



BOOMBIT

**SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
GRUPY KAPITAŁOWEJ BOOMBIT S.A.**

za rok 2022

GDAŃSK, 20 KWIETNIA 2023

Spis treści

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów	3
Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej	4
Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym	5
Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych	6
1 Informacje ogólne	7
2 Struktura Grupy Kapitałowej	7
3 Podstawa sporządzenia	9
4 Zarządzanie ryzykiem finansowym	29
5 Zarządzanie kapitałem	31
6 Profesjonalny osąd oraz założenia i szacunki użyte przy sporządzaniu skonsolidowanego sprawozdania finansowego	31
7 Segmenty operacyjne	33
8 Umowy z klientami	35
9 Koszty według rodzaju	36
10 Przychody i koszty operacyjne pozostałe	36
11 Przychody i koszty finansowe	37
12 Podatek dochodowy	37
13 Zysk na jedną akcję	40
14 Dywidendy	40
15 Rzeczowe aktywa trwałe	41
16 Leasing	42
17 Wartości niematerialne	43
18 Wartość firmy	45
19 Aktywa kryptograficzne	46
20 Należności handlowe, pozostałe i rozliczenia międzyokresowe	46
21 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	48
22 Kapitały	48
23 Zobowiązania handlowe i pozostałe	50
24 Instrumenty finansowe według typu	51
25 Płatności w formie akcji	55
26 Nota objaśniająca do skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych	56
27 Udział udziałów niekontrolujących	57
28 Wspólne przedsięwzięcia	57
29 Zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej	57
30 Dofinansowanie projektu w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014 - 2020 („Program GameInn”)	59
31 Transakcje z podmiotami powiązanymi	60
32 Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub firmy audytorskiej	61
33 Wpływ wojny w Ukrainie na sytuację Grupy	61
34 Zdarzenia po dniu kończącym okres sprawozdawczy	61

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów

		Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2022 (badane)	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2021 (badane)
	Nota		
Przychody ze sprzedaży usług	8	294 040	238 995
Koszt własny sprzedaży	9	(267 678)	(208 959)
Wynik brutto ze sprzedaży		26 362	30 036
Koszty ogólnego zarządu	9	(16 329)	(11 147)
Przychody operacyjne pozostałe	10	2 647	3 662
Koszty operacyjne pozostałe	10	(1 702)	(196)
Wynik z działalności operacyjnej		10 978	22 355
Przychody finansowe	11	272	185
Koszty finansowe	11	(2 187)	(635)
Wynik przed opodatkowaniem		9 063	21 905
Podatek dochodowy	12	174	(4 141)
Zysk (strata) z działalności kontynuowanej		9 237	17 764
Zysk (strata) z działalności zaniechanej			
Wynik netto		9 237	17 764
Pozostałe dochody całkowite			
Pozycje, które w przyszłości mogą zostać zreklasyfikowane do wyniku:		(2 178)	1 457
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych		(2 178)	1 457
Inne dochody całkowite		(2 178)	1 457
Dochody całkowite razem		7 059	19 221
- przypadające na udziałowców jednostki dominującej		11 059	14 771
- przypadające na udziały niekontrolujące		(4 000)	4 450
Wynik netto			
- przypadające na akcjonariuszy jednostki dominującej		13 237	13 314
- przypadające na udziały niekontrolujące		(4 000)	4 450
Wynik na akcję przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej w trakcie okresu (wyrażony w złotych na jedną akcję)			
Zysk na akcję			
Podstawowy	13	0,98	0,99
z działalności kontynuowanej		0,98	0,99
z działalności zaniechanej		0	0
Rozwodniony	13	0,98	0,99
z działalności kontynuowanej		0,98	0,99
z działalności zaniechanej		0	0

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej

		31 grudnia	31 grudnia
		2022	2021
	Nota	(badane)	(badane)
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	15,16	2 213	1 338
Wartości niematerialne	17	24 824	18 934
Wartość firmy	18	15 673	16 230
Udziały i akcje	24	3 509	6 483
Aktywa finansowe pozostałe	24	2 243	3 303
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego	12	2 360	1 489
		50 822	47 777
Aktywa obrotowe			
Należności handlowe oraz pozostałe	20	37 545	38 548
Należności z tytułu podatku dochodowego		366	10
Aktywa kryptograficzne	19	6 314	0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	21	44 997	33 295
Aktywa obrotowe inne niż trwałe przeznaczone do sprzedaży		89 222	71 853
Aktywa przeznaczone do sprzedaży		0	0
Aktywa obrotowe		89 222	71 853
Razem aktywa		140 044	119 630
Kapitał własny			
Kapitał własny przypadający na udziałowców jednostki dominującej			
Kapitał zakładowy	22	6 750	6 710
Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej		32 063	32 063
Różnice kursowe z przeliczenia jednostki zagranicznej		712	2 890
Kapitały z tytułu płatności w formie akcji	25	5 508	3 788
Zatrzymane zyski		32 699	30 414
		77 732	75 865
Kapitał przypadający na udziały niekontrolujące		-4 127	3 206
Razem kapitał własny		73 605	79 071
Zobowiązania			
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego	12	2 319	2 933
Zobowiązania finansowe pozostałe	24	187	46
		2 506	2 979
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania finansowe pozostałe	24	21 657	576
Zobowiązania handlowe oraz pozostałe	23	40 639	34 376
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego		1 637	2 628
Zobowiązania krótkoterminowe nieprzeznaczone do sprzedaży		63 933	37 580
Zobowiązania krótkoterminowe przeznaczone do sprzedaży		0	0
Zobowiązania krótkoterminowe		63 933	37 580
Razem zobowiązania		66 439	40 559
Razem kapitał własny i zobowiązania		140 044	119 630

Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

	Nota	Kapitał zakładowy	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	Różnice kursowe z przeliczenia jednostki	Kapitał z tytułu płatności w formie akcji	Zyski zatrzymane	Kapitał przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej	Kapitał przypadający na udziały niekontrolujące	Kapitał własny razem
Na dzień 1 stycznia 2022 (badane)		6 710	32 063	2 890	3 788	30 414	75 865	3 206	79 071
Zysk (strata) netto		0	0	0	0	13 237	13 237	-4 000	9 237
Inne całkowite dochody		0	0	-2 178	0	0	-2 178	0	-2 178
Całkowite dochody		0	0	-2 178	0	13 237	11 059	-4 000	7 059
Podwyższenie kapitału	25	40	0	0	0	0	40	0	40
Zwiększenie (zmniejszenie) wynikające z nabycia jednostki zależnej		0	0	0	0	-1	-1	2	1
Wyплаты na rzecz właścicieli		0	0	0	0	-10 951	-10 951	-3 335	-14 286
Płatności w formie akcji	25	0	0	0	1 720	0	1 720	0	1 720
Zmiany kapitału własnego		40	0	-2 178	1 720	2 285	1 867	-7 333	-5 466
Na dzień 31 grudnia 2022 (badane)		6 750	32 063	712	5 508	32 699	77 732	-4 127	73 605
Na dzień 1 stycznia 2021 (badane)	Nota	6 710	32 063	1 433	3 247	21 311	64 764	2058	66 822
Zysk (strata) netto		0	0	0	0	13 314	13 314	4 450	17 764
Inne całkowite dochody		0	0	1 457	0	0	1 457	0	1 457
Całkowite dochody		0	0	1 457	0	13 314	14 771	4 450	19 221
Podwyższenie kapitału		0	0	0	0	0	0	38	38
Zwiększenie (zmniejszenie) wynikające z nabycia jednostki zależnej		0	0	0	0	-23	-23	20	-3
Wyплаты na rzecz właścicieli		0	0	0	0	-3 221	-3 221	-4 327	-7 548
Zwiększenie (zmniejszenie) wynikające ze zbycia jednostki zależnej		0	0	0	0	-967	-967	967	0
Płatności w formie akcji	25	0	0	0	541	0	541	0	541
Zmiany kapitału własnego		0	0	1 457	541	9 103	11 101	1 148	12 249
Na dzień 31 grudnia 2021 (badane)		6 710	32 063	2 890	3 788	30 414	75 865	3 206	79 071

Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

Nota	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2022 <i>(badane)</i>	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2021 <i>(badane)</i>
	9 063	21 905
Wynik przed opodatkowaniem	37 838	11 209
Korekty:		
Amortyzacja	15,17 12 503	12 661
Odpis aktualizujący nakłady na prace rozwojowe	17 309	0
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	-771	-23
Przychody z tytułu odsetek	-140	0
Koszty z tytułu odsetek	20	96
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	5	11
Zmiana stanu należności	26 787	-18 243
Zmiana stanu zobowiązań	26 27 962	15 664
Zmiana stanu aktywów kryptograficznych	-6 914	0
Rozliczenie kosztów płatności w formie akcji	25 1 720	1 053
Odpis aktualizujący należności i inne aktywa finansowe	20,24 1 458	0
Zyski (straty) z tytułu wyceny do wartości godziwej	899	0
Inne korekty	0	-10
Przepływy pieniężne z działalności	46 901	33 114
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony	12 -2 619	-2 961
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	44 282	30 153
Działalność inwestycyjna		
Zbycie rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych	10	5
Sprzedaż pozostałych udziałów i akcji	1 593	0
Nabycie spółek zależnych	1	-10
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych	15 -1 595	-358
Nakłady na wartości niematerialne	17 -18 228	-9 513
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-18 219	-9 876
Działalność finansowa		
Podwyższenie kapitału	25 60	38
Wpływy z kredytów i pożyczek	24 81	30
Dywidendy	-13 686	-7 554
Spłaty kredytów i pożyczek	0	-60
Spłata zobowiązań leasingowych	16 -183	-103
Odsetki	16 -20	-9
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-13 748	-7 658
Przepływy pieniężne przed różnicami kursowymi	12 315	12 619
Różnice kursowe netto na środkach pieniężnych i ekwiwalentach	-613	-72
Przepływy pieniężne netto razem	11 702	12 547
Środki pieniężne na początek okresu	33 295	20 748
Środki pieniężne na koniec okresu, w tym:	44 997	33 295
- o ograniczonej możliwości dysponowania	0	0

1 Informacje ogólne

Adres zarejestrowanego biura jednostki – 80-283 Gdańsk, ul. Zacna 2

Państwo rejestracji - Polska

Opis charakteru oraz podstawowego zakresu działalności - – Działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych

Siedziba jednostki: Polska, 80-283 Gdańsk, ul. Zacna 2

Forma prawna jednostki – Spółka akcyjna wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego: Sąd Rejonowy Gdańsk-Północ w Gdańsku, VII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego; KRS nr 0000740933, zarejestrowana 23 lipca 2018 roku

Nazwa jednostki dominującej – BoomBit S.A.

Nazwa jednostki sprawozdawczej – BoomBit S.A.

Nazwa jednostki dominującej najwyższego szczebla grupy – BoomBit S.A.

Podstawowe miejsce prowadzenia działalności gospodarczej – Polska, 80-283 Gdańsk ul. Zacna 2

Walutą prezentacji jest złoty polski. Dane finansowe prezentowane są w zaokrągleniu do tysięcy złotych, o ile nie podano inaczej.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe obejmuje dane finansowe Grupy Kapitałowej Boombit S.A.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy obejmuje okres 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2022 roku oraz zawiera dane porównawcze za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2021 roku oraz na dzień 31 grudnia 2021 roku.

2 Struktura Grupy Kapitałowej

Grupa Kapitałowa BoomBit S.A. („Grupa”) składa się ze Spółki BoomBit S.A. („Spółka”, „jednostka dominująca”), która jest jednostką dominującą Grupy i jej spółek zależnych. Skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym za okres 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2022 roku objęte zostały dane jednostek przedstawionych w tabeli poniżej:

Nazwa jednostki	Siedziba	Przedmiot działalności	Charakterystyka powiązania kapitałowego / metoda konsolidacji	% własności i posiadanych praw głosu	Data objęcia kontroli / współkontroli
BoomBit S.A.	Gdańsk, Polska	działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych	jednostka dominująca	nie dotyczy	nie dotyczy
BoomBit Games Ltd.	Londyn, Wielka Brytania	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	28.02.2018
BoomBit Inc.	Las Vegas, USA	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100% - poprzez BoomBit Games	28.02.2018
Play With Games Ltd.	Londyn, Wielka Brytania	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	30.03.2018
PixelMob Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	28.02.2018
TapNice S.A.	Gdańsk, Polska	działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	60%	16.10.2018

BoomHits Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	16.10.2018
MoonDrip Sp. z o.o. w likwidacji**	Gdańsk, Polska	działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych	wspólne przedsięwzięcie/ praw własności	50%	22.06.2018
Mindsense Games Sp. z o.o.*	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	28.02.2018
ADC Games Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	50%	23.02.2021
Maisly Games Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	28.05.2021
Skyloft Sp. z o.o.	Gdynia, Polska	działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	50% - poprzez BoomHits	24.08.2021
PlayEmber Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	50% - poprzez ADC Games	06.09.2021
BoomPick Sp. z o.o. (dawniej PlayHolding Sp. z o.o.)	Gdynia, Polska	działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	60%	21.02.2022
BoomLand FZ-LLC	Rakez, Zjednoczone Emiraty Arabskie	realizacja projektów opartych na technologii blockchain	zależna/pełna	0%	06.05.2022
PlayEmber FZ-LLC	Rakez, Zjednoczone Emiraty Arabskie	realizacja projektów opartych na technologii blockchain	zależna/pełna	0%	17.06.2022

*Począwszy od roku 2022 spółka pełni w Grupie funkcję centrum usług wspólnych w zakresie prowadzenia ksiąg rachunkowych oraz obsługi kadrowo-płacowej.

**W dniu 28 lutego 2023 roku spółka Moondrip Sp. z o.o. została postawiona w stan likwidacji.

- W dniu 21 lutego 2022 roku Spółka nabyła 100 udziałów w PlayHolding Sp. z o.o. ("PlayHolding") za cenę 7,5 tys. PLN. Na moment nabycia, PlayHolding nie prowadziła działalności operacyjnej. W tym samym dniu podpisana została Umowa Inwestycyjna ze spółką CherryPick Games S.A. ("CherryPick") oraz umowa sprzedaży 40 udziałów do CherryPick, za łączną kwotę 3 tys. PLN. Tym samym Spółka posiada w PlayHolding 60 udziałów, co stanowi 60% jej kapitału zakładowego. W dniu 6 kwietnia 2022 roku nastąpiła rejestracja zmiany nazwy spółki z PlayHolding Sp. z o.o. na BoomPick Sp. z o.o. Przedmiotem działalności spółki jest tworzenie i wydawanie gier casual, w szczególności typu merge oraz symulator.
- W dniu 6 maja 2022 roku założona została spółka pod firmą BoomLand FZ-LLC. Spółka utworzona została pod jurysdykcją prawa Zjednoczonych Emiratów Arabskich. Jedynym udziałowcem spółki jest Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares, Wiceprezes Zarządu Spółki. Celem spółki jest przeprowadzenie projektu opartego o technologię blockchain.

W dniu 30 czerwca 2022 roku Spółka podpisała umowę inwestycyjną z Wiceprezesem Zarządu („Umowa inwestycyjna”), mającą na celu określenie warunków utworzenia podmiotu (lub grupę podmiotów wchodzących w skład struktury organizacyjnej) na podstawie prawa Zjednoczonych Emiratów Arabskich (lub innej jurysdykcji uzgodnionej przez strony), który będzie działał w obszarze tokenizacji, gier w technologii blockchain oraz NFT („Podmiot”). Zgodnie z umownymi ustaleniami, Spółka pokryje koszty założenia i funkcjonowania Podmiotu oraz ma zamiar zostać jego jedynym udziałowcem, na warunkach określonych w umowie. Spółka jest uprawniona do nabycia 100% udziałów w kapitale zakładowym Podmiotu od Wiceprezesa Zarządu za cenę wpłaconego kapitału zakładowego powiększoną o kwotę 100 USD. Oferta zbycia 100% udziałów w Podmiocie na rzecz Spółki jest nieodwołalna, bezwarunkowa i bez dodatkowych zastrzeżeń. Spółka w ciągu 18 miesięcy od daty zawarcia Umowy inwestycyjnej będzie mogła zaakceptować lub odrzucić ofertę nabycia 100% udziałów w Podmiocie.

Wszelkie istotne działania dotyczące Podmiotu podejmowane będą w porozumieniu i za zgodą Spółki. Mimo, iż Spółka nie posiada ponad 50% udziałów w podmiocie, uważa, że sprawuje nad firmą BoomLand FZ-LLC kontrolę od dnia jej powstania.

- W dniu 17 czerwca 2022 roku założona została spółka pod firmą PlayEmber FZ-LLC. Spółka utworzona została pod jurysdykcją prawa Zjednoczonych Emiratów Arabskich. Jedynym udziałowcem spółki jest Hugo Furneaux („Udziałowiec”), Członek Zarządu spółki zależnej ADC Games sp. z o.o. („ADC”). Celem spółki jest realizacja projektów opartych o technologię blockchain.

W dniu 18 sierpnia 2022 roku ADC podpisała umowę inwestycyjną z Udziałowcem („Umowa inwestycyjna”), mającą na celu określenie warunków utworzenia podmiotu (lub grupę podmiotów wchodzących w skład struktury organizacyjnej) na podstawie prawa Zjednoczonych Emiratów Arabskich (lub innej jurysdykcji uzgodnionej przez strony), który będzie działał w obszarze tokenizacji, gier w technologii blockchain oraz NFT („Podmiot”). Zgodnie z umownymi ustaleniami, ADC pokryje koszty założenia i funkcjonowania Podmiotu oraz ma zamiar zostać jego jedynym udziałowcem, na warunkach określonych w umowie. ADC jest uprawniona do nabycia 100% udziałów w kapitale zakładowym Podmiotu od Udziałowca za cenę wpłaconego kapitału zakładowego powiększoną o kwotę 100 USD. Oferta zbycia 100% udziałów w Podmiocie na rzecz ADC jest nieodwołalna, bezwarunkowa i bez dodatkowych zastrzeżeń. ADC w ciągu 18 miesięcy od daty zawarcia Umowy inwestycyjnej będzie mogła zaakceptować lub odrzucić ofertę nabycia 100% udziałów w Podmiocie. Wszelkie istotne działania dotyczące Podmiotu podejmowane będą w porozumieniu i za zgodą ADC. Mimo, iż ADC nie posiada powyżej 50% udziałów w podmiocie, uważa, że sprawuje nad firmą PlayEmber FZ-LLC kontrolę od dnia jej powstania.

3 Podstawa sporządzenia

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF), obejmującymi Międzynarodowe Standardy Rachunkowości (MSR) oraz Interpretacje Stałego Komitetu ds. Interpretacji (SKI) i Komitetu ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej (KIMSF), które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską (UE) i weszły w życie do 31 grudnia 2021 roku. Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzone przez UE obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości („RMSR”). Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania do publikacji, biorąc pod uwagę toczący się w Unii Europejskiej proces wprowadzania MSSF, MSSF mające zastosowanie do tego sprawozdania finansowego nie różnią się od MSSF UE.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe, zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości, tj. nie krócej niż rok od dnia sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz niewystępowania okoliczności wskazujących na zagrożenie dla kontynuowania działalności.

Na dzień sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności Grupy.

3.1. Zmiany, które nie mają istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe Grupy, są następujące:

- a) Zmiany do MSR 16 „Rzeczowe aktywa trwałe” – przychody uzyskiwane przed przyjęciem składnika aktywów trwałych do użytkowania zatwierdzone w UE w dniu 28 czerwca 2021 r. (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2022 roku lub później),

- b) Zmiany do MSR 37 „Rezerwy, zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe” – umowy rodzące obciążenia – koszt wypełnienia umowy zatwierdzone w UE w dniu 28 czerwca 2021 r. (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2022 roku lub później),
- c) Zmiany do MSSF 3 „Połączenia przedsięwzięć” – zmiany odniesień do założeń koncepcyjnych wraz ze zmianami do MSSF 3 zatwierdzone w UE w dniu 28 czerwca 2021 r. (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2022 roku lub później),
- d) Zmiany do różnych standardów „Poprawki do MSSF (cykl 2018 - 2020)” – dokonane zmiany w ramach procedury wprowadzania dorocznych poprawek do MSSF (MSSF 1, MSSF 9, MSSF 16 oraz MSR 41) ukierunkowane głównie na rozwiązywanie niezgodności i uściślenie słownictwa - zatwierdzone w UE w dniu 28 czerwca 2021 r. (zmiany do MSSF 1, MSSF 9 oraz MSR 41 obowiązują w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2022 roku lub później. Zmiany do MSSF 16 dotyczą jedynie przykładu ilustrującego, a zatem nie podano daty jej wejścia w życie).

Powyższe zmiany do istniejących standardów nie miały istotnego wpływu na roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy za rok kończący się 31 grudnia 2022 roku.

3.2. Standardy, zmiany i interpretacje istniejących standardów, które zostały opublikowane, a nie weszły jeszcze w życie.

Następujące standardy i interpretacje zostały opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, jednak nie weszły w życie do dnia kończącego okres sprawozdawczy:

- a) Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” – Ujawnienia na temat stosowanej polityki rachunkowej zatwierdzone w UE w dniu 2 marca 2022 r. (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później),
- b) Zmiany do MSR 8 „Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych i korygowanie błędów” – Definicja wartości szacunkowych zatwierdzone w UE w dniu 2 marca 2022 r. (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później),
- c) MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe” z późniejszymi zmianami do MSSF 17 zatwierdzone w UE w dniu 19 listopada 2021 r. (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później),
- d) MSSF 14 „Odroczone salda z regulowanej działalności” (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 roku lub później) – Komisja Europejska postanowiła nie rozpoczynać procesu zatwierdzania tego tymczasowego standardu do stosowania na terenie UE do czasu wydania ostatecznej wersji MSSF 14,
- e) Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” – Klasyfikacja zobowiązań jako krótkoterminowe lub długoterminowe, do dnia zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później),
- f) Zmiany do MSR 12 „Podatek dochodowy” - Podatek odroczony dotyczący aktywów i zobowiązań z pojedynczej transakcji, do dnia zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później),
- g) Zmiany do MSSF 10 „Skonsolidowane sprawozdania finansowe” oraz MSR 28 „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach” – Sprzedaż lub wniesienie aktywów pomiędzy inwestorem a jego

jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem oraz późniejsze zmiany, do dnia zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE (data wejścia w życie zmian została odroczone do momentu zakończenia prac badawczych nad metodą praw własności),

- h) Zmiany do MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe” – zastosowanie MSSF 17 i MSSF 9 po raz pierwszy – dane porównawcze, do dnia zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później).

Na dzień zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Zarząd nie zakończył jeszcze prac nad oceną wpływu wprowadzenia pozostałych standardów oraz interpretacji na stosowane przez Grupę zasady (politykę) rachunkowości w odniesieniu do działalności Grupy lub jej wyników finansowych.

Grupa nie zdecydowała się na wcześniejsze zastosowanie żadnego standardu, interpretacji lub zmiany, która została opublikowana, lecz nie weszła dotychczas w życie w świetle przepisów Unii Europejskiej.

3.3. Ważniejsze stosowane przez Grupę zasady rachunkowości

Najważniejsze zasady rachunkowości zastosowane przy sporządzaniu niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego przedstawione zostały poniżej. Zasady te stosowane były we wszystkich prezentowanych latach w sposób ciągły.

Grupa dokonała zmiany nazwy pozycji w sprawozdaniu z sytuacji finansowej celem lepszego odzwierciedlenia sytuacji majątkowej i finansowej. Zmieniono nazwę pozycji z „Nakłady na prace rozwojowe” na „Wartości niematerialne”; obecnie pozycja zawiera również nabyte wartości niematerialne. Zmiana nie spowodowała zmiany w wartościach liczbowych danych porównawczych.

a) Konsolidacja

Jednostki zależne

Jednostki zależne podlegają pełnej konsolidacji od dnia przejęcia nad nimi kontroli przez Grupę. Przystaje się je konsolidować z dniem ustania kontroli.

Grupa sprawuje kontrolę w przypadku, gdy z tytułu swojego zaangażowania w jednostkę, w której dokonano inwestycji, podlega ekspozycji na zmienne wyniki finansowe, lub gdy ma prawa do zmiennych wyników finansowych oraz ma możliwość wywierania wpływu na wysokość tych wyników finansowych poprzez sprawowanie władzy nad jednostką, w której dokonano inwestycji. Tak więc Grupa sprawuje kontrolę nad inwestycją wtedy i tylko wtedy gdy Grupa:

- posiada władzę nad danym podmiotem;
- podlega ekspozycji na zmienne zwroty lub posiada prawa do zmiennych zwrotów z tytułu swojego zaangażowania w daną jednostkę;
- ma możliwość wykorzystania władzy w celu kształtowania poziomu generowanych zwrotów.

Oceniając kwestię kontroli nad jednostką, w której dokonano inwestycji, inwestor bierze pod uwagę cel i model tej jednostki w celu zidentyfikowania istotnych działań, sposobu podejmowania decyzji w kwestii tych działań, określenia podmiotu posiadającego możliwość bieżącego kierowania tymi działaniami oraz podmiotu będącego beneficjentem wyników finansowych uzyskiwanych w wyniku tych działań.

Ocena czy jednostka dominująca sprawuje kontrolę nad spółką wymaga m.in. ustalenia czy posiada ona prawa do kierowania istotną działalnością spółki. Określenie istotnej działalności spółki oraz który z inwestorów ją kontroluje, wymaga osądu. W ocenie sytuacji i określeniu istoty powiązań bierze się pod uwagę prawa głosu, relatywnie posiadany

udział, rozproszenie praw głosu posiadanych przez innych inwestorów, zakres udziału tych inwestorów w powoływaniu kluczowego personelu kierowniczego lub członków rady nadzorczej.

Grupa dokonuje ponownej oceny czy sprawuje kontrolę nad jednostką, w której dokonano inwestycji, czy też nie, w sytuacji, gdy fakty i okoliczności wskazują, że zmienił się jeden bądź kilka elementów kontroli.

Nabycie jednostek zależnych przez Grupę rozlicza się metodą nabycia. Koszt nabycia ustala się jako wartość godziwą przekazanych aktywów, wyemitowanych instrumentów kapitałowych oraz zobowiązań zaciągniętych lub przejętych na dzień wymiany. Możliwe do zidentyfikowania nabyte aktywa oraz zobowiązania i zobowiązania warunkowe przejęte w ramach połączenia jednostek gospodarczych wycenia się początkowo według ich wartości godziwej na dzień przejęcia niezależnie od wielkości udziałów niekontrolujących. Nadwyżkę kosztu nabycia nad wartością godziwą udziału Grupy w możliwych do zidentyfikowania przejętych aktywach netto ujmuje się jako wartość firmy. Jeżeli koszt przejęcia jest niższy od wartości godziwej aktywów netto przejętej jednostki zależnej, różnicę ujmuje się bezpośrednio w skonsolidowanym zestawieniu całkowitych dochodów.

Eliminowane są przychody i koszty, rozrachunki i niezrealizowane zyski na transakcjach pomiędzy spółkami Grupy. Eliminacji podlegają również niezrealizowane straty. Tam, gdzie jest to konieczne, zasady rachunkowości stosowane przez jednostki zależne podlegają zmianie dla zapewnienia zgodności z zasadami rachunkowości stosowanymi przez Grupę.

Udziały niekontrolujące i transakcje z udziałowcami niekontrolującymi

Zmiany w udziale własnościowym Grupy, które nie skutkują utratą kontroli nad jednostką zależną ujmowane są jako transakcje kapitałowe. Wartości bilansowe udziałów dających kontrolę i niedających kontroli koryguje się, uwzględniając zmianę udziałów we własności jednostki zależnej. Różnicę pomiędzy kwotą do zapłaty z tytułu zwiększenia lub zmniejszenia udziału a wartością bilansową odpowiednich udziałów niedających kontroli ujmuje się bezpośrednio w kapitale własnym przypadającym na udział dający kontrolę.

Wspólne przedsięwzięcia

Grupa kwalifikuje do inwestycji wycenianych metodą praw własności udziały we wspólnych przedsięwzięciach będących wspólnymi ustaleniami umownymi, w których strony sprawujące współkontrolę mają prawa do aktywów netto tej jednostki. Współkontrola występuje wówczas, gdy decyzje dotyczące istotnej działalności wspólnych przedsięwzięć wymagają jednomyślnej zgody stron współkontrolujących.

Inwestycje Grupy we wspólnych przedsięwzięciach są ujmowane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym metodą praw własności. Zgodnie z metodą praw własności inwestycję we wspólnym przedsięwzięciu ujmuje się początkowo według kosztu, a następnie koryguje w celu uwzględnienia udziału Grupy w wyniku finansowym i innych całkowitych dochodach wspólnego przedsięwzięcia. Jeżeli udział Grupy w stratach wspólnego przedsięwzięcia przekracza wartość jej udziałów w tym podmiocie, Grupa zaprzestaje ujmowania swojego udziału w dalszych stratach. Dodatkowe straty ujmuje się wyłącznie w zakresie odpowiadającym prawnym lub zwyczajowym zobowiązaniom przyjętym przez Grupę lub płatnościom wykonanym w imieniu wspólnego przedsięwzięcia.

Inwestycję we wspólnym przedsięwzięciu ujmuje się metodą praw własności od dnia, w którym dany podmiot uzyskał status wspólnego przedsięwzięcia. W dniu dokonania inwestycji we wspólne przedsięwzięcie kwotę, o jaką koszty inwestycji przekraczają wartość udziału Grupy w wartości godziwej netto możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań tego podmiotu, ujmuje się jako wartość firmy i włącza w wartość bilansową tej inwestycji. Kwotę, o jaką udział Grupy w wartości godziwej netto w możliwych do zidentyfikowania aktywach i zobowiązaniach przekracza koszty inwestycji, ujmuje się bezpośrednio w wyniku finansowym w okresie, w którym dokonano tej inwestycji.

Przy ocenie konieczności ujęcia utraty wartości inwestycji Grupy we wspólnym przedsięwzięciu stosuje się wymogi MSR 28 par 40-41C. W razie potrzeby całość kwoty bilansowej inwestycji testuje się na utratę wartości zgodnie z MSR 36 „Utrata wartości aktywów” jako pojedynczy składnik aktywów, porównując jego wartość odzyskiwalną z wartością bilansową. Ujęta utrata wartości stanowi część wartości bilansowej inwestycji. Odwrócenie tej utraty wartości ujmuje się zgodnie z MSR 36 w stopniu odpowiadającym późniejszemu zwiększeniu wartości odzyskiwalnej inwestycji.

b) Określenie waluty funkcjonalnej

Walutą funkcjonalną oraz sprawozdawczą Jednostki Dominującej i Grupy Kapitałowej BoomBit jest polski złoty.

Oceny takiej dokonał Zarząd Jednostki Dominującej w oparciu o analizę waluty, w której Jednostka generuje przychody i ponosi koszty. Zgodnie z MSR 21.9, przy ustalaniu swojej waluty funkcjonalnej Zarząd jednostki dominującej bierze pod uwagę następujące czynniki:

- walutę:
 - która wywiera główny wpływ na ceny sprzedaży towarów i usług (często jest to waluta, w której wyrażane są i regulowane ceny sprzedaży jej towarów i usług); oraz
 - kraju, w którym siły konkurencji i obowiązujące przepisy wywierają główny wpływ na ceny sprzedaży jej towarów i usług;
- walutę, która wywiera główny wpływ na koszty robocizny i materiałów oraz na pozostałe koszty związane z dostarczaniem towarów lub świadczeniem usług (często jest to waluta, w której koszty te są wyrażane lub regulowane).

Przychody ze sprzedaży produktów (gier) generowane są przede wszystkim w dolarach. Patrząc więc wyłącznie na punkt MSR 21.9 a) i. sugerowałyby to, że walutą funkcjonalną Grupy jest dolar amerykański. Jednakże, analiza punktu MSR 21.9 a) ii. nie dawałaby już takiej jednoznacznej konkluzji – ceny gier sprzedawanych przez jednostkę dominującą nie są kształtowane przez siły konkurencji i regulacje występujące na terenie Stanów Zjednoczonych. Wyrażenie cen sprzedaży w dolarze amerykańskim wynika z faktu, że rynek gier komputerowych jest rynkiem globalnym, gdzie ceny przyjmują poziom światowy i są ustalane dla globalnego gracza. Oznacza to, że ceny sprzedaży gier Jednostki Dominującej są takie same dla graczy z Europy (w tym Polski), Azji czy też Stanów Zjednoczonych.

Patrząc natomiast na punkt MSR 21.9 b), ponieważ zdecydowana większość kosztów funkcjonowania Spółki BoomBit SA, w tym kosztów produkcji gier (głównie wynagrodzenia) ponoszona jest w złotych polskich to punkt ten, gdyby był analizowany indywidualnie wskazuje, że walutą funkcjonalną Spółki BoomBit SA jest złoty polski.

Dodatkowo Zarząd Spółki przeanalizował punkt MSR 21.10:

W ustaleniu waluty funkcjonalnej jednostki mogą być również pomocne następujące czynniki:

- waluta, w której generowane są środki z działalności finansowej (tj. emisja instrumentów dłużnych i kapitałowych);
- waluta, w której utrzymywane są zazwyczaj wpływy z działalności operacyjnej.

Grupa utrzymuje środki pieniężne na rachunkach bankowych zarówno w polskich złotych, dolarach amerykańskich, funtach brytyjskich oraz euro.

Biorąc pod uwagę powyższe fakty i okoliczności Zarząd jednostki dominującej ocenił, że walutą funkcjonalną Grupy BoomBit jest polski złoty.

c) Sprawozdawczość dotycząca segmentów operacyjnych

Segmenty operacyjne są przedstawiane w sposób spójny ze sprawozdawczością wewnętrzną dostarczaną głównemu decydentowi operacyjnemu. Główny decydent operacyjny, odpowiedzialny za alokację zasobów i ocenę wyników segmentów operacyjnych, został określony jako Zarząd BoomBit S.A.

d) Wycena pozycji wyrażonych w walutach obcych

Przeliczenie na walutę prezentacji

- Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej (z wyjątkiem kapitałów własnych) – kurs średni NBP na koniec okresu sprawozdawczego.
- Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów – kurs średni NBP za okres sprawozdawczy.
- Kapitały własne spółek działających za granicą - według ich stanu na dzień objęcia kontroli przez jednostkę dominującą na podstawie kursu średniego NBP. Przeliczenie wykazuje się w tej wysokości w kolejno sporządzanych skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych.

Powstałe różnice kursowe z przeliczenia wykazywane są w oddzielnej pozycji kapitału własnego – „Różnice kursowe z przeliczenia jednostki zagranicznej”.

Transakcje i salda

Transakcje wyrażone w walutach obcych przelicza się na walutę funkcjonalną według kursu obowiązującego w dniu transakcji lub wyceny, jeżeli pozycje podlegają przeszacowaniu. Zyski i straty kursowe z tytułu rozliczenia tych transakcji oraz wyceny bilansowej aktywów i zobowiązań pieniężnych wyrażonych w walutach obcych ujmuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów, o ile nie odracza się ich w kapitale własnym, gdy kwalifikują się do uznania za zabezpieczenie przepływów pieniężnych i udziałów w aktywach netto. Zyski i straty na różnicach kursowych, w tym odnoszące się do pożyczek oraz środków pieniężnych i ich ekwiwalentów przedstawiane są w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji pozostałe przychody lub pozostałe koszty.

e) Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wykazuje się według kosztu historycznego pomniejszonego o umorzenie oraz odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Późniejsze nakłady uwzględnia się w wartości bilansowej danego środka trwałego lub ujmuje jako odrębny środek trwały (tam, gdzie jest to właściwe) tylko wówczas, gdy jest prawdopodobne, że z tytułu tej pozycji nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy, zaś koszt danej pozycji można wiarygodnie zmierzyć. Wartość bilansową wymienionych części zamiennych usuwa się ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego z sytuacji finansowej. Wszelkie pozostałe wydatki na naprawę i konserwację odnoszone są do skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów w okresie obrotowym, w którym je poniesiono.

Grunty nie podlegają amortyzacji. Amortyzację innych środków trwałych nalicza się metodą liniową w celu rozłożenia ich wartości początkowej, pomniejszonych o wartość końcową, przez okresy ich użytkowania, które dla poszczególnych grup środków trwałych wynoszą:

- budynki i budowle 25-40 lat
- maszyny i urządzenia 10-15 lat
- środki transportu 3-5 lat
- inne środki trwałe 3-8 lat

Weryfikacji wartości końcowej i okresów użytkowania środków trwałych i ewentualnej ich zmiany dokonuje się na każdy dzień bilansowy. W przypadku, gdy wartość bilansowa środka trwałego przewyższa jego oszacowaną wartość odzyskiwalną, jego wartość bilansową spisuje się natychmiast do poziomu wartości odzyskiwalnej. Utworzenie odpisów z tytułu utraty wartości ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów, w pozycji koszty operacyjne pozostałe.

Zyski i straty z tytułu zbycia środków trwałych ustala się drogą porównania wpływów ze sprzedaży z ich wartością bilansową i ujmuje w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów, w pozycji przychody operacyjne pozostałe lub koszty operacyjne pozostałe.

Grupa aktywuje koszty finansowania zewnętrznego, które można bezpośrednio przyporządkować do nabycia, budowy lub wytworzenia dostosowywanego składnika aktywów, jako część ceny nabycia lub kosztu wytworzenia tego składnika aktywów. Natomiast, pozostałe koszty finansowania zewnętrznego są ujmowane jako koszty okresu w którym zostały poniesione.

f) Leasing

Grupa ocenia w momencie zawarcia umowy, czy umowa jest leasingiem lub zawiera leasing. Umowa jest leasingiem lub zawiera leasing, jeśli przekazuje prawo do kontroli użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów na dany okres w zamian za wynagrodzenie.

Grupa stosuje jednolite podejście do ujmowania i wyceny wszystkich leasingów, z wyjątkiem leasingów krótkoterminowych oraz leasingów aktywów o niskiej wartości. W dacie rozpoczęcia leasingu Grupa rozpoznaje składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania oraz zobowiązanie z tytułu leasingu.

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Grupa rozpoznaje aktywa z tytułu prawa do użytkowania w dacie rozpoczęcia leasingu (tj. dzień, kiedy bazowy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania). Aktywa z tytułu prawa do użytkowania wyceniane są według kosztu, pomniejszone o łączne odpisy amortyzacyjne i odpisy z tytułu utraty wartości. Koszt aktywów z tytułu prawa do użytkowania obejmuje kwotę ujętych zobowiązań z tytułu leasingu, poniesionych początkowych kosztów bezpośrednich oraz wszelkich opłat leasingowych zapłaconych w dacie rozpoczęcia lub przed tą datą, pomniejszonych o wszelkie otrzymane zachęty leasingowe. O ile Grupa nie ma wystarczającej pewności, że na koniec okresu leasingu uzyska tytuł własności przedmiotu leasingu, ujęte aktywa z tytułu prawa do użytkowania są amortyzowane metodą liniową przez krótszy z dwóch okresów: szacowany okres użytkowania lub okres leasingu.

Zobowiązania z tytułu leasingu

W dacie rozpoczęcia leasingu Grupa wycenia zobowiązania z tytułu leasingu w wysokości wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty w tej dacie. Opłaty leasingowe obejmują opłaty stałe (w tym zasadniczo stałe opłaty leasingowe) pomniejszone o wszelkie należne zachęty leasingowe, zmienne opłaty, które zależą od indeksu lub stawki oraz kwoty, których zapłaty oczekuje się w ramach gwarantowanej wartości końcowej. Opłaty leasingowe obejmują również cenę wykonania opcji kupna, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć jej wykonanie przez Grupę oraz płatności kar pieniężnych za wypowiedzenie leasingu, jeżeli w warunkach leasingu przewidziano możliwość wypowiedzenia leasingu przez Grupę. Zmienne opłaty leasingowe, które nie zależą od indeksu lub stawki, są ujmowane jako koszty w okresie, w którym następuje zdarzenie lub warunek powodujący płatność.

Przy obliczaniu wartości bieżącej opłat leasingowych Grupa stosuje krańcową stopę procentową leasingobiorcy w dniu rozpoczęcia leasingu, jeżeli stopy procentowej leasingu nie można z łatwością ustalić. Po dacie rozpoczęcia kwota zobowiązań z tytułu leasingu zostaje zwiększona w celu odzwierciedlenia odsetek i zmniejszona o dokonane płatności

leasingowe. Ponadto wartość bilansowa zobowiązań z tytułu leasingu podlega ponownej wycenie w przypadku zmiany okresu leasingu, zmiany zasadniczo stałych opłat leasingowych lub zmiany osądu odnośnie zakupu aktywów bazowych.

Leasing krótkoterminowy i leasing aktywów o niskiej wartości

Grupa stosuje zwolnienie z ujmowania leasingu krótkoterminowego do swoich krótkoterminowych umów leasingu (tj. umów, których okres leasingu wynosi 12 miesięcy lub krócej od daty rozpoczęcia i nie zawiera opcji kupna). Grupa stosuje również zwolnienie w zakresie ujmowania leasingu aktywów o niskiej wartości w odniesieniu do leasingu o niskiej wartości. Opłaty leasingowe z tytułu leasingu krótkoterminowego i leasingu aktywów o niskiej wartości ujmowane są jako koszty metodą liniową przez okres trwania leasingu.

Ustalając okres leasingu, Grupa określa okres egzekwowalności umowy. Leasing przestaje być egzekwowalny, gdy zarówno leasingobiorca, jak i leasingodawca mają prawo wypowiedzenia umowy bez konieczności uzyskania zezwolenia drugiej strony bez ponoszenia kar większych niż nieznaczące. Grupa ocenia istotność szeroko rozumianych kar, tzn. poza kwestiami stricte umownymi bądź finansowymi, uwzględnia wszelkie inne istotne czynniki ekonomiczne zniechęcające do wypowiedzenia umowy (np. istotne inwestycje w przedmiocie leasingu, dostępność rozwiązań alternatywnych, koszty relokacji). Jeśli ani Grupa jako leasingobiorca, ani leasingodawca nie poniesie istotnej kary za wypowiedzenie (rozumianej szeroko), leasing przestaje być egzekwowalny i jego okres stanowi okres wypowiedzenia.

g) Nakłady na prace rozwojowe i inne wartości niematerialne

Składniki aktywów rozpoznanych jako nakłady na prace rozwojowe związane są z nakładami ponoszonymi przez Grupę na:

- gier, w tym bazujących na technologii blockchain,
- platformy blockchain, która stanowi wirtualny ekosystemem dla gier w modelu "Play-and-Earn",
- narzędzi informatycznych, w tym bazujących na technologii blockchain (dalej jako „narzędzia”).

W zależności od stanu, w jakim znajduje się dany składnik nakładów na prace rozwojowe (patrz opis dotyczący momentu przeniesienia w dalszej części niniejszej noty), na dzień kończący okres sprawozdawczy ujmowany jest on jako:

- nakłady na prace rozwojowe w budowie,
- nakłady na prace rozwojowe zakończone.

Narzędzia są wewnętrznymi, autorskimi zbiorami uniwersalnych funkcjonalności stanowiących gotowe rozwiązania informatyczne, w tym w szczególności:

- pozwalające na skrócenie procesu produkcyjnego i optymalizację kosztów wytworzenia gry,
- wspomagające proces User Acquisition,
- wpierające pozyskiwanie oraz analizę danych pozwalających na skuteczniejszą optymalizację monetyzacji zarówno na poziomie poszczególnej gry, jak też i całego katalogu gier wydawanych lub produkowanych przez Grupę,
- narzędzia SDK tworzone dla potrzeb projektów opartych na technologii blockchain.

Nakłady na prace rozwojowe (zarówno w budowie, jak i zakończone) obejmują wydatki które mogą być bezpośrednio przyporządkowane czynnościom tworzenia, produkcji i przystosowania składnika aktywów do użytkowania w sposób zamierzony przez kierownictwo. Główną częścią nakładów są koszty wynagrodzeń (deweloperów, grafików, designerów, testerów, menedżerów itp.), a także koszty tłumaczeń gier na poszczególne języki, koszty dotyczące wykorzystania w grach muzyki.

Kryteria ujmowania jako składnik nakładów na prace rozwojowe

Koszty prac bezpośrednio związane z zaprojektowaniem i wytworzeniem dających się zidentyfikować unikatowych gier oraz narzędzi wspomagających, kontrolowanych przez Grupę, ujmuje się jako nakłady na prace rozwojowe, jeśli spełniają kryteria określone w MSR 38.57.

Grupa dokonuje weryfikacji, czy powyższe kryteria pozwalają będą na aktywowanie ponoszonych nakładów. Weryfikacja dokonywana jest:

- przed rozpoczęciem danych prac projektowych oraz
- w trakcie realizacji prac, w celu stwierdzenia, czy nie zaistniały okoliczności skutkujące koniecznością zaprzestania aktywowania nakładów.

W celu weryfikacji spełnienia kryteriów, Grupa wykorzystuje wszelkie dostępne źródła informacji (wewnętrzne i zewnętrzne). Dla każdego z kryteriów określonych w MSR 38.57 poniżej przedstawiono jakie są główne czynniki potwierdzające ich spełnienie:

- Techniczna wykonalność prac rozwojowych tak, aby nadawały się do jego użytkowania i sprzedaży – projektowane i wytwarzane przez Grupę gry zakładają możliwość uruchomienia ich na jak największej liczbie urządzeń. Do realizacji nie są przyjmowane projekty, których:
 - wymagania techniczne wykraczają poza aktualne standardy dostępne na rynku,
 - treści nie są akceptowane przez kluczowych dystrybutorów (Google Play, App Store).
- Intencja ukończenia prac rozwojowych – zarząd Grupy dokonuje oceny czy rozpocząć prace nad daną grą/programem, w oparciu o aktualne i przewidywane tendencje rynkowe dotyczące gatunków gier, w oparciu o dostępne raporty rynkowe (np. Appannie). W zależności od danych uzyskanych podczas powyższej analizy, podejmowana jest decyzja o przygotowaniu prototypu lub zakończeniu prac nad daną grą. Po przygotowaniu pierwszej wersji gry, podlega ona testowaniu (tzw. soft launch) pod kątem:
 - poprawienia wskaźników przychodowych (monetyzacja),
 - analizy zachowań oraz retencji użytkowników (% użytkowników aktywnie korzystających z aplikacji).

Po rozpoczęciu prac nad prototypem gry, cyklicznej weryfikacji podlega status prac projektowych, w tym stopień realizacji aktualnych założeń budżetowych. Na tej podstawie zarząd podejmuje decyzję o kontynuacji prac nad daną grą.

- Możliwość wykorzystania lub sprzedaży produktów prac rozwojowych:
 - każda z gier wytwarzanych przez Grupę może być wydana na jednej lub wielu platformach dystrybucyjnych (np. iOS, Google), jak również stanowić przedmiot sprzedaży (sprzedaż praw do gry),
 - programy są bezpośrednio związane z produkcją gier i są na bieżąco wykorzystywane przy pracach nad poszczególnymi tytułami gier.
- Możliwość generowania przyszłych korzyści ekonomicznych przez dany składnik nakładów na prace rozwojowe:
 - każda gra wydawana przez Grupę przystosowana jest do uzyskiwania wpływów z tytułu mikropłatności i emitowanych reklam za pośrednictwem dostępnych na rynku platform dystrybucji,
 - programy wspierające wytwarzanie gier przyczyniają się do obniżenia kosztu jednostkowego produkcji oraz zwiększenia potencjału monetyzacyjnego.
- Dostępność odpowiednich zasobów w celu dokończenia prac – na moment rozpoczęcia prac Grupa zapewnia zasoby techniczne, kompetencyjne oraz finansowe niezbędne do realizacji procesu produkcyjnego. W trakcie

trwania projektu zarząd wraz kierownikami poszczególnych projektów dokonuje cyklicznych przeglądów stanu zaawansowania prac (patrz punkt poniżej) oraz dostępności niezbędnych zasobów.

- Wiarygodny pomiar poniesionych kosztów - Grupa posiada odpowiednie narzędzia informatyczne i rachunkowości zarządczej pozwalające na szczegółową identyfikację kosztów związanych z prowadzonymi pracami rozwojowymi. Dla każdej gry/grupy tematycznej gier sporządzane są budżety kosztowe i projekcje przepływów, które są przedmiotem cyklicznych weryfikacji przez zarząd i kierowników projektów.

W przypadku niespełnienia jakiegokolwiek warunku opisanego powyżej poniesione nakłady są ujmowane w bieżącym okresie w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszt własny sprzedaży.

Przedstawiona powyżej analiza spełnienia kryteriów MSR 38.57 wykonywana jest w odniesieniu do nakładów na prace rozwojowe w budowie. Od momentu zakończenia prac rozwojowych związanych z realizacją danego projektu (gra lub program), a tym samym przeniesieniem danego składnika aktywów do nakładów na prace rozwojowe zakończone, powyższe kryteria nie podlegają weryfikacji (patrz poniżej Nakłady na prace rozwojowe zakończone – wycena).

Nakłady na prace rozwojowe w budowie – wycena

Koszty poniesione przed rozpoczęciem sprzedaży (tzw. hard launch) lub zastosowaniem nowych rozwiązań ujmowane są jako nakłady na prace rozwojowe w budowie.

Nakłady na prace rozwojowe w budowie dotyczą również okresu testowania gry tzw. soft launch (gra jest dostępna nieodpłatnie w kilku wybranych krajach), który jest etapem poprzedzającym hard launch. Główny celem soft launch jest poprawienie wskaźników przychodowych gier (monetyzacyjnych). Realizowany on jest za pomocą analiz zachowań graczy (zaawansowanych metod Business Intelligence), które pozwalają poprawić retencję gry oraz dobrać do niej odpowiednie oferty sprzedaży. Okres soft launch jest każdorazowo przedmiotem decyzji biznesowej, jednakże w Grupie zazwyczaj okres ten trwa od 2 do 6 miesięcy.

„Nakłady na prace rozwojowe w budowie” wyceniane są w cenie nabycia/koszcie wytworzenia pomniejszonych o skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości.

Nakłady na prace rozwojowe zakończone – wycena

W momencie zakończenia prac i zakończenia ujmowania nakładów związanych z realizacją danego projektu następuje przeniesienie kosztów z pozycji nakładów na prace rozwojowe w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone.

Nakłady na prace rozwojowe zakończone wyceniane są w cenie nabycia/koszcie wytworzenia pomniejszonych o skumulowaną amortyzację (umorzenie) oraz skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości.

Moment przeniesienia

Moment przeniesienia nakładów na prace rozwojowe w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone następuje wówczas, gdy składniki znajdują się w stanie umożliwiającym użytkowanie ich w sposób zamierzony przez kierownictwo.

Prace rozwojowe dotyczące gier oraz platformy blockchain

W przypadku gier, momentem przeniesienia nakładów na prace rozwojowe w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone jest tzw. hard launch, czyli moment, w którym gra posiada główne funkcjonalności, satysfakcjonujące poziomy wskaźników jakościowych oraz zostaje wydana na globalnym rynku.

Prace rozwojowe dotyczące narzędzi

Oprócz wyżej opisanych nakładów na prace rozwojowe dotyczące gier, Grupa w swoim majątku wyodrębnia nakłady na prace rozwojowe związane z wytworzeniem narzędzi wspomagających:

- Narzędzia składające się ze zbioru algorytmów, bibliotek, oraz funkcjonalności możliwych do wykorzystania w innych programach,
- Narzędzia informatyczne mające na celu zarządzanie reklamą,
- Narzędzia umożliwiające kilku użytkownikom korzystanie z gry w tym samym czasie,
- Narzędzia wspierające procesy monetyzacji i user aquisition,
- Narzędzia analityczne (BI),
Narzędzia wykorzystywane w projektach opartych na technologii blockchain.

W przypadku narzędzi wspomagających, momentem przeniesienia z prac rozwojowych w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone jest moment zakończenia testów prawidłowego funkcjonowania wytworzonych narzędzi (uzyskanie pozytywnego wyniku przeprowadzonych testów).

Okres użytkowania

Nakłady na prace rozwojowe w budowie nie podlegają amortyzacji, ale poddawane są testowi na utratę wartości.

Nakłady na prace rozwojowe zakończone posiadają określony okres użytkowania i podlegają amortyzacji oraz również są poddawane testowi na utratę wartości w przypadku występowania przesłanek.

Grupa określiła następujące okresy użytkowania:

- gry do 4 lat,
- narzędzia do 5 lat.

Grupa dokonuje okresowej, nie później niż na koniec roku obrotowego, weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności dla powyższych składników wartości niematerialnych.

Metody amortyzacji

Zakończone prace rozwojowe dotyczące gier są amortyzowane metodą liniową przez okres do 4 lat.

W pozostałych przypadkach, Grupa amortyzuje wartość nakładów metodą liniową w maksymalnym okresie do 5 lat.

Amortyzacja związana z nakładami na prace rozwojowe prezentowana jest w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszt własny sprzedaży.

Odpisy z tytułu utraty wartości - prezentacja

Odpis z tytułu utraty wartości w przypadku projektów kontynuowanych jak i zaniechanych, ujmowany jest w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszty operacyjne pozostałe.

Wartości niematerialne pozostałe

Nakłady na nabyte oprogramowanie są kapitalizowane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz ponoszonych na doprowadzenie tego oprogramowania do użytkowania. Licencje na oprogramowanie są amortyzowane przez szacowany okres ich użytkowania od 3 do 5 lat. Koszty związane z utrzymaniem programów komputerowych spisywane są w koszty z chwilą poniesienia.

h) Wartość firmy

Wartość firmy z tytułu przejęcia jednostki jest początkowo ujmowana według ceny nabycia stanowiącej kwotę nadwyżki sumy:

- przekazanej zapłaty,
- kwoty wszelkich niekontrolujących udziałów w jednostce przejmowanej oraz
- w przypadku połączenia jednostek realizowanego etapami wartości godziwej na dzień przejęcia udziału w kapitale jednostki przejmowanej, należącego poprzednio do jednostki przejmującej

nad wartością godziwą netto ustaloną na dzień przejścia wartości możliwych do zidentyfikowania nabytych aktywów i przejętych zobowiązań.

i) Utrata wartości aktywów niefinansowych

Aktywa o nieokreślonym okresie użytkowania, takie jak wartość firmy, a także składniki wartości niematerialnych, które nie są jeszcze dostępne do użytkowania (np. nakłady na prace rozwojowe w budowie) nie podlegają amortyzacji lecz corocznie poddawane są testom pod kątem możliwej utraty wartości, a także wówczas, gdy istnieją przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Aktywa podlegające amortyzacji analizuje się pod kątem utraty wartości, ilekroć jakieś zdarzenia lub zmiany okoliczności wskazują na możliwość niezrealizowania ich wartości bilansowej. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Wartość odzyskiwalna stanowi wyższą z dwóch kwot: wartości godziwej aktywów, pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej. Dla potrzeb analizy pod kątem utraty wartości aktywa grupuje się na najniższym poziomie, w odniesieniu do którego występują dające się zidentyfikować odrębne przepływy pieniężne (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Niefinansowe aktywa, inne niż wartość firmy, w odniesieniu do których uprzednio stwierdzono utratę wartości, oceniane są na każdy dzień kończący okres sprawozdawczy pod kątem występowania przesłanek wskazujących na możliwość odwrócenia dokonanego odpisu.

j) Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży

Aktywa trwale (lub grupy do zbycia) są klasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży, jeśli ich wartość bilansowa zostanie odzyskana przede wszystkim w drodze transakcji sprzedaży, a sprzedaż uważana jest za wysoce prawdopodobną. Wyceniane są one w niższej z następujących dwóch kwot: ich wartości bilansowej i wartości godziwej pomniejszonej o koszty zbycia, jeżeli ich wartość bilansowa ma zostać odzyskana przede wszystkim w drodze transakcji sprzedaży, a nie poprzez ich dalsze wykorzystanie.

k) Aktywa finansowe

Grupa klasyfikuje aktywa finansowe do następujących kategorii wyceny:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu,
- wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody,
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Grupa kwalifikuje aktywa finansowe do odpowiedniej kategorii w zależności od modelu biznesowego zarządzania aktywami finansowymi oraz od charakterystyki umownych przepływów pieniężnych dla danego składnika aktywów finansowych.

Aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu są to instrumenty dłużne utrzymywane w celu realizacji umownych przepływów, które obejmują wyłącznie spłaty kapitału i odsetek. Grupa do aktywów wycenianych w zamortyzowanym koszcie klasyfikuje należności z tytułu dostaw i usług oraz środki pieniężne i ich ekwiwalenty.

Aktywa finansowe wyceniane są według zamortyzowanego kosztu przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej.

Należności z tytułu dostaw i usług po początkowym ujęciu wycenia się w wysokości zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej, z uwzględnieniem odpisów z tytułu utraty wartości, przy czym należności z tytułu dostaw i usług z datą zapadalności poniżej 12 miesięcy od dnia powstania (tj. niezawierające elementu finansowania), nie podlegają dyskontowaniu i są wyceniane w wartości nominalnej.

Standaryzowane transakcje kupna lub sprzedaży aktywów finansowych ujmuje się na dzień zawarcia transakcji.

Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik: zyski lub straty netto od pozycji wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy nie obejmują przychodów z tytułu odsetek lub dywidend.

l) Wartość godziwa

Grupa wycenia instrumenty finansowe takie jak: wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody oraz wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy w wartości godziwej na każdy dzień bilansowy. Wartość godziwa instrumentów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu została ujawniona w nocy 24.

Wartość godziwa jest rozumiana jako cena, która byłaby otrzymana ze sprzedaży składnika aktywów, bądź zapłacona w celu przeniesienia zobowiązania w transakcji przeprowadzonej na zwykłych warunkach zbycia składnika aktywów między uczestnikami rynku na dzień wyceny w aktualnych warunkach rynkowych. Wycena wartości godziwej opiera się na założeniu, że transakcja sprzedaży składnika aktywów lub przeniesienia zobowiązania odbywa się albo:

- na głównym rynku dla danego składnika aktywów bądź zobowiązania,
- w przypadku braku głównego rynku, na najkorzystniejszym rynku dla danego składnika aktywów lub zobowiązania.

Zarówno główny, jak i najbardziej korzystny rynek muszą być dostępne dla Grupy.

Wartość godziwa składnika aktywów lub zobowiązania jest mierzona przy założeniu, że uczestnicy rynku przy ustalaniu ceny składnika aktywów lub zobowiązania działają w swoim najlepszym interesie gospodarczym.

Wycena wartości godziwej składnika aktywów niefinansowych uwzględnia zdolność uczestnika rynku do wytworzenia korzyści ekonomicznych poprzez jak największe i najlepsze wykorzystanie składnika aktywów lub jego zbycie innemu uczestnikowi rynku, który zapewniłby jak największe i jak najlepsze wykorzystanie tego składnika aktywów.

Grupa stosuje techniki wyceny, które są odpowiednie do okoliczności i w przypadku których są dostępne dostateczne dane do wyceny wartości godziwej, przy maksymalnym wykorzystaniu odpowiednich obserwowalnych danych wejściowych i minimalnym wykorzystaniu nieobserwowalnych danych wejściowych.

Wszystkie aktywa oraz zobowiązania, które są wyceniane do wartości godziwej lub ich wartość godziwa jest ujawniana w sprawozdaniu finansowym są klasyfikowane w hierarchii wartości godziwej w sposób opisany poniżej na podstawie najniższego poziomu danych wejściowych który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej traktowanej jako całość:

- Poziom 1 – wartość godziwa oparta o ceny notowane (niekorygowane) oferowane za identyczne aktywa lub zobowiązania na aktywnych rynkach, do których Grupa ma dostęp w dniu wyceny,
- Poziom 2 – wartość godziwa oparta o dane wejściowe inne niż ceny notowane uwzględnione na poziomie 1, które są obserwowalne w przypadku danego składnika aktywów lub zobowiązania, albo pośrednio, albo bezpośrednio,
- Poziom 3 - wartość godziwa oparta o nieobserwowalne dane wejściowe dotyczące danego składnika aktywów lub zobowiązania.

Na każdą datę bilansową, w przypadku aktywów i zobowiązań występujących na poszczególne daty bilansowe w sprawozdaniu finansowym Grupa ocenia, czy miały miejsce transfery między poziomami hierarchii poprzez ponowną ocenę klasyfikacji do poszczególnych poziomów, kierując się istotnością danych wejściowych z najniższego poziomu, który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej traktowanej jako całość.

m) Utrata wartości w przypadku instrumentów finansowych

MSSF 9 wprowadził zmianę podejścia do szacowania utraty wartości aktywów finansowych, z modelu strat poniesionych na model bazujący na kalkulacji strat oczekiwanych. Najistotniejszymi pozycjami aktywów finansowych

w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy, które podlegają zmienionym zasadom kalkulacji oczekiwanych strat kredytowych są należności handlowe. Na każdy dzień bilansowy Grupa dokonuje oceny oczekiwanych strat kredytowych niezależnie od tego, czy wystąpiły przesłanki utraty wartości.

Należności handlowe

W odniesieniu do należności handlowych Grupa stosuje, zgodnie z możliwością jaką daje standard, uproszczone podejście i wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w całym okresie życia należności. Podejście to wynika z faktu, iż należności Grupy nie zawierają istotnego elementu finansowania w rozumieniu MSSF 15 Przychody z umów z klientami. W modelu uproszczonym Grupa nie monitoruje zmian poziomu ryzyka kredytowego w trakcie życia instrumentu, szacuje oczekiwaną stratę kredytową w horyzoncie do terminu zapadalności instrumentu.

Stopnie wyznaczania odpisów z tytułu utraty wartości to:

- stopień 1 – aktywa finansowe obsługiwane na bieżąco (stosowany w odniesieniu do aktywów, których ryzyko kredytowe nie wzrosło istotnie od początkowego ujęcia),
- stopień 2 – aktywa finansowe z pogorszoną obsługą (stosowany w przypadku istotnego wzrostu ryzyka kredytowego w stosunku do początkowego ujęcia, przy jednoczesnym braku obiektywnych przesłanek utraty wartości),
- stopień 3 – aktywa finansowe nieobsługiwane (stosowany w przypadku wystąpienia obiektywnych przesłanek utraty wartości).

W odniesieniu do stopnia 1 Grupa wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej 12-miesięcznym oczekiwany stratom kredytowym, a w odniesieniu do stopnia 2 i 3 w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w okresie życia instrumentu finansowego.

Na każdy dzień kończący okres sprawozdawczy Grupa dokonuje oceny wystąpienia przesłanek skutkujących zaklasyfikowaniem aktywów finansowych do poszczególnych stopni wyznaczania odpisu z tytułu utraty wartości. Dokonując takiej oceny, Grupa posługuje się zmianą ryzyka niewykonania zobowiązania w oczekiwany okresie życia instrumentu finansowego, a nie zmianą kwoty oczekiwanych strat kredytowych. W celu dokonania takiej oceny Grupa porównuje ryzyko niewykonania zobowiązania dla danego instrumentu finansowego na dzień sprawozdawczy z ryzykiem niewykonania zobowiązania dla tego instrumentu finansowego na dzień początkowego ujęcia, biorąc pod uwagę racjonalne i możliwe do udokumentowania informacje, które są dostępne bez nadmiernych kosztów lub starań i które wskazują na znaczny wzrost ryzyka kredytowego od momentu początkowego ujęcia

Do wyliczenia odpisu dla klientów Grupa stosuje metodę matrycy rezerw, w ramach której odpisy aktualizujące ustala się dla należności zaliczonych do różnych przedziałów przeterminowania (za wyjątkiem tych, które są analizowane indywidualnie jako nieobsługiwane). Metoda ta uwzględnia dane historyczne dotyczące strat kredytowych (w oparciu o wskaźniki niewypełnienia zobowiązania ustalone na podstawie danych historycznych dotyczących niespłaconych należności analizowanych w okresie 3 letnim) oraz wpływ istotnych i możliwych do zidentyfikowania przyszłych czynników (np. rynkowych lub makroekonomicznych). Grupa uwzględnia informacje dotyczące przyszłości w stosowanych parametrach modelu szacowania strat oczekiwanych, poprzez korektę bazowych współczynników prawdopodobieństwa niewypłacalności.

W celu oszacowania parametru niewykonania zobowiązania przez kontrahenta Grupa wyodrębniła pięć przedziałów przeterminowania:

- Nieprzeterminowane,
- Przeterminowane do 90 dni,
- Przeterminowane od 91 do 180 dni,
- Przeterminowane od 181 do 360 dni,
- Przeterminowane powyżej 360 dni.

Dla każdego z powyższych przedziałów Grupa szacuje parametr niewykonania zobowiązania, który uwzględnia historyczny brak zapłaty za faktury sprzedażowe przez kontrahentów w okresie trzech lat, poprzedzających rok poprzedni w stosunku do roku, za który sporządzane jest sprawozdanie finansowe. Wartość oczekiwanej straty kredytowej liczona jest w wyniku przemnożenia wartości należności w danym przedziale przeterminowania przez wyliczony parametr niewykonania zobowiązania. Jednocześnie w ramach przeprowadzanych analiz wyodrębnia następujące grupy kontrahentów:

- jednoosobowe działalności gospodarcze (ze względu na relatywnie dużą liczbę nieznaczących kwotowo transakcji)
- korporacje (głównie duże sieci reklamowe oraz sklepy mobilne)

Opóźnienie w spłacie należności powyżej 90 dni Grupa traktuje jako niewykonanie zobowiązania.

W odniesieniu do należności handlowych Grupa dopuszcza również indywidualną możliwość określania oczekiwanych strat kredytowych. W szczególności dotyczy to:

- należności od dłużników znajdujących się w stanie likwidacji lub w stanie upadłości,
- należności kwestionowanych przez dłużników oraz z których zapłatą dłużnik zalega,
- pozostałych należności przeterminowanych, a także należności nieprzeterminowanych, których ryzyko nieściągalności jest znaczne według indywidualnej oceny Zarządu (w szczególności, gdy przewidywane koszty procesowe i egzekucyjne związane z dochodzeniem wierzytelności są równe albo wyższe od dochodzonej kwoty),

W powyższych sytuacjach odpis na należności może zostać utworzony w wysokości 100% ich wartości.

Indywidualnej analizie podlegają również należności handlowe od jednostek powiązanych. W przypadku tych jednostek Zarząd dokonuje analizy bieżącej sytuacji finansowej, w tym analizy jakości aktywów oraz projekcji finansowych w horyzoncie co najmniej 3 lat.

Środki pieniężne

Grupa przeprowadza szacunek odpisów w oparciu o prawdopodobieństwo niewypłacalności ustalone na podstawie zewnętrznych ratingów banków.

Udzielone pożyczki

Grupa przeprowadza szacunek odpisów aktualizujących udzielone pożyczki w oparciu o model strat oczekiwanych. Grupa monitoruje zmiany poziomu ryzyka kredytowego związanego z danym składnikiem aktywów finansowych w stosunku do początkowego jego ujęcia oraz klasyfikuje aktywa finansowe do jednego z trzech stopni wyznaczania odpisów z tytułu utraty wartości.

Stopnie wyznaczania odpisów z tytułu utraty wartości to:

- stopień 1 – aktywa finansowe obsługiwane na bieżąco (stosowany w odniesieniu do aktywów, których ryzyko kredytowe nie wzrosło istotnie od początkowego ujęcia),

- stopień 2 – aktywa finansowe z pogorszoną obsługą (stosowany w przypadku istotnego wzrostu ryzyka kredytowego w stosunku do początkowego ujęcia, przy jednoczesnym braku obiektywnych przesłanek utraty wartości),
- stopień 3 – aktywa finansowe nieobsługiwane (stosowany w przypadku wystąpienia obiektywnych przesłanek utraty wartości).

W odniesieniu do stopnia 1 Grupa wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej 12-miesięcznym oczekiwanym stratom kredytowym, a w odniesieniu do stopnia 2 i 3 w kwocie równej oczekiwanym stratom kredytowym w okresie życia instrumentu finansowego.

Na każdy dzień kończący okres sprawozdawczy Grupa dokonuje oceny wystąpienia przesłanek skutkujących zaklasyfikowaniem aktywów finansowych do poszczególnych stopni wyznaczania odpisu z tytułu utraty wartości. Dokonując takiej oceny, Grupa posługuje się zmianą ryzyka niewykonania zobowiązania w oczekiwanym okresie życia instrumentu finansowego, a nie zmianą kwoty oczekiwanych strat kredytowych. W celu dokonania takiej oceny Grupa porównuje ryzyko niewykonania zobowiązania dla danego instrumentu finansowego na dzień sprawozdawczy z ryzykiem niewykonania zobowiązania dla tego instrumentu finansowego na dzień początkowego ujęcia, biorąc pod uwagę racjonalne i możliwe do udokumentowania informacje, które są dostępne bez nadmiernych kosztów lub starań i które wskazują na znaczny wzrost ryzyka kredytowego od momentu początkowego ujęcia.

Pożyczki udzielone jednostce powiązanej podlegają indywidualnej analizie oczekiwanych strat kredytowych.

n) Należności handlowe, pozostałe i rozliczenia międzyokresowe

Należności handlowe obejmują należności z tytułu dostaw i usług związanych bezpośrednio z bieżącą działalnością operacyjną.

Należności handlowe ujmuje się początkowo w wartości godziwej. Po początkowym ujęciu należności te wycenia się w wysokości zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, z uwzględnieniem odpisów z tytułu utraty wartości, przy czym należności z tytułu dostaw i usług z datą zapadalności poniżej 12 miesięcy od dnia powstania należności nie podlegają dyskontowaniu. Efekt odwijania dyskonta ujmuje się w przychodach finansowych.

Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe

Pozostałe należności obejmują w szczególności:

- należności budżetowe, z wyjątkiem należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych, które stanowią w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej odrębną pozycję,
- rozliczenia międzyokresowe.

Zaliczki są prezentowane zgodnie z charakterem aktywów, do jakich się odnoszą – odpowiednio jako aktywa trwałe lub obrotowe. Jako aktywa niepieniężne zaliczki nie podlegają dyskontowaniu.

Do rozliczeń międzyokresowych zalicza się koszty poniesione dotyczące przyszłych okresów.

o) Aktywa kryptograficzne

Zgodnie z MSR 8.10, w związku z brakiem MSSF mającego bezpośrednie zastosowanie do ujmowania i wyceny aktywów kryptograficznych, Grupa opracowała i przyjęła do stosowania własne zasady rachunkowości w tym zakresie.

Grupa klasyfikuje nabyte lub otrzymane kryptowaluty/tokeny jako aktywa kryptograficzne. Aktywa kryptograficzne są klasyfikowane jako aktywa obrotowe, ponieważ Grupa wykorzystuje je na bieżąco, przeliczając na walutę fiducyjną lub regulując zobowiązania powstające w normalnym cyklu operacyjnym. Grupa spodziewa się zrealizować aktywa kryptograficzne w ciągu 12 miesięcy po okresie sprawozdawczym.

W ocenie Grupy, aktywa kryptograficzne nie mają zdefiniowanego okresu użyteczności, zatem nie podlegają amortyzacji oraz są testowane pod kątem możliwej utraty wartości co roku lub częściej, jeśli zdarzenia bądź zmiany okoliczności wskazują na możliwą utratę wartości. W przypadku gdy wartość godziwa jest niższa niż wartość księgowa, grupa dokonuje natychmiastowego odpisu z tytułu utraty wartości. Za wartość godziwą Grupa przyjmuje aktualny kurs notowań na aktywnym rynku.

Odpis z tytułu utraty wartości jest ujmowany w całkowitych dochodach jako koszty operacyjne pozostałe.

Gdy w drodze wymiany aktywów kryptograficznych na waluty fiducjarne lub w drodze regulowania zobowiązań Grupa rozpozna zysk/stratę z tego tytułu, ujmuje go w całkowitych dochodach jako pozostałe przychody/koszty operacyjne.

Rozchód aktywów kryptograficznych jest rozliczany na bazie metody first in first out (FIFO).

p) Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne obejmują środki pieniężne w kasie, depozyty bankowe płatne na żądanie, a ekwiwalenty środków pieniężnych, to inne krótkoterminowe inwestycje o wysokim stopniu płynności i o pierwotnym terminie wymagalności do trzech miesięcy.

q) Płatności w formie akcji

Płatności w formie akcji obejmują transakcje, które zgodnie z Międzynarodowym Standardem Sprawozdawczości Finansowej 2 spełniają definicje transakcji płatności w formie akcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych oraz w środkach pieniężnych.

Do transakcji płatności w formie akcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych zaliczane są m.in. programy motywacyjne dla Członków Zarządu i kadry zarządzającej oparte o opcje na akcje lub warranty subskrypcyjne, które w wyniku realizacji programów uprawniają do rozliczenia świadczeń i usług w akcjach Spółki. Wartość godziwa usług świadczonych przez Zarząd oraz kadre zarządzającą w zamian za ich przyznanie ujmowana jest jako koszt wynagrodzeń, a drugostronnie jako kapitały pozostałe. Wartość płatności w formie akcji wyceniana jest metodą pośrednią tj. poprzez odniesienie do wartości godziwej przyznanych instrumentów kapitałowych.

r) Kapitały

Wartość nominalną udziałów zalicza się do kapitału podstawowego.

Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej – stanowi nadwyżkę ceny akcji nad wartością nominalną, pomniejszoną o koszty nowej emisji.

Zyski zatrzymane stanowią skumulowane zyski/straty z lat ubiegłych oraz zyski/straty roku bieżącego.

s) Zobowiązania handlowe oraz pozostałe, przychody przyszłych okresów

Zobowiązania handlowe stanowią zobowiązania do zapłaty za towary i usługi nabyte w toku zwykłej działalności gospodarczej przedsiębiorstwa od dostawców. Zobowiązania handlowe klasyfikuje się jako zobowiązania krótkoterminowe, jeżeli termin zapłaty przypada w ciągu jednego roku. W przeciwnym wypadku, zobowiązania wykazuje się jako długoterminowe. Zobowiązania handlowe w początkowym ujęciu wykazuje się w wartości godziwej, zaś w okresie późniejszym wykazuje się je w kwocie wymagającej zapłaty.

Do przychodów przyszłych okresów zalicza się wartość aktywów już otrzymanych na świadczenia, których wykonanie nastąpi w przyszłych okresach sprawozdawczych. Pozycja ta obejmuje m.in. otrzymane przedpłaty oraz dotacje.

t) Zobowiązania w kryptowalutach

Otrzymałą zapłatę niepieniężną w formie kryptowalut Grupa wycenia według ich wartości godziwej na dzień zawarcia umowy. Wartość godziwą ustala się na podstawie notowań cen kryptowalut na aktywnym rynku wyrażonych w walucie fiducjarnej.

W okresie w którym tokeny nie są jeszcze powszechnie dostępne a platforma blockchain nie została udostępniona klientom, Grupa skierowała ofertę sprzedaży tokenów do wybranych odbiorców:

- inwestorów prywatnych, którzy nabywają tokeny po cenie transakcyjnej określonej w kryptowalutach; wartość godziwą otrzymanej zapłaty jest określana na podstawie notowań kryptowalut na aktywnych rynkach;
- usługodawców zewnętrznych, którym Grupa przekaże określoną ilość tokenów w zamian za dostarczenie usług (np. w zakresie rozwoju platformy blockchain). W celu oszacowania wartości godziwej otrzymanych usług, Grupa zastosowała wartość godziwą tokena, wyrażoną w kryptowalutach, ustaloną w procesie transakcji z inwestorami prywatnymi.

W relacji do powyższych transakcji, zapłatę niepieniężną Grupa wycenia według wartości godziwej kryptowaluty na dzień zawarcia umowy. Rozpoznane z tego tytułu zobowiązanie z tytułu umów nie jest aktualizowane o późniejsze zmiany wartości godziwej zapłaty niepieniężnej.

u) Pożyczki otrzymane

Pożyczki ujmuje się początkowo według wartości godziwej otrzymanych środków pieniężnych pomniejszonej o poniesione koszty transakcyjne. W kolejnych okresach wyceniane są według skorygowanej ceny nabycia (zamortyzowanego kosztu).

Koszty finansowe, łącznie z prowizjami płatnymi w momencie spłaty lub umorzenia oraz kosztami bezpośrednimi zaciągnięcia zobowiązania, ujmowane są w rachunku zysków i strat.

v) Podatek dochodowy bieżący i odroczony

Podatek dochodowy za okres sprawozdawczy obejmuje podatek bieżący i odroczony. Podatek ujmuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów, z wyłączeniem zakresu, w którym odnosi się on bezpośrednio do pozycji ujętych w innych skonsolidowanych całkowitych dochodach lub kapitale własnym. W tym przypadku podatek również ujmowany jest odpowiednio w innych skonsolidowanych całkowitych dochodach lub kapitale własnym. Bieżące obciążenie z tytułu podatku dochodowego jest obliczane na podstawie obowiązujących przepisów podatkowych lub faktycznie wprowadzonych w dacie bilansu. Zarząd dokonuje okresowego przeglądu kalkulacji zobowiązań podatkowych w odniesieniu do sytuacji, w których odnośne przepisy podatkowe podlegają interpretacji, tworząc ewentualne rezerwy kwot, należnych organom podatkowym. Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikającego z różnic przejściowych pomiędzy wartością podatkową aktywów i zobowiązań a ich wartością bilansową w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej – ujmowane jest metodą bilansową. Jeżeli jednak odroczony podatek dochodowy powstał z tytułu początkowego ujęcia składnika aktywów lub zobowiązania w ramach transakcji innej niż połączenie jednostek gospodarczych, które nie wpływa ani na wynik finansowy, ani na dochód podatkowy (stratę podatkową), nie wykazuje się go. Odroczony podatek dochodowy ustala się przy zastosowaniu obowiązujących prawnie lub faktycznie na dzień bilansowy stawek (i przepisów) podatkowych, które zgodnie z oczekiwaniami będą obowiązywać w momencie realizacji odnośnych aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego lub uregulowania zobowiązania z tego tytułu. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się tylko wtedy, gdy jest prawdopodobne, że w przyszłości osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który umożliwi wykorzystanie różnic przejściowych. Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikającego z różnic przejściowych, powstających z tytułu inwestycji w jednostkach zależnych i stowarzyszonych, jest ujmowane, chyba że rozłożenie w czasie odwracania się różnic przejściowych jest kontrolowane przez Grupę i prawdopodobne jest, że w możliwej do przewidzenia przyszłości różnice

te nie ulegną odwróceniu. Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego podlegają kompensacie, jeżeli występuje możliwy do wyegzekwowania tytuł prawny do dokonania kompensaty aktywów z tytułu bieżącego podatku dochodowego z zobowiązaniami z tytułu bieżącego podatku dochodowego oraz jeżeli aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego dotyczą podatków dochodowych naliczonych przez te same władze podatkowe od jednostki podlegającej opodatkowaniu lub różnych jednostek podlegających opodatkowaniu w przypadku, gdy istnieje zamiar rozliczenia sald w kwotach netto.

Jeżeli w ocenie Grupy jest prawdopodobne, że podejście Grupy do kwestii podatkowej lub grupy kwestii podatkowych będzie zaakceptowane przez organ podatkowy, Grupa Kapitałowa określa dochód do opodatkowania (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, niewykorzystane straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe z uwzględnieniem podejścia do opodatkowania planowanego lub zastosowanego w swoim zeznaniu podatkowym.

Jeżeli Grupa stwierdzi, że nie jest prawdopodobne, że organ podatkowy zaakceptuje podejście Grupy do kwestii podatkowej lub grupy kwestii podatkowych, wówczas Spółka odzwierciedla wpływ niepewności przy ustalaniu dochodu do opodatkowania (straty podatkowej), niewykorzystanych strat podatkowych, niewykorzystanych ulg podatkowych lub stawek podatkowych.

w) Rezerwy

Rezerwy ujmuje się wówczas, gdy Grupa ma prawny lub zwyczajowo oczekiwany obowiązek wynikający ze zdarzeń przeszłych i jest prawdopodobne, że wymagany będzie wypływ zasobów w celu wywiązania się z tego obowiązku, zaś jego wielkość wiarygodnie oszacowano. Nie tworzy się rezerw na przyszłe straty operacyjne.

Kwoty rezerw wykazuje się w bieżącej wartości nakładów, które – jak się oczekuje – będą niezbędne do wypełnienia obowiązku. Stosuje się wówczas stopę procentową przed opodatkowaniem, która odzwierciedla bieżącą ocenę rynku odnośnie do wartości pieniądza w czasie oraz ryzyko związane konkretnie z danym składnikiem zobowiązań. Zwiększenie rezerw związane z upływem czasu jest rozpoznawane jako koszty odsetkowe. Grupa przyjmuje, że w przypadku okresu poniżej jednego roku nie dokonuje się dyskontowania oczekiwanych przepływów pieniężnych.

x) Dotacje rządowe

Jeżeli istnieje uzasadniona pewność, że dotacja zostanie uzyskana oraz spełnione zostaną wszystkie związane z nią warunki, wówczas dotacje rządowe są ujmowane według ich wartości godziwej.

Jeżeli dotacja dotyczy danej pozycji kosztowej, wówczas jest ona ujmowana w sprawozdaniu z całkowitych dochodów jako Pozostałe przychody operacyjne. Jeżeli dotacja dotyczy składnika aktywów, wówczas jej wartość godziwa jest ujmowana jako pomniejszenie wartości odnośnego aktywa, a następnie stopniowo, drogą równych odpisów rocznych, ujmowana w zysku lub stracie przez szacowany okres użytkowania związanego z nią składnika aktywów.

y) Ujmowanie przychodów

Grupa stosuje pięciostopniowy model, aby określić moment ujęcia przychodów oraz ich wysokość. Główną zasadą standardu jest ujmowanie przychodów w wysokości ceny transakcyjnej w momencie przekazania przyrzeczonych w umowie towarów lub usług na rzecz klienta, które ma miejsce wtedy, gdy klient uzyskuje kontrolę nad tymi składnikami aktywów. Kontrola nad składnikiem aktywów to zdolność do bezpośredniego rozporządzania tym składnikiem aktywów i uzyskiwania z niego zasadniczo wszystkich pozostałych korzyści. Przekazanie dóbr na rzecz klienta może zostać spełnione w danym momencie (po dostarczeniu towaru lub wykonaniu usługi) lub w ciągu określonego czasu (w miarę realizacji świadczenia).

źródło przychodu	sposób ustalenia ceny	moment rozpoznania	osąd
przychody z platform	cena umowna	na podstawie miesięcznych raportów	-
sprzedaż praw/licencji	umowna stała cena oraz/lub element wynagrodzenia zmiennego tzw. rev share*	stała cena umowna w momencie przekazania składnika aktywów. Część zmienna wynagrodzenia ujmowana na podstawie okresowych rozliczeń.	z uwagi na niepewność i brak historii dotychczasowych transakcji, Grupa nie ujmuje w momencie przekazania praw części zmiennej tzw. rev share
sprzedaż praw wraz ze zobowiązaniem do bieżącej obsługi*	umowna stała cena alokowana do sprzedaży praw i usług bieżącej obsługi	przychody ze sprzedaży praw w momencie przekazania składnika aktywów przychody wynikające ze zobowiązań do bieżącej obsługi ujmowane są miesięcznie, wraz z upływem czasu, w którym Grupa jest zobowiązana do realizacji tego świadczenia	Grupa identyfikuje zobowiązania do wykonania świadczenia, następnie alokuje cenę sprzedaży do każdego ze zobowiązań i rozpoznaje przychód po spełnieniu każdego z nich

* w ramach umowy sprzedaży praw istnieje element wynagrodzenia zmiennego tzw. revshare, czyli prawo do udziału w zysku z przyszłej sprzedaży gier.

Przychody z platform obejmują przychody z reklam i mikropłatności realizowane przez użytkowników za pośrednictwem platform i domów mediowych, które Grupa miesięcznie fakturuje na podstawie raportów dotyczących wyświetleń reklam i mikropłatności. Umowy określają warunki na jakich obie strony rozliczają się za wyświetlone reklamy oraz wykonane mikropłatności przez użytkowników platform.

Przychody ze sprzedaży praw i licencji obejmują przychody dotyczące przekazania składnika aktywów stronom trzecim oraz bieżącej obsługi (aktualizacje i serwis).

Grupa na każdy dzień bilansowy szacuje potencjalne zobowiązania z tytułu zwrotów i jeżeli są istotne ujmuje je jako zmniejszenie przychodów ze sprzedaży oraz zobowiązania do zwrotu zapłaty.

Przychody dotyczące projektów opartych na technologii blockchain

Przychody z platformy blockchain dotyczą płatności uzyskiwanych od użytkowników platformy, która umożliwia korzystanie z gier wraz z ich funkcjonalnościami. Klient, w celu nabycia funkcjonalności w grze blockchain powinien posiadać token, który nabywa płacąc kryptowalutami lub za inne wynagrodzenie niepieniężne, np. takie jak usługi doradców zewnętrznych związane z rozwojem platformy blockchain.

Grupa ocenia, że w umowie z klientem występuje jeden obowiązek do wykonania świadczenia, stanowiący dostarczenie określonej funkcjonalności w grze dostępnej z poziomu platformy blockchain.

Grupa rozpoznaje przychód w punkcie czasu, tj. w momencie, gdy umożliwi użytkownikowi w pełni skorzystanie z funkcjonalności w grze, co następuje gdy spełnione są następujące warunki:

- token został przekazany klientowi (np. token zostanie zarejestrowany w wirtualnym portfelu klienta), oraz
- gra jest udostępniona publicznie oraz rozwinięta w stopniu, w którym użytkownicy mogą wymienić przyznane tokeny na takie funkcjonalności w grze, które zostały przyrządzone w momencie wydawania tokenów.

W przypadku jeśli Grupa przekazała tokeny klientom lecz nie udostępniła jeszcze w pełni funkcjonalnej platformy, wynagrodzenie niepieniężne uzyskane za sprzedaż tokenów klasyfikowane jest jako zobowiązania z tytułu umów.

z) Koszty operacyjne

Koszty Grupa ujmuje w tym samym okresie w jakim są ujmowane przychody ze sprzedaży tych składników zgodnie z zasadą współmierności przychodów i kosztów.

Koszty własny sprzedaży

Grupa ujmuje w pozycji koszt własny sprzedaży głównie koszty związane z reklamą i marketingiem (w tym user acquisition), prowizje platform dystrybucyjnych związane z osiąganymi przychodami z tytułu mikropłatności, koszty rev-share, amortyzacja zakończonych nakładów na prace rozwojowe, koszty serwerów i licencji na oprogramowanie użytkowe, koszty prac deweloperskich, które nie spełniają kryteriów kapitalizowania jako nakłady na prace rozwojowe oraz pozostałe koszty pośrednie dotyczące gier.

Koszty ogólnego zarządu

Grupa ujmuje w pozycji koszty zarządu głównie koszty związane z utrzymaniem Zarządu oraz komórek organizacyjnych o charakterze ogólnozakładowym.

aa) Wypłata dywidend dla akcjonariuszy

Płatności dywidend na rzecz akcjonariuszy spółek Grupy ujmuje się jako zobowiązanie w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy w okresie, w którym nastąpiło ich zatwierdzenie przez akcjonariuszy.

4 Zarządzanie ryzykiem finansowym

Działalność prowadzona przez Grupę naraża ją na wiele różnych rodzajów ryzyka finansowego: ryzyko rynkowe (ryzyko cenowe), ryzyko kredytowe oraz ryzyko utraty płynności. Ogólny program Grupy dotyczący zarządzania ryzykiem skupia się na nieprzewidywalności rynków finansowych, starając się minimalizować potencjalne niekorzystne wpływy na wyniki finansowe Grupy.

Ryzyko rynkowe

Ze względu na specyfikę działalności Grupy ryzyko rynkowe obejmuje:

- ryzyko zmiany kursu walut

Działalność Grupy wiąże się z ekspozycją na ryzyko wahań kursów walut. Zdecydowana większość jej przychodów generowana jest w walutach obcych. Różnice kursowe ujmowane są w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozostałej działalności operacyjnej. Duża część zakupów realizowana jest w PLN. Wobec czego Grupa narażona jest na ryzyko kursowe.

Grupa prowadzi bieżący monitoring rynku walutowego i podejmuje ewentualnie decyzje o sprzedaży waluty obcej potrzebnej do uregulowania płatności z przyszłą datą. Grupa nie zawiera transakcji typu forward lub opcji walutowych. Poniżej przedstawiono ekspozycję walutową netto (dane w tys. PLN):

31 grudnia 2022	EUR	USD	GBP	Pozostałe	Razem
Środki pieniężne	119	25 322	14 976	-	40 417
Należności	2 473	21 299	5 819	413	30 004
Zobowiązania	351	42 705	1 281	10 236	54 573
Ekspozycja walutowa netto	2 241	3 916	19 514	-9 823	15 848
Wpływy na wynik brutto					
<i>Wzrost kursów walutowych o 10%</i>	<i>224</i>	<i>392</i>	<i>1 951</i>	<i>-982</i>	<i>2 567</i>
<i>Spadek kursów walutowych o 10%</i>	<i>-224</i>	<i>-392</i>	<i>-1 951</i>	<i>982</i>	<i>-2 567</i>

- ryzyko cenowe

Podobnie jak w poprzednim roku, Grupa nie posiada istotnych aktywów i zobowiązań, które są narażone na bieżącą zmianę ich ceny na rynkach. Wpływ ryzyka cenowego na działalność Grupy jest nieistotny.

- ryzyko zmiany przepływów pieniężnych oraz wartości godziwej w wyniku zmiany stóp procentowych

Grupa na bieżąco monitoruje sytuację związaną z decyzjami Rady Polityki Pieniężnej, Europejskiego Banku Centralnego, mającymi bezpośredni wpływ na rynek stóp procentowych w kraju oraz na świecie. Poniżej przedstawiono analizę wrażliwości wyniku brutto na ryzyko zmiany stóp procentowych dla instrumentów finansowych na zmiennej stopie procentowej:

Pozycja w sprawozdaniu z sytuacji finansowej	Wartość bilansowa	Wartość narażona na ryzyko	Zmiana stopy procentowej	
			+1 p.p.	-1 p.p.
<i>Wynik finansowy brutto</i>				
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	44 997	44 997	450	(450)
Aktywa finansowe pozostałe	2 243	2 243	22	(22)
Inne zobowiązania finansowe	21 844	920	(9)	9
			463	(463)

Inne zobowiązania finansowe zawierają zobowiązania z tytułu leasingu, otrzymanych pożyczek oraz zobowiązanie z tytułu opłaty integracyjnej z tyt. umowy dotyczącej mediacji reklamowych. Zobowiązanie z tytułu umowy nie jest narażone na ryzyko.

Ryzyko kredytowe

Głównymi aktywami finansowymi Grupy są środki na rachunkach bankowych, gotówka, należności oraz inwestycje, które reprezentują największą ekspozycję na ryzyko kredytowe w relacji do aktywów finansowych. Ryzyko kredytowe Grupy jest przede wszystkim przypisane do należności handlowych oraz do pożyczek udzielonych. Kwoty przedstawione w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej są kwotami netto, czyli z uwzględnieniem odpisów aktualizujących wartość wątpliwych należności oszacowanych przez Zarząd jednostki dominującej na podstawie wcześniejszych doświadczeń, specyfiki prowadzonej działalności i ich oceny obecnego otoczenia gospodarczego. Grupa zawiera transakcje wyłącznie z renomowanymi firmami o dobrej zdolności kredytowej. Wszyscy klienci, którzy pragną korzystać z kredytów kupieckich, poddawani są procedurom wstępnej weryfikacji. Ponadto, dzięki bieżącemu monitorowaniu stanów należności, narażenie Grupy na ryzyko nieściągalnych należności jest nieznaczne. Udzielone pożyczki zostały udzielone jednostkom powiązanim. Grupa na bieżąco monitoruje sytuację płynnościową spółek powiązanych i ocenia ich wypłacalność.

Ryzyko płynności

Ryzyko płynności to ryzyko, że Grupa nie będzie w stanie regulować swoich zobowiązań w terminie ich zapadalności. Celem Zarządu jest zapewnienie, w najwyższym możliwym stopniu, że jej płynność będzie zawsze zachowana na poziomie pozwalającym na regulowanie zobowiązań w terminie ich zapadalności. Grupa monitoruje ryzyko braku funduszy przy pomocy narzędzia okresowego planowania płynności. Narzędzie to uwzględnia terminy wymagalności/zapadalności zarówno inwestycji jak i aktywów finansowych (np. konta należności, pozostałych aktywów finansowych) oraz prognozowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej.

Zarządzanie płynnością Grupy odbywa się głównie poprzez:

- krótko, średnio i długo-terminowe planowanie przepływów gotówkowych,
- dobór odpowiednich źródeł finansowania na podstawie analizy potrzeb Grupy oraz analizy rynku,

- współpraca z instytucjami finansowymi o ustalonej, wysokiej reputacji.

W ramach zarządzania płynnością Grupa analizuje dostępne na rynku instrumenty (np. kredyty, pożyczki, faktoring, leasing), pod kątem elastyczności pozyskania, kosztu finansowania oraz okresów wymagalności. Co do zasady, Grupa zakłada finansowanie bieżącej działalności w pierwszej kolejności ze środków własnych oraz kredytów kupieckich (w szczególności limity kredytowe oraz terminy płatności ustalane z sieciami reklamowymi).

Grupa inwestuje środki pieniężne w bezpieczne, krótkoterminowe instrumenty finansowe (depozyty bankowe), które mogą być wykorzystywane do obsługi zobowiązań. Poprzez bieżące monitorowanie poziomu wymagalnych zobowiązań oraz odpowiednie zarządzanie środkami pieniężnymi Grupa jest atrakcyjnym partnerem dla swoich dostawców. Grupa posiada dobrą kondycję finansową, w związku z czym ryzyko utraty płynności w regulowaniu zobowiązań Grupy jest minimalne. Wszystkie zobowiązania finansowe Grupy na dzień 31 grudnia 2021 roku posiadały termin zapadalności do 3 miesięcy, poza zobowiązaniem z tytułu leasingu oraz pożyczek.

5 Zarządzanie kapitałem

Celem Grupy w zarządzaniu ryzykiem kapitałowym jest ochrona zdolności Grupy do kontynuowania działalności tak, aby możliwe było realizowanie zwrotu dla akcjonariuszy oraz utrzymanie optymalnej struktury kapitału w celu obniżenia jego kosztu.

Aby utrzymać lub skorygować strukturę kapitału, Grupa może zmieniać kwotę deklarowanych dywidend do wypłacenia akcjonariuszom, zwracać kapitał akcjonariuszom, emitować nowe udziały lub sprzedawać aktywa w celu obniżenia zadłużenia. Tak jak inne jednostki w branży, Grupa monitoruje kapitał za pomocą wskaźnika zadłużenia. Wskaźnik ten oblicza się jako stosunek zadłużenia netto do łącznej wartości kapitału. Zadłużenie netto oblicza się jako sumę kredytów i pożyczek (obejmujących bieżące i długoterminowe kredyty i pożyczki wykazane w skonsolidowanym bilansie) pomniejszoną o środki pieniężne i ich ekwiwalenty. Łączną wartość kapitału oblicza się jako kapitał własny wykazany w skonsolidowanym bilansie wraz z zadłużeniem netto.

Wskaźniki zadłużenia na dzień 31 grudnia 2022 roku oraz na dzień 31 grudnia 2021 roku przedstawiały się następująco:

	31 grudnia	31 grudnia
	2022	2021
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Kredyty, pożyczki i inne zobowiązania finansowe	21 844	622
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	44 997	33 295
Zadłużenie netto	(23 153)	(32 673)
Kapitał własny	73 605	79 071
Wskaźnik zadłużenia (zadłużenie netto/ kapitał ogółem)	(0,31)	(0,41)

6 Profesjonalny osąd oraz założenia i szacunki użyte przy sporządzaniu skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Sporządzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy wymaga od Zarządu jednostki dominującej osądów, szacunków oraz założeń, które mają wpływ na prezentowane przychody, koszty, aktywa i zobowiązania i powiązane z nimi noty oraz ujawnienia dotyczące zobowiązań warunkowych. Niepewność co do tych założeń i szacunków może spowodować istotne wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w przyszłości.

Grupa dokonuje oszacowań i przyjmuje założenia dotyczące przyszłości. Założenia i szacunki są oparte na najlepszej wiedzy kierownictwa na temat bieżących i przyszłych zdarzeń oraz działań, jednak rzeczywiste wyniki mogą się różnić od przewidywanych.

W procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości Zarząd dokonał następujących osądów, które mają największy wpływ na przedstawiane wartości bilansowe aktywów i zobowiązań:

Moment kapitalizacji nakładów na prace rozwojowe

Koszty prac rozwojowych bezpośrednio związane z wytworzeniem składnika aktywów Grupa ujmuje jako prace rozwojowe, jeśli spełnione zostaną kryteria wskazane w nocie 3.3.

Okresy użytkowania aktywów trwałych (stawki amortyzacji)

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych pozostałych. Grupa corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

Utrata wartości ośrodków wypracowujących środki pieniężne oraz pojedynczych składników aktywów

Istotnymi wartościami w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym podlegającymi testom na utratę wartości są wartość firmy, udzielone pożyczki oraz nakłady na prace rozwojowe.

Szacowana utrata wartości nakładów na prace rozwojowe

Na bazie przeprowadzonej analizy i z zastosowaniem oszacowań i osądów profesjonalnych uwzględniających dotychczasowo realizowane projekty dokonywane są odpisy z tytułu utraty wartości aktywów do poziomu kwoty, jaką Grupa spodziewa się osiągnąć w przyszłości z użytkowania lub sprzedaży składnika aktywów.

Test na utratę wartości firmy z nabycia jednostki zależnej

Kluczowymi czynnikami wpływającymi na szacunek wartości użytkowej jest stopa dyskontowa oraz, determinujące wielkość wpływów ze sprzedaży, ilość pobrań oraz planowany średni przychód z użytkownika.

Pożyczki oraz należności

Na dzień bilansowy Grupa dokonała weryfikacji udzielonych pożyczek oraz posiadanych należności pod kątem oczekiwanych strat kredytowych (ECL), zgodnie z wymogami MSSF 9.

Podatek dochodowy

Istnieje wiele transakcji i kalkulacji, w odniesieniu do których ostateczne ustalenie kwoty podatku jest niepewne. Grupa ujmuje potencjalne zobowiązania wynikające z kontroli skarbowych, opierając się na szacunku potencjalnego dodatkowego wymiaru podatku. Jeśli ostateczne rozliczenia podatkowe odbiegają od początkowo ujętych kwot, występujące różnice wpływają na aktywa i zobowiązania z tytułu bieżącego i odroczonego podatku dochodowego w okresie, w którym następuje ostateczne ustalenie kwoty podatku.

Regulacje dotyczące podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób prawnych oraz obciążeń związanych z ubezpieczeniami społecznymi podlegają częstym zmianom. Te częste zmiany powodują brak odpowiednich punktów odniesienia, niespójne interpretacje oraz nieliczne ustanowione precedensy, które mogłyby mieć zastosowanie. Obowiązujące przepisy zawierają również niejasności, które powodują różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych, zarówno pomiędzy organami państwowymi jak i organami państwowymi i przedsiębiorstwami.

Rozliczenia podatkowe oraz inne obszary działalności (na przykład kwestie celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów, które uprawnione są do nakładania wysokich kar i grzywien, a wszelkie dodatkowe zobowiązania podatkowe, wynikające z kontroli, muszą zostać zapłacone wraz z wysokimi odsetkami. Te warunki powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest większe niż w krajach o bardziej dojrzałym systemie podatkowym.

W konsekwencji, kwoty prezentowane i ujawniane w sprawozdaniach finansowych mogą się zmienić w przyszłości w wyniku ostatecznej decyzji organu kontroli podatkowej.

Z dniem 15 lipca 2016 roku do Ordynacji Podatkowej zostały wprowadzone zmiany w celu uwzględnienia postanowień Ogólnej Klauzuli Zapobiegającej Nadużyciom (GAAR). GAAR ma zapobiegać powstawaniu i wykorzystywaniu sztucznych struktur prawnych tworzonych w celu uniknięcia zapłaty podatku w Polsce. GAAR definiuje unikanie opodatkowania jako czynność dokonaną przede wszystkim w celu osiągnięcia korzyści podatkowej, sprzecznej w danych okolicznościach z przedmiotem i celem przepisy ustawy podatkowej. Zgodnie z GAAR taka czynność nie skutkuje osiągnięciem korzyści podatkowej, jeżeli sposób działania był sztuczny. Wszelkie występowanie (i) nieuzasadnionego dzielenia operacji, (ii) angażowania podmiotów pośredniczących mimo braku uzasadnienia ekonomicznego lub gospodarczego, (iii) elementów wzajemnie się znoszących lub kompensujących oraz (iv) inne działania o podobnym działaniu do wcześniej wspomnianych, mogą być potraktowane jako przesłanka istnienia sztucznych czynności podlegających przepisom GAAR. Nowe regulacje będą wymagać znacznie większego osądu przy ocenie skutków podatkowych poszczególnych transakcji.

Klauzulę GAAR należy stosować w odniesieniu do transakcji dokonanych po jej wejściu w życie oraz do transakcji, które zostały przeprowadzone przed wejściem w życie klauzuli GAAR, ale dla których po dacie wejścia klauzuli w życie korzyści były lub są nadal osiągane. Wdrożenie powyższych przepisów umożliwiło polskim organom kontroli podatkowej kwestionowanie realizowanych przez podatników prawnych ustaleń i porozumień, takich jak restrukturyzacja i reorganizacja grupy.

Grupa ujmuje i wycenia aktywa lub zobowiązania z tytułu bieżącego i odroczonego podatku dochodowego przy zastosowaniu wymogów MSR 12 Podatek dochodowy w oparciu o zysk (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, nierozliczone straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe, uwzględniając ocenę niepewności związanych z rozliczeniami podatkowymi.

Gdy istnieje niepewność co do tego, czy i w jakim zakresie organ podatkowy będzie akceptował poszczególne rozliczenia podatkowe transakcji, Grupa ujmuje te rozliczenia uwzględniając ocenę niepewności.

Prawo do użytkowania

W momencie zawierania umów, Zarząd dokonuje weryfikacji czy umowa nie zawiera w sobie zapisów, które wskazywałyby na zapisy spełniające kryteria zapisów MSSF 16 Leasing.

7 Segmenty operacyjne

W roku 2022 Grupa rozpoczęła prace nad projektami dotyczącymi gier i narzędzi opartych na technologii blockchain, które stanowią nowy, istotny obszar działalności Grupy. Projekty tego typu prowadzone są przez jednostki zależne:

- BoomLand FZ-LLC – platforma blockchainowa/metaverse, na której będą wydawane gry w modelu Play-and-Earn
- PlayEmber FZ-LLC – narzędzie (SDK) pozwalające na połączenie tradycyjnych gier mobilnych Free-to-Play z platformą blockchain.

Mając na uwadze powyższe, Zarząd wyróżnił dwa segmenty operacyjne, zgodnie z MSSF 8 Segmenty operacyjne za bieżący rok obrotowy:

- Produkcja i wydawanie gier w modelu Free-to-Play oraz premium (na urządzenia mobilne, konsole, PC)
- Produkcja i wydawanie gier w modelu Play-and-Earn, bazujących na technologii blockchain

Brak porównywalnych okresów dla wyżej wymienionych segmentów operacyjnych, ze względu na rozpoczęcie projektów dopiero w trakcie 2022 roku.

Zarząd ocenia działalność segmentów operacyjnych głównie w oparciu o miarę w postaci wskaźnika EBITDA (zysk/strata z działalności operacyjnej powiększona o amortyzację) oraz zysku netto. Zarząd otrzymuje również informacje o przychodach i aktywach segmentów.

W Grupie nie występują różnice pomiędzy wyceną aktywów, zobowiązań oraz zysków i strat segmentów sprawozdawczych a pomiędzy raportowanymi przez Grupę.

Transakcje pomiędzy segmentami są rozliczane na warunkach rynkowych.

W aktywach segmentu Projekty blockchain główną pozycję stanowią nakłady na prace rozwojowe oraz aktywa kryptograficzne:

- BoomLand FZ-LLC – platforma blockchainowa/metaverse, na której będą wydawane gry w modelu Play and Earn (więcej szczegółów - boomland.io). Spółka dotychczas podpisała umowy SAFT (Simple Agreement for Future Tokens) na sprzedaż tokenów \$BOOM za łączną kwotę 571 tys. USD (płatność w tokenach USDC oraz USDT);
- PlayEmber FZ-LLC – narzędzie (SDK) pozwalające na połączenie tradycyjnych gier mobilnych Free-to-Play z platformą blockchain (więcej szczegółów - playember.com). Spółka dotychczas podpisała umowy SAF na sprzedaż tokenów \$EMBR oraz umowę o współpracę z NEAR Foundation na łączną kwotę ok. 2,1 mln USD (płatność w tokenach USDC oraz NEAR).

W związku z otrzymanymi aktywami kryptograficznymi z tytułu zawartych umów SAFT, Grupa rozpoznała zobowiązania z tytułu umów (patrz opis zasad rachunkowości w nocie 3.3).

Przychody, EBITDA oraz wynik netto segmentów

	Okres 12 miesięcy zakończony			
	31 grudnia 2022			
	Gry mobilne	Projekty blockchain	Korekty konsolidacyjne	Dane skonsolidowane
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Sprzedaż zewnętrzna	293 999	41	-	294 040
Sprzedaż wewnątrz Grupy	666	-	(666)	-
Przychody ze sprzedaży	294 665	41	(666)	294 040
Wynik brutto ze sprzedaży	30 407	(4 007)	(38)	26 362
Wynik z działalności operacyjnej	17 970	(6 954)	(38)	10 978
Amortyzacja	(12 503)	-	-	(12 503)
EBITDA	30 473	(6 954)	(38)	23 481
Przychody/koszty finansowe	(1 842)	(44)	(29)	(1 915)
Wynik brutto	16 128	(6 998)	(67)	9 063
Podatek	174	-	-	174
Wynik netto	16 302	(6 998)	(67)	9 237

Aktywa segmentów

	31 grudnia 2022			
	Gry mobilne	Projekty blockchain	Korekty konsolidacyjne	Dane skonsolidowane
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Wartości niematerialne	20 537	4 280	7	24 824
Pozostałe aktywa trwałe	25 998	-	-	25 998
Aktywa trwałe	46 535	4 280	7	50 822

Środki pieniężne	44 997	-	-	44 997
Aktywa kryptograficzne	932	5 382	-	6 314
Pozostałe aktywa obrotowe	39 083	503	(1 675)	37 911
Aktywa obrotowe	85 012	5 885	(1 675)	89 222
Aktywa razem	131 547	10 165	(1 668)	140 044

Zobowiązania segmentów

	31 grudnia 2022			
	Gry mobilne	Projekty blockchain	Korekty konsolidacyjne	Dane skonsolidowane
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Zobowiązania długoterminowe	2 506	-	-	2 506
Zobowiązania krótkoterminowe	50 954	14 654	(1 675)	63 933
Zobowiązania razem	53 460	14 654	(1 675)	66 439

Aktywa oraz pasywa na dzień 31 grudnia 2021 roku dotyczyły segmentu gier mobilnych.

8 Umowy z klientami

Źródła przychodów

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia			
	2022		2021	
	<i>(badane)</i>		<i>(badane)</i>	
mikropłatności i sprzedaż cyfrowych kopii reklamy	89 079	30%	49 109	21%
pozostałe	202 007	69%	187 598	78%
	2 954	1%	2 218	1%
	294 040	100%	238 995	100%
<i>w tym:</i>				
<i>platformy (dystrybucja)</i>	291 086	99%	236 707	99%

Platformy (dystrybucja)

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia			
	2022		2021	
	<i>(badane)</i>		<i>(badane)</i>	
Android	170 821	59%	128 164	54%
iOS	117 322	40%	105 028	44%
pozostałe	2 943	1%	3 515	2%
	291 086	100%	236 707	100%

Informacje geograficzne

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia			
	2022		2021	
	<i>(badane)</i>		<i>(badane)</i>	
Ameryka Północna	154 040	53%	125 897	53%
Europa	73 785	25%	64 097	27%
Azja	45 852	16%	32 577	13%
Australia i Oceania	8 254	3%	6 219	3%
Ameryka Południowa	7 803	3%	6 700	3%
Afryka	1 352	0%	1 217	1%
	291 086	100%	236 707	100%

Wiodący kontrahenci

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia			
	2022 <i>(badane)</i>		2021 <i>(badane)</i>	
Applovin	62 546	22%	27 501	12%
Google	50 032	17%	26 130	11%
Apple	36 124	12%	19 849	8%
AdMob	35 161	12%	38 324	16%
Facebook	26 119	9%	46 914	20%
Unity Technologies	20 770	7%	23 942	10%
IronSource	15 761	5%	24 955	10%
Adlogic Technology	15 412	5%	1 846	1%
Fyber Monetization	9 536	3%	12 277	5%
Vungle	4 618	2%	4 171	2%
Pangle Tik Tok	3 940	1%	3 978	2%
Ad4Game Ireland	3 714	1%	-	0%
Nintendo	2 820	1%	3 443	1%
AdColony	1 656	1%	1 861	1%
InMobi	1 596	1%	691	0%
pozostali	4 235	1%	3 113	1%
	294 040	100%	238 995	100%

9 Koszty według rodzaju

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2022 <i>(badane)</i>	2021 <i>(badane)</i>
Amortyzacja	12 503	12 661
Zużycie materiałów i energii	565	489
Usługi obce	268 933	203 350
<i>Prowizje platform dystrybucyjnych</i>	<i>25 409</i>	<i>14 535</i>
<i>Koszty user acquisition</i>	<i>170 374</i>	<i>138 715</i>
<i>Koszty rev share</i>	<i>26 253</i>	<i>14 638</i>
Podatki i opłaty	305	266
Wynagrodzenia	16 285	12 590
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	2 673	1 686
Pozostałe koszty rodzajowe	624	123
Razem koszty według rodzaju	301 888	231 165
Nakłady na prace rozwojowe	(17 881)	(11 059)
Koszty ogólnego zarządu	(16 329)	(11 147)
Koszty własny sprzedaży	267 678	208 959

10 Przychody i koszty operacyjne pozostałe

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2022 <i>(badane)</i>	2021 <i>(badane)</i>
Przychody operacyjne pozostałe		
Dodatnie różnice kursowe	2 530	1 390
Pozostałe	117	2 272
	2 647	3 662

	Okres 12 miesięcy zakończony	
	31 grudnia	
	2022	2021
Koszty operacyjne pozostałe	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Odpisy aktualizujące aktywa	(1 414)	-
- w tym odpisy na nakłady na prace rozwojowe	(309)	-
- w tym odpisy na należności	(216)	-
- w tym odpisy na kryptowaluty*	(889)	-
Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	(5)	-
Pozostałe	(283)	(196)
	(1 702)	(196)

* Odpisy obejmują utratę wartości na transakcjach zrealizowanych na kryptowalutach oraz z tytułu wyceny posiadanych kryptowalut na dzień 31 grudnia 2022.

11 Przychody i koszty finansowe

	Okres 12 miesięcy zakończony	
	31 grudnia	
	2022	2021
Przychody finansowe	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Odsetki	272	182
Pozostałe	-	3
	272	185
Koszty finansowe		
Odsetki	(45)	(152)
Odpisy aktualizujące należności finansowe	(1 242)	-
Odpisy aktualizujące udziały i akcje	(899)	-
Pozostałe	(1)	(483)
	(2 187)	(635)

12 Podatek dochodowy

Podatek bieżący

	Okres 12 miesięcy zakończony	
	31 grudnia	
	2022	2021
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Podatek bieżący od dochodów roku obrotowego	(3 335)	(5 049)
Korekty dotyczące lat ubiegłych	2 063	80
Podatek bieżący razem	(1 272)	(4 969)
Powstanie i odwrócenie różnic przejściowych (podatek odroczony)	1 446	828
Efekt podatkowy ujęty w kapitale	-	-
Ujęcie w zestawieniu całkowitych dochodów	174	(4 141)

Podatek dochodowy od zysku przed opodatkowaniem brutto Grupy różni się w następujący sposób od teoretycznej kwoty, którą uzyskano by, stosując średnią ważoną stawkę podatku, mającą zastosowanie do zysków konsolidowanych spółek:

	Okres 12 miesięcy zakończony	
	31 grudnia	
	2022	2021
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Zysk brutto	9 063	21 905
Teoretyczny podatek wyliczony według stawek krajowych, mających zastosowanie do dochodów w Polsce (19%)	(1 722)	(4 162)
Różnica na podatku wg innej stawki	559	(67)
Koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów	(881)	(254)

w tym: koszty programów motywacyjnych	(327)	(200)
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	5	(4)
Przychody niebędące podstawą do opodatkowania	150	71
Korekty CIT dotyczące lat ubiegłych	2 063	275
Obciążenia wyniku finansowego z tytułu podatku dochodowego	174	(4 141)
efektywna stopa podatkowa	-1,9%	18,9%

W Grupie występują Spółki, które płacą podatek dochodowy według niższej stawki niż 19%. Dodatkowo spółki z siedzibą w Zjednoczonych Emiratach Arabskich są zwolnione z podatku dochodowego. Efektywna stopa podatkowa jest niższa od stopy nominalnej opodatkowania także z powodu skorzystania przez Jednostkę Dominującą w bieżącym roku z ulgi IP Box, a także złożenia korekty deklaracji dla podatku dochodowego za rok 2021 z powodu skorzystania z ulgi IP Box.

Podatek odroczony

W Grupie nie występują pozycje, na które nie zostałyby utworzone aktywo oraz zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego, za wyjątkiem pozycji w spółkach z siedzibą w Zjednoczonych Emiratach Arabskich ze względu na zwolnienie z podatku dochodowego.

	31 grudnia	31 grudnia
	2022	2021
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego		
- przypadające do realizacji w ciągu roku	2 360	1 489
	2 360	1 489
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego		
- przypadające do realizacji w ciągu roku	2 319	2 933
	2 319	2 933
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego (netto)	41	(1 444)

Zmiana stanu odroczonego podatku dochodowego przedstawia się następująco:

	Okres 12 miesięcy zakończony	
	31 grudnia	
	2022	2021
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Wartość na początek okresu	(1 444)	(2 336)
Obciążenie wyniku finansowego	1 446	828
Korekta podatku	-	4
Różnice kursowe z przeliczenia spółek zagranicznych	39	60
Wartość na koniec okresu	41	(1 444)

Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego ulegają kompensacie na poziomie sprawozdań finansowych poszczególnych jednostek Grupy celem ujęcia w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy.

	Okres 12 miesięcy zakończony	
	31 grudnia	
	2022	2021
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów		
Straty podatkowe	382	(564)
Rezerwy na zobowiązania	685	424
Odsetki	57	9
Wynagrodzenia do wypłaty w następnych okresach	(184)	243
Różnica między wartością księgową a podatkową nakładów na prace rozwojowe	239	58
Różnice kursowe	237	(18)
Revshare	-	(1)
Odpisy na należności	277	-
Pozostałe	274	704
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 967	855

Różnica między wartość księgową a podatkową rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych pozostałych	33	23
Różnica między wartość księgową a podatkową nakładów na prace rozwojowe	284	(250)
Różnica pomiędzy amortyzacją podatkową a księgową	(4)	(4)
Różnice kursowe	380	(50)
Pozostałe	(172)	308
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego	521	27
Obciążenie wyniku finansowego	1 446	828

	31 grudnia	31 grudnia
	2022	2021
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej		
Straty podatkowe	2 324	1 930
Rezerwy na zobowiązania	1 259	575
Odsetki	68	11
Wynagrodzenia do wypłaty w następnych okresach	154	345
Różnica między wartość księgową a podatkową nakładów na prace rozwojowe	239	19
Różnice kursowe	291	50
Revshare	-	13
Odpisy na należności	728	-
Pozostałe	917	134
Kompensata	(3 620)	(1 588)
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 360	1 489
Różnica między wartość księgową a podatkową rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych pozostałych	117	31
Różnica pomiędzy amortyzacją podatkową a księgową nakładów na prace rozwojowe	3 799	3 087
Różnica pomiędzy amortyzacją podatkową a księgową	7	11
Różnice kursowe	509	130
Wycena nakładów na prace rozwojowe wg wartości godziwej	655	1 220
Pozostałe	852	42
Kompensata	(3 620)	(1 588)
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 319	2 933
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego (netto)	41	(1 444)

Składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego wynikający z nierozliczonej straty podatkowej

Na dzień 31 grudnia 2022 roku Grupa rozpoznała składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego, wynikający z nierozliczonych strat podatkowych, w kwocie 2 324 tys. PLN, które zostały wygenerowane głównie przez BoomHits Sp. z o.o. (1 962 tys. PLN).

Strata podatkowa BoomHits wygenerowana w roku 2021 w kwocie 8 547 tys. zł może zostać rozliczona w latach 2023-2026, z kolei strata z roku 2022 roku w kwocie 1 778 tys. zł w latach 2023 – 2027. Aktywa z tytułu podatku odroczonego od strat podatkowych rozliczanych w czasie podlegają ocenie pod kątem ich realizowalności. Ocena dokonywana jest w oparciu o prognozy co do działalności spółek i ich wyników finansowych w latach kolejnych wraz z wykorzystaniem analizy scenariuszowej. Grupa dokładnie oceniła charakter i zakres dowodów uzasadniających wniosok, iż jest prawdopodobne, że zostanie osiągnięty przyszły dochód do opodatkowania wystarczający do odliczenia od niego nierozliczonych strat podatkowych. Na dzień 31 grudnia 2022 roku przeprowadzono testy na odzyskiwalność aktywa z tytułu straty podatkowej. Na podstawie dokonanej oceny, w tym uwzględniając przeprowadzoną przez Grupę restrukturyzację działalności BoomHits, oszacowany odpis na aktywo z tytułu podatku odroczonego w BoomHits sp. z o.o. byłby nieistotny, w związku z czym Zarząd zdecydował o rozpoznaniu aktywa w pełnej wysokości.

Testy dotyczące pozostałych spółek wykazały pełną odzyskiwalność aktywa z tytułu straty podatkowej. Wobec tego Grupa oczekuje, że będzie w stanie w pełni rozliczyć straty podatkowe w spółkach Grupy.

13 Zysk na jedną akcję

Podstawowy zysk na jedną akcję wylicza się jako iloraz zysku przypadającego na akcjonariuszy jednostki dominującej.

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2022	2021
	(badane)	(badane)
Wynik netto przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej (w tys. PLN)	13 237	13 314
Liczba akcji* (w szt.)	13 478 122	13 420 000
Wynik na akcję zwykły (w PLN)	0,98	0,99

* Średnioważona liczba akcji w bieżącym okresie sprawozdawczym.

Rozwodniony zysk na jedną akcję wylicza się jako iloraz zysku przypadającego na akcjonariuszy jednostki dominującej i hipotetycznej średnioważonej liczby akcji.

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2022	2021
	(badane)	(badane)
Wynik netto przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej (w tys. PLN)	13 237	13 314
Liczba akcji* (w szt.)	13 513 407	13 425 495
Wynik na akcję rozwodniony (w PLN)	0,98	0,99

* Średnioważona hipotetyczna liczba akcji w bieżącym okresie sprawozdawczym.

14 Dywidendy

W dniu 10 czerwca 2022 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki podjęło uchwałę o przeznaczeniu zysku netto Jednostki Dominującej za 2021 rok w kwocie 10 665 tys. PLN na wypłatę dywidendy oraz 1 710 tys. PLN na kapitał zapasowy.

Zaliczka na poczet dywidendy w kwocie 3 221 tys. PLN została wypłacona 11 listopada 2021 roku, zaś jej pozostała część w dniu 18 lipca 2022 roku.

W dniu 9 listopada 2022 Zarząd Jednostki Dominującej podjął uchwałę o wypłacie zaliczki na dywidendę za rok 2022 w kwocie 0,28 zł na akcję, co daje wartość 3 780 tys. PLN. Zaliczka została wypłacona akcjonariuszom w dniu 21 grudnia 2022. Zaliczką na poczet dywidendy objętych zostało 13 500 000 akcji Jednostki Dominującej.

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2022	2021
Dywidendy ujęte jako wypłaty na rzecz właścicieli w tys. PLN	11 224	3 221
Dywidendy ujęte jako wypłaty na rzecz właścicieli na jedną akcję	0,83	0,24

15 Rzeczowe aktywa trwałe

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Prawo do użytkowania	Inne środki trwałe	Razem
Na dzień 1 stycznia 2022							
Koszt	198	1 148	1 622	370	328	13	3 679
Umorzenie narastająco	-	(310)	(1 483)	(370)	(166)	(12)	(2 341)
Wartość netto	198	838	139	-	162	1	1 338
Zwiększenia	-	382	740	147	326	-	1 595
Przeniesienie	-	-	-	119	(119)	-	-
Sprzedaż, likwidacja - wartość brutto	-	-	(218)	(185)	-	-	(403)
Sprzedaż, likwidacja - umorzenie - wartość netto	-	-	209	185	-	-	394
Amortyzacja	-	(65)	(456)	(3)	(156)	(1)	(681)
Przeniesienie - umorzenie	-	-	-	(119)	119	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	1	(31)	-	-	-	(30)
Na dzień 31 grudnia 2022							
Koszt	198	1 530	2 113	451	535	13	4 840
Umorzenie narastająco	-	(374)	(1 730)	(307)	(203)	(13)	(2 627)
Wartość netto	198	1 156	383	144	332	-	2 213
Na dzień 1 stycznia 2021							
Koszt	198	1 148	1 306	370	328	12	3 362
Umorzenie narastająco	-	(247)	(1 177)	(368)	(54)	(10)	(1 856)
Wartość netto	198	901	129	2	274	2	1 506
Zwiększenia	-	-	353	-	-	1	354
Sprzedaż, likwidacja - wartość brutto	-	-	(37)	-	-	-	(37)
Sprzedaż, likwidacja - umorzenie	-	-	37	-	-	-	37
Amortyzacja	-	(63)	(343)	(2)	(112)	(2)	(522)
Na dzień 31 grudnia 2021							
Koszt	198	1 148	1 622	370	328	13	3 679
Umorzenie narastająco	-	(310)	(1 483)	(370)	(166)	(12)	(2 341)
Wartość netto	198	838	139	-	162	1	1 338

Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia

Kwoty amortyzacji obciążające:

	2022	2021
Koszt własny sprzedaży	471	338
Koszty ogólnego zarządu	210	184
	681	522

Na dzień 31 grudnia 2022 roku oraz na dzień 31 grudnia 2021 roku Grupa nie posiadała zobowiązań do poniesienia wydatków związanych z nabyciem rzeczowych aktywów trwałych.

16 Leasing

W 2022 roku oraz w latach poprzednich Grupa zawierała umowy najmu samochodów osobowych. Zarząd ocenił, iż umowy te spełniają kryteria MSSF 16 i zostaną ujęte jako leasing. Umowy wykazano jako prawo do użytkowania w rzeczowych aktywach trwałych oraz jako inne zobowiązania finansowe (długo- i krótkoterminowe).

Kwoty ujęte w sprawozdaniu z sytuacji finansowej

	31 grudnia	31 grudnia
	2022	2021
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania		
Rzeczowe aktywa trwałe, w tym:	332	162
<i>Prawo do użytkowania</i>	<i>332</i>	<i>162</i>
	332	162
Inne zobowiązania finansowe		
Zobowiązanie z tytułu leasingu	290	146
- <i>długoterminowe</i>	<i>187</i>	<i>46</i>
- <i>krótkoterminowe</i>	<i>103</i>	<i>100</i>
	290	146

Zwiększenia aktywów z tytułu prawa do użytkowania wyniosły 326 tys. PLN (w 2021 roku nie nastąpiło zwiększenie aktywów z tego tytułu).

Kwoty ujęte w sprawozdaniu z całkowitych dochodów

	Okres 12 miesięcy zakończony	
	31 grudnia	
	2022	2021
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Amortyzacja aktywów z tytułu prawa do użytkowania:	(156)	(112)
<i>Prawo do użytkowania</i>	<i>(156)</i>	<i>(112)</i>
Koszty z tytułu odsetek (ujęte w kosztach finansowych)	(20)	(7)

Kwoty ujęte w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych

	Okres 12 miesięcy zakończony	
	31 grudnia	
	2022	2021
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Łączne wypływy środków pieniężnych z tytułu leasingu	(203)	(110)
<i>Splata zobowiązań leasingowych</i>	<i>(183)</i>	<i>(103)</i>
<i>Odsetki leasingowe</i>	<i>(20)</i>	<i>(7)</i>

Dodatkowo Grupa wynajmuje powierzchnie biurowe. Na dzień 1 stycznia 2019 roku, czyli na moment wdrożenia MSSF 16 Grupa skorzystała ze zwolnienia i nie rozpoznała z tego tytułu leasingu. Opis dotyczący ustalania okresu trwania leasingu znajduje się w nocie 3.3. Łączne opłaty leasingowe dotyczące najmu za okres 12 miesięcy 2022 roku wyniosły 365 tys. PLN (w 2021 roku wyniosły 272 tys. PLN).

17 Wartości niematerialne

	Prace rozwojowe zakończone - Gry	Prace rozwojowe zakończone - narzędzia wspomagające	Wartości niematerialne nabyte, w tym prawa do gier	Prace rozwojowe niezakończone (aktywa w budowie)	Razem
Na dzień 1 stycznia 2022 (badane)					
Koszt	37 199	16 388	-	2 238	55 825
Umorzenie narastająco	(24 238)	(9 522)	-	-	(33 760)
Odpisy z tytułu utraty wartości	(3 083)	(48)	-	-	(3 131)
Wartość netto	9 878	6 818	-	2 238	18 934
Zwiększenia*	-	-	720	17 508	18 228
Sprzedaż/likwidacja brutto	(539)	-	-	-	(539)
Sprzedaż/likwidacja umorzenie	500	-	-	-	500
Transfer między kategoriami	10 557	2 358	55	(9 221)	3 749
Transfer między kategoriami umorzenie	(3 708)	(41)	-	-	(3 749)
Różnice kursowe z przeliczenia	(136)	(7)	-	(25)	(168)
Amortyzacja	(8 753)	(2 872)	(197)	-	(11 822)
(Utworzenie)/wykorzystanie odpisów z tyt. utraty wartości	-	-	-	(309)	(309)
Na dzień 31 grudnia 2022 (badane)					
Koszt	47 081	18 739	775	10 500	77 095
Umorzenie narastająco	(36 199)	(12 435)	(197)	-	(48 831)
Odpisy z tytułu utraty wartości	(3 083)	(48)	-	(309)	(3 440)
Wartość netto	7 799	6 256	578	10 191	24 824

* wartość zwiększeń różni się od wartości nakładów na prace rozwojowe wykazanych w nocie nr 9 o przychody uzyskane w fazie Soft launch w kwocie 373 tys. PLN

	Prace rozwojowe zakończone - Gry	Prace rozwojowe zakończone - narzędzia wspomagające	Patenty i licencje	Prace rozwojowe niezakończone (aktywa w budowie)	Razem
Na dzień 1 stycznia 2021 (badane)					
Koszt	44 779	14 370	88	9 593	68 830
Umorzenie narastająco	(28 249)	(6 710)	(88)	-	(35 047)
Odpisy z tytułu utraty wartości**	(3 481)	(652)	-	(8 488)	(12 621)
Wartość netto	13 049	7 008	-	1 105	21 162
Zwiększenia*	-	-	-	9 838	9 838
Sprzedaż/likwidacja brutto	(13 652)	(730)	(88)	(8 772)	(23 242)
Sprzedaż/likwidacja umorzenie	13 254	84	88	-	13 426
Transfer między kategoriami	5 772	2 678	-	(8 450)	(0)
Różnice kursowe z przeliczenia	300	70	-	29	399
Amortyzacja	(9 243)	(2 896)	-	-	(12 139)
Utworzenie odpisów z tyt. utraty wartości**	398	604	-	8 488	9 490
Na dzień 31 grudnia 2021 (badane)					
Koszt	37 199	16 388	-	2 238	55 825
Umorzenie narastająco	(24 238)	(9 522)	-	-	(33 760)
Odpisy z tytułu utraty wartości	(3 083)	(48)	-	-	(3 131)
Wartość netto	9 878	6 818	-	2 238	18 934

* wartość zwiększeń różni się od wartości nakładów na prace rozwojowe wykazanych w nocie nr 9 o przychody uzyskane w fazie Soft launch w kwocie 1 221 tys. PLN

**Skorygowano prezentację odpisów w kwocie 623 tys. PLN na dzień 1 stycznia 2021 roku poprzez przesunięcie tej wartości z pozycji Prace rozwojowe zakończone – narzędzia wspomagające na Prace rozwojowe niezakończone (aktywa w budowie).

Okres 12 miesięcy zakończony
31 grudnia

2022	2021
11 822	12 139
11 822	12 139

Kwoty amortyzacji obciążające:

Koszt własny sprzedaży

Na nakłady na prace rozwojowe za okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2022 roku składają się wydatki na usługi obce w kwocie 13 299 tys. PLN oraz wydatki na wynagrodzenia i świadczenia z nimi związane w kwocie 4 209 tys. PLN

Na nakłady na prace rozwojowe za okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2021 roku składają się wydatki na usługi obce w kwocie 7 118 tys. PLN oraz wydatki na wynagrodzenia i świadczenia z nimi związane w kwocie 2 720 tys. PLN.

Grupa w poprzednim oraz bieżącym roku obrotowym dokonała analizy nakładów na prace rozwojowe zakończone i niezakończone oraz przeprowadziła stosowne testy na utratę wartości tych aktywów.

Nakłady na prace rozwojowe w budowie

Grupa dokonała oceny projektów w pipeline produkcyjnym i sporządziła testy na utratę wartości.

Dla potrzeb testów przyjęte zostały następujące założenia:

- dla projekcji przepływów przyjęty został okres do czterech lat, uzależniony od cyklu życia poszczególnych tytułów gier,
- stopa dyskontowa (średnioważony koszt kapitału) na poziomie 13,6% (9,2% w okresie porównawczym),
- projekcje przepływów pieniężnych zostały oszacowane w oparciu o wewnętrzne benchmarki dla najbardziej zbliżonych tytułów oraz oczekiwany koszt zakończenia prac rozwojowych

W wyniku przeprowadzonych testów Grupa ustaliła, iż wartość odzyskiwalna (ustalona na bazie wartości użytkowej) składników nakładów na prace rozwojowe w budowie jest wyższa od ich wartości księgowych, w związku z czym nie wystąpiła konieczność dokonania dodatkowych odpisów aktualizujących. Jednakże z uwagi na decyzję braku kontynuacji jednego z projektów, odpisano w całości nakłady na niego poniesione w kwocie 309 tys. PLN. W okresie porównawczym nie dokonano odpisów aktualizujących na tą kategorię nakładów.

Przeprowadzone analizy wrażliwości wskazują, iż kluczowymi czynnikami wpływającymi na szacunek wartości użytkowej jest stopa dyskontowa oraz przepływy pieniężne z gier. Zarówno przepływy pieniężne niższe o 10%, jak i stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p nie skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego.

Nakłady na prace rozwojowe zakończone

Dodatkowo, na koniec okresu sprawozdawczego Grupa dokonała oceny czy istnieją przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości nakładów na prace rozwojowe zakończone. W przypadku projektów, dla których zidentyfikowane zostały przesłanki, takie jak niższe od zakładanych wyniki osiągnięte przez gry, które w ocenie Zarządu mają ograniczone możliwości poprawy w przyszłości, przeprowadzone zostały testy na utratę wartości. Dla potrzeb testów przyjęte zostały analogiczne założenia jak w przypadku nakładów na prace rozwojowe w budowie, przy czym projekcja przepływów pieniężnych została oszacowana poprzez ekstrapolację obserwowanych wyników gier.

W wyniku przeprowadzonych testów oszacowany odpis na tę kategorię nakładów byłby nieistotny, w związku z czym Zarząd zdecydował o nierozpoznawaniu odpisów aktualizujących wartość nakładów na prace rozwojowe zakończone. W okresie porównawczym również nie dokonano odpisów aktualizujących na tę kategorię nakładów.

Przeprowadzone analizy wrażliwości wskazują, iż kluczowymi czynnikami wpływającymi na szacunek wartości użytkowej jest stopa dyskontowa oraz przepływy pieniężne z gier. Zarówno przepływy pieniężne niższe o 10%, jak i stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p w ocenie Zarządu nie skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego.

18 Wartość firmy

	Okres 12 miesięcy zakończony	
	31 grudnia	31 grudnia
	2022 <i>(badane)</i>	2021 <i>(badane)</i>
Na dzień 1 stycznia		
Koszt	16 230	15 203
Umorzenie narastająco	-	-
Wartość netto	16 230	15 203
Różnice kursowe	(557)	1 027
Na dzień 31 grudnia		
Koszt	15 673	16 230
Umorzenie narastająco	-	-
Wartość netto	15 673	16 230

Grupa na dzień bilansowy dokonała analizy i testu na utratę wartości firmy.

Test na utratę wartości firmy z nabycia jednostki zależnej

Na koniec okresu sprawozdawczego Grupa przeprowadziła test na utratę wartości firmy przypisanej grupie spółek BoomBit S.A., BoomBit Games Ltd. oraz BoomBit Inc., jako jednostce wypracowującej jednostki pieniężne. Wartość odzyskiwalna została ustalona na bazie wartości użytkowej.

Dla potrzeb testu przyjęte zostały następujące założenia:

- dla projekcji przepływów przyjęty został okres do czterech lat, uzależniony od cyklu życia poszczególnych tytułów gier w portfolio wydawniczym testowanej spółki,
- stopa dyskontowa (średnioważony koszt kapitału) na poziomie 13,6% (9,2% w okresie porównawczym),
- stopa wzrostu w okresie rezydualnym na poziomie 2% (2% w okresie porównawczym)
- projekcje przepływów pieniężnych dla istniejących gier zostały oszacowane na podstawie ekstrapolacji obserwowanych wyników, zaś dla nowych gier na bazie wewnętrznych benchmarków.

W wyniku przeprowadzonego testu ustalono, iż wartość odzyskiwalna ośrodka generującego przepływy pieniężne jest wyższa od wartości księgowych wartości firmy oraz pozostałych aktywów, w związku z czym nie wystąpiła konieczność dokonania odpisów aktualizujących ich wartość. W okresie porównawczym Grupa osiągnęła te same konkluzje.

Przeprowadzone analizy wrażliwości wskazują, iż kluczowymi czynnikami wpływającymi na szacunek wartości użytkowej jest stopa dyskontowa oraz przepływy pieniężne z gier.

Przepływy pieniężne niższe o 10% nie skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego, stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p. również nie skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego.

W roku 2018, w ocenie Zarządu jednostki dominującej spółka BoomBit Games Ltd („BBUG”) stanowiła odrębny ośrodek generujący przepływy pieniężne, do którego przypisana była wartość firmy powstała na nabyciu tej spółki. W trakcie roku 2019 Grupa dokonała zmiany modelu działalności. Wszystkie prace deweloperskie dotyczące nakładów na prace rozwojowe odbywają się obecnie w Spółce, tutaj też ponoszone są główne koszty związane z wydawaniem gier (w szczególności wydatki na kampanie marketingowe). Jednostki zależne, w których Spółka posiada 100% udziałów, w tym BBUG, pełnią obecnie jedynie funkcję wydawcy gier na platformach mobilnych, Nintendo Switch oraz Steam. Spółka decyduje, która jednostka z Grupy będzie wydawcą poszczególnych tytułów. Rozliczenie między spółkami polega na rozliczeniu udziału w zysku revshare na podstawie umów licencyjnych na wydanie gier. Biorąc pod uwagę powyższe, w

ocenie Zarządu jednostki dominującej z perspektywy skonsolidowanego sprawozdania finansowego grupa spółek BoomBit S.A., BoomBit Games Ltd. oraz BoomBit Inc. stanowi jeden ośrodek generujący niezależne przepływy pieniężne, do którego alokowana jest wartość firmy.

19 Aktywa kryptograficzne

Na dzień 31 grudnia 2022 roku Grupa posiada następujące aktywa kryptograficzne:

	31 grudnia	31 grudnia
	2022	2021
Kryptowaluty USDC	6 257	-
Kryptowaluty NEAR	43	-
pozostałe	14	-
	6 314	-

W okresie sprawozdawczym dokonano odpisów z tytułu utraty wartości rynkowej kryptowalut na 889 tys.PLN, które obciążą pozostałe koszty operacyjne.

20 Należności handlowe, pozostałe i rozliczenia międzyokresowe

	31 grudnia	31 grudnia
	2022	2021
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Należności handlowe krótkoterminowe		
Należności handlowe – jednostki pozostałe	30 274	30 380
Należności handlowe – jednostki powiązane	5	4
odpis aktualizujący wartość należności handlowych	(216)	-
Należności handlowe – netto	30 063	30 384
Pozostałe należności krótkoterminowe i rozliczenia międzyokresowe		
Należności z tytułu podatku VAT	6 159	7 298
Należności z tytułu podatków i innych świadczeń	21	115
Rozliczenia międzyokresowe	758	587
Należności inne	544	164
Pozostałe należności – netto	7 482	8 164
Należności handlowe oraz pozostałe	37 545	38 548

Wartości bilansowe należności handlowych i należności pozostałych Grupy są wyrażone w następujących walutach:

	31 grudnia	31 grudnia
	2022	2021
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
PLN	9 784	9 605
EUR	230	1 166
USD	21 299	23 027
GBP	5 819	4 750
Pozostałe	413	-
	37 545	38 548

Utrata wartości należności

Na dzień bilansowy Grupa dokonała weryfikacji posiadanych należności pod kątem oczekiwanych strat kredytowych (ECL) zgodnie z wymogami MSSF 9.

Poniżej przedstawiono wiekowanie przeterminowanych należności handlowych na dzień 31 grudnia 2022 roku:

	31 grudnia	31 grudnia
	2022	2021
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Do 3 miesięcy	2 416	3 186
Od 3 do 6 miesięcy	15	2
Powyżej 6 miesięcy	107	984
	2 538	4 172

Analiza przeprowadzona dla należności od jednostek niepowiązanych wykazała, iż, za wyjątkiem należności opisanej poniżej, oszacowany odpis z tego tytułu byłby nieistotny, w związku z czym Zarząd Jednostki Dominującej zdecydował o jego nierozpoznawaniu w niniejszym sprawozdaniu finansowym.

Indywidualnej analizie poddana została należność od kontrahenta zagranicznego, fińskiego producenta gier mobilnych („kontrahent”). W dniu 14 grudnia 2020 roku Jednostka Dominująca złożyła wniosek do Sądu Rejonowego w Pirkanmaa („Sąd”) o nakaz zapłaty zaległych należności w kwocie 237 tys. EUR. który w dniu 8 lutego 2021 wydał wyrok zaoczny na korzyść Jednostki Dominującej i zobowiązał kontrahenta do spłaty długu. Wyrok nie jest prawomocny, jednakże w dotychczasowym przebiegu sprawy kontrahent nie kwestionował zasadności kwot do zapłaty, nie wstrzymuje to również możliwości rozpoczęcia działań egzekucyjnych wobec kontrahenta, które zostały podjęte w kwietniu 2021 roku. W dniu 17 czerwca 2021 roku kontrahent wniósł odwołanie (application for recovery) od decyzji Sądu. Do czasu rozpatrzenia tego odwołania przez Sąd, czynności egzekucyjne zostały wstrzymane. W odpowiedzi na odwołanie kontrahenta, w dniu 23 sierpnia 2021, Jednostka Dominująca przygotowała odpowiedź, zgodnie z którą przedstawiła stan faktyczny oraz podniosła, iż wniesione odwołanie jest spóźnione, jako że termin na jego wniesienie upłynął dnia 10 maja 2021 roku. W dniu 12 listopada 2021 roku kontrahent wniósł do Sądu swoje pisemne stanowisko. W dniu 31 sierpnia 2022 roku odbyła się kolejna rozprawa, na której Sąd podtrzymał swoją decyzję z dnia 8 lutego 2021 roku. W dniu 25 listopada 2022 roku Jednostka Dominująca otrzymała informację o otwarciu przez Sąd postępowania restrukturyzacyjnego wobec kontrahenta. W dniu 24 marca 2023 roku Jednostka Dominująca otrzymała raport z sytuacji finansowej kontrahenta, sporządzony przez administratora prowadzącego postępowanie restrukturyzacyjne.

Do dnia sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego Grupa odzyskała:

- 107 tys. EUR - od SuperScale Sp. z o.o., w związku z udzieloną przez tę spółkę gwarancją dotyczącą niespłaconej należności przez kontrahenta,
- 46 tys. EUR - w ramach przeprowadzonych dotąd działań egzekucyjnych.

Jako podstawę kalkulacji przyjęto ekspozycję Grupy z tyt. niespłaconej należności od kontrahenta w wysokości 424 tys. PLN (90 tys. EUR).

Na podstawie dokonanej analizy scenariuszy dotyczących możliwości odzyskania zaległych należności od kontrahenta, Grupa utworzyła odpis aktualizujący w kwocie 211 tys. PLN.

Indywidualna analiza została przeprowadzona również dla należności od jednostek powiązanych. Analiza wykazała istnienie przesłanki utraty wartości należności, w związku z czym Grupa sporządziła indywidualny test utraty wartości należności z zastosowaniem metody scenariuszy, w wyniku czego rozpoznała utratę wartości na kwotę 5 tys. PLN, odnoszącą się do ekspozycji w Moondrip Sp. z o.o.

Kwoty utworzonych odpisów od jednostek powiązanych oraz pozostałych, które ujęto w kosztach operacyjnych pozostałych przedstawia tabela poniżej:

	31 grudnia	31 grudnia
	2022	2021
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Wartość na początek okresu	-	-
Utworzenie odpisu	216	-
Wartość na koniec okresu	216	-
w tym:		
Stopień 1	-	-
Stopień 2	-	-
Stopień 3	216	-

Stan należności wg. stopni utraty wartości:

	31 grudnia	31 grudnia
	2022	2021
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Należności handlowe – netto	30 063	30 384
Odpis aktualizujący wartość należności handlowych	(216)	-
Należności handlowe - brutto	30 279	30 384
w tym:		
Stopień 1	29 850	29 398
Stopień 2	-	-
Stopień 3	429	986

21 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	31 grudnia	31 grudnia
	2022	2021
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Środki pieniężne na rachunkach bankowych	19 380	33 295
Lokaty do 3 miesięcy	25 617	-
	44 997	33 295
Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej	44 997	33 295
Niezrealizowane różnice kursowe	(509)	104
	44 488	33 399
Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	-	-
<i>w tym środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania</i>		

22 Kapitały

Kapitał podstawowy oraz struktura akcjonariuszy na dzień 31 grudnia 2022 roku przedstawiały się następująco:

	Liczba akcji	Wartość nominalna
Seria A – imienne, uprzywilejowane co do głosu (2 głosy na akcję)	6 000 000	3 000 000
Seria B – zwykłe na okaziciela	6 000 000	3 000 000
Seria C – zwykłe na okaziciela	1 300 000	650 000
Seria D – zwykłe na okaziciela	120 000	60 000
Seria F – zwykłe na okaziciela	80 000	40 000
	13 500 000	6 750 000

	Liczba akcji	Wartość nominalna	Procent kapitału	Procent głosu
Karolina Szablewska-Olejarz	1 838 839	919 420	13,62%	14,56%
Marcin Olejarz	1 867 850	933 925	13,84%	14,71%
ATM Grupa SA	4 000 000	2 000 000	29,63%	30,77%
We Are One Ltd.*	3 725 000	1 862 500	27,59%	29,36%
Pozostali akcjonariusze	2 068 311	1 034 156	15,32%	10,60%
	13 500 000	6 750 000	100,00%	100,00%

*100% udziałów w spółce We Are One Ltd. posiada Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares

Kapitał podstawowy oraz struktura akcjonariuszy na dzień 31 grudnia 2021 roku przedstawiały się następująco:

	Liczba akcji	Wartość nominalna
Seria A – imienne, uprzywilejowane co do głosu (2 głosy na akcję)	6 000 000	3 000 000
Seria B – zwykłe na okaziciela	6 000 000	3 000 000
Seria C – zwykłe na okaziciela	1 300 000	650 000
Seria D – zwykłe na okaziciela	120 000	60 000
	13 420 000	6 710 000

	Liczba akcji	Wartość nominalna	Procent kapitału	Procent głosu
Karolina Szablewska-Olejarz	1 837 208	918 604	13,69%	14,61%
Marcin Olejarz	1 862 500	931 250	13,88%	14,74%
ATM Grupa SA	4 000 000	2 000 000	29,81%	30,90%
We Are One Ltd.*	3 725 000	1 862 500	27,76%	29,48%
Pozostali akcjonariusze	1 995 292	997 646	14,87%	10,27%
	13 420 000	6 710 000	100,00%	100,00%

*100% udziałów w spółce We Are One Ltd. posiada Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares

Na dzień publikacji niniejszego sprawozdania finansowego kapitał podstawowy oraz struktura akcjonariuszy przedstawiały się następująco:

	Liczba akcji	Wartość nominalna
Seria A – imienne, uprzywilejowane co do głosu (2 głosy na akcję)	6 000 000	3 000 000
Seria B – zwykłe na okaziciela	6 000 000	3 000 000
Seria C – zwykłe na okaziciela	1 300 000	650 000
Seria D – zwykłe na okaziciela	120 000	60 000
Seria F – zwykłe na okaziciela	80 000	40 000
Seria F – zwykłe imienne	40 000	20 000
	13 540 000	6 770 000

	Liczba akcji	Wartość nominalna	Procent kapitału	Procent głosu
Karolina Szablewska-Olejarz	1 838 839	919 420	13,58%	14,53%
Marcin Olejarz	1 867 850	932 545	13,77%	14,68%
ATM Grupa S.A.	4 000 000	2 000 000	29,54%	30,71%
We Are One Ltd.*	3 725 000	1 862 500	27,51%	29,30%
Pozostali akcjonariusze	2 108 311	1 055 536	15,60%	10,78%
	13 540 000	6 770 000	100,00%	100,00%

*100% udziałów w spółce We Are One Ltd. posiada Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares

23 Zobowiązania handlowe i pozostałe

	31 grudnia	31 grudnia
	2022	2021
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Zobowiązania handlowe krótkoterminowe		
Zobowiązania handlowe – jednostki pozostałe	28 802	31 699
Zobowiązania handlowe – jednostki powiązane	-	-
	28 802	31 699
Zobowiązania pozostałe krótkoterminowe		
Zobowiązania z tytułu podatku VAT	41	30
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób fizycznych	122	149
Zobowiązania z tytułu pozostałych podatków i innych świadczeń	889	696
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	1 594	1 652
Zobowiązania z tytułu SAFT	8 784	-
Zobowiązania z tytułu SAFE	220	-
Zobowiązania Near Foundation	90	-
Zobowiązania inne	97	150
	11 837	2 677
	40 639	34 376

Wartości bilansowe zobowiązań handlowych i pozostałych zobowiązań Grupy są wyrażone w następujących walutach:

	31 grudnia	31 grudnia
	2022	2021
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
PLN	7 539	8 023
EUR	351	668
USD	21 781	25 343
GBP	1 281	342
Pozostałe	9 687	-
	40 639	34 376

Wartość rezerw na świadczenia pracownicze ujętych w zobowiązaniach krótkoterminowych oraz ich zmiany w poszczególnych okresach przedstawiały się następująco:

	Rezerwa emerytalna	Rezerwa urlopowa	Razem
za okres od 12 miesięcy 2022 roku			
Stan na początek okresu	29	331	360
Zwiększenie rezerw ujęte jako koszt w okresie	18	123	141
Stan rezerw na dzień 31 grudnia 2022 roku	47	454	501
za okres od 12 miesięcy 2021 roku			
Stan na początek okresu	23	236	259
Zwiększenie rezerw ujęte jako koszt w okresie	9	95	104
Wykorzystanie rezerw (-)	(3)	-	(3)
Stan rezerw na dzień 31 grudnia 2021 roku	29	331	360

Świadczenia emerytalne

Grupa zatrudnia na bazie umów o pracę 137 osób.

W związku z tym potencjalne szacowane zobowiązania z tytułu przysługujących na bazie Kodeksu pracy świadczeń emerytalnych wynoszą 47 tys. PLN i została na nie utworzona rezerwa (29 tys. PLN w 2021 roku).

24 Instrumenty finansowe według typu

W Grupie występowały wyłącznie aktywa i zobowiązania finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu, za wyjątkiem udziałów w SuperScale s.r.o. („SuperScale”) oraz opcji call dotyczącej udziałów w SuperScale, zrealizowanej w 2022 roku, wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Wartość bilansowa instrumentów finansowych wycenianych wg zamortyzowanego kosztu nie odbiegała istotnie od ich wartości godziwej.

Aktywa finansowe

	31 grudnia	31 grudnia
	2022	2021
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Aktywa wyceniane wg zamortyzowanego kosztu		
Należności handlowe	30 063	30 384
Aktywa finansowe pozostałe	2 243	3 303
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	44 997	33 295
	77 303	66 982
Aktywa wyceniane wg wartości godziwej poprzez wynik finansowy		
Udziały i akcje w jednostkach pozostałych	3 509	6 483
	3 509	6 483
Aktywa finansowe	80 812	73 465

Aktywa finansowe pozostałe

	31 grudnia	31 grudnia
	2022	2021
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Aktywa finansowe pozostałe		
Pożyczki udzielone jednostkom powiązanym	1 242	1 154
Odpis aktualizujący wartość pożyczek udzielonych jednostkom powiązanym	(1 242)	-
Pożyczki udzielone jednostkom powiązanym netto, w tym:	-	1 154
- aktywa trwałe	-	1 154
Pożyczki udzielone jednostkom pozostałym	2 243	2 149
Odpis aktualizujący wartość pożyczek udzielonych jednostkom pozostałym	-	-
Pożyczki udzielone jednostkom pozostałym netto, w tym:	2 243	2 149
- aktywa trwałe	2 243	2 149
Aktywa finansowe pozostałe - netto	2 243	3 303

Jako aktywa finansowe pozostałe Grupa wykazuje (kwoty podane poniżej dotyczą kwoty kapitału bez odsetek):

- pożyczki udzielone przez Jednostkę Dominującą wspólnie kontrolowaną spółce Moondrip sp. z o.o. Na dzień kończący bieżący okres sprawozdawczy wykorzystane zostało 1 077 tys. PLN. Oprocentowanie pożyczek oparte jest o stawkę WIBOR 3M, powiększoną o marżę. Termin spłaty pożyczek ustalony został na 30 czerwca 2023 roku. Pożyczka została objęta odpisem aktualizującym na pełną wysokość aktywa.
- pożyczki udzielone spółce SuperScale s.r.o. („SuperScale”) w kwocie 452 tys. EUR (oprocentowanie oparte na stawce EURIBOR 3M, powiększonej o marżę). 17 sierpnia 2020 roku zostało podpisane porozumienie dotyczące pożyczek, w tym ich spłaty w terminie 5 lat od dnia zawarcia Umowy Inwestycyjnej, tj. do dnia 17 sierpnia 2025 roku.

Wartości bilansowe aktywów finansowych pozostałych Grupy są wyrażone w następujących walutach:

	31 grudnia	31 grudnia
	2022	2021
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
PLN	-	1 154
EUR	2 243	2 149
	2 243	3 303

Utrata wartości udzielonych pożyczek

Na dzień bilansowy Grupa dokonała weryfikacji udzielonych pożyczek pod kątem oczekiwanych strat kredytowych (ECL), zgodnie z wymogami MSSF 9.

Zastosowany model oczekiwanych strat kredytowych wykazał utratę wartości pożyczki udzielonej Moondrip Sp. z o.o. Grupa rozpoznała w księgach na 31 grudnia 2022 roku odpis w wysokości 1 242 tys. PLN odnoszący się w całości do ekspozycji w jednostce powiązanej Moondrip Sp. z o.o.

	31 grudnia	31 grudnia
	2022	2021
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Wartość na początek okresu	-	-
Utworzenie odpisu	1 242	-
Odwrocenie odpisu	-	-
Wartość na koniec okresu	1 242	-
<i>w tym:</i>		
Stopień 1	-	-
Stopień 2	-	-
Stopień 3	1 242	-
Odpisy na oczekiwane straty kredytowe	1 242	-

Stan pożyczek wg. stopni utraty wartości:

	31 grudnia	31 grudnia
	2022	2021
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Aktywa finansowe pozostałe - netto	2 243	3 303
Odpis aktualizujący wartość aktywów finansowych pozostałych	(1 242)	-
Aktywa finansowe pozostałe - brutto	3 485	3 303
<i>w tym:</i>		
Stopień 1	2 243	2 149
Stopień 2	-	-
Stopień 3	1 242	1 154

Instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy

W związku z przejściem przez SuperScale s.r.o. z siedzibą w Bratysławie, Słowacja, spółki SuperScale sp. z o.o. w trybie transgranicznego łączenia się przez przejęcie, tj. poprzez przeniesienie całego majątku spółki SuperScale sp. z o.o. (spółka przejmowana) na spółkę SuperScale s.r.o. (spółka przejmująca) w drodze sukcesji uniwersalnej oraz rozwiązanie spółki przejmowanej tj. spółki SuperScale sp. z o.o. bez przeprowadzania jej likwidacji, udziały dotychczas posiadane w spółce SuperScale sp. z o.o. zostały zamienione na udziały posiadane w spółce SuperScale s.r.o. przy zachowaniu dotychczasowej struktury udziałowej.

Wartość godziwa aktywów i zobowiązań finansowych ustalana jest zgodnie z poniższą hierarchią wartości godziwej:

- Poziom 1 – wartość godziwa oparta o ceny notowane (niekorygowane) oferowane za identyczne aktywa lub zobowiązania na aktywnych rynkach, do których Grupa ma dostęp w dniu wyceny,
- Poziom 2 – wartość godziwa oparta o dane wejściowe inne niż ceny notowane uwzględnione na poziomie 1, które są obserwowalne w przypadku danego składnika aktywów lub zobowiązania, albo pośrednio, albo bezpośrednio,
- Poziom 3 - wartość godziwa oparta o nieobserwowalne dane wejściowe dotyczące danego składnika aktywów lub zobowiązania.

Na dzień 31 grudnia 2022 dokonano wyceny 238 udziałów w SuperScale s.r.o. z zastosowaniem metody transakcyjnej, opierając się na transakcji z 2022 roku dotyczącej realizacji opcji call na 112 udziałów spółki przez fundusz Level-Up First S.à.r.l. w cenie 3 150 EUR za udział. Aktualizacja wyceny wykazała konieczność przeszacowania udziałów do wartości 3 150 EUR za udział na dzień 31 grudnia 2022 roku (4 091 EUR na dzień 31 grudnia 2021 roku). Jednocześnie BoomBit S.A. przygotował wycenę spółki modelem zdyskontowanych przepływów pieniężnych na bazie otrzymanych od spółki projekcji finansowych na lata 2023-2027, która nie wykazała istotnych odchyłeń w stosunku do metody transakcyjnej.

Instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej wg poziomów:

	31 grudnia	31 grudnia
	2022	2021
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Udziały i akcje w jednostkach pozostałych	3 509	6 483
Wartość na koniec okresu	3 509	6 483
<i>w tym:</i>		
Poziom 1	-	-
Poziom 2	3 509	6 483
Poziom 3	-	-

Zobowiązania finansowe

	31 grudnia	31 grudnia
	2022	2021
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Zobowiązania wyceniane wg zamortyzowanego kosztu		
Zobowiązania handlowe	28 802	31 699
Zobowiązania finansowe pozostałe	21 844	146
	50 646	31 845
Zobowiązania wyceniane wg wartości godziwej poprzez wynik finansowy		
Opcja call na udziały w SuperScale	-	476
	-	476
Zobowiązania finansowe	50 646	32 321

Jako zobowiązania finansowe pozostałe na dzień 31 grudnia 2022 roku oraz na dzień 31 grudnia 2021 roku Grupa wykazuje:

	31 grudnia	31 grudnia
	2022	2021
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Inne zobowiązania finansowe		
Zobowiązanie z tytułu leasingu	290	146
- długoterminowe	187	46
- krótkoterminowe	103	100
Zobowiązania z tytułu opcji call	-	476
Zobowiązania z tyt. umów	20 924	-
Zobowiązania z tytułu pożyczek	630	-
	21 844	622

Zobowiązania z tytułu umów dotyczą umowy na mediacje reklamowe zawartej z ironSource Mobile Ltd. ("IS"). W związku z realizacją umowy Jednostka Dominująca otrzymała jednorazową płatność ("Opłata integracyjna") i zobowiązała się utrzymywać określony % przychodów uzyskiwanych z reklam za pośrednictwem mediacji IS ("Przychody Reklamowe") minimum przez okres 24 miesięcy licząc od momentu osiągnięcia określonego w umowie % Przychodów Reklamowych ("Wymagany Okres"). Jednostka Dominująca zobowiązała się do rozpoczęcia i zakończenia procesu integracji z SDK (software development kit) IS w możliwie najkrótszym czasie od daty wejścia w życie umowy, przy czym nie później niż do 1 marca 2023 r. Na dzień 31 grudnia 2022 roku nie zostały jeszcze spełnione warunki umowne, pozwalające na rozpoczęcie rozpoznawania środków pieniężnych otrzymanych od IS jako przychody. Pierwszym okresem, za który zostaną rozpoznane przychody z tego tytułu w kwocie równej 1/24 otrzymanej Opłaty integracyjnej, będzie marzec 2023 roku.

Na zobowiązania z tytułu pożyczek składają się pożyczka udzielona przez współnika CherryPick Sp. z o.o. w kwocie 81 tys. PLN oraz pożyczka udzielona przez Anibala Jose Da Cunha Saraiva Soares spółce BoomLand FZ-LLC w kryptowalucie o wartości 549 tys. PLN.

Grupa w 2021 roku rozpoznała ponadto zobowiązanie finansowe dotyczące opcji call dla funduszu Level-Up First S.à.r.l. ("Level-Up"), do nabycia od Spółki 112 udziałów w SuperScale, w terminie 6 lat od dnia zawarcia Umowy inwestycyjnej. Wartość godziwa tego zobowiązania (Poziom 2) została ustalona w oparciu o zasady ustalenia ceny realizacji opcji call, szczegółowo określone w Umowie Inwestycyjnej. W dniu 22 lutego 2022 roku opcja została zrealizowana za cenę 3 150 EUR za udział.

Instrumenty finansowe - zobowiązania - wyceniane w wartości godziwej wg poziomów:

	31 grudnia	31 grudnia
	2022	2021
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Zobowiązania z tytułu opcji call	-	476
Wartość na koniec okresu	-	476
<i>w tym:</i>		
Poziom 1	-	-
Poziom 2	-	476
Poziom 3	-	-

Analizę wymagalności spłaty zobowiązań przedstawia tabela (tabela nie uwzględnia zobowiązań z tytułu opcji call, zobowiązań z tytułu umów oraz pozostałych zobowiązań krótkoterminowych):

	31 grudnia	31 grudnia
	2022	2021
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Inne zobowiązania finansowe		
Zobowiązania handlowe:		
- termin spłaty do 3 mcy od dnia bilansowego	28 802	31 699
Zobowiązania z tytułu leasingu:		
- termin spłaty do 3 mcy od dnia bilansowego	28	31
- termin spłaty od 3 mcy do 1 roku od dnia bilansowego	75	69
- termin spłaty powyżej 1 roku od dnia bilansowego	187	46
Zobowiązanie z tytułu pożyczki		
- termin spłaty od 3 mcy do 1 roku od dnia bilansowego	630	-
	29 722	31 845
<i>W tym:</i>		
- termin spłaty do 3 mcy od dnia bilansowego	28 830	31 730
- termin spłaty od 3 mcy do 1 roku od dnia bilansowego	705	69
- termin spłaty powyżej 1 roku od dnia bilansowego	187	46

25 Płatności w formie akcji

W Grupie rozliczane są obecnie następujące programy motywacyjne w formie akcji:

1. W dniu 21 lutego 2019 roku Walne Zgromadzenie Spółki podjęło uchwałę w sprawie emisji i wydania Pani Kathee Chimowitz („Uprawniona”) do 120 000 imiennych warrantów subskrypcyjnych, pod warunkiem pozostawania przez Uprawnioną w zarządzie podmiotów wchodzących w skład Grupy lub świadczenia usług na rzecz którejkolwiek spółki Grupy, w momencie zaoferowania warrantów. Warranty będą oferowane w dwóch transzach:
 - 80 000 – w terminie 14 dni od dnia zatwierdzenia sprawozdania finansowego Spółki za rok obrotowy 2020,
 - 40 000 – w terminie 14 dni od dnia zatwierdzenia sprawozdania finansowego Spółki za rok obrotowy 2021.

W dniu 12 kwietnia 2022 roku zostało przyznane 80.000 akcji serii F Spółki, wyemitowanych w ramach warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego. Akcje zostały przyznane w związku z wykonaniem przez Uprawnioną z warrantów subskrypcyjnych serii C prawa do objęcia akcji Spółki. W dniu 24 maja 2022 roku nastąpiła rejestracja zamiany akcji zwykłych imiennych serii F na akcje zwykłe na okaziciela serii F.

W bieżącym okresie sprawozdawczym kwota rozpoznanej z tego tytułu rezerwy wyniosła 111 tys. PLN i została ujęta w pozostałych kapitałach.

W dniu 3 stycznia 2023 roku zostało przyznane 40.000 akcji serii F Spółki, wyemitowanych w ramach warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego. Akcje zostały przyznane w związku z wykonaniem przez Uprawnioną z warrantów subskrypcyjnych serii C prawa do objęcia akcji Spółki. Do dnia publikacji sprawozdania nie nastąpiła jeszcze rejestracja zamiany akcji zwykłych imiennych serii F na akcje zwykłe na okaziciela serii F.

2. W dniu 21 kwietnia 2022 roku odbyło się Nadzwyczajne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki, na którym zostały podjęte uchwały w sprawie przyjęcia poniższych programów motywacyjnych.

Program 1

Program motywacyjny dla członków zarządu Spółki na lata 2022-2024, zakładającego emisję nie więcej niż 100 000 warrantów subskrypcyjnych. Warranty będą emitowane nieodpłatnie, natomiast cena emisyjna akcji będzie wynosiła 0,50 zł za każdą akcję. Realizacja Programu 1 będzie uzależniona od podjęcia przez Walne Zgromadzenie Spółki uchwał w sprawie podziału zysku za rok obrotowy 2022, 2023 lub 2024 w taki sposób, że część lub całość zysku zostanie przeznaczona na wypłatę dywidendy oraz pozostawania przez uczestnika członkiem zarządu od dnia wpisania go na listę uczestników Programu 1 w danym roku do ostatniego dnia roku obrotowego poprzedzającego zaoferowanie warrantów.

Łączna ilość warrantów, które będą mogły zostać zaoferowane, będzie obliczana zgodnie ze wzorem

$W = D / (10 \times B)$, gdzie:

- W – liczba warrantów przysługujących uczestnikom łącznie,
- D – kwota przeznaczona w danym roku uchwałą Walnego Zgromadzenia o podziale zysku jako dywidenda,
- B – średni kurs akcji Spółki na zamknięciu sesji notowań w okresie 3 miesięcy poprzedzających dzień podjęcia uchwały w sprawie podziału zysku w danym roku programu motywacyjnego.

W bieżącym okresie sprawozdawczym kwota rozpoznanej z tego tytułu rezerwy wyniosła 1 375 tys. PLN i została ujęta w pozostałych kapitałach.

Program 2

Program motywacyjny dla pracowników i współpracowników Spółki oraz spółek z Grupy Kapitałowej BoomBit na lata 2022-2024, zakładającego emisję nie więcej niż 405 000 warrantów subskrypcyjnych. Warranty będą emitowane nieodpłatnie, natomiast cena emisyjna akcji będzie wynosiła 0,50 zł za każdą akcję. Realizacja Programu 2 będzie uzależniona od osiągnięcia łącznego (skumulowanego) skonsolidowanego zysku netto przypadającego na akcjonariuszy Spółki w latach obrotowych 2022 - 2024, skorygowanego o koszt Programu, na poziomie wyższym niż 53 mln złotych oraz od spełnienia kryterium lojalnościowego przez poszczególnych uczestników Programu 2.

Wycena warrantów została wykonana przy zastosowaniu modelu Blacka-Scholesa, z zastosowaniem następujących założeń:

- cena akcji na moment wyceny (tj. 22 kwietnia 2022 roku) – 14,62 PLN,
- cena wykonania – 0,50 PLN,
- oczekiwana zmienność – 48,11%,
- stopa dywidendy – 6,50%,
- stopa procentowa wolna od ryzyka – 6,58%,
- oczekiwana data wykonania -1 lipca 2025.

W bieżącym okresie sprawozdawczym kwota rozpoznanej z tego tytułu rezerwy wyniosła 234 tys. PLN i została ujęta w pozostałych kapitałach.

26 Nota objaśniająca do skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2022	2021
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Należności		
Zmiana stanu wynikająca ze skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej	2 063	(17 735)
- zmiana stanu odpisów na należności i pożyczki	(1 458)	-
- zmiana stanu pożyczek	182	-
- należności nabyte poprzez przejęcia	-	4
- zmiana stanu rozliczenia kosztów płatności w formie akcji	-	(512)
Zmiana stanu należności wynikająca ze skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych	787	(18 243)
Zobowiązania		
Zmiana stanu wynikająca ze skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej	27 485	15 535
- zobowiązania nabyte poprzez przejęcia	-	(4)
- zmiana stanu z tytułu realizacji opcji call	476	-
- zmiana stanu zobowiązań z tytułu wpłaty na kapitał	(20)	-
- zmiana stanu zobowiązań leasingowych	183	103
- zmiana stanu zobowiązania z tytułu otrzymanych pożyczek	(81)	30
Zmiana stanu zobowiązań wynikająca ze skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych	27 962	15 664

27 Udział udziałów niekontrolujących

Udziały niekontrolujące

Na dzień bilansowy Grupa posiadała udziały niekontrolujące w wartości -3 854 tys. PLN. Na wartość udziałów niekontrolujących głównie składają się poniższe spółki (dane przed wyłączeniami wewnątrzgrupowymi, dane w tys. PLN):

	TapNice S.A.	ADC Sp. z o.o.	PlayEmber Sp. z o.o.	SkyLoft Sp. z o.o.	BoomPick Sp. z o.o.	PlayEmber FZ	BoomLand FZ
Aktywa obrotowe	1 929	3 609	332	1 610	257	4 362	1 523
Aktywa trwałe	952	838	1	292	1 129	1 367	835
Aktywa ogółem	2 881	4 447	333	1 902	1 386	5 729	2 358
Kapitał własny	2 264	1 661	298	(1 763)	(384)	(2 266)	(2 655)
Zobowiązania długoterminowe	125	51	-	-	837	-	-
Zobowiązania krótkoterminowe	492	2 735	35	3 665	933	7 995	5 013
Razem kapitał własny i zobowiązania	2 881	4 447	333	1 902	1 386	5 729	2 358
Przychody ze sprzedaży	12 286	17 763	832	10 839	142	41	-
Wynik netto	915	1 997	628	(1 106)	(389)	(2 292)	(2 684)
Całkowite dochody ogółem	915	1 997	628	(1 106)	(389)	(2 292)	(2 684)
% udziałów niekontrolujących	40%	50%	50%	50%	40%	100%	100%
Udziały niekontrolujące w wyniku netto	367	999	314	(552)	(155)	(2 291)	(2 682)
Udziały niekontrolujące w kapitałach własnych	906	831	149	(882)	(154)	(2 266)	(2 655)
Dywidendy wypłacone udziałowcom niekontrolującym (w tym zaliczka wypłacona w trakcie roku)	(1 762)	(1 300)	(273)	-	-	-	-

Na dzień bilansowy nie występują ograniczenia możliwości dostępu do aktywów oraz rozliczeń zobowiązań Grupy ani innych praw ochronnych mogących ograniczać spółce dostęp do aktywów oraz rozliczania zobowiązań Grupy.

28 Wspólne przedsięwzięcia

Grupa posiada jednostkę powiązaną, która jest jednostką współkontrolowaną Moondrip Sp. z o.o. Wpływ wyników spółki na wyniki Grupy jest nieistotny.

29 Zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej

Nabycia, połączenia, zwiększenia zaangażowania

Nabycie spółki oraz sprzedaż udziałów w spółce BoomPick Sp. z o.o.

W dniu 21 lutego 2022 roku Jednostka Dominująca nabyła 100 udziałów w spółce PlayHolding Sp. z o.o. („PlayHolding”) co stanowiło 100% jej kapitału zakładowego, o wartości nominalnej 50 PLN każdy, o łącznej wartości nominalnej 5 tys. PLN, za cenę 7,5 tys. PLN. W tym samym dniu podpisana została Umowa Inwestycyjna ze spółką CherryPick Games S.A. („CherryPick”) oraz umowa sprzedaży 40 udziałów do CherryPick, za łączną kwotę 3 tys. PLN. Tym samym Spółka posiada

w PlayHolding 60 udziałów, co stanowi 60% jej kapitału zakładowego. W dniu 6 kwietnia 2022 roku nastąpiła rejestracja zmiany nazwy spółki z PlayHolding Sp. z o.o. na BoomPick Sp. z o.o.

21 lutego 2022 roku określono również jako dzień przejęcia kontroli nad Spółką, zgodnie z wymogami MSSF 3 paragraf 8-9. W wyniku transakcji nabycia, spółka stała się jednostką zależną.

Wartość godziwa nabytych aktywów i zobowiązań na dzień przejęcia

W celu rozliczenia nabycia BoomPick, wykorzystano dostępne i najbardziej wiarygodne dane finansowe spółki, tj. na dzień 28 lutego 2022 roku. Przedstawione poniżej dane dotyczą rozliczenia końcowego nabycia.

Zobowiązania handlowe	-
Razem zobowiązania	-
Aktywa obrotowe	4
Razem aktywa	4
Możliwe do zidentyfikowania aktywa netto	4

Na dzień nabycia wartość godziwa przejętych należności oraz zobowiązań nie odbiegała istotnie od ich wartości nominalnej, wobec czego przyjęto wartości nominalne.

Wartość firmy powstała w wyniku przejęcia

Na dzień objęcia kontroli, w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy ze względu na nieistotność wartość firmy nie została rozpoznana.

Wpływ przejęcia na wyniki Grupy

Ze względu na nieistotne wyniki spółki BoomPick przed transakcją nabycia, transakcja nabycia została ujęta, jakby połączenie miało miejsce na początku okresu sprawozdawczego tj. od 1 stycznia 2022 roku, stąd wszystkie wyniki BoomPick zostały ujęte w wynikach Grupy.

Wpływ środków pieniężnych z tytułu przejęcia (w tys. PLN)

Wydatki związane z nabyciem udziałów	>1
Przejęte środki pieniężne	1
Przepływy netto z tytułu nabycia	1

Finansowanie nabycia udziałów nastąpiło ze środków własnych Spółki. Koszty związane z nabyciem poniesione przez Grupę wyniosły poniżej 1 tys. PLN i dotyczyły jedynie opłat notarialnych i zostały ujęte w sprawozdaniu z całkowitych dochodów jako koszty zarządu. Na dzień objęcia kontroli nie zidentyfikowano aktywów ani zobowiązań warunkowych w spółce BoomPick.

Założenie i objęcie kontrolą Spółki BoomLand FZ-LLC.

W dniu 6 maja 2022 roku założona została spółka pod firmą BoomLand FZ-LLC. Spółka utworzona została pod jurysdykcją prawa Zjednoczonych Emiratów Arabskich. Jedynym udziałowcem spółki jest Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares, Wiceprezes Zarządu Spółki. Celem spółki jest przeprowadzenie projektu opartego o technologię blockchain.

6 maja 2022 roku określono również jako dzień przejęcia kontroli nad Spółką, zgodnie z wymogami MSSF 3 paragraf 8-9. W wyniku transakcji nabycia, spółka stała się jednostką zależną.

W dniu 30 czerwca 2022 roku Jednostka Dominująca podpisała umowę inwestycyjną z Wiceprezesem Zarządu („Umowa inwestycyjna”), mającą na celu określenie warunków utworzenia podmiotu (lub grupę podmiotów wchodzących w skład

struktury organizacyjnej) na podstawie prawa Zjednoczonych Emiratów Arabskich (lub innej jurysdykcji uzgodnionej przez strony), który będzie działał w obszarze tokenizacji, gier w technologii blockchain oraz NFT („Podmiot”). Zgodnie z umownymi ustaleniami, BoomBit S.A. pokryje koszty założenia i funkcjonowania Podmiotu oraz ma zamiar zostać jego jedynym udziałowcem, na warunkach określonych w umowie. Jednostka Dominująca jest uprawniona do nabycia 100% udziałów w kapitale zakładowym Podmiotu od Wiceprezesa Zarządu za cenę wpłaconego kapitału zakładowego powiększoną o kwotę 100 USD. Oferta zbycia 100% udziałów w Podmiocie na rzecz BoomBit S.A. jest nieodwołalna, bezwarunkowa i bez dodatkowych zastrzeżeń. BoomBit S.A. w ciągu 18 miesięcy od daty zawarcia Umowy inwestycyjnej będzie mógł zaakceptować lub odrzucić ofertę nabycia 100% udziałów w Podmiocie. Wszelkie istotne działania dotyczące Podmiotu podejmowane będą w porozumieniu i za zgodą BoomBit S.A. . Mimo, iż Spółka nie posiada ponad 50% udziałów w podmiocie, uważa, że sprawuje nad firmą BoomLand FZ-LLC kontrolę od dnia jej powstania.

Założenie i objęcie kontrolą Spółki PlayEmber FZ-LLC

W dniu 17 czerwca 2022 roku założona została spółka pod firmą PlayEmber FZ-LLC. Spółka utworzona została pod jurysdykcją prawa Zjednoczonych Emiratów Arabskich. Jedynym udziałowcem spółki jest Hugo Furneaux („Udziałowiec”), Członek Zarządu spółki zależnej ADC Games sp. z o.o. („ADC”). Celem spółki jest realizacja projektów opartych o technologię blockchain.

17 czerwca 2022 roku określono również jako dzień przejęcia kontroli nad Spółką, zgodnie z wymogami MSSF 3 paragraf 8-9. W wyniku transakcji nabycia, spółka stała się jednostką zależną.

W dniu 18 sierpnia 2022 roku ADC podpisała umowę inwestycyjną z Udziałowcem („Umowa inwestycyjna”), mającą na celu określenie warunków utworzenia podmiotu (lub grupę podmiotów wchodzących w skład struktury organizacyjnej) na podstawie prawa Zjednoczonych Emiratów Arabskich (lub innej jurysdykcji uzgodnionej przez strony), który będzie działał w obszarze tokenizacji, gier w technologii blockchain oraz NFT („Podmiot”). Zgodnie z umownymi ustaleniami, ADC pokryje koszty założenia i funkcjonowania Podmiotu oraz ma zamiar zostać jego jedynym udziałowcem, na warunkach określonych w umowie. ADC jest uprawniona do nabycia 100% udziałów w kapitale zakładowym Podmiotu od Udziałowca za cenę wpłaconego kapitału zakładowego powiększoną o kwotę 100 USD. Oferta zbycia 100% udziałów w Podmiocie na rzecz ADC jest nieodwołalna, bezwarunkowa i bez dodatkowych zastrzeżeń. ADC w ciągu 18 miesięcy od daty zawarcia Umowy inwestycyjnej będzie mogła zaakceptować lub odrzucić ofertę nabycia 100% udziałów w Podmiocie. Wszelkie istotne działania dotyczące Podmiotu podejmowane będą w porozumieniu i za zgodą ADC. Mimo, iż ADC nie posiada powyżej 50% udziałów w podmiocie, uważa, że sprawuje nad firmą PlayEmber FZ-LLC kontrolę od dnia jej powstania.

30 Dofinansowanie projektu w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014 - 2020 („Program GameInn”)

W dniu 15 września 2020 roku Jednostka Dominująca zawarła z Narodowym Centrum Badań i Rozwoju umowę o dofinansowanie projektu pn. „Opracowanie systemu opartego o algorytm sztucznej inteligencji modyfikującego parametry gry w trakcie trwania rozgrywki w celu maksymalizacji przychodów twórców gier wykorzystujących silnik Unity oraz zwiększenia ich oszczędności w procesie dostosowania gier do potrzeb graczy” („Umowa”).

Projekt będzie realizowany w okresie od III kwartału 2020 roku do II kwartału 2023 roku, zaś jego całkowity zakładany koszt wynosi 7,2 mln PLN. Zgodnie z Umową, maksymalna kwota dofinansowania wynosi 3,8 mln PLN. W lutym 2023 roku podpisany został aneks do Umowy, przedłużający okres realizacji projektu do 30 września 2023 roku.

W bieżącym roku obrotowym Grupa otrzymała dofinansowanie w łącznej kwocie 2 146 tys. PLN, w tym w 2022 roku 1 226 tys. PLN (w 2021 roku 613 tys. PLN), z czego:

- 21 tys. PLN pozostało należności pozostałych z dotacji do otrzymania w roku 2021
- 1 148 tys. PLN zostało ujęte jako pomniejszenie wartości składnika aktywów nakładów na prace rozwojowe,
- 2 tys. PLN zostało ujęte w sprawozdaniu z całkowitych dochodów jako pozostałe przychody operacyjne,
- 55 tys. PLN zostało ujęte w sprawozdaniu z sytuacji finansowej jako przychody przyszłych okresów (pozycja: Zobowiązania handlowe oraz pozostałe)

Grupa ocenia, iż spełnia wszystkie warunki związane z otrzymanym dofinansowaniem.

31 Transakcje z podmiotami powiązаныmi

Nabycie towarów i usług następuje od podmiotów powiązanych na normalnych warunkach handlowych. Należności od podmiotów powiązanych powstają głównie w wyniku transakcji sprzedaży i są płatne w terminie 60 dni od daty sprzedaży. Należności te są niezabezpieczone i nieoprocentowane. Nie występują odpisy aktualizujące należności od podmiotów powiązanych prezentowanych w niniejszym sprawozdaniu. Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych wynikają głównie z transakcji zakupu i podlegają spłacie w terminie 60 dni od daty zakupu. Zobowiązania nie są oprocentowane. Należności i zobowiązania handlowe wynikają nie tylko z przychodów i zakupów, ale również z tytułu refakturowania kosztów pomiędzy spółkami w grupie. Refaktury nie są ujęte w przychodach i zakupach.

Na dzień oraz za rok zakończony 31 grudnia 2022 roku rozrachunki oraz transakcje z podmiotami powiązаныmi wyglądały następująco:

	Należności handlowe i pozostałe	Pożyczki udzielone	Pożyczki otrzymane	Przychody	Zakupy	Zobowiązania handlowe i pozostałe
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Wspólne przedsięwzięcia						
MoonDrip Sp. z o.o.	-	-	-	103	-	-
Podmioty wywierające znaczący wpływ						
Karolina Szablewska-Olejarz	1	-	-	4	228	-
Marcin Olejarz	1	-	-	12	-	9
Anibal Soares	-	-	549	-	-	-
Marek Pertkiewicz	-	-	-	9	-	-
Grzegorz Regliński	-	-	-	-	128	11
	2	-	549	128	356	20

Na dzień oraz za rok zakończony 31 grudnia 2021 roku rozrachunki oraz transakcje z podmiotami powiązаныmi wyglądały następująco:

	Należności handlowe i pozostałe	Pożyczki udzielone	Pożyczki otrzymane	Przychody	Zakupy	Zobowiązania handlowe i pozostałe
	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>	<i>(badane)</i>
Wspólne przedsięwzięcia						
MoonDrip Sp. z o.o.	4	1 154	-	43	-	-
Podmioty wywierające znaczący wpływ						
Karolina Szablewska Olejarz	1	-	-	3	211	-
Marcin Olejarz	1	-	-	12	-	6
Marek Pertkiewicz	-	-	-	8	-	-
Grzegorz Regliński	-	-	-	-	63	11
	6	1 154	-	66	274	17

Wynagrodzenia oraz inne świadczenia organów oraz kluczowej kadry kierowniczej

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2022 <i>(badane)</i>	2021 <i>(badane)</i>
Wynagrodzenia		
Wynagrodzenia i inne świadczenia dla Członków Zarządu, w tym:	8 254	1 256
<i>Zarząd jednostki dominującej, w tym:</i>	<i>8 010</i>	<i>4 123</i>
-rezerwa na wynagrodzenie Zarządu z tytułu premii	1 235	1 050
-dywidenda	4 641	1 341
<i>Zarząd pozostałych jednostek</i>	<i>104</i>	<i>22</i>
Wynagrodzenia i inne świadczenia dla Rady Nadzorczej, w tym:	1 880	753
- dywidenda	1 526	441
Wynagrodzenie kluczowego personelu kierowniczego	369	1 182
	10 503	6 080

Od listopada 2020 roku funkcjonują w jednostce dominującej Pracownicze Plany Kapitałowe, ponoszone koszty na ten program w przypadku organów i kadry kierowniczej BoomBit S.A. są nieistotne.

32 Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub firmy audytorskiej

Poniższa tabela przedstawia wynagrodzenie firmy audytorskiej wypłacone lub należne za rok zakończony 31 grudnia 2022 oraz za okres porównawczy:

	31 grudnia 2022 <i>(badane)</i>	31 grudnia 2021 <i>(badane)</i>
Obowiązkowe badanie rocznego jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego	101	75
Przegląd półrocznego jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego	53	19
Inne usługi poświadczające	20	28
Razem	174	122

Inne usługi poświadczające obejmują wynagrodzenie z tytułu oceny sprawozdania o wynagrodzeniach oraz z tytułu badania jednostkowego półrocznego sprawozdania finansowego Spółki.

33 Wpływ wojny w Ukrainie na sytuację Grupy

W dniu 24 lutego 2022 roku Rosja dokonała inwazji na Ukrainę, destabilizując sytuację polityczno – gospodarczą w regionie, co może mieć negatywny wpływ na polski system gospodarczy. Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania konflikt zbrojny na terenie Ukrainy nie ma bezpośredniego istotnego wpływu na działalność operacyjną Grupy i jej wyniki finansowe. Udział rynku ukraińskiego i rosyjskiego w przychodach Grupy za 2021 rok stanowił 2,5% przychodów ze sprzedaży z platform dystrybucyjnych. Sytuacja polityczno - gospodarcza w Ukrainie jest na bieżąco monitorowana przez Grupę pod kątem faktycznego i potencjalnego wpływu zaistniałej sytuacji na działalność Grupy.

W związku z wprowadzonymi sankcjami, zakazem eksportu na teren Federacji Rosyjskiej objęto towary i technologie, które mogłyby się przyczynić do wzmocnienia potencjału militarnego i technologicznego Rosji lub rozwoju sektora obrony i bezpieczeństwa. Grupa nie sprzedaje produktów i towarów, które mogłyby być produktami podwójnego przeznaczenia. Na dzień publikacji sprawozdania, Grupa nie zidentyfikowała istotnych negatywnych skutków wojny w Ukrainie i sankcji nałożonych na Rosję i Białoruś w odniesieniu do realizacji projektów Grupy, a także jej wyników finansowych.

34 Zdarzenia po dniu kończącym okres sprawozdawczy

- W dniu 3 stycznia 2023 roku zostało przyznane 40.000 akcji serii F Spółki, wyemitowanych w ramach warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego. Akcje zostały przyznane w związku z wykonaniem przez Uprawnioną z warrantów subskrypcyjnych serii C prawa do objęcia akcji Spółki. Do dnia publikacji sprawozdania nie nastąpiła rejestracja zamiany akcji zwykłych imiennych serii F na akcje zwykłe na okaziciela serii F.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone i podpisane przez Zarząd Spółki w dniu 20 kwietnia 2023 roku.

Marcin Olejarz
Prezes Zarządu

Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares
Wiceprezes Zarządu

Marek Pertkiewicz
Członek Zarządu