-	37
Amortyzacja	-	(63)	(343)	(2)	(112)	(2)	(522)
Na dzień 31 grudnia 2021							
Koszt	198	1 148	1 622	370	328	13	3 679
Umorzenie narastająco	-	(310)	(1 483)	(370)	(166)	(12)	(2 341)
Odpisy z tytułu utraty wartości	-	-	-	-	-	-	-
Wartość netto	198	838	139	-	162	1	1 338

*Skorygowano prezentację kosztu i umorzenia narastająco środków transportu oraz prawa do użytkowania na dzień 1 stycznia 2021 roku poprzez przesunięcie wartości ze środków transportu do prawa do użytkowania w wartości odpowiednio 209 tys. PLN oraz 54 tys. PLN.

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Prawo do użytkowania	Inne środki trwałe	Razem
Na dzień 1 stycznia 2020							
Koszt	198	1 148	1 055	371	119	12	2 903
Umorzenie narastająco	-	(184)	(871)	(258)	-	(9)	(1 322)
Wartość netto	198	964	184	113	119	3	1 581
Zwiększenia	-	-	251	208	-	-	459
Sprzedaż, likwidacja - wartość brutto	-	-	-	-	-	-	-
Sprzedaż, likwidacja - umorzenie	-	-	-	(79)	-	-	(79)
Amortyzacja	-	(63)	(306)	(85)	-	(1)	(455)
Na dzień 31 grudnia 2020							
Koszt	198	1 148	1 306	579	119	12	3 362
Umorzenie narastająco	-	(247)	(1 177)	(422)	-	(10)	(1 856)
Odpisy z tytułu utraty wartości	-	-	-	-	-	-	-
Wartość netto	198	901	129	157	119	2	1 506

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2021	2020
Kwoty amortyzacji obciążające:		
Koszt własny sprzedaży	338	301
Koszty ogólnego zarządu	184	154
	522	455

Na dzień 31 grudnia 2021 roku oraz na dzień 31 grudnia 2020 roku Grupa nie posiadała zobowiązań do poniesienia wydatków związanych z nabyciem rzeczowych aktywów trwałych.

Leasing

W grudniu 2019 roku oraz we wrześniu 2020 roku, Grupa zawarła umowy leasingu samochodu na okresy trzyletnie. Umowy wykazano jako prawo do użytkowania w aktywach trwałych oraz jako inne zobowiązania finansowe (długo- i krótkoterminowe). W 2021 roku opłaty leasingowe dotyczące powyższych umów wyniosły łącznie 103 tys. PLN (w 2020 roku 75 tys. PLN).

Dodatkowo Grupa wynajmuje powierzchnie biurowe. Na dzień 1 stycznia 2019 roku, czyli na moment wdrożenia MSSF 16 Grupa skorzystała ze zwolnienia i nie rozpoznała w księgach leasingu. Opis dotyczący ustalania okresu trwania leasingu znajduje się w nocie 3.3. Łączne opłaty leasingowe dotyczące najmu za okres 12 miesięcy 2021 roku wyniosły 272 tys. PLN (w 2020 roku wyniosły 216 tys. PLN).

Zabezpieczenie

W dniu 30 grudnia 2021 roku Spółka zawarła umowę o kredyt w rachunku bieżącym do wysokości limitu 2 100 tys. PLN (patrz nota nr 26), w wyniku czego ustanowiono hipotekę zabezpieczającą na majątku Spółki. Na dzień 31 grudnia 2021 roku wartość bilansowa zabezpieczonego majątku wyniosła 971 tys. PLN. Termin spłaty kredytu określono na dzień 30 grudnia 2022 roku.

19 Nakłady na prace rozwojowe

	Prace rozwojowe zakończone - Gry	Prace rozwojowe zakończone - narzędzia wspomagające	Patenty i licencje	Prace rozwojowe niezakończone (aktywa w budowie)	Razem
Na dzień 1 stycznia 2021 (badane)					
Koszt	44 779	14 370	88	9 593	68 830
Umorzenie narastająco	(28 249)	(6 710)	(88)	-	(35 047)
Odpisy z tytułu utraty wartości**	(3 481)	(652)	-	(8 488)	(12 621)
Wartość netto	13 049	7 008	-	1 105	21 162
Zwiększenia*	-	-	-	9 838	9 838
Sprzedaż/likwidacja brutto	(13 652)	(730)	(88)	(8 772)	(23 242)
Sprzedaż/likwidacja umorzenie	13 254	84	88	-	13 426
Transfer między kategoriami	5 772	2 678	-	(8 450)	(0)
Różnice kursowe z przeliczenia	300	70	-	29	399
Amortyzacja	(9 243)	(2 896)	-	-	(12 139)
(Utworzenie)/wykorzystanie odpisów z tyt. utraty wartości	398	604	-	8 488	9 490
Na dzień 31 grudnia 2021 (badane)					
Koszt	37 199	16 388	-	2 238	55 825
Umorzenie narastająco	(24 238)	(9 522)	-	-	(33 760)
Odpisy z tytułu utraty wartości	(3 083)	(48)	-	-	(3 131)
Wartość netto	9 878	6 818	-	2 238	18 934

* wartość zwiększeń różni się od wartości nakładów na prace rozwojowe wykazanych w nocie nr 12 o przychody uzyskane w fazie Soft launch w kwocie 1 221 tys. PLN

**Skorygowano prezentację odpisów w kwocie 623 tys. PLN na dzień 1 stycznia 2021 roku poprzez przesunięcie tej wartości z pozycji Prace rozwojowe zakończone – narzędzia wspomagające na Prace rozwojowe niezakończone (aktywa w budowie).

	Prace rozwojowe zakończone - Gry	Prace rozwojowe zakończone - narzędzia wspomagające	Patenty i licencje	Prace rozwojowe niezakończone (aktywa w budowie)	Razem
Na dzień 1 stycznia 2020 (badane)					
Koszt	34 651	12 828	88	11 254	58 821
Umorzenie narastająco	(18 549)	(4 246)	(88)	-	(22 883)
Odpisy z tytułu utraty wartości	(1 535)	(652)	-	(4 166)	(6 353)
Wartość netto	14 567	7 930	-	7 088	29 585
Zwiększenia	-	-	-	9 976	9 976
Sprzedaż/likwidacja brutto	(676)	-	-	-	(676)
Sprzedaż/likwidacja umorzenie	676	-	-	-	676
Transfer między kategoriami	10 123	1 525	-	(11 648)	-
Różnice kursowe z przeliczenia	5	17	-	11	33
Amortyzacja	(9 700)	(2 464)	-	-	(12 164)
Utworzenie odpisów z tyt. utraty wartości**	(1 946)	-	-	(4 322)	(6 268)
Na dzień 31 grudnia 2020 (badane)					
Koszt	44 779	14 370	88	9 593	68 830
Umorzenie narastająco	(28 249)	(6 710)	(88)	-	(35 047)
Odpisy z tytułu utraty wartości**	(3 481)	(652)	-	(8 488)	(12 621)
Wartość netto	13 049	7 008	-	1 105	21 162

**Skorygowano prezentację odpisów w kwocie 623 tys. PLN na dzień 1 stycznia 2021 roku poprzez przesunięcie tej wartości z pozycji Prace rozwojowe zakończone – narzędzia wspomagające na Prace rozwojowe niezakończone (aktywa w budowie).

**Okres 12 miesięcy
zakończony
31 grudnia**

2021 2020

Kwoty amortyzacji obciążające:

Koszt własny sprzedaży

12 139 12 164

12 139 12 164

Rozpoznane nakłady na prace rozwojowe w budowie i zakończone stanowią składniki wartości niematerialnych zgodnie z MSR 38. Ze względu na istotność, Grupa zdecydowała o ich wyodrębnieniu i prezentowaniu w sprawozdaniu z sytuacji finansowej oddzielnie od pozostałych wartości niematerialnych.

Grupa w poprzednim oraz bieżącym roku obrotowym dokonała analizy nakładów na prace rozwojowe zakończone i niezakończone oraz przeprowadziła stosowne testy na utratę wartości tych aktywów, co skutkowało rozpoznaniem odpisów aktualizujących w 2020 roku w łącznej kwocie 6 268 tys. PLN. W 2021 roku nie utworzono nowych odpisów aktualizujących, wykorzystano zaś odpisy aktualizujące utworzone w poprzednich latach obrotowych na kwotę 9 490 tys. PLN. (nota nr 7).

Na nakłady na prace rozwojowe za okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2021 roku składają się wydatki na usługi obce w kwocie 7 118 tys. PLN oraz wydatki na wynagrodzenia i świadczenia z nimi związane w kwocie 2 720 tys. PLN.

Na nakłady na prace rozwojowe za okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2020 roku składają się wydatki na usługi obce w kwocie 7 818 tys. PLN oraz wydatki na wynagrodzenia i świadczenia z nimi związane w kwocie 2 158 tys. PLN.

20 Wartość firmy i wartości niematerialne

	Wartość firmy	Oprogramowanie komputerowe	Pozostałe	Razem
Na dzień 1 stycznia 2021 (badane)				
Koszt	15 203	61	25	15 289
Umorzenie narastająco	-	(61)	(25)	(86)
Wartość netto	15 203	-	-	15 203
Różnice kursowe	1 027	-	-	1 017
Sprzedaż, likwidacja - wartość brutto	-	(61)	(25)	(86)
Sprzedaż, likwidacja - wartość umorzenie	-	61	25	86
Na dzień 31 grudnia 2021 (badane)				
Koszt	16 230	-	-	16 230
Umorzenie narastająco	-	-	-	-
Wartość netto	16 230	-	-	16 230
Na dzień 1 stycznia 2020 (badane)				
Koszt	14 440	61	25	14 526
Umorzenie narastająco	-	(61)	(25)	(86)
Wartość netto	14 440	-	-	14 440
Zwiększenia	371	-	-	371
Różnice kursowe	392	-	-	392
Na dzień 31 grudnia 2020 (badane)				
Koszt	15 203	61	25	15 289
Umorzenie narastająco	-	(61)	(25)	(86)
Wartość netto	15 203	-	-	15 203

Grupa na dzień bilansowy dokonała analizy i testu na utratę wartości wartości firmy. Przeprowadzony test nie wykazał konieczności dokonania odpisu aktualizującego wartość firmy (nota nr 7).

21 Należności

	31 grudnia 2021 <i>(badane)</i>	31 grudnia 2020 <i>(badane)</i>
Należności handlowe krótkoterminowe		
Należności handlowe – jednostki pozostałe	30 380	14 618
Należności handlowe – jednostki powiązane	4	-
odpis aktualizujący wartość należności handlowych	-	-
Należności handlowe – netto	30 384	14 618
Pozostałe należności krótkoterminowe i rozliczenia międzyokresowe		
Należności z tytułu podatku VAT	7 298	5 280
Należności z tytułu podatków i innych świadczeń	115	82
Rozliczenie kosztów płatności w formie akcji, w tym:	-	512
- aktywa obrotowe	-	512
Rozliczenia międzyokresowe	587	300
Należności inne	164	21
Pozostałe należności – netto	8 164	6 195
Należności handlowe oraz pozostałe	38 548	20 813

Szczegółowy opis rozliczenia płatności w formie akcji znajduje się w nocie 27.

	31 grudnia	31 grudnia
	2021	2020
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Inne należności finansowe		
Pożyczki udzielone jednostkom powiązanym, w tym:	1 154	1 126
- aktywa trwałe	1 154	-
- aktywa obrotowe	-	1 126
Pożyczki udzielone jednostkom pozostałym	2 149	2 126
- aktywa trwałe	2 149	2 126
Inne należności finansowe - netto	3 303	3 252
	31 grudnia	31 grudnia
	2021	2020
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Razem krótkoterminowe należności handlowe i pozostałe	41 851	24 065
- należności finansowe	33 687	17 870
- należności niefinansowe	8 164	6 195

Wartości bilansowe należności handlowych i należności pozostałych Grupy są wyrażone w następujących walutach:

	31 grudnia	31 grudnia
	2021	2020
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
PLN	10 759	9 212
EUR	3 315	3 138
USD	23 027	10 960
GBP	4 750	755
	41 851	24 065

Utrata wartości należności

Grupa dokonała analizy należności handlowych pod kątem utraty wartości - więcej informacji na ten temat przedstawiono w nocie 7.

W opinii Zarządu oczekiwane straty kredytowe są nieistotne ponieważ należności pochodzą od podmiotów, z którymi Grupę wiążą długoterwale relacje, a dotychczasowa historia współpracy pokazuje, że należności są w pełni odzyskiwalne. Poniżej przedstawiono wiekowanie przeterminowanych należności handlowych na dzień 31 grudnia 2021 roku:

	31 grudnia	31 grudnia
	2021	2020
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Do 3 miesięcy	3 186	485
Od 3 do 6 miesięcy	2	88
Powyżej 6 miesięcy	984	1 000
	4 172	1 573

W bieżącym ani w poprzednim okresie sprawozdawczym odpisy aktualizujące należności nie były tworzone.

Maksymalne narażenie na ryzyko kredytowe na dzień sprawozdawczy stanowi wartość bilansową każdej kategorii należności wymienionych powyżej. Dodatkowo Grupa posiada zabezpieczenie na należność od kontrahenta zagranicznego, fińskiego producenta gier mobilnych („kontrahent”). Na dzień 31 grudnia 2021 należność od kontrahenta wynosiła 214 tys. EUR – przeterminowane w przedziale powyżej 6 miesięcy (984 tys. PLN). Zabezpieczenie zostało ustanowione na podstawie zawartej umowy między SuperScale Sp. z o.o. („SuperScale”), a Spółką w dniu 1 kwietnia

2019 roku. Zabezpieczenie obejmowało wartość 100% należności wraz z odsetkami naliczonymi. W ramach umowy inwestycyjnej dotyczącej warunków inwestycji w SuperScale („Umowa inwestycyjna”), zawartej w dniu 17 sierpnia 2020 roku, strony uzgodniły, że w okresie 2 lat od zawarcia niniejszej umowy Spółka nie będzie dochodzić od SuperScale jakichkolwiek roszczeń związanych z udzielonym zabezpieczeniem. Umowa inwestycyjna przewiduje ponadto, iż w przypadku niespełnienia określonych warunków po okresie 2 lat, SuperScale będzie zobowiązany do zapłaty na rzecz Spółki jedynie 50% niespłaconych należności kontrahenta. Na dzień 31 grudnia 2021 roku oraz na dzień wydania niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupa nie skorzystała z zabezpieczenia.

W dniu 14 grudnia 2020 roku Spółka złożyła wniosek o nakaz zapłaty zaległych należności wraz z odsetkami do Sądu Rejonowego w Pirkanmaa („Sąd”), który w dniu 8 lutego 2021 wydał wyrok zaoczny na korzyść Spółki i zobowiązał kontrahenta do spłaty długu. Wyrok nie jest prawomocny, jednakże w dotychczasowym przebiegu sprawy kontrahent nie kwestionował zasadności kwot do zapłaty, nie wstrzymuje to również możliwości rozpoczęcia działań egzekucyjnych wobec kontrahenta, które zostały podjęte w kwietniu 2021 roku. W dniu 17 czerwca 2021 roku kontrahent wniósł odwołanie (application for recovery) od decyzji Sądu. Do czasu rozpatrzenia tego odwołania przez Sąd, czynności egzekucyjne zostały wstrzymane. W odpowiedzi na odwołanie kontrahenta, w dniu 23 sierpnia 2021, Spółka przygotowała odpowiedź, zgodnie z którą przedstawiła stan faktyczny oraz podniosła, iż wniesione odwołanie jest spóźnione, jako że termin na jego wniesienie upłynął dnia 10 maja 2021 roku. W dniu 12 listopada 2021 roku kontrahent wniósł do Sądu swoje pisemne stanowisko. Do dnia sporządzenia niniejszego sprawozdania Sąd nie rozpatrzył sprawy.

Na podstawie dokonanej analizy scenariuszy dotyczących możliwości odzyskania zaległych należności od kontrahenta, Grupa uznała, iż prawdopodobieństwo odzyskania zaległych należności od kontrahenta lub alternatywnie od SuperScale jest wysokie, tym samym należności te nie zostały objęte odpisem aktualizującym.

Na pozostałe posiadane należności Grupa nie posiada ustanowionych zabezpieczeń.

22 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	31 grudnia	31 grudnia
	2021	2020
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Środki pieniężne na rachunkach bankowych	33 295	20 748
	33 295	20 748
Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej	33 295	20 748
Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazanych w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych	33 295	20 748
<i>w tym środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania</i>	-	-

23 Wartość i jakość aktywów finansowych

Wartość kredytową aktywów finansowych, które nie są przeterminowane ani nie utraciły wartości, można oszacować poprzez odniesienia do zewnętrznych ratingów kredytowych (jeżeli są dostępne) lub do historycznych informacji o opóźnieniach w spłacie kontrahenta. Na dzień 31 grudnia 2021 i 31 grudnia 2020 roku Grupa posiada w większości aktywa finansowe od stałych klientów.

Grupa posiada przeterminowane aktywa – należności handlowe, dotyczą one należności od jednostek niepowiązanych. Głównie przeterminowane należności od jednostek niepowiązanych dotyczą należności od kontrahenta, które zostały zabezpieczone (nota nr 21). Nie stwierdza się natomiast utraty wartości należności od jednostek powiązanych, ujętych

w niniejszym sprawozdaniu, ze względu na dokonywane spłaty po dniu bilansowym. Pozostałe należności nie posiadają opóźnień w spłacie, bądź zaległe kwoty zostały w pełni odzyskane.

24 Kapitały

Kapitał podstawowy oraz struktura akcjonariuszy na dzień 31 grudnia 2020 oraz na dzień 31 grudnia 2021 roku przedstawiały się następująco:

	Liczba akcji	Wartość nominalna
Seria A – imienne, uprzywilejowane co do głosu (2 głosy na akcję)	6 000 000	3 000 000
Seria B – zwykłe na okaziciela	6 000 000	3 000 000
Seria C – zwykłe na okaziciela	1 300 000	650 000
Seria D – zwykłe na okaziciela	120 000	60 000
	13 420 000	6 710 000

	Liczba akcji	Wartość nominalna	Procent kapitału	Procent głosu
Karolina Szablewska-Olejarz	1 837 208	918 604	13,69%	14,61%
Marcin Olejarz	1 862 500	931 250	13,88%	14,74%
ATM Grupa SA	4 000 000	2 000 000	29,81%	30,90%
We Are One Ltd.*	3 725 000	1 862 500	27,76%	29,48%
Pozostali akcjonariusze	1 995 292	997 646	14,87%	10,27%
	13 420 000	6 710 000	100,00%	100,00%

*100% udziałów w spółce We Are One Ltd. posiada Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares

Na dzień publikacji niniejszego sprawozdania finansowego kapitał podstawowy oraz struktura akcjonariuszy przedstawiały się następująco:

	Liczba akcji	Wartość nominalna
Seria A – imienne, uprzywilejowane co do głosu (2 głosy na akcję)	6 000 000	3 000 000
Seria B – zwykłe na okaziciela	6 000 000	3 000 000
Seria C – zwykłe na okaziciela	1 300 000	650 000
Seria D – zwykłe na okaziciela	120 000	60 000
Seria F – zwykłe imienne	80 000	40 000
	13 500 000	6 750 000

	Liczba akcji	Wartość nominalna	Procent kapitału	Procent głosu
Karolina Szablewska-Olejarz	1 838 839	918 631	13,62%	14,56%
Marcin Olejarz	1 865 089	931 831	13,82%	14,69%
ATM Grupa S.A.	4 000 000	2 000 000	29,63%	30,77%
We Are One Ltd.*	3 725 000	1 862 500	27,59%	29,36%
Pozostali akcjonariusze	2 071 072	1 037 039	15,34%	10,62%
	13 500 000	6 750 000	100,00%	100,00%

25 Zobowiązania

	31 grudnia	31 grudnia
	2021	2020
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Zobowiązania handlowe krótkoterminowe		
Zobowiązania handlowe – jednostki pozostałe	31 699	15 650
Zobowiązania handlowe – jednostki powiązane	-	-
	31 699	15 650
Zobowiązania pozostałe krótkoterminowe		
Zobowiązania z tytułu podatku VAT	30	4
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób fizycznych	149	113
Zobowiązania z tytułu pozostałych podatków i innych świadczeń	696	551
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	1 652	409
Zobowiązania inne*	150	2 457
	2 677	3 534
Zobowiązania handlowe oraz pozostałe	34 376	19 184

Spadek innych zobowiązań wynika przede wszystkim z faktu spisania w pozostałe przychody operacyjne kwoty 1,98 mln PLN (500 tys. USD) otrzymanego Minimum Gwarantowanego („MG”), dotyczącego umowy wydawniczej, która nie została w całości wykonana. Po przeanalizowaniu stanu faktycznego, w tym faktu wygaśnięcia umowy wydawniczej oraz braku jakiegokolwiek kontaktu ze strony kontrahenta do dnia sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego, Grupa uznała, że prawdopodobieństwo konieczności zwrotu MG w przyszłości jest znikome, a tym samym dalsze rozpoznawanie zobowiązania z tego tytułu nie jest zasadne.

	31 grudnia	31 grudnia
	2021	2020
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Inne zobowiązania finansowe		
Zobowiązania z pożyczki	-	30
Zobowiązania z tytułu leasingu	146	249
- długoterminowe	46	146
- krótkoterminowe	100	103
opcja call	476	-
	622	279

	31 grudnia	31 grudnia
	2021	2020
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Razem zobowiązania handlowe, inne zobowiązania finansowe oraz pozostałe zobowiązania krótkoterminowe, w tym:	34 998	19 287
- zobowiązania finansowe	32 321	15 753
- zobowiązania niefinansowe	2 677	3 534
w tym rezerwy	862	411

Wartości bilansowe zobowiązań handlowych, innych zobowiązań finansowych i pozostałych zobowiązań Grupy są wyrażone w następujących walutach:

	31 grudnia	31 grudnia
	2021	2020
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
PLN	8 645	3 340
EUR	668	381
USD	25 343	15 234
GBP	342	332
	34 998	19 287

Wartość rezerw ujętych w zobowiązaniach krótkoterminowych oraz ich zmiany w poszczególnych okresach przedstawiały się następująco:

	Audyt	Świadczenia pracownicze	Razem
za okres od 12 miesięcy 2021 roku			
Stan na początek okresu	64	347	411
Zwiększenie rezerw ujęte jako koszt w okresie	108	667	775
Wykorzystanie rezerw (-)	(108)	(216)	(324)
Stan rezerw na dzień 31 grudnia 2021 roku	64	798	862

26 Instrumenty finansowe według typu

W Grupie występowały wyłącznie aktywa i zobowiązania finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu, za wyjątkiem udziałów w SuperScale Sp. z o.o. („SuperScale”) oraz Opcji call dotyczącej udziałów w SuperScale, wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Wartość bilansowa instrumentów finansowych wycenianych wg zamortyzowanego kosztu nie odbiegała istotnie od ich wartości godziwej.

	31 grudnia 2021	31 grudnia 2020
Aktywa wyceniane wg zamortyzowanego kosztu	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Należności handlowe	30 384	14 618
Aktywa finansowe pozostałe	3 303	3 252
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	33 295	20 748
	66 982	38 618
Aktywa wyceniane wg wartości godziwej poprzez wynik finansowy		
Udziały i akcje w jednostkach pozostałych	6 483	6 483
	6 483	6 483
Aktywa finansowe	73 465	45 101
Zobowiązania wyceniane wg zamortyzowanego kosztu	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Zobowiązania handlowe	31 699	15 650
Zobowiązania finansowe pozostałe	146	279
	31 845	15 929
Zobowiązania wyceniane wg wartości godziwej poprzez wynik finansowy		
Opcja call na udziały w SuperScale Sp. z o.o.	476	-
	476	-
Zobowiązania finansowe	32 321	15 929

Instrumenty finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu

Jako aktywa finansowe pozostałe Grupa wykazuje (kwoty podane poniżej dotyczą kwoty kapitału bez odsetek):

- pożyczki udzielone przez jednostkę dominującą wspólnie kontrolowaną spółkę Moondrip sp. z o.o. Na dzień kończący bieżący okres sprawozdawczy wykorzystane zostało 1 077 tys. PLN. Oprocentowanie pożyczek oparte jest o stawkę WIBOR 3M, powiększoną o marżę. Termin spłaty pożyczek ustalony został na 30 czerwca 2023 roku.
- pożyczki udzielone spółce SuperScale sp. z o.o. („SuperScale”) w kwocie 452 tys. EUR (oprocentowanie oparte na stawce EURIBOR 3M, powiększonej o marżę). 17 sierpnia 2020 roku zostało podpisane porozumienie

dotyczące pożyczek, w tym ich spłaty w terminie 5 lat od dnia zawarcia Umowy Inwestycyjnej, tj. do dnia 17 sierpnia 2025 roku.

Jako zobowiązania finansowe pozostałe na dzień 31 grudnia 2021 roku oraz na dzień 31 grudnia 2020 roku Grupa wykazuje:

- zobowiązania z tytułu leasingu w wysokości 146 tys. PLN (z czego na dzień bilansowy jako zobowiązanie długoterminowe wykazano kwotę 46 tys. PLN, natomiast na koniec okresu porównawczego zobowiązanie długoterminowe wynosiło 146 tys. PLN). Zobowiązania dotyczą dwóch umów najmu samochodów osobowych na okres 3 lat (zawartych w 2019 i w 2020 roku). Umowy zostały rozpoznane jako zobowiązanie finansowe pozostałe oraz prawo do użytkowania (w aktywach trwałych).
- W dniu 30 grudnia 2021 roku Spółka zawarła umowę o kredyt w rachunku bieżącym do wysokości limitu 2 100 tys. PLN. Termin spłaty kredytu określono na dzień 30 grudnia 2022 roku. Oprocentowanie kredytu oparte jest na stawce WIBOR 1M powiększonej o marżę. Na dzień kończący okres sprawozdawczy kredyt nie został wykorzystany. Zabezpieczenie kredytu zostało opisane w nodzie nr 18.

Analizę wymagalności spłaty zobowiązań przedstawia tabela (tabela nie uwzględnia zobowiązania z tytułu opcji call oraz pozostałych zobowiązań krótkoterminowych):

	31 grudnia	31 grudnia
	2021	2020
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Inne zobowiązania finansowe		
Zobowiązania handlowe:		
- termin spłaty do 3 mcy od dnia bilansowego	31 699	15 650
Zobowiązania z tytułu leasingu:		
- termin spłaty do 3 mcy od dnia bilansowego	31	28
- termin spłaty od 3 mcy do 1 roku od dnia bilansowego	69	75
- termin spłaty powyżej 1 roku od dnia bilansowego	46	146
Zobowiązanie z tytułu pożyczki		
- termin spłaty powyżej 1 roku od dnia bilansowego	-	30
	31 845	15 929
W tym:		
- termin spłaty do 3 mcy od dnia bilansowego	31 730	15 678
- termin spłaty od 3 mcy do 1 roku od dnia bilansowego	69	75
- termin spłaty powyżej 1 roku od dnia bilansowego	46	176

Instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy

Zgodnie z poniższą hierarchią wartości godziwej, udziały w spółce SuperScale zostały zaklasyfikowane do Poziomu 2:

- Poziom 1 – wartość godziwa oparta o ceny notowane (niekorygowane) oferowane za identyczne aktywa lub zobowiązania na aktywnych rynkach, do których Grupa ma dostęp w dniu wyceny,
- Poziom 2 – wartość godziwa oparta o dane wejściowe inne niż ceny notowane uwzględnione na poziomie 1, które są obserwowalne w przypadku danego składnika aktywów lub zobowiązania, albo pośrednio, albo bezpośrednio,
- Poziom 3 - wartość godziwa oparta o nieobserwowalne dane wejściowe dotyczące danego składnika aktywów lub zobowiązania.

Wartość godziwa udziałów w SuperScale (Poziom 2) została ustalona na podstawie ceny subskrypcyjnej dla nowych udziałowców, określonej w Umowie Inwestycyjnej z dnia 17 sierpnia 2020 roku oraz docelowej liczbie udziałów wyemitowanych przez SuperScale.

Grupa rozpoznała ponadto zobowiązanie finansowe dotyczące opcji call dla funduszu Level-Up First S.à.r.l. ("Level-Up"), do nabycia od Spółki 112 udziałów w SuperScale, w terminie 6 lat od dnia zawarcia Umowy inwestycyjnej. Wartość

godziwa tego zobowiązania (Poziom 3) została ustalona w oparciu o zasady ustalenia ceny realizacji opcji call, szczegółowo określone w Umowie Inwestycyjnej. W dniu 22 lutego 2022 roku opcja została zrealizowana za cenę 3 150 EUR za udział.

27 Płatności w formie akcji

W Spółce rozliczane są obecnie programy motywacyjne w formie akcji:

- warranty zrealizowane i wydane akcje – Warranty przyznane i wydane Panu Ivanowi Trancikow, który zobowiązał się do współpracy ze Spółką w zakresie Business Intelligence, optymalizacji monetyzacji oraz User Acquisition w okresie 3 lat. Warrant został zrealizowany w maju 2019 roku, akcje zostały wydane w listopadzie 2019 roku, tym samym kapitał podstawowy Spółki został podwyższony o 60 tys. PLN. Warranty wyceniono na kwotę 1 674 tys. PLN i ujęto w sprawozdaniu z sytuacji finansowej jako kapitały pozostałe oraz jako rozliczenia międzyokresowe kosztów. Kwota była rozliczana w koszty wynagrodzeń przez okres 3 lat począwszy od grudnia 2018 roku. Na koniec poprzedniego okresu sprawozdawczego jako rozliczenia międzyokresowe kosztów wykazano kwotę 512 tys. PLN jako część krótkoterminową. Za okres 12 miesięcy 2020 roku w kosztach wynagrodzeń ujęto 558 tys. PLN, natomiast w bieżącym okresie 512 tys. PLN, tym samym zakończono trzy letni okres rozliczania warranta w kosztach.

21 lutego 2019 roku Walne Zgromadzenie Spółki podjęło uchwałę w sprawie emisji i wydania Pani Kathee Chimowitz („Uprawniona”) do 120 000 imiennych warrantów subskrypcyjnych, pod warunkiem pozostawania przez Uprawnioną w zarządzie podmiotów wchodzących w skład Grupy lub świadczenia usług na rzecz którejkolwiek spółki Grupy, w momencie zaoferowania warrantów. Warranty będą oferowane w dwóch transzach:

- 80 000 – w terminie 14 dni od dnia zatwierdzenia sprawozdania finansowego Spółki za rok obrotowy 2020,
- 40 000 – w terminie 14 dni od dnia zatwierdzenia sprawozdania finansowego Spółki za rok obrotowy 2021.

Wycena warrantów została wykonana przy zastosowaniu modelu Blacka-Scholesa, z zastosowaniem następujących założeń:

- średnia ważona cena akcji na moment wyceny (tj. 21 lutego 2019 roku) – 19,00 PLN,
- cena wykonania – 0,50 PLN,
- oczekiwana zmienność – 46,72%,
- okres życia – odpowiednio do czerwca 2021 roku i czerwca 2022 roku,
- stopa dywidendy – 0%,
- stopa procentowa wolna od ryzyka – 1,52%.

Warranty wyceniono na kwotę 2 224 tys. PLN, z czego 1 483 tys. PLN dotyczy transzy pierwszej a 741 tys. PLN dotyczy transzy drugiej. Kwota jest ujmowana systematycznie w sprawozdaniu z sytuacji finansowej jako kapitały pozostałe oraz jako koszty wynagrodzeń przez okres pozostały do realizacji kolejnych transz. Na koniec okresu sprawozdawczego jako kapitały pozostałe wykazano z tego tytułu kwotę 2 114 tys. PLN (z czego w bieżącym okresie sprawozdawczym zostało rozpoznane 541 tys. PLN).

W dniu 6 grudnia 2021 roku Pani Kathee Chimowitz wydano pierwszą transzę warrantów subskrypcyjnych, tj, 80 000 sztuk. Prawo zostało wykonane dnia 24 marca 2022 roku. Dnia 12 kwietnia 2022 roku został podwyższony kapitał zakładowy Spółki z tytułu emisji 80 000 akcji serii F o wartości nominalnej 40 tys. PLN.

28 Nota objaśniająca do skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2021 <i>(badane)</i>	2020 <i>(badane)</i>
Należności		
Zmiana stanu wynikająca ze skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej	(17 735)	(10 358)
- należności nabyte poprzez przejęcia	4	30
- zmiana stanu rozliczenia kosztów płatności w formie akcji	(512)	(558)
Zmiana stanu należności wynikająca ze skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych	(18 243)	(10 886)
Zobowiązania		
Zmiana stanu wynikająca ze skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej	15 535	6 316
- zobowiązania nabyte poprzez przejęcia	(4)	(54)
- zmiana stanu zobowiązań leasingowych	103	(133)
- zmiana stanu zobowiązania z tytułu otrzymanych pożyczek	30	(30)
Zmiana stanu zobowiązań wynikająca ze skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych	15 664	6 099

29 Zobowiązania i aktywa warunkowe

Zarówno na dzień kończący okres sprawozdawczy, jak i na koniec okresu porównywalnego nie wystąpiły istotne zobowiązania warunkowe.

Na dzień bilansowy Grupa posiadała aktywo warunkowe. Aktywo dotyczy zabezpieczenia należności handlowych od kontrahenta zagranicznego („kontrahent”) – patrz opis w nocie nr 21.

30 Udział udziałów niekontrolujących oraz wspólne przedsięwzięcia

Udziały niekontrolujące

Na dzień bilansowy Grupa posiada udziały niekontrolujące w wartości 3 206 tys. PLN. Na wartość udziałów niekontrolujących głównie składają się poniższe spółki (dane przed włączeniami wewnątrzgrupowymi, dane w tys. PLN):

	TapNice S.A.	ADC Sp. z o.o.
Aktywa obrotowe	284	5 735
Aktywa trwałe	7 110	446
Aktywa ogółem	7 394	6 181
Kapitał własny	5 754	2 265
Zobowiązania długoterminowe	51	83
Zobowiązania krótkoterminowe	1 589	3 833
Razem kapitał własny i zobowiązania	7 394	6 181
Przychody ze sprzedaży	38 837	12 905
Wynik netto	9 624	2 260
Całkowite dochody ogółem	9 624	2 260
% udziałów niekontrolujących	40%	50%
Udziały niekontrolujące w wyniku netto	3 501	1 130
Udziały niekontrolujące w kapitałach własnych	2 302	1 133
Dywidendy wypłacone udziałowcom niekontrolującym (<i>w tym zaliczka wypłacona w trakcie roku</i>)	-1 717	-

Na dzień bilansowy nie występują ograniczenia możliwości dostępu do aktywów oraz rozliczeń zobowiązań Grupy ani innych praw ochronnych mogących ograniczać spółce dostęp do aktywów oraz rozliczania zobowiązań Grupy..

Wspólne przedsięwzięcia

Grupa posiada jednostkę powiązaną, która jest jednostką wspólnie kontrolowaną Moondrip Sp. z o.o. Wpływ wyników spółki na wyniki Grupy jest nieistotny.

31 Zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej

Sprzedaż udziałów w spółce zależnej TapNice

W dniu 7 kwietnia 2021 roku Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników spółki TapNice S.A. („TapNice”) udzieliło zgodę na zbycie udziałów spółki przez BoomBit S.A. na rzecz wspólnika spółki Grzegorza Reglińskiego. Dokonano sprzedaży 10 udziałów o łącznej wartości 500 PLN, sprzedaży dokonano po cenie nominalnej udziałów. Tym samym udział BoomBit S.A. uległ zmniejszeniu z 70% do 60% udziale w kapitale spółki.

W wyniku transakcji sprzedaży nie nastąpiła zmiana statusu spółki TapNice – spółka, przed transakcją jak i po transakcji, jest jednostką zależną.

Cena sprzedaży

Cena sprzedaży została ustalona w wysokości wartości nominalnej sprzedawanych udziałów w kapitale podstawowym TapNice, tj. 500 PLN (10 udziałów po 50 PLN za każdy udział).

Wpływ na kapitał własny

W celu rozliczenia sprzedaży udziałów wykorzystano dostępne i najbardziej wiarygodne dane finansowe spółki, tj. na dzień 31 marca 2021 roku.

Aktywa netto	10 343
sprzedaż 10% udziałów	1 034

W wyniku transakcji Grupa nie utraciła kontroli nad spółką, w związku z czym sprzedaż udziałów miał wpływ jedynie na wartość kapitałów własnych przypadających jednostce dominującej oraz na wartość udziałów niekontrolujących.

Kapitał własny

Kapitał własny przypadający na udziałowców jednostki dominującej	-1 034,00
Kapitał przypadający na udziały niekontrolujące	1 034,00

Zakup udziałów w spółce Maisly Games

W dniu 28 maja 2021 roku Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników spółki Maisly Games Sp. z o.o. („Maisly Games”) wyraziło zgodę na zawarcie umowy inwestycyjnej między BoomBit S.A. a wspólnikiem spółki Maisly Games na mocy której strony zobowiązały się do współpracy w zakresie wydawania, tworzenia i promocji gier na platformy mobilne. W wyniku umowy Spółka BoomBit S.A. nabyła 70% udziałów w spółce, reprezentujących 70% udziałów w kapitale zakładowym.

Wartość nominalna każdego udziału wynosiła 50,00 PLN. Łączna wartość nabytych udziałów wyniosła 3,5 tys. PLN. Cena nabycia była równa wartości nominalnej, tj. 3,5 tys. PLN. W związku z dokonaną transakcją Spółka posiadała udziały reprezentujące 70% kapitału zakładowego Maisly Games oraz 70% głosów na Zgromadzeniu Wspólników Maisly Games. 28 maja 2021 roku określono również jako dzień przejęcia kontroli nad Spółką, zgodnie z wymogami MSSF 3 paragraf 8-9. W wyniku transakcji nabycia, spółka stała się jednostką zależną.

Wartość godziwa nabytych aktywów i zobowiązań na dzień przejęcia

W celu rozliczenia nabycia Maisly Games, wykorzystano dostępne i najbardziej wiarygodne dane finansowe spółki, tj. na dzień 31 maja 2021 roku. Przedstawione poniżej dane dotyczą rozliczenia końcowego nabycia (w tys. PLN):

Zobowiązania handlowe	3
Razem zobowiązania	3
Aktywa obrotowe	4
Razem aktywa	4
Możliwe do zidentyfikowania aktywa netto	1

Na dzień nabycia wartość godziwa przejętych należności oraz zobowiązań nie odbiegała istotnie od ich wartości nominalnej, wobec czego przyjęto wartości nominalne.

Wartość firmy powstała w wyniku przejęcia

Na dzień objęcia kontroli, w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy ze względu na nieistotność wartość firmy nie została rozpoznana.

Wpływ przejęcia na wyniki Grupy

Ze względu na nieistotne wyniki spółki Maisly Games przed transakcją nabycia, transakcja nabycia została ujęta, jakby połączenie miało miejsce na początku okresu sprawozdawczego tj. od 1 stycznia 2021 roku, stąd wszystkie wyniki Maisly Games zostały ujęte w wynikach Grupy.

Wpływ środków pieniężnych z tytułu przejęcia (w tys. PLN)

Wydatki związane z nabyciem udziałów	>1
Przejęte środki pieniężne	3
Przepływy netto z tytułu nabycia	3

Finansowanie nabycia udziałów nastąpiło ze środków własnych Spółki. Koszty związane z nabyciem poniesione przez Grupę wyniosły poniżej 1 tys. PLN i dotyczyły jedynie opłat notarialnych i zostały ujęte w sprawozdaniu z całkowitych dochodów jako koszty zarządu. Na dzień objęcia kontroli nie zidentyfikowano aktywów ani zobowiązań warunkowych w spółce Maisly Games.

Nabycie dodatkowych 30% udziałów

W dniu 13 października 2021 roku Spółka nabyła kolejne 30 udziałów w Maisly Games, za cenę 7,5 tys. PLN. W wyniku tej transakcji Spółka stała się 100% właścicielem Maisly Games. Nabycie dodatkowych udziałów potraktowano jako nabycie etapami.

Do rozliczenia nabycia wykorzystano dostępne i najbardziej wiarygodne dane finansowe spółki, tj. na dzień 30 września 2021 roku.

Wzmocnienie kontroli spowodowało jedynie ruchy na kapitale własnym Grupy. W wyniku transakcji zaprzestano rozpoznawania udziałów niekontrolujących, a cały zysk za 2021 rok został przypisany do wyniku Grupy.

zysk od momentu zakupu udziałów do września 2021 roku	-72
udział w wyniku Maisly za 2021 rok	-22
Kapitał własny przypadający na udziałowców jednostki dominującej	-22
Kapitał przypadający na udziały niekontrolujące	22

Założenie spółki oraz sprzedaż udziałów spółki ADC Games Sp. z o.o.

7 kwietnia 2021 roku Spółka BoomBit S.A. zawiązała nową spółkę ADC Games Sp. z o.o. w której posiadała 100% udziałów. Kapitał zakładowy spółki dzielił się na 100 równych i niepodzielnych udziałów o wartości 50 PLN każdy. Łączny kapitał zakładowy wyniósł 5 tys. PLN.

W tym samym dniu zawarta została umowa inwestycyjna z brytyjskim studiem deweloperskim App Design Dot Company Ltd. („ADC”) oraz umowa sprzedaży na rzecz ADC 50% udziałów w spółce ADC Games Sp. z o.o., za cenę w wysokości ich wartości nominalnej, tj. 2,5 tys. PLN. W wyniku transakcji Grupa posiada 50% udziałów w ADC Games Sp. z o.o. Mimo posiadanych 50% udziałów spółka ADC Games Sp. z o.o. jest spółką zależną od Spółki BoomBit S.A.

Nabycie spółki oraz sprzedaż udziałów w spółce Skyloft Sp. z o.o.

W dniu 24 sierpnia 2021 roku jednostka zależna BoomHits Sp. z o.o. („BoomHits”) nabyła 100 udziałów w spółce Skyloft Sp. z o.o. („Skyloft”) co stanowiło 100% jej kapitału zakładowego, o wartości nominalnej 50 PLN każdy, o łącznej wartości nominalnej 5 tys. PLN, za cenę 7,5 tys. PLN.

24 sierpnia 2021 roku określono również jako dzień przejęcia kontroli nad Spółką, zgodnie z wymogami MSSF 3 paragraf 8-9. W wyniku transakcji nabycia, spółka stała się jednostką zależną.

Wartość godziwa nabytych aktywów i zobowiązań na dzień przejęcia

W celu rozliczenia nabycia Skyloft, wykorzystano dostępne i najbardziej wiarygodne dane finansowe spółki, tj. na dzień 31 sierpnia 2021 roku. Przedstawione poniżej dane dotyczą rozliczenia końcowego nabycia.

Zobowiązania handlowe	-
Razem zobowiązania	-
Aktywa obrotowe	2
Razem aktywa	2
Możliwe do zidentyfikowania aktywa netto	2

Na dzień nabycia wartość godziwa przejętych należności oraz zobowiązań nie odbiegała istotnie od ich wartości nominalnej, wobec czego przyjęto wartości nominalne.

Wartość firmy powstała w wyniku przejęcia

Na dzień objęcia kontroli, w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy ze względu na nieistotność wartość firmy nie została rozpoznana.

Wpływ przejęcia na wyniki Grupy

Ze względu na nieistotne wyniki spółki Skyloft przed transakcją nabycia, transakcja nabycia została ujęta, jakby połączenie miało miejsce na początku okresu sprawozdawczego tj. od 1 stycznia 2021 roku, stąd wszystkie wyniki Skyloft zostały ujęte w wynikach Grupy.

Wpływ środków pieniężnych z tytułu przejęcia (w tys. PLN)

Wydatki związane z nabyciem udziałów	>1
Przejęte środki pieniężne	1
Przepływy netto z tytułu nabycia	1

Finansowanie nabycia udziałów nastąpiło ze środków własnych Spółki. Koszty związane z nabyciem poniesione przez Grupę wyniosły poniżej 1 tys. PLN i dotyczyły jedynie opłat notarialnych i zostały ujęte w sprawozdaniu z całkowitych dochodów jako koszty zarządu. Na dzień objęcia kontroli nie zidentyfikowano aktywów ani zobowiązań warunkowych w spółce Skyloft.

Sprzedaż udziałów do Cappuccino

W dniu 6 października 2021 roku zawarta została umowa sprzedaży udziałów spółki Skyloft na rzecz tureckiego studia deweloperskiego Cappuccino Yazılım Bilisim A.Ş. („Cappuccino”). Dokonano sprzedaży 50% udziałów w spółce Skyloft, za cenę w wysokości ich wartości nominalnej, tj. 2,5 tys PLN.

Wpływ na kapitał własny

W celu rozliczenia sprzedaży udziałów wykorzystano dostępne i najbardziej wiarygodne dane finansowe spółki, tj. na dzień 30 września 2021 roku.

Aktywa netto	-136
sprzedaż 50% udziałów	-68

W wyniku transakcji Grupa nie utraciła kontroli nad spółką, w związku z czym sprzedaż udziałów miał wpływ jedynie na wartość kapitałów własnych przypadających jednostce dominującej oraz na wartość udziałów niekontrolujących.

Kapitał własny

Kapitał własny przypadający na udziałowców jednostki dominującej	68,00
Kapitał przypadający na udziały niekontrolujące	-68,00

Zakup udziałów w Spółce PlayEmber Sp. z o. o.

W dniu 6 września 2021 roku jednostka zależna ADC Games Sp. z o.o. nabyła 100 udziałów w spółce PlayEmber Sp. z o.o. („PlayEmber”) co stanowiło 100% jej kapitału zakładowego, o wartości nominalnej 50 PLN każdy, o łącznej wartości nominalnej 5 tys. PLN, za cenę 7,5 tys. PLN. BoomBit S.A. pośrednio posiada w Spółce 50% udziałów poprzez posiadanie 50% udziałów w spółce zależnej ADC Games Sp. z o.o.

6 września 2021 roku określono również jako dzień przejęcia kontroli nad Spółką, zgodnie z wymogami MSSF 3 paragraf 8-9. W wyniku transakcji nabycia, spółka stała się jednostką zależną.

Wartość godziwa nabytych aktywów i zobowiązań na dzień przejęcia

W celu rozliczenia nabycia PlayEmber wykorzystano dostępne i najbardziej wiarygodne dane finansowe spółki, tj. na dzień 31 sierpnia 2021 roku. Przedstawione poniżej dane dotyczą rozliczenia końcowego nabycia (w tys.PLN).

Zobowiązania handlowe	<u>1</u>
Razem zobowiązania	<u>1</u>
Aktywa obrotowe	<u>4</u>
Razem aktywa	<u>4</u>
Możliwe do zidentyfikowania aktywa netto	<u>3</u>

Wartość firmy powstała w wyniku przejęcia

Na dzień objęcia kontroli, w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy ze względu na nieistotność wartość firmy nie została rozpoznana.

Wpływ przejęcia na wyniki Grupy

Ze względu na nieistotne wyniki spółki PlayEmber przed transakcją nabycia, transakcja nabycia została ujęta, jakby połączenie miało miejsce na początku okresu sprawozdawczego tj. od 1 stycznia 2021 roku, stąd wszystkie wyniki PlayEmber zostały ujęte w wynikach Grupy.

Wpływ środków pieniężnych z tytułu przejęcia (w tys. PLN)

Wydatki związane z nabyciem udziałów	>1
Przejęte środki pieniężne	<u>2</u>
Przepływy netto z tytułu nabycia	<u>2</u>

Finansowanie nabycia udziałów nastąpiło ze środków własnych Spółki. Koszty związane z nabyciem poniesione przez Grupę wyniosły poniżej 1 tys. PLN i dotyczyły jedynie opłat notarialnych i zostały ujęte w sprawozdaniu z całkowitych dochodów jako koszty zarządu. Na dzień objęcia kontroli nie zidentyfikowano aktywów ani zobowiązań warunkowych w spółce PlayEmber.

32 Dofinansowanie projektu w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014 - 2020 („Program GameInn”)

W dniu 15 września 2020 roku Spółka zawarła z Narodowym Centrum Badań i Rozwoju umowę o dofinansowanie projektu Spółki pn. „Opracowanie systemu opartego o algorytm sztucznej inteligencji modyfikującego parametry gry w trakcie trwania rozgrywki w celu maksymalizacji przychodów twórców gier wykorzystujących silnik Unity oraz zwiększenia ich oszczędności w procesie dostosowania gier do potrzeb graczy” („Umowa”).

Projekt będzie realizowany w okresie od III kwartału 2020 roku do II kwartału 2023 roku, zaś jego całkowity zakładany koszt wynosi 7,2 mln PLN. Zgodnie z Umową, maksymalna kwota dofinansowania wynosi 3,8 mln PLN.

W bieżącym roku obrotowym Spółka otrzymała dofinansowanie w łącznej kwocie 920 tys. PLN, w tym w 2021 roku 613 tys. PLN (w 2020 roku 307 tys. PLN), z czego:

- 31 tys. PLN pozostało do rozliczenia z dotacji otrzymanych w roku 2020
- 654 tys. PLN zostało ujęte jako pomniejszenie wartości składnika aktywów nakładów na prace rozwojowe,
- 11 tys. PLN zostało ujęte w sprawozdaniu z całkowitych dochodów jako pozostałe przychody operacyjne,
- 21 tys. PLN zostało ujęte w sprawozdaniu z sytuacji finansowej jako należności pozostałe

Spółka ocenia, iż spełnia wszystkie warunki związane z otrzymanym dofinansowaniem.

33 Transakcje z podmiotami powiązanymi

Nabycie towarów i usług następuje od podmiotów powiązanych na normalnych warunkach handlowych. Należności od podmiotów powiązanych powstają głównie w wyniku transakcji sprzedaży i są płatne w terminie 60 dni od daty sprzedaży. Należności te są niezabezpieczone i nieoprocentowane. Nie występują odpisy aktualizujące należności od podmiotów powiązanych prezentowanych w niniejszym sprawozdaniu. Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych wynikają głównie z transakcji zakupu i podlegają spłacie w terminie 60 dni od daty zakupu. Zobowiązania nie są oprocentowane. Należności i zobowiązania handlowe wynikają nie tylko z przychodów i zakupów, ale również z tytułu refakturowania kosztów pomiędzy spółkami w grupie. Refaktury nie są ujęte w przychodach i zakupach.

Na dzień oraz za rok zakończony 31 grudnia 2021 roku rozrachunki oraz transakcje z podmiotami powiązanymi wyglądały następująco:

	Należności handlowe i pozostałe	Pożyczki udzielone	Pożyczki otrzymane	Przychody	Zakupy	Zobowiązani a handlowe i pozostałe
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Wspólne przedsięwzięcia						
MoonDrip Sp. z o.o.	4	1 154	-	43	-	-
Podmioty wywierające znaczący wpływ						
Karolina Szablewska Olejarz	1	-	-	3	211	-
Marcin Olejarz	1	-	-	12	-	6
Marek Pertkiewicz	-	-	-	8	-	-
Grzegorz Regliński	-	-	-	-	63	11
	6	1 154	-	66	274	17

Na dzień oraz za rok zakończony 31 grudnia 2020 roku rozrachunki oraz transakcje z podmiotami powiązanymi wyglądały następująco:

	Należności handlowe i pozostałe	Pożyczki udzielone	Pożyczki otrzymane	Przychody	Zakupy	Zobowiązani a handlowe i pozostałe
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Wspólne przedsięwzięcia						
MoonDrip Sp. z o.o.	30	1 125	-	73	-	-
SuperScale Sp. z o.o.*	-	-	-	4	-	-
Podmioty wywierające znaczący wpływ						
Karolina Szablewska Olejarz	2	-	-	2	-	-
Marcin Olejarz	4	-	-	5	-	316
Marek Pertkiewicz	-	-	-	5	-	-
Grzegorz Regliński	-	-	30	-	24	5
	36	1 125	30	89	24	321

* Kwoty wykazane w przychodach i zakupach dotyczą okresu od stycznia do października 2020r, tj. do momentu, w którym SuperScale przestała być jednostką powiązaną.

Wynagrodzenia oraz inne świadczenia organów oraz kluczowej kadry kierowniczej

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2021	2020
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Wynagrodzenia		
Wynagrodzenia i inne świadczenia dla Członków Zarządu, w tym:	4 145	1 256
<i>Zarząd jednostki dominującej, w tym:</i>	4 123	1 242
- rezerwa na wynagrodzenie Zarządu z tytułu premii	1 050	-
- wypłacona zaliczka na dywidendę	1 341	-
<i>Zarząd pozostałych jednostek</i>	22	14
Wynagrodzenia i inne świadczenia dla Rady Nadzorczej, w tym:	753	312
- wypłacona zaliczka na dywidendę	441	-
Wynagrodzenie kluczowego personelu kierowniczego	1 182	990
	6 080	2 558

Od listopada 2020 roku funkcjonują w jednostce dominującej Pracownicze Plany Kapitałowe, ponoszone koszty na ten program w przypadku organów i kadry kierowniczej BoomBit S.A. są nieistotne.

34 Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub firmy audytorskiej

Poniższa tabela przedstawia wynagrodzenie firmy audytorskiej wypłacone lub należne za rok zakończony 31 grudnia 2021 oraz za okres porównawczy:

	31 grudnia	31 grudnia
	2021	2020
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Obowiązkowe badanie rocznego jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego	75	61
Przegląd półrocznego jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego	19	28
Inne usługi poświadczające	28	3
Razem	122	92

Inne usługi poświadczające w 2021 roku obejmują wynagrodzenie z tytułu oceny sprawozdania o wynagrodzeniach oraz z tytułu badania jednostkowego półrocznego sprawozdania finansowego Spółki. W 2020 roku inne usługi poświadczające dotyczyły tylko oceny sprawozdania o wynagrodzeniach.

35 Wpływ wojny w Ukrainie na sytuację Grupy

W dniu 24 lutego 2022 roku Rosja dokonała inwazji na Ukrainę, destabilizując sytuację polityczno – gospodarczą w regionie, co może mieć negatywny wpływ na polski system gospodarczy. Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania konflikt zbrojny na terenie Ukrainy nie ma bezpośredniego istotnego wpływu na działalność operacyjną Grupy i jej wyniki finansowe. Udział rynku ukraińskiego i rosyjskiego w przychodach Grupy za 2021 rok stanowił 2,5% przychodów ze sprzedaży z platform dystrybucyjnych. Sytuacja polityczno - gospodarcza w Ukrainie jest na bieżąco monitorowana przez Grupę pod kątem faktycznego i potencjalnego wpływu zaistniałej sytuacji na działalność Grupy.

36 Zdarzenia po dniu kończącym okres sprawozdawczy

- W dniu 21 lutego 2022 roku Spółka nabyła 100 udziałów w PlayHolding Sp. z o.o. ("PlayHolding") za cenę 7,5 tys. PLN. W tym samym dniu podpisana została Umowa Inwestycyjna ze spółką CherryPick Games S.A. ("CherryPick") oraz umowa sprzedaży 40 udziałów do CherryPick, za łączną kwotę 3 tys. PLN. Tym samym Spółka posiada w PlayHolding 60 udziałów, co stanowi 60% jej kapitału zakładowego. W dniu 6 kwietnia 2022 roku nastąpiła rejestracja zmiany nazwy Spółki z PlayHolding Sp. z o.o. na BoomPick Sp. z o.o. Przedmiotem działalności spółki będzie tworzenie i wydawanie gier casual, w szczególności typu merge oraz simulator.
- Zgodnie z zapisami umowy inwestycyjnej z dnia 17 sierpnia 2020 roku dotyczącej warunków inwestycji w SuperScale Sp. z o.o. („SuperScale”), fundusz Level-Up First S.à.r.l. ("Level-Up”), będący głównym udziałowcem tej spółki, podjął w dniu 8 lutego 2022 roku decyzję o skorzystaniu z uprawnienia do nabycia od Spółki 112 udziałów w SuperScale, za cenę 3 150 EUR za udział. Łączna kwota z tytułu sprzedaży udziałów SuperScale wyniosła 352,8 tys. EUR. W poprzednim roku obrotowym Spółka rozpoznała zobowiązanie z tytułu powyższej opcji call, tym samym transakcja sprzedaży udziałów nie będzie miała wpływu na wynik finansowy Spółki w I kwartale 2022 roku.
- W dniu 12 kwietnia 2022 roku zostało przyznane 80.000 akcji serii F Spółki, wyemitowanych w ramach warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego na podstawie uchwały nr 6 walnego zgromadzenia Spółki z dnia 21 lutego 2019 roku (data rejestracji kapitału warunkowego w KRS 12 sierpnia 2019 roku). Akcje zostały przyznane w związku z wykonaniem przez uprawnionego z warrantów subskrypcyjnych serii C prawa do objęcia akcji Spółki.
- W dniu 21 kwietnia 2022 roku odbyło się Nadzwyczajne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki, na którym zostały podjęte uchwały w sprawie przyjęcia:
 - programu motywacyjnego („Program 1”) dla członków zarządu Spółki na lata 2022-2024, zakładającego emisję nie więcej niż 100 000 warrantów subskrypcyjnych. Warranty będą emitowane nieodpłatnie, natomiast cena emisyjna akcji będzie wynosiła 0,50 zł za każdą akcję. Realizacja Programu 1 będzie

uzależniona od podjęcia przez Walne Zgromadzenie Spółki uchwał w sprawie podziału zysku za rok obrotowy 2022, 2023 lub 2024 w taki sposób, że część lub całość zysku zostanie przeznaczona na wypłatę dywidendy oraz pozostawania przez uczestnika członkiem zarządu od dnia wpisania go na listę uczestników Programu 1 w danym roku do ostatniego dnia roku obrotowego poprzedzającego zaoferowanie warrantów.

Łączna ilość warrantów, które będą mogły zostać zaoferowane, będzie obliczana zgodnie ze wzorem

$W = D / (10 \times B)$, gdzie:

W – liczba warrantów przysługujących uczestnikom łącznie,

D – kwota przeznaczona w danym roku uchwałą Walnego Zgromadzenia o podziale zysku jako dywidenda,

B – średni kurs akcji Spółki na zamknięciu sesji notowań w okresie 3 miesięcy poprzedzających dzień podjęcia uchwały w sprawie podziału zysku w danym roku programu motywacyjnego.

- programu motywacyjnego („Program 2”) dla pracowników i współpracowników Spółki oraz spółek z Grupy Kapitałowej BoomBit na lata 2022-2024, zakładającego emisję nie więcej niż 405 000 warrantów subskrypcyjnych. Warranty będą emitowane nieodpłatnie, natomiast cena emisyjna akcji będzie wynosiła 0,50 zł za każdą akcję. Realizacja Programu 2 będzie uzależniona od osiągnięcia łącznego (skumulowanego) skonsolidowanego zysku netto przypadającego na akcjonariuszy Spółki w latach obrotowych 2022 - 2024, skorygowanego o koszt Programu, na poziomie wyższym niż 53 mln złotych oraz od spełnienia kryterium lojalnościowego przez poszczególnych uczestników Programu 2.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone i podpisane przez Zarząd Spółki w dniu 25 kwietnia 2022 roku.

Marcin Olejarz
Prezes Zarządu

Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares
Wiceprezes Zarządu

Marek Pertkiewicz
Członek Zarządu