

BOOMBIT



JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE BOOMBIT S.A.

za rok 2023

Gdańsk, 18 kwietnia 2024

Spis treści

Jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów	3
Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej.....	4
Jednostkowe sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym	5
Jednostkowe sprawozdanie z przepływów pieniężnych	6
1 Informacje ogólne.....	8
2 Podstawa sporządzenia	8
3 Zarządzanie ryzykiem finansowym	25
4 Zarządzanie kapitałem	27
5 Profesjonalny osąd oraz założenia i szacunki użyte przy sporządzaniu jednostkowego sprawozdania finansowego	27
6 Umowy z klientami	29
7 Koszty według rodzaju	30
8 Przychody i koszty operacyjne pozostałe	31
9 Przychody i koszty finansowe.....	31
10 Podatek dochodowy	32
11 Zysk na jedną akcję.....	34
12 Dywidendy	34
13 Rzeczowe aktywa trwałe	35
14 Leasing	36
15 Wartości niematerialne	37
16 Udziały i akcje	39
17 Aktywa kryptograficzne	40
18 Należności handlowe, pozostałe i rozliczenia międzyokresowe	41
19 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	42
20 Kapitały	42
21 Zobowiązania handlowe i pozostałe	44
22 Instrumenty finansowe według typu	45
23 Płatności w formie akcji	48
24 Nota objaśniająca do jednostkowego sprawozdania z przepływów pieniężnych	50
25 Dofinansowanie projektu w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014 - 2020 („Program Gamelnn”)	50
26 Transakcje z podmiotami powiązаныmi	51
27 Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub firmy audytorskiej	53
28 Zdarzenia po dniu kończącym okres sprawozdawczy	53

Jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów

	Nota	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
		2023 (badane)	2022 (badane)
Przychody ze sprzedaży	6	164 131	183 082
Koszt własny sprzedaży	7	(141 066)	(158 227)
Wynik brutto ze sprzedaży		23 065	24 855
Koszty ogólnego zarządu	7	(13 621)	(12 077)
Przychody operacyjne pozostałe	8	1 671	2 109
Koszty operacyjne pozostałe	8	(4 748)	(1 687)
Wynik z działalności operacyjnej		6 367	13 200
Przychody finansowe	9	14 742	4 940
Koszty finansowe	9	(5 733)	(2 888)
Wynik przed opodatkowaniem		15 376	15 252
Podatek dochodowy	10	(2 923)	580
Wynik netto		12 453	15 832
Pozostałe dochody całkowite		-	-
Dochody całkowite razem		12 453	15 832
Wynik na akcję (w PLN)			
Podstawowy		0,92	1,17
z działalności kontynuowanej	11	0,92	1,17
z działalności zaniechanej		-	-
Rozwodniony		0,92	1,17
z działalności kontynuowanej	11	0,92	1,17
z działalności zaniechanej		-	-

Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej

		31 grudnia	31 grudnia
	Nota	2023	2022
		(badane)	(badane)
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	13	1 659	1 934
Wartości niematerialne	15	28 526	17 819
Udziały i akcje	16	24 611	14 808
Aktywa finansowe pozostałe	22	510	3 773
		<u>55 306</u>	<u>38 334</u>
Aktywa obrotowe			
Należności handlowe oraz pozostałe	18	49 304	49 010
Należności z tytułu podatku dochodowego		449	-
Aktywa kryptograficzne	17	49	585
Aktywa finansowe pozostałe	22	8 093	4 973
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	19	16 607	30 939
Aktywa obrotowe inne niż trwałe przeznaczone do sprzedaży		<u>74 502</u>	<u>85 507</u>
Aktywa przeznaczone do sprzedaży		-	-
Aktywa obrotowe		<u>74 502</u>	<u>85 507</u>
Razem aktywa		<u>129 808</u>	<u>123 841</u>
Kapitał własny			
Kapitał własny przypadający na udziałowców jednostki dominującej			
Kapitał zakładowy	20	6 770	6 750
Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej		32 064	32 064
Kapitały z tytułu płatności w formie akcji	23	6 947	5 508
Zatrzymane zyski		34 228	32 213
Razem kapitał własny		<u>80 009</u>	<u>76 535</u>
Zobowiązania			
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego	10	5 388	2 485
Zobowiązania finansowe pozostałe	22	150	187
		<u>5 538</u>	<u>2 672</u>
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania finansowe pozostałe	22	198	21 027
Zobowiązania handlowe oraz pozostałe	21	44 063	22 581
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego		-	1 026
Zobowiązania krótkoterminowe nieprzeznaczone do sprzedaży		<u>44 261</u>	<u>44 634</u>
Zobowiązania krótkoterminowe przeznaczone do sprzedaży		-	-
Zobowiązania krótkoterminowe		<u>44 261</u>	<u>44 634</u>
Razem zobowiązania		<u>49 799</u>	<u>47 306</u>
Razem kapitał własny i zobowiązania		<u>129 808</u>	<u>123 841</u>

Jednostkowe sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

	Nota	Kapitał zakładowy	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	Kapitały pozostałe	Zatrzymane zyski	Razem
Na dzień 1 stycznia 2023 (badane)		6 750	32 064	5 508	32 213	76 535
Zysk (strata) netto		-	-	-	12 453	12 453
Całkowite dochody		-	-	-	12 453	12 453
Podwyższenie kapitału		20	-	-	-	20
Wypłaty na rzecz właścicieli	12	-	-	-	(10 438)	(10 438)
Płatności w formie akcji	23	-	-	1 439	-	1 439
Zmiany kapitału własnego		20	-	1 439	2 015	3 474
Na dzień 31 grudnia 2023 (badane)		6 770	32 064	6 947	34 228	80 009
Na dzień 1 stycznia 2022 (badane)		6 710	32 064	3 788	27 605	70 167
Zysk (strata) netto		-	-	-	15 832	15 832
Całkowite dochody		-	-	-	15 832	15 832
Podwyższenie kapitału		40	-	-	-	40
Wypłaty na rzecz właścicieli		-	-	-	(11 224)	(11 224)
Płatności w formie akcji	23	-	-	1 720	-	1 720
Zmiany kapitału własnego		40	-	1 720	4 608	6 368
Na dzień 31 grudnia 2022 (badane)		6 750	32 064	5 508	32 213	76 535

Jednostkowe sprawozdanie z przepływów pieniężnych

	Nota	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
		2023 (badane)	2022 (badane)
Wynik przed opodatkowaniem		15 376	15 252
Korekty:		3 322	31 601
Amortyzacja	7	9 393	9 908
Odpis aktualizujący nakłady na prace rozwojowe	15	269	-
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych		86	240
Przychody z tytułu odsetek	9	(1 750)	(616)
Koszty z tytułu odsetek	9	65	20
Dywidendy otrzymane	9	(2 845)	(3 343)
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej		(198)	(25)
Zmiana stanu aktywów kryptograficznych		536	(585)
Zmiana stanu należności	24	(1 046)	7 814
Zmiana stanu zobowiązań	24	786	13 262
Rozliczenie kosztów płatności w formie akcji	23	1 439	1 720
Zyski (straty) z tytułu wyceny do wartości godziwej		(9 799)	899
Odpis aktualizujący inwestycje w jednostkach stowarzyszonych		-	20
Odpis aktualizujący należności	18	6 386	2 287
Przepływy pieniężne z działalności		18 698	46 853
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony	10	(1 494)	(650)
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej		17 204	46 203
Działalność inwestycyjna			
Zbycie rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych		404	31
Wpływy ze spłat udzielonych pożyczek	22	2 147	1 086
Odsetki otrzymane	9	893	64
Sprzedaż spółek zależnych	16	-	3
Sprzedaż pozostałych udziałów i akcji		-	1 593
Nabycie spółek zależnych	16	(4)	(8)
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych	13	(580)	(1 166)
Nakłady na wartości niematerialne	15	(19 720)	(9 713)
Udzielone pożyczki	22	(7 286)	(4 416)
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej		(24 146)	(12 526)
Działalność finansowa			
Podwyższenie kapitału		-	60
Dywidendy otrzymane	12	2 845	3 343
Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli		(10 438)	(11 224)
Spłata zobowiązań leasingowych		(151)	(183)
Odsetki	9	(65)	(20)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej		(7 809)	(8 024)
Przepływy pieniężne przed różnicami kursowymi		(14 751)	25 653
Różnice kursowe netto na środkach pieniężnych i ekwiwalentach		419	(260)

Przepływy pieniężne netto razem	(14 332)	25 393
Środki pieniężne na początek okresu	30 939	5 546
Środki pieniężne na koniec okresu, w tym:	16 607	30 939
- o ograniczonej możliwości dysponowania	-	-

1 Informacje ogólne

Sprawozdanie finansowe BoomBit S.A. obejmuje okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2023 roku oraz zawiera dane porównawcze za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2022 roku oraz na dzień 31 grudnia 2022 roku.

Dane identyfikacyjne Spółki:

Nazwa:	BoomBit
Forma prawna:	Spółka akcyjna
Siedziba:	Miasto Gdańsk ul. Zacna 2
Kraj rejestracji:	Polska
Podstawowy przedmiot działalności:	Działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych
Organ prowadzący rejestr, numer KRS i data rejestracji:	Sąd Rejonowy Gdańsk-Północ W Gdańsku, VII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego; KRS nr 0000740933; zarejestrowano dnia 23 lipca 2018 r.
Numer statystyczny REGON i data nadania:	REGON 221062100; nadano dnia 14 sierpnia 2010 roku
Czas trwania Spółki:	Nieoznaczony

Spółka jest jednostką dominującą Grupy Kapitałowej BoomBit S.A., w związku z czym sporządziła skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2023 roku, które zostało zatwierdzone do publikacji w dniu 18 kwietnia 2024 roku.

Walutą funkcjonalną Spółki oraz walutą prezentacji niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego jest złoty polski (PLN), a wszystkie wartości liczbowe podane są w tysiącach złotych, o ile nie wskazano inaczej.

Na dzień bilansowy oraz na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania w skład Zarządu wchodzi:

- Marcin Olejarz – Prezes Zarządu,
- Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares – Wiceprezes Zarządu,
- Marek Pertkiewicz – Członek Zarządu

W okresie objętym sprawozdaniem finansowym oraz do dnia sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego skład Zarządu nie uległ zmianie.

Na dzień bilansowy oraz na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania w skład Rady Nadzorczej wchodzi:

- Karolina Szablewska-Olejarz – Przewodnicząca Rady Nadzorczej,
- Marcin Chmielewski - Członek Rady Nadzorczej,
- Wojciech Napiórkowski - Członek Rady Nadzorczej,
- Szymon Okoń - Członek Rady Nadzorczej,
- Jacek Markowski - Członek Rady Nadzorczej.

W okresie objętym sprawozdaniem finansowym oraz do dnia sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego skład Rady Nadzorczej nie uległ zmianie.

2 Podstawa sporządzenia

Niniejsze jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy zastosowaniu zasad rachunkowości zgodnych z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF), które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską (UE) i weszły w życie do 31 grudnia 2023 roku. Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania do publikacji, biorąc pod uwagę toczący się w Unii Europejskiej proces wprowadzania MSSF, MSSF mające zastosowanie do tego sprawozdania finansowego nie różnią się od MSSF UE.

Jednostkowe sprawozdanie finansowe, zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości, tj. nie krócej niż rok od dnia sporządzenia sprawozdania finansowego oraz niewystępowania okoliczności wskazujących na zagrożenie dla kontynuowania działalności.

Na dzień sporządzenia niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności Spółki.

2.1. Zmiany, które nie mają istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe Spółki, są następujące:

- a) Zmiany do MSR1 „Prezentacja sprawozdań finansowych - Ujawnienia na temat stosowanej polityki rachunkowej zatwierdzone w UE w dniu 2 marca 2022 r. (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później),
- b) Zmiany do MSR 8 „Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych i korygowanie błędów” – Definicja wartości szacunkowych zatwierdzone w UE w dniu 2 marca 2022 r. (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później),
- c) MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe” z późniejszymi zmianami do MSSF 17 zatwierdzone w UE w dniu 19 listopada 2021 r. (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później),
- d) Zmiany do MSR 12 „Podatek dochodowy” - Podatek odroczony dotyczący aktywów i zobowiązań z pojedynczej transakcji, do dnia zatwierdzenia niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później),
- e) Zmiany do MSR 12 „Podatek dochodowy” – globalny minimalny podatek dochodowy Pillar Two, głównym celem jest wdrożenie rozwiązań zwiększających efektywne opodatkowanie największych grup kapitałowych (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później).

Powyższe zmiany do istniejących standardów nie miały istotnego wpływu na roczne jednostkowe sprawozdanie finansowe Spółki za rok kończący się 31 grudnia 2023 roku.

2.2. Standardy, zmiany i interpretacje istniejących standardów, które zostały opublikowane, a nie weszły jeszcze w życie.

Następujące standardy i interpretacje zostały opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, jednak nie weszły w życie do dnia kończącego okres sprawozdawczy:

- a) MSSF 14 „Odroczone salda z regulowanej działalności” (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 roku lub później) – Komisja Europejska postanowiła nie rozpoczynać procesu zatwierdzenia tego tymczasowego standardu do stosowania na terenie UE do czasu wydania ostatecznej wersji MSSF14,
- b) Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” – Klasyfikacja zobowiązań jako krótkoterminowe lub długoterminowe, zatwierdzone przez UE (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2024 roku lub później),
- c) Zmiany do MSSF 10 „Skonsolidowane sprawozdania finansowe” oraz MSR 28 „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach” – Sprzedaż lub wniesienie aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem oraz późniejsze zmiany, do dnia zatwierdzenia niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE (data wejścia w życie zmian została odroczone do momentu zakończenia prac badawczych nad metodą praw własności),

- d) Zmiany do MSSF 16 „Leasing”- zobowiązania leasingowe w transakcjach sprzedaży i leasingu zwrotnego, zatwierdzone przez UE (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2024 roku lub później).
- e) Zmiany do MSR 21 „Skutki zmian kursów wymiany walut obcych” – brak wymienialności walut, niezatwierdzone przez UE (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2025 roku lub później).
- f) Zmiany do MSR 7 “Rachunek przepływów pieniężnych” oraz MSSF 7 “Instrumenty finansowe - ujawnianie informacji”- umowy finansowania zobowiązań wobec dostawców. Zmiany zostały opublikowane w dniu 25 maja 2023 r. mają na celu zwiększenie transparentności w zakresie umów finansowania dostawców i ich wpływu na zobowiązania spółki, przepływy pieniężne i narażenie na ryzyko płynności , niezatwierdzone przez UE (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2025 roku lub później).

Na dzień zatwierdzenia niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego Zarząd nie zakończył jeszcze prac nad oceną wpływu wprowadzenia pozostałych standardów oraz interpretacji na stosowane przez Spółkę zasady (politykę) rachunkowości w odniesieniu do działalności Spółki lub jej wyników finansowych.

Spółka nie zdecydowała się na wcześniejsze zastosowanie żadnego standardu, interpretacji lub zmiany, która została opublikowana, lecz nie weszła dotychczas w życie w świetle przepisów Unii Europejskiej.

2.3. Ważniejsze stosowane przez Spółkę zasady rachunkowości

Najważniejsze zasady rachunkowości zastosowane przy sporządzaniu niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego przedstawione zostały poniżej. Zasady te stosowane były we wszystkich prezentowanych latach w sposób ciągły.

Jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone według zasady kosztu historycznego.

a) Określenie waluty funkcjonalnej

Walutą funkcjonalną oraz sprawozdawczą Spółki jest polski złoty.

Oceny takiej dokonał Zarząd Spółki w oparciu o analizę waluty, w której Spółka generuje przychody i ponosi koszty. Zgodnie z MSR 21.9, przy ustalaniu swojej waluty funkcjonalnej jednostka bierze pod uwagę następujące czynniki:

- a) walutę:
 - (i) która wywiera główny wpływ na ceny sprzedaży towarów i usług (często jest to waluta, w której wyrażane są i regulowane ceny sprzedaży jej towarów i usług); oraz
 - (ii) kraju, w którym siły konkurencji i obowiązujące przepisy wywierają główny wpływ na ceny sprzedaży jej towarów i usług;
- b) walutę, która wywiera główny wpływ na koszty robocizny i materiałów oraz na pozostałe koszty związane z dostarczaniem towarów lub świadczeniem usług (często jest to waluta, w której koszty te są wyrażane lub regulowane).

W przypadku Spółki przychody ze sprzedaży jej produktów (gier) generowane są przede wszystkim w dolarach amerykańskich. Patrząc więc wyłącznie na punkt MSR 21.9 a) i. sugerowałoby to, że walutą funkcjonalną Spółki jest dolar amerykański. Jednakże, analiza punktu MSR 21.9 a) ii. nie dawałaby już takiej jednoznacznej konkluzji – ceny gier sprzedawanych przez jednostkę dominującą nie są kształtowane przez siły konkurencji i regulacje występujące na terenie Stanów Zjednoczonych. Wyrażenie cen sprzedaży w dolarze amerykańskim wynika z faktu, że rynek gier komputerowych

jest rynkiem globalnym, gdzie ceny przyjmują poziom światowy i są ustalane dla globalnego gracza. Oznacza to, że ceny sprzedaży gier Spółki są takie same dla graczy z Europy (w tym Polski), Azji czy też Stanów Zjednoczonych.

Patrząc natomiast na punkt MSR 21.9 b), ponieważ zdecydowana większość kosztów funkcjonowania Spółki, w tym kosztów produkcji gier (głównie wynagrodzenia) ponoszona jest w złotych polskich to punkt ten, gdyby był analizowany indywidualnie, wskazuje, że walutą funkcjonalną Spółki jest złoty polski.

Dodatkowo Zarząd Spółki przeanalizował punkt MSR 21.10:

W ustaleniu waluty funkcjonalnej jednostki mogą być również pomocne następujące czynniki:

- a) waluta, w której generowane są środki z działalności finansowej (tj. emisja instrumentów dłużnych i kapitałowych);
- b) waluta, w której utrzymywane są zazwyczaj wpływy z działalności operacyjnej.

Spółka nie posiada zaciągniętych kredytów, pożyczek ani wyemitowanych obligacji. Spółka utrzymuje środki pieniężne na rachunkach bankowych zarówno w polskich złotych, dolarach amerykańskich, funtach brytyjskich oraz euro.

Biorąc pod uwagę powyższe fakty i okoliczności Zarząd Spółki ocenił, że walutą funkcjonalną i prezentacji jest polski złoty.

b) Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach

Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach Spółka wykazuje według kosztu historycznego pomniejszonego o odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

c) Wycena pozycji wyrażonych w walutach obcych

Transakcje wyrażone w walutach obcych przelicza się na walutę funkcjonalną według kursu obowiązującego w dniu transakcji lub wyceny, jeżeli pozycje podlegają przeszacowaniu. Zyski i straty kursowe z tytułu rozliczenia tych transakcji oraz wyceny bilansowej aktywów i zobowiązań pieniężnych wyrażonych w walutach obcych ujmuje się w jednostkowym sprawozdaniu z całkowitych dochodów, o ile nie odracza się ich w kapitale własnym, gdy kwalifikują się do uznania za zabezpieczenie przepływów pieniężnych i udziałów w aktywach netto. Zyski i straty na różnicach kursowych, w tym odnoszące się do pożyczek oraz środków pieniężnych i ich ekwiwalentów przedstawiane są w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji pozostałe przychody lub pozostałe koszty.

d) Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wykazuje się według kosztu historycznego pomniejszonego o umorzenie oraz odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Późniejsze nakłady uwzględnia się w wartości bilansowej danego środka trwałego lub ujmuje jako odrębny środek trwały (tam, gdzie jest to właściwe) tylko wówczas, gdy jest prawdopodobne, że z tytułu tej pozycji nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Spółki, zaś koszt danej pozycji można wiarygodnie zmierzyć. Wartość bilansową wymienionych części zamiennych usuwa się z jednostkowego sprawozdania z sytuacji finansowej. Wszelkie pozostałe wydatki na naprawę i konserwację odnoszone są do jednostkowego sprawozdania z całkowitych dochodów w okresie obrotowym, w którym je poniesiono.

Grunty nie podlegają amortyzacji. Amortyzację innych środków trwałych nalicza się metodą liniową w celu rozłożenia ich wartości początkowej, pomniejszonych o wartość końcową, przez okresy ich użytkowania, które dla poszczególnych grup środków trwałych wynoszą:

- budynki i budowle 25-40 lat
- maszyny i urządzenia 10-15 lat
- środki transportu 3-5 lat
- inne środki trwałe 3-8 lat

Weryfikacji wartości końcowej i okresów użytkowania środków trwałych i ewentualnej ich zmiany dokonuje się na każdy dzień bilansowy. W przypadku, gdy wartość bilansowa środka trwałego przewyższa jego oszacowaną wartość odzyskiwalną, jego wartość bilansową spisuje się natychmiast do poziomu wartości odzyskiwalnej. Utworzenie odpisów z tytułu utraty wartości ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów, w pozycji koszty operacyjne pozostałe.

Zyski i straty z tytułu zbycia środków trwałych ustala się drogą porównania wpływów ze sprzedaży z ich wartością bilansową i ujmuje w sprawozdaniu z całkowitych dochodów, w pozycji pozostałe przychody lub pozostałe koszty.

Spółka aktywuje koszty finansowania zewnętrznego, które można bezpośrednio przyporządkować do nabycia, budowy lub wytworzenia dostosowywanego składnika aktywów, jako część ceny nabycia lub kosztu wytworzenia tego składnika aktywów. Natomiast, pozostałe koszty finansowania zewnętrznego są ujmowane jako koszty okresu w którym zostały poniesione.

e) Leasing

Spółka ocenia w momencie zawarcia umowy, czy umowa jest leasingiem lub zawiera leasing. Umowa jest leasingiem lub zawiera leasing, jeśli przekazuje prawo do kontroli użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów na dany okres w zamian za wynagrodzenie.

Spółka stosuje jednolite podejście do ujmowania i wyceny wszystkich leasingów, z wyjątkiem leasingów krótkoterminowych oraz leasingów aktywów o niskiej wartości. W dacie rozpoczęcia leasingu Spółka rozpoznaje składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania oraz zobowiązanie z tytułu leasingu.

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Spółka rozpoznaje aktywa z tytułu prawa do użytkowania w dacie rozpoczęcia leasingu (tj. dzień, kiedy bazowy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania). Aktywa z tytułu prawa do użytkowania wyceniane są według kosztu, pomniejszone o łączne odpisy amortyzacyjne i odpisy z tytułu utraty wartości. Koszt aktywów z tytułu prawa do użytkowania obejmuje kwotę ujętych zobowiązań z tytułu leasingu, poniesionych początkowych kosztów bezpośrednich oraz wszelkich opłat leasingowych zapłaconych w dacie rozpoczęcia lub przed tą datą, pomniejszonych o wszelkie otrzymane zachęty leasingowe. O ile Spółka nie ma wystarczającej pewności, że na koniec okresu leasingu uzyska tytuł własności przedmiotu leasingu, ujęte aktywa z tytułu prawa do użytkowania są amortyzowane metodą liniową przez krótszy z dwóch okresów: szacowany okres użytkowania lub okres leasingu.

Zobowiązania z tytułu leasingu

W dacie rozpoczęcia leasingu Spółka wycenia zobowiązania z tytułu leasingu w wysokości wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty w tej dacie. Opłaty leasingowe obejmują opłaty stałe (w tym zasadniczo stałe opłaty leasingowe) pomniejszone o wszelkie należne zachęty leasingowe, zmienne opłaty, które zależą od indeksu lub stawki oraz kwoty, których zapłaty oczekuje się w ramach gwarantowanej wartości końcowej. Opłaty leasingowe obejmują również cenę wykonania opcji kupna, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć jej wykonanie przez Spółkę oraz płatności kar pieniężnych za wypowiedzenie leasingu, jeżeli w warunkach leasingu przewidziano możliwość wypowiedzenia leasingu przez Spółkę. Zmienne opłaty leasingowe, które nie zależą od indeksu lub stawki, są ujmowane jako koszty w okresie, w którym następuje zdarzenie lub warunek powodujący płatność.

Przy obliczaniu wartości bieżącej opłat leasingowych Spółka stosuje krańcową stopę procentową leasingobiorcy w dniu rozpoczęcia leasingu, jeżeli stopy procentowej leasingu nie można z łatwością ustalić. Po dacie rozpoczęcia kwota zobowiązań z tytułu leasingu zostaje zwiększona w celu odzwierciedlenia odsetek i zmniejszona o dokonane płatności

leasingowe. Ponadto wartość bilansowa zobowiązań z tytułu leasingu podlega ponownej wycenie w przypadku zmiany okresu leasingu, zmiany zasadniczo stałych opłat leasingowych lub zmiany osądu odnośnie zakupu aktywów bazowych.

Leasing krótkoterminowy i leasing aktywów o niskiej wartości

Spółka stosuje zwolnienie z ujmowania leasingu krótkoterminowego do swoich krótkoterminowych umów leasingu (tj. umów, których okres leasingu wynosi 12 miesięcy lub krócej od daty rozpoczęcia i nie zawiera opcji kupna). Spółka stosuje również zwolnienie w zakresie ujmowania leasingu aktywów o niskiej wartości w odniesieniu do leasingu o niskiej wartości. Opłaty leasingowe z tytułu leasingu krótkoterminowego i leasingu aktywów o niskiej wartości ujmowane są jako koszty metodą liniową przez okres trwania leasingu.

Ustalając okres leasingu, Spółka określa okres egzekwowalności umowy. Leasing przestaje być egzekwowalny, gdy zarówno leasingobiorca, jak i leasingodawca mają prawo wypowiedzenia umowy bez konieczności uzyskania zezwolenia drugiej strony bez ponoszenia kar większych niż nieznaczące. Spółka ocenia istotność szeroko rozumianych kar, tzn. poza kwestiami stricte umownymi bądź finansowymi, uwzględnia wszelkie inne istotne czynniki ekonomiczne zniechęcające do wypowiedzenia umowy (np. istotne inwestycje w przedmiocie leasingu, dostępność rozwiązań alternatywnych, koszty relokacji). Jeśli ani Spółka jako leasingobiorca, ani leasingodawca nie poniesie istotnej kary za wypowiedzenie (rozumianej szeroko), leasing przestaje być egzekwowalny i jego okres stanowi okres wypowiedzenia.

f) Nakłady na prace rozwojowe i inne wartości niematerialne

Składniki aktywów rozpoznanych jako nakłady na prace rozwojowe związane są z nakładami ponoszonymi przez Spółkę na:

- tworzenie gier oraz
- narzędzia informatyczne (dalej jako „narzędzia”).

W zależności od stanu, w jakim znajduje się dany składnik nakładów na prace rozwojowe (patrz opis dotyczący momentu przeniesienia w dalszej części niniejszej noty), na dzień kończący okres sprawozdawczy ujmowany jest on jako:

- nakłady na prace rozwojowe w budowie,
- nakłady na prace rozwojowe zakończone.

Narzędzia są wewnętrznymi, autorskimi zbiorami uniwersalnych funkcjonalności stanowiących gotowe rozwiązania informatyczne, w tym w szczególności:

- pozwalające na skrócenie procesu produkcyjnego i optymalizację kosztów wytworzenia gry,
- wspomagające proces User Acquisition,
- wspierające pozyskiwanie oraz analizę danych pozwalających na skuteczniejszą optymalizację monetyzacji zarówno na poziomie poszczególnych gier, jak też i całego katalogu gier wydawanych lub produkowanych przez Spółkę.

Nakłady na prace rozwojowe (zarówno w budowie, jak i zakończone) obejmują wydatki które mogą być bezpośrednio przyporządkowane czynnościom tworzenia, produkcji i przystosowania składnika aktywów do użytkowania w sposób zamierzony przez kierownictwo. Główną częścią nakładów są koszty wynagrodzeń (developerów, grafików, designerów, testerów, menedżerów itp.), a także koszty tłumaczeń gier na poszczególne języki, koszty dotyczące wykorzystania w grach muzyki.

Kryteria ujmowania jako składnik nakładów na prace rozwojowe

Koszty prac bezpośrednio związane z zaprojektowaniem i wytworzeniem dających się zidentyfikować unikatowych gier oraz narzędzi wspomagających, kontrolowanych przez Spółkę, ujmuje się jako nakłady na prace rozwojowe, jeśli spełniają kryteria określone w MSR 38.57.

Spółka dokonuje weryfikacji, czy powyższe kryteria pozwalają będą na aktywowanie ponoszonych nakładów. Weryfikacja dokonywana jest:

- przed rozpoczęciem danych prac projektowych oraz
- w trakcie realizacji prac, w celu stwierdzenia, czy nie zaistniały okoliczności skutkujące koniecznością zaprzestania aktywowania nakładów.

W celu weryfikacji spełnienia kryteriów, Spółka wykorzystuje wszelkie dostępne źródła informacji (wewnętrzne i zewnętrzne). Dla każdego z kryteriów określonych w MSR 38.57 poniżej przedstawiono jakie są główne czynniki potwierdzające ich spełnienie:

- Techniczna wykonalność prac rozwojowych tak, aby nadawały się do jego użytkowania i sprzedaży – projektowane i wytwarzane przez Spółkę gry zakładają możliwość uruchomienia ich na jak największej liczbie urządzeń. Do realizacji nie są przyjmowane projekty, których:
 - wymagania techniczne wykraczają poza aktualne standardy dostępne na rynku;
 - treści nie są akceptowane przez kluczowych dystrybutorów (Google Play, App Store).
- Intencja ukończenia prac rozwojowych – zarząd Spółki dokonuje oceny czy rozpocząć prace nad daną grą/programem, w oparciu o aktualne i przewidywane tendencje rynkowe dotyczące gatunków gier, w oparciu o dostępne raporty rynkowe (np. Appannie). W zależności od danych uzyskanych podczas powyższej analizy, podejmowana jest decyzja o przygotowaniu prototypu lub zakończeniu prac nad daną grą. Po przygotowaniu pierwszej wersji gry, podlega ona testowaniu (tzw. soft launch) pod kątem:
 - poprawienia wskaźników przychodowych (monetyzacja);
 - analizy zachowań oraz retencji użytkowników (% użytkowników aktywnie korzystających z aplikacji).

Po rozpoczęciu prac nad prototypem gry, cyklicznej weryfikacji podlega status prac projektowych, w tym stopień realizacji aktualnych założeń budżetowych. Na tej podstawie Spółka podejmuje decyzję o kontynuacji prac nad daną grą.

- Możliwość wykorzystania lub sprzedaży produktów prac rozwojowych:
 - każda z gier wytwarzanych przez Spółkę może być wydana na jednej lub wielu platformach dystrybucyjnych (np. iOS, Google), jak również stanowić przedmiot sprzedaży (sprzedaż praw do gry);
 - programy są bezpośrednio związane z produkcją gier i są na bieżąco wykorzystywane przy pracach nad poszczególnymi tytułami gier.
- Możliwość generowania przyszłych korzyści ekonomicznych przez dany składnik nakładów na prace rozwojowe:
 - każda gra wydawana przez Spółkę przystosowana jest do uzyskiwania wpływów z tytułu mikropłatności i emitowanych reklam za pośrednictwem dostępnych na rynku platform dystrybucji;
 - programy wspierające wytwarzanie gier przyczyniają się do obniżenia kosztu jednostkowego produkcji oraz zwiększenia potencjału monetyzacyjnego.
- Dostępność odpowiednich zasobów w celu dokończenia prac – na moment rozpoczęcia prac Spółka zapewnia zasoby techniczne, kompetencyjne oraz finansowe niezbędne do realizacji procesu produkcyjnego. W trakcie

trwania projektu zarząd wraz z kierownikami poszczególnych projektów dokonuje cyklicznych przeglądów stanu zaawansowania prac (patrz punkt poniżej) oraz dostępności niezbędnych zasobów.

- Wiarygodny pomiar poniesionych kosztów - Spółka posiada odpowiednie narzędzia informatyczne i rachunkowości zarządczej pozwalające na szczegółową identyfikację kosztów związanych z prowadzonymi pracami rozwojowymi. Dla każdej gry/grupy tematycznej gier sporządzane są budżety kosztowe i projekcje przepływów, które są przedmiotem cyklicznych weryfikacji przez zarząd i kierowników projektów.

W przypadku niespełnienia jakiegokolwiek warunku opisanego powyżej poniesione nakłady są ujmowane w bieżącym okresie w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszt własny sprzedaży.

Przedstawiona powyżej analiza spełnienia kryteriów MSR 38.57 wykonywana jest w odniesieniu do nakładów na prace rozwojowe w budowie. Od momentu zakończenia prac rozwojowych związanych z realizacją danego projektu (gra lub program), a tym samym przeniesieniem danego składnika aktywów do nakładów na prace rozwojowe zakończone, powyższe kryteria nie podlegają weryfikacji (patrz poniżej Nakłady na prace rozwojowe zakończone – wycena).

Nakłady na prace rozwojowe w budowie – wycena

Koszty poniesione przed rozpoczęciem sprzedaży (tzw. hard launch) lub zastosowaniem nowych rozwiązań ujmowane są jako nakłady na prace rozwojowe w budowie.

Nakłady na prace rozwojowe w budowie dotyczą również okresu testowania gry tzw. soft launch (gra jest dostępna nieodpłatnie w kilku wybranych krajach), który jest etapem poprzedzającym hard launch. Głównym celem soft launch jest poprawienie wskaźników przychodowych gier (monetyzacyjnych). Realizowany on jest za pomocą analiz zachowań graczy (zaawansowanych metod Business Intelligence), które pozwalają poprawić retencję gry oraz dobrać do niej odpowiednie oferty sprzedaży. Okres soft launch jest każdorazowo przedmiotem decyzji biznesowej, jednakże w Spółce zazwyczaj okres ten trwa od 2 do 6 miesięcy.

Nakłady na prace rozwojowe w budowie wyceniane są w cenie nabycia/koszcie wytworzenia pomniejszonych o skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości.

Nakłady na prace rozwojowe zakończone – wycena

W momencie zakończenia prac i zakończenia ujmowania nakładów związanych z realizacją danego projektu następuje przeniesienie kosztów z pozycji nakładów na prace rozwojowe w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone.

Nakłady na prace rozwojowe zakończone wyceniane są w cenie nabycia/koszcie wytworzenia pomniejszonych o skumulowaną amortyzację (umorzenie) oraz skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości.

Moment przeniesienia

Moment przeniesienia nakładów na prace rozwojowe w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone następuje wówczas, gdy składniki znajdują się w stanie umożliwiającym użytkowanie ich w sposób zamierzony przez kierownictwo.

Prace rozwojowe dotyczące gier

W przypadku gier, momentem przeniesienia nakładów na prace rozwojowe w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone jest tzw. hard launch, czyli moment, w którym gra posiada główne funkcjonalności, satysfakcjonujące poziomy wskaźników jakościowych oraz zostaje wydana na globalnym rynku.

Prace rozwojowe dotyczące narzędzi

Oprócz wyżej opisanych nakładów na prace rozwojowe dotyczące gier, Spółka w swoim majątku wyodrębnia nakłady na prace rozwojowe związane z wytworzeniem narzędzi wspomagających:

- Narzędzia składające się ze zbioru algorytmów, bibliotek, oraz funkcjonalności możliwych do wykorzystania w innych programach,
- Narzędzia informatyczne mające na celu zarządzanie reklamą,
- Narzędzia umożliwiające kilku użytkownikom korzystanie z gry w tym samym czasie,
- Narzędzia wspierające procesy monetyzacji i user acquisition,
- Narzędzia analityczne (BI).

W przypadku narzędzi, momentem przeniesienia z prac rozwojowych w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone jest moment zakończenia testów prawidłowego funkcjonowania wytworzonych narzędzi (uzyskanie pozytywnego wyniku przeprowadzonych testów).

Okres użytkowania

Nakłady na prace rozwojowe w budowie nie podlegają amortyzacji, ale poddawane są testowi na utratę wartości.

Nakłady na prace rozwojowe zakończone posiadają określony okres użytkowania i podlegają amortyzacji oraz również są poddawane testowi na utratę wartości w przypadku występowania przesłanek.

Spółka określiła następujące okresy użytkowania:

- gry do 4 lat,
- narzędzia do 5 lat.

Spółka dokonuje okresowej, nie później niż na koniec roku obrotowego, weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności dla powyższych składników wartości niematerialnych.

Metody amortyzacji

Zakończone prace rozwojowe dotyczące gier są amortyzowane metodą liniową przez okres do 4 lat.

W pozostałych przypadkach, Spółka amortyzuje wartość nakładów metodą liniową w maksymalnym okresie do 5 lat.

Amortyzacja związana z nakładami na prace rozwojowe prezentowana jest w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszt własny sprzedaży.

Odpisy z tytułu utraty wartości - prezentacja

Odpisy z tytułu utraty wartości w przypadku projektów kontynuowanych jak i zaniechanych, ujmowany jest w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszty operacyjne pozostałe.

Wartości niematerialne pozostałe

Nakłady na nabyte oprogramowanie komputerowe (w tym prawa do gier) są kapitalizowane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz na doprowadzenie tego oprogramowania do użytkowania i podlegają amortyzacji przez okres do 5 lat.

Licencje na oprogramowanie (w tym licencje na wydawanie gier) są amortyzowane przez przewidywany okres obowiązywania umowy licencyjnej. Koszty związane z utrzymaniem programów komputerowych spisywane są w koszty z chwilą poniesienia.

g) Utrata wartości aktywów niefinansowych

Aktywa o nieokreślonym okresie użytkowania, takie jak wartość firmy, a także składniki wartości niematerialnych, które nie są jeszcze dostępne do użytkowania (np. nakłady na prace rozwojowe w budowie) nie podlegają amortyzacji lecz corocznie poddawane są testom pod kątem możliwej utraty wartości, a także wówczas, gdy istnieją przesłanki

wskazujące na utratę ich wartości. Aktywa podlegające amortyzacji analizuje się pod kątem utraty wartości, ilekroć jakies zdarzenia lub zmiany okoliczności wskazują na możliwość niezrealizowania ich wartości bilansowej. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Wartość odzyskiwalna stanowi wyższą z dwóch kwot: wartości godziwej aktywów, pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej. Dla potrzeb analizy pod kątem utraty wartości aktywa grupuje się na najniższym poziomie, w odniesieniu do którego występują dające się zidentyfikować odrębne przepływy pieniężne (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Niefinansowe aktywa w odniesieniu do których uprzednio stwierdzono utratę wartości, oceniane są na każdy dzień kończący okres sprawozdawczy pod kątem występowania przesłanek wskazujących na możliwość odwrócenia dokonanego odpisu.

h) Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży

Aktywa trwałe (lub grupy do zbycia) są klasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży, jeśli ich wartość bilansowa zostanie odzyskana przede wszystkim w drodze transakcji sprzedaży, a sprzedaż uważana jest za wysoce prawdopodobną. Wyceniane są one w niższej z następujących dwóch kwot: ich wartości bilansowej i wartości godziwej pomniejszonej o koszty zbycia, jeżeli ich wartość bilansowa ma zostać odzyskana przede wszystkim w drodze transakcji sprzedaży, a nie poprzez ich dalsze wykorzystanie.

i) Aktywa finansowe

Spółka klasyfikuje aktywa finansowe do następujących kategorii wyceny:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu,
- wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody,
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Spółka kwalifikuje aktywa finansowe do odpowiedniej kategorii w zależności od modelu biznesowego zarządzania aktywami finansowymi oraz od charakterystyki umownych przepływów pieniężnych dla danego składnika aktywów finansowych.

Aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu są to instrumenty dłużne utrzymywane w celu realizacji umownych przepływów, które obejmują wyłącznie spłaty kapitału i odsetek. Spółka do aktywów wycenianych w zamortyzowanym koszcie klasyfikuje należności z tytułu dostaw i usług, udzielone pożyczki oraz środki pieniężne i lokaty. Należności z tytułu dostaw i usług oraz udzielone pożyczki po początkowym ujęciu wycenia się w wysokości zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej, z uwzględnieniem odpisów z tytułu utraty wartości, przy czym należności z tytułu dostaw i usług z datą zapadalności poniżej 12 miesięcy od dnia powstania (tj. niezawierające elementu finansowania), nie podlegają dyskontowaniu i są wyceniane w wartości nominalnej.

Standaryzowane transakcje kupna lub sprzedaży aktywów finansowych ujmuje się na dzień zawarcia transakcji.

Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik: Zyski lub straty netto od pozycji wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy nie obejmują przychodów z tytułu odsetek lub dywidend.

j) Wartość godziwa

Spółka wycenia instrumenty finansowe takie jak: wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody oraz wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy w wartości godziwej na każdy dzień bilansowy.

Wartość godziwa jest rozumiana jako cena, która byłaby otrzymana ze sprzedaży składnika aktywów, bądź zapłacona w celu przeniesienia zobowiązania w transakcji przeprowadzonej na zwykłych warunkach zbycia składnika aktywów między uczestnikami rynku na dzień wyceny w aktualnych warunkach rynkowych. Wycena wartości godziwej opiera się na założeniu, że transakcja sprzedaży składnika aktywów lub przeniesienia zobowiązania odbywa się albo:

- na głównym rynku dla danego składnika aktywów bądź zobowiązania,
- w przypadku braku głównego rynku, na najkorzystniejszym rynku dla danego składnika aktywów lub zobowiązania.

Zarówno główny, jak i najbardziej korzystny rynek muszą być dostępne dla Spółki.

Wartość godziwa składnika aktywów lub zobowiązania jest mierzona przy założeniu, że uczestnicy rynku przy ustalaniu ceny składnika aktywów lub zobowiązania działają w swoim najlepszym interesie gospodarczym.

Wycena wartości godziwej składnika aktywów niefinansowych uwzględnia zdolność uczestnika rynku do wytworzenia korzyści ekonomicznych poprzez jak największe i najlepsze wykorzystanie składnika aktywów lub jego zbycie innemu uczestnikowi rynku, który zapewniłby jak największe i jak najlepsze wykorzystanie tego składnika aktywów.

Spółka stosuje techniki wyceny, które są odpowiednie do okoliczności i w przypadku których są dostępne dostateczne dane do wyceny wartości godziwej, przy maksymalnym wykorzystaniu odpowiednich obserwowalnych danych wejściowych i minimalnym wykorzystaniu nieobserwowalnych danych wejściowych.

Wszystkie aktywa oraz zobowiązania, które są wyceniane do wartości godziwej lub ich wartość godziwa jest ujawniana w sprawozdaniu finansowym są klasyfikowane w hierarchii wartości godziwej w sposób opisany poniżej na podstawie najniższego poziomu danych wejściowych który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej traktowanej jako całość:

- Poziom 1 – wartość godziwa oparta o ceny notowane (niekorygowane) oferowane za identyczne aktywa lub zobowiązania na aktywnych rynkach, do których Spółka ma dostęp w dniu wyceny,
- Poziom 2 – wartość godziwa oparta o dane wejściowe inne niż ceny notowane uwzględnione na poziomie 1, które są obserwowalne w przypadku danego składnika aktywów lub zobowiązania, albo pośrednio, albo bezpośrednio,
- Poziom 3 - wartość godziwa oparta o nieobserwowalne dane wejściowe dotyczące danego składnika aktywów lub zobowiązania.

Na każdą datę bilansową, w przypadku aktywów i zobowiązań występujących na poszczególne daty bilansowe w sprawozdaniu finansowym Spółka ocenia, czy miały miejsce transfery między poziomami hierarchii poprzez ponowną ocenę klasyfikacji do poszczególnych poziomów, kierując się istotnością danych wejściowych z najniższego poziomu, który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej traktowanej jako całość.

k) Utrata wartości w przypadku instrumentów finansowych

MSSF 9 wprowadził podejście do szacowania utraty wartości aktywów finansowych bazujące na modelu kalkulacji strat oczekiwanych. Najistotniejszymi pozycjami aktywów finansowych w jednostkowym sprawozdaniu z sytuacji finansowej Spółki, które podlegają zmienionym zasadom kalkulacji oczekiwanych strat kredytowych są należności handlowe oraz udzielone pożyczki. Na każdy dzień bilansowy jednostka dokonuje oceny oczekiwanych strat kredytowych niezależnie od tego, czy wystąpiły przesłanki utraty wartości.

Należności handlowe

W odniesieniu do należności handlowych Spółka stosuje, zgodnie z możliwością jaką daje standard, uproszczone podejście i wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w całym okresie życia należności. Podejście to wynika z faktu, iż należności Spółki nie zawierają istotnego elementu finansowania w rozumieniu MSSF 15 Przychody z umów z klientami. W modelu uproszczonym Spółka nie monitoruje zmian poziomu ryzyka kredytowego w trakcie życia instrumentu, szacuje oczekiwaną stratę kredytową w horyzoncie do terminu zapadalności instrumentu.

Stopnie wyznaczania odpisów z tytułu utraty wartości to:

- stopień 1 – aktywa finansowe obsługiwane na bieżąco (stosowany w odniesieniu do aktywów, których ryzyko kredytowe nie wzrosło istotnie od początkowego ujęcia),
- stopień 2 – aktywa finansowe z pogorszoną obsługą (stosowany w przypadku istotnego wzrostu ryzyka kredytowego w stosunku do początkowego ujęcia, przy jednoczesnym braku obiektywnych przesłanek utraty wartości),
- stopień 3 – aktywa finansowe nieobsługiwane (stosowany w przypadku wystąpienia obiektywnych przesłanek utraty wartości).

W odniesieniu do stopnia 1 Spółka wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej 12-miesięcznym oczekiwanym stratom kredytowym, a w odniesieniu do stopnia 2 i 3 w kwocie równej oczekiwanym stratom kredytowym w okresie życia instrumentu finansowego.

Na każdy dzień kończący okres sprawozdawczy Spółka dokonuje oceny wystąpienia przesłanek skutkujących zaklasyfikowaniem aktywów finansowych do poszczególnych stopni wyznaczania odpisu z tytułu utraty wartości. Dokonując takiej oceny, Spółka posługuje się zmianą ryzyka niewykonania zobowiązania w oczekiwanym okresie życia instrumentu finansowego, a nie zmianą kwoty oczekiwanych strat kredytowych. W celu dokonania takiej oceny Spółka porównuje ryzyko niewykonania zobowiązania dla danego instrumentu finansowego na dzień sprawozdawczy z ryzykiem niewykonania zobowiązania dla tego instrumentu finansowego na dzień początkowego ujęcia, biorąc pod uwagę racjonalne i możliwe do udokumentowania informacje, które są dostępne bez nadmiernych kosztów lub starań i które wskazują na znaczny wzrost ryzyka kredytowego od momentu początkowego ujęcia.

Do wyliczenia odpisu dla klientów Spółka stosuje metodę matrycy rezerw, w ramach której odpisy aktualizujące ustala się dla należności zaliczonych do różnych przedziałów przeterminowania (za wyjątkiem tych, które są analizowane indywidualnie jako nieobsługiwane). Metoda ta uwzględnia dane historyczne dotyczące strat kredytowych (w oparciu o wskaźniki niewypełnienia zobowiązania ustalone na podstawie danych historycznych dotyczących niespłaconych należności analizowanych w okresie 3 letnim) oraz wpływ istotnych i możliwych do zidentyfikowania przyszłych czynników (np. rynkowych lub makroekonomicznych). Spółka uwzględnia informacje dotyczące przyszłości w stosowanych parametrach modelu szacowania strat oczekiwanych, poprzez korektę bazowych współczynników prawdopodobieństwa niewypłacalności.

W celu oszacowania parametru niewykonania zobowiązania przez kontrahenta Spółka wyodrębniła pięć przedziałów przeterminowania:

- Nieprzeterminowane,
- Przeterminowane do 90 dni,
- Przeterminowane od 91 do 180 dni,
- Przeterminowane od 181 do 360 dni,
- Przeterminowane powyżej 360 dni.

Dla każdego z powyższych przedziałów Spółka szacuje parametr niewykonania zobowiązania, który uwzględnia historyczny brak zapłaty za faktury sprzedażowe przez kontrahentów w okresie trzech lat, poprzedzających rok poprzedni w stosunku do roku, za który sporządzane jest sprawozdanie finansowe. Wartość oczekiwanej straty kredytowej liczona jest w wyniku przemnożenia wartości należności w danym przedziale przeterminowania przez wyliczony parametr niewykonania zobowiązania. Jednocześnie w ramach przeprowadzanych analiz wyodrębnia następujące grupy kontrahentów:

- jednoosobowe działalności gospodarcze (ze względu na relatywnie dużą liczbę nieznaczających kwotowo transakcji)

- korporacje (głównie duże sieci reklamowe oraz sklepy mobilne)

Opóźnienie w spłacie należności powyżej 90 dni Spółka traktuje jako niewykonanie zobowiązania.

W odniesieniu do należności handlowych Spółka dopuszcza również indywidualną możliwość określania oczekiwanych strat kredytowych. W szczególności dotyczy to:

- należności od dłużników znajdujących się w stanie likwidacji lub w stanie upadłości,
- należności kwestionowanych przez dłużników oraz z których zapłatą dłużnik zalega,
- pozostałych należności przeterminowanych, a także należności nieprzeterminowanych, których ryzyko nieściągalności jest znaczne według indywidualnej oceny Zarządu (w szczególności, gdy przewidywane koszty procesowe i egzekucyjne związane z dochodzeniem wierzytelności są równe albo wyższe od dochodzonej kwoty).

W powyższych sytuacjach odpis na należności może zostać utworzony w wysokości 100% ich wartości.

Indywidualnej analizie podlegają również należności handlowe od jednostek powiązanych. W przypadku tych jednostek Zarząd dokonuje analizy bieżącej sytuacji finansowej, w tym analizy jakości aktywów oraz projekcji finansowych w horyzoncie co najmniej 3 lat.

Środki pieniężne

Spółka przeprowadza szacunek odpisów w oparciu o prawdopodobieństwo niewypłacalności ustalone na podstawie zewnętrznych ratingów banków.

Ekwiwalenty środków pieniężnych w postaci inwestycji w fundusze inwestycyjne rynku pieniężnego są wyceniane w wartości godziwej na podstawie notowań na aktywnych rynkach.

Udzielone pożyczki

Spółka przeprowadza szacunek odpisów aktualizujących udzielone pożyczki w oparciu o model strat oczekiwanych. Spółka monitoruje zmiany poziomu ryzyka kredytowego związanego z danym składnikiem aktywów finansowych w stosunku do początkowego jego ujęcia oraz klasyfikuje aktywa finansowe do jednego z trzech stopni wyznaczania odpisów z tytułu utraty wartości.

Stopnie wyznaczania odpisów z tytułu utraty wartości to:

- stopień 1 – aktywa finansowe obsługiwane na bieżąco (stosowany w odniesieniu do aktywów, których ryzyko kredytowe nie wzrosło istotnie od początkowego ujęcia),
- stopień 2 – aktywa finansowe z pogorszoną obsługą (stosowany w przypadku istotnego wzrostu ryzyka kredytowego w stosunku do początkowego ujęcia, przy jednoczesnym braku obiektywnych przesłanek utraty wartości),
- stopień 3 – aktywa finansowe nieobsługiwane (stosowany w przypadku wystąpienia obiektywnych przesłanek utraty wartości).

W odniesieniu do stopnia 1 Spółka wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej 12-miesięcznym oczekiwanym stratom kredytowym, a w odniesieniu do stopnia 2 i 3 w kwocie równej oczekiwanym stratom kredytowym w okresie życia instrumentu finansowego.

Na każdy dzień kończący okres sprawozdawczy Spółka dokonuje oceny wystąpienia przesłanek skutkujących zaklasyfikowaniem aktywów finansowych do poszczególnych stopni wyznaczania odpisu z tytułu utraty wartości. Dokonując takiej oceny, Spółka posługuje się zmianą ryzyka niewykonania zobowiązania w oczekiwanym okresie życia instrumentu

finansowego, a nie zmianą kwoty oczekiwanych strat kredytowych. W celu dokonania takiej oceny Spółka porównuje ryzyko niewykonania zobowiązania dla danego instrumentu finansowego na dzień sprawozdawczy z ryzykiem niewykonania zobowiązania dla tego instrumentu finansowego na dzień początkowego ujęcia, biorąc pod uwagę racjonalne i możliwe do udokumentowania informacje, które są dostępne bez nadmiernych kosztów lub starań i które wskazują na znaczny wzrost ryzyka kredytowego od momentu początkowego ujęcia.

Pożyczki udzielone jednostkom powiązanim podlegają indywidualnej analizie oczekiwanych strat kredytowych.

I) Należności handlowe, pozostałe i rozliczenia międzyokresowe

Należności handlowe obejmują należności z tytułu dostaw i usług związanych bezpośrednio z bieżącą działalnością operacyjną.

Należności handlowe ujmuje się początkowo w wartości godziwej. Po początkowym ujęciu należności te wycenia się w wysokości zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, z uwzględnieniem odpisów z tytułu utraty wartości, przy czym należności z tytułu dostaw i usług z datą zapadalności poniżej 12 miesięcy od dnia powstania należności nie podlegają dyskontowaniu. Efekt odwijania dyskonta ujmuje się w przychodach finansowych.

Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe

Pozostałe należności obejmują w szczególności:

- należności budżetowe, z wyjątkiem należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych, które stanowią w sprawozdaniu z sytuacji finansowej odrębną pozycję,
- rozliczenia międzyokresowe.

Zaliczki są prezentowane zgodnie z charakterem aktywów, do jakich się odnoszą – odpowiednio jako aktywa trwałe lub obrotowe. Jako aktywa niepieniężne zaliczki nie podlegają dyskontowaniu.

Do rozliczeń międzyokresowych zalicza się koszty poniesione dotyczące przyszłych okresów.

m) Aktywa kryptograficzne

Zgodnie z MSR 8.10, w związku z brakiem MSSF mającego bezpośrednie zastosowanie do ujmowania i wyceny aktywów kryptograficznych, Spółka opracowała i przyjęła do stosowania własne zasady rachunkowości w tym zakresie.

Spółka klasyfikuje nabyte lub otrzymane kryptowaluty/tokeny jako aktywa kryptograficzne. Aktywa kryptograficzne są klasyfikowane jako aktywa obrotowe, ponieważ Spółka wykorzystuje je na bieżąco, przeliczając na walutę fiducyjną lub regulując zobowiązania powstające w normalnym cyklu operacyjnym. Spółka spodziewa się zrealizować aktywa kryptograficzne w ciągu 12 miesięcy po okresie sprawozdawczym.

W ocenie Spółki, aktywa kryptograficzne nie mają zdefiniowanego okresu użyteczności, zatem nie podlegają amortyzacji oraz są testowane pod kątem możliwej utraty wartości co roku lub częściej, jeśli zdarzenia bądź zmiany okoliczności wskazują na możliwą utratę wartości. W przypadku gdy wartość godziwa jest niższa niż wartość księgowa, Spółka dokonuje natychmiastowego odpisu z tytułu utraty wartości. Za wartość godziwą Spółka przyjmuje aktualny kurs notowań na aktywnym rynku.

Odpis z tytułu utraty wartości jest ujmowany w całkowitych dochodach jako koszty operacyjne pozostałe.

Gdy w drodze wymiany aktywów kryptograficznych na waluty fiducyjne lub w drodze regulowania zobowiązań Spółka rozpozna zysk/stratę z tego tytułu, ujmuje go w całkowitych dochodach jako pozostałe przychody/koszty operacyjne.

Rozchód aktywów kryptograficznych jest rozliczany na bazie metody first in first out (FIFO).

n) Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne obejmują środki pieniężne w kasie, depozyty bankowe płatne na żądanie, a ekwiwalenty środków pieniężnych, to inne krótkoterminowe inwestycje o wysokim stopniu płynności i o pierwotnym terminie wymagalności do trzech miesięcy, w tym inwestycje w fundusze kapitałowe rynku pieniężnego.

o) Płatności w formie akcji

Płatności w formie akcji obejmują transakcje, które zgodnie z MSSF 2 spełniają definicje transakcji płatności w formie akcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych oraz w środkach pieniężnych.

Do transakcji płatności w formie akcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych zaliczane są m.in. programy motywacyjne dla Członków Zarządu i kadry zarządzającej oparte o opcje na akcje lub warranty subskrypcyjne, które w wyniku realizacji programów uprawniają do rozliczenia świadczeń i usług w akcjach Spółki. Wartość godziwa usług świadczonych przez Zarząd oraz kadre zarządzającą w zamian za ich przyznanie ujmowana jest jako koszt wynagrodzeń, a drugostronnie jako kapitały pozostałe. Wartość płatności w formie akcji wyceniana jest metodą pośrednią tj. poprzez odniesienie do wartości godziwej przyznanych instrumentów kapitałowych.

p) Kapitały

Wartość nominalną udziałów zalicza się do kapitału podstawowego.

Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej – stanowi nadwyżkę ceny akcji nad wartością nominalną, pomniejszoną o koszty nowej emisji.

Zyski zatrzymane stanowią kapitał zapasowy, skumulowane zyski/straty z lat ubiegłych (tj. niepodzielone zyski lub niepokryte straty) oraz zyski/straty roku bieżącego.

Zgodnie z art. 396 par. 1 Kodeksu Spółek Handlowych Spółka obowiązkowo musi tworzyć kapitał zapasowy, na który przelewa co najmniej 8% zysku za dany rok obrotowy, dopóki kapitał zapasowy nie osiągnie co najmniej jednej trzeciej kapitału zapasowego.

W przypadku wypłaty zysków zatrzymanych w postaci dywidendy Spółka jest zobowiązana, jako płatnik, pobrać i odprowadzić zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa, podatek dochodowy i wypłacić wspólnikom kwotę pomniejszoną o pobrany podatek (w 2023 roku stawka podatku wynosi 19%).

q) Zobowiązania handlowe oraz pozostałe, przychody przyszłych okresów

Zobowiązania handlowe stanowią zobowiązania do zapłaty za towary i usługi nabyte w toku zwykłej działalności gospodarczej przedsiębiorstwa od dostawców. Zobowiązania handlowe klasyfikuje się jako zobowiązania krótkoterminowe, jeżeli termin zapłaty przypada w ciągu jednego roku. W przeciwnym wypadku, zobowiązania wykazuje się jako długoterminowe. Zobowiązania handlowe w początkowym ujęciu wykazuje się w wartości godziwej, zaś w okresie późniejszym wykazuje się je w kwocie wymagającej zapłaty.

Do przychodów przyszłych okresów zalicza się wartość aktywów już otrzymanych na świadczenia, których wykonanie nastąpi w przyszłych okresach sprawozdawczych. Pozycja ta obejmuje m.in. otrzymane przedpłaty oraz dotacje.

r) Podatek dochodowy bieżący i odroczony

Podatek dochodowy za okres sprawozdawczy obejmuje podatek bieżący i odroczony. Podatek ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów, z wyłączeniem zakresu, w którym odnosi się on bezpośrednio do pozycji ujętych w innych całkowitych dochodach lub kapitale własnym. W tym przypadku podatek również ujmowany jest odpowiednio w innych całkowitych dochodach lub kapitale własnym. Bieżące obciążenie z tytułu podatku dochodowego jest obliczane na podstawie obowiązujących przepisów podatkowych lub faktycznie wprowadzonych na koniec okresu sprawozdawczego.

Zarząd dokonuje okresowego przeglądu kalkulacji zobowiązań podatkowych w odniesieniu do sytuacji, w których odnośne przepisy podatkowe podlegają interpretacji, tworząc ewentualne rezerwy kwot, należnych organom podatkowym. Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikającego z różnic przejściowych pomiędzy wartością podatkową aktywów i zobowiązań a ich wartością księgową w sprawozdaniu z sytuacji finansowej – ujmowane jest metodą bilansową. Jeżeli jednak odroczony podatek dochodowy powstał z tytułu początkowego ujęcia składnika aktywów lub zobowiązania w ramach transakcji innej niż połączenie jednostek gospodarczych, które nie wpływa ani na wynik finansowy, ani na dochód podatkowy (stratę podatkową), nie wykazuje się go. Odroczony podatek dochodowy ustala się przy zastosowaniu obowiązujących prawnie lub faktycznie na koniec okresu sprawozdawczego stawek (i przepisów) podatkowych, które zgodnie z oczekiwaniami będą obowiązywać w momencie realizacji odnośnych aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego lub uregulowania zobowiązania z tego tytułu. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się tylko wtedy, gdy jest prawdopodobne, że w przyszłości osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który umożliwi wykorzystanie różnic przejściowych. Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikającego z różnic przejściowych, powstających z tytułu inwestycji w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach, jest ujmowane, chyba że rozłożenie w czasie odwracania się różnic przejściowych jest kontrolowane przez Spółkę i prawdopodobne jest, że w możliwej do przewidzenia przyszłości różnice te nie ulegną odwróceniu. Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego podlegają kompensacie, jeżeli występuje możliwy do wyegzekwowania tytuł prawny do dokonania kompensaty aktywów z tytułu bieżącego podatku dochodowego z zobowiązaniami z tytułu bieżącego podatku dochodowego oraz jeżeli aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego dotyczą podatków dochodowych naliczonych przez te same władze podatkowe od jednostki podlegającej opodatkowaniu lub różnych jednostek podlegających opodatkowaniu w przypadku, gdy istnieje zamiar rozliczenia sald w kwotach netto.

Jeżeli w ocenie Spółki jest prawdopodobne, że podejście Spółki do kwestii podatkowej lub grupy kwestii podatkowych będzie zaakceptowane przez organ podatkowy, Spółka określa dochód do opodatkowania (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, niewykorzystane straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe z uwzględnieniem podejścia do opodatkowania planowanego lub zastosowanego w swoim zeznaniu podatkowym.

Jeżeli Spółka stwierdzi, że nie jest prawdopodobne, że organ podatkowy zaakceptuje podejście Spółki do kwestii podatkowej lub grupy kwestii podatkowych, wówczas Spółka odzwierciedla wpływ niepewności przy ustalaniu dochodu do opodatkowania (straty podatkowej), niewykorzystanych strat podatkowych, niewykorzystanych ulg podatkowych lub stawek podatkowych.

s) Rezerwy

Rezerwy ujmuje się wówczas, gdy Spółka ma prawny lub zwyczajowo oczekiwany obowiązek wynikający ze zdarzeń przeszłych i jest prawdopodobne, że wymagany będzie wypływ zasobów w celu wywiązania się z tego obowiązku, zaś jego wielkość wiarygodnie oszacowano. Nie tworzy się rezerw na przyszłe straty operacyjne.

Kwoty rezerw wykazuje się w bieżącej wartości nakładów, które – jak się oczekuje – będą niezbędne do wypełnienia obowiązku. Stosuje się wówczas stopę procentową przed opodatkowaniem, która odzwierciedla bieżącą ocenę rynku odnośnie do wartości pieniądza w czasie oraz ryzyko związane konkretnie z danym składnikiem zobowiązań. Zwiększenie rezerw związane z upływem czasu jest rozpoznawane jako koszty odsetkowe. Spółka przyjmuje, że w przypadku okresu poniżej jednego roku nie dokonuje się dyskontowania oczekiwanych przepływów pieniężnych.

t) Dotacje rządowe

Jeżeli istnieje uzasadniona pewność, że dotacja zostanie uzyskana oraz spełnione zostaną wszystkie związane z nią warunki, wówczas dotacje rządowe są ujmowane według ich wartości godziwej.

Jeżeli dotacja dotyczy danej pozycji kosztowej, wówczas jest ona ujmowana w sprawozdaniu z całkowitych dochodów jako Pozostałe przychody operacyjne. Jeżeli dotacja dotyczy składnika aktywów, wówczas jej wartość godziwa jest ujmowana jako pomniejszenie wartości odnośnego aktywa, a następnie stopniowo, drogą równych odpisów rocznych, ujmowana w zysku lub stracie przez szacowany okres użytkowania związanego z nią składnika aktywów.

u) Ujmowanie przychodów

Spółka stosuje pięciostopniowy model, aby określić moment ujęcia przychodów oraz ich wysokość. Główną zasadą standardu jest ujmowanie przychodów w wysokości ceny transakcyjnej w momencie przekazania przyrzeczonych w umowie towarów lub usług na rzecz klienta, które ma miejsce wtedy, gdy klient uzyskuje kontrolę nad tymi składnikami aktywów. Kontrola nad składnikiem aktywów to zdolność do bezpośredniego rozporządzania tym składnikiem aktywów i uzyskiwania z niego zasadniczo wszystkich pozostałych korzyści. Przekazanie dóbr na rzecz klienta może zostać spełnione w danym momencie (po dostarczeniu towaru lub wykonaniu usługi) lub w ciągu określonego czasu (w miarę realizacji świadczenia).

źródło przychodu	sposób ustalenia ceny	moment rozpoznania	osąd
przychody z platform	cena umowna	na podstawie miesięcznych raportów	-
sprzedaż praw i licencji	umowna stała cena oraz/lub element wynagrodzenia zmiennego tzw. rev share*	stała cena umowna w momencie przekazania składnika aktywów. Część zmienna wynagrodzenia ujmowana na podstawie okresowych rozliczeń	z uwagi na niepewność i brak historii dotychczasowych transakcji, Spółka nie ujmuje w momencie przekazania praw części zmiennej tzw. rev share
sprzedaż praw wraz ze zobowiązaniem do bieżącej obsługi*	umowna stała cena alokowana do sprzedaży praw i usług bieżącej obsługi	przychody ze sprzedaży praw w momencie przekazania składnika aktywów przychody wynikające ze zobowiązania do bieżącej obsługi ujmowane są miesięcznie, wraz z upływem czasu, w którym Spółka jest zobowiązana do realizacji tego świadczenia	Spółka identyfikuje zobowiązania do wykonania świadczenia, następnie alokuje cenę sprzedaży do każdego ze zobowiązań i rozpoznaje przychód po spełnieniu każdego z nich

* w ramach umowy sprzedaży praw istnieje element wynagrodzenia zmiennego tzw. rev share, czyli prawo do udziału w zysku z przyszłej sprzedaży gier

Przychody z platform obejmują przychody z reklam i mikropłatności realizowane przez użytkowników za pośrednictwem platform i domów mediowych, które Spółka miesięcznie fakturuje na podstawie raportów dotyczących wyświetleń reklam i mikropłatności. Umowy określają warunki na jakich obie strony rozliczają się za wyświetlone reklamy oraz wykonane mikropłatności przez użytkowników platform.

Przychody ze sprzedaży praw i licencji obejmują przychody dotyczące przekazania składnika aktywów stronom trzecim oraz mogą obejmować bieżącą obsługę (aktualizacje i serwisy).

Spółka na każdy dzień bilansowy szacuje potencjalne zobowiązania z tytułu zwrotów i jeżeli są istotne ujmuje je jako zmniejszenie przychodów ze sprzedaży oraz zobowiązania do zwrotu zapłaty.

v) Koszty operacyjne

Koszty Spółka ujmuje w tym samym okresie w jakim są ujmowane przychody ze sprzedaży tych składników zgodnie z zasadą współmierności przychodów i kosztów.

Koszt własny sprzedaży

Spółka ujmuje w pozycji koszt własny sprzedaży głównie koszty związane z reklamą i marketingiem (w tym user acquisition), prowizje platform dystrybucyjnych związane z osiąganymi przychodami z tytułu mikropłatności, koszty rev-share, amortyzację zakończonych nakładów na prace rozwojowe, koszty serwerów i licencji na oprogramowanie użytkowe, koszty prac deweloperskich, które nie spełniają kryteriów kapitalizowania jako nakłady na prace rozwojowe oraz pozostałe koszty pośrednie dotyczące gier.

Koszty ogólnego zarządu

Spółka ujmuje w pozycji koszty zarządu głównie koszty związane z utrzymaniem Zarządu oraz komórek organizacyjnych o charakterze ogólnozakładowym.

w) Wypłata dywidend dla akcjonariuszy

Płatności dywidend na rzecz akcjonariuszy Spółki ujmuje się jako zobowiązanie w sprawozdaniu z sytuacji finansowej Spółki w okresie, w którym nastąpiło ich zatwierdzenie przez akcjonariuszy Spółki.

3 Zarządzanie ryzykiem finansowym

Działalność prowadzona przez Spółkę naraża ją na wiele różnych rodzajów ryzyka finansowego: ryzyko rynkowe (ryzyko cenowe), ryzyko kredytowe oraz ryzyko utraty płynności. Ogólny program Spółki dotyczący zarządzania ryzykiem skupia się na nieprzewidywalności rynków finansowych, starając się minimalizować potencjalne niekorzystne wpływy na wyniki finansowe Spółki.

Ryzyko rynkowe

Ze względu na specyfikę działalności Spółki ryzyko rynkowe obejmuje:

Ryzyko zmiany kursu walut

Działalność Spółki wiąże się z ekspozycją na ryzyko wahań kursów walut. Zdecydowana większość jej przychodów generowana jest w walutach obcych. Różnice kursowe ujmowane są w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w działalności operacyjnej pozostałej. Część zakupów Spółki realizowana jest w PLN, co powoduje iż Spółka jest narażona na ryzyko kursowe.

Spółka prowadzi bieżący monitoring rynku walutowego i podejmuje ewentualnie decyzje o sprzedaży waluty obcej potrzebnej do uregulowania płatności z przyszłą datą. Spółka nie zawiera transakcji typu forward lub opcje walutowe.

Poniżej przedstawiono ekspozycję walutową netto (dane w tys. PLN):

31 grudnia 2023

	EUR	USD	GBP	Razem
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	363	12 954	534	13 851
Należności	6	40 570	47	40 623
Zobowiązania	414	24 961	48	25 423
Ekspozycja walutowa netto	-45	28 563	533	29 051
Wpływy na wynik brutto				
Wzrost kursów walutowych o 10%	-5	2 856	53	2 905
Spadek kursów walutowych o 10%	5	-2 856	(53)	-2 905

Ryzyko cenowe

Podobnie jak w poprzednim roku, Spółka nie posiada istotnych aktywów i zobowiązań, które są narażone na bieżącą zmianę ich ceny na rynkach. Wpływ ryzyka cenowego na działalność Spółki jest nieistotny.

Ryzyko zmiany przepływów pieniężnych oraz wartości godziwej w wyniku zmiany stóp procentowych

Spółka na bieżąco monitoruje sytuację związaną z decyzjami Rady Polityki Pieniężnej, Europejskiego Banku Centralnego, mającymi bezpośredni wpływ na rynek stóp procentowych w kraju. Poniżej przedstawiono analizę wrażliwości na ryzyko zmiany stóp procentowych dla instrumentów finansowych na zmiennej stopie procentowej w wartościach brutto:

Pozycja w sprawozdaniu z sytuacji finansowej	Wartość bilansowa	Wartość narażona na ryzyko	Zmiana stopy procentowej	
			+1 p.p.	-1 p.p.
			Wynik finansowy brutto	
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	16 607	16 607	166	(166)
Aktywa finansowe pozostałe	8 603	8 603	86	(86)
Inne zobowiązania finansowe	348	348	(3)	3
			249	(249)

Inne zobowiązania finansowe zawierają zobowiązania z tytułu leasingu. Stanowią one wartość narażoną na ryzyko.

Ryzyko kredytowe

Głównymi aktywami finansowymi Spółki są środki na rachunkach bankowych, należności oraz inwestycje, które reprezentują największą ekspozycję na ryzyko kredytowe w relacji do aktywów finansowych. Ryzyko kredytowe Spółki jest przede wszystkim przypisane do należności handlowych oraz do pożyczek udzielonych. Kwoty przedstawione w jednostkowym sprawozdaniu z sytuacji finansowej są kwotami netto, czyli z uwzględnieniem odpisów aktualizujących wartość wątpliwych należności oraz pożyczek oszacowanych przez Zarząd Spółki na podstawie wcześniejszych doświadczeń, specyfiki prowadzonej działalności i ich oceny obecnego otoczenia gospodarczego. Spółka zawiera transakcje wyłącznie z renomowanymi firmami o dobrej zdolności kredytowej. Wszyscy klienci, którzy pragną korzystać z kredytów kupieckich, poddawani są procedurom wstępnej weryfikacji. Ponadto, dzięki bieżącemu monitorowaniu stanów należności, narażenie Spółki na ryzyko nieściągalnych należności jest nieznaczące. Udzielone pożyczki zostały udzielone jednostkom powiązanym. Spółka na bieżąco monitoruje sytuację płynnościową spółek powiązanych i ocenia ich wypłacalność.

Ryzyko płynności

Ryzyko płynności to ryzyko, że Spółka nie będzie w stanie regulować swoich zobowiązań w terminie ich zapadalności. Celem Zarządu jest zapewnienie, w najwyższym możliwym stopniu, że jej płynność będzie zawsze zachowana na poziomie pozwalającym na regulowanie zobowiązań w terminie ich zapadalności. Spółka monitoruje ryzyko braku funduszy przy pomocy narzędzia okresowego planowania płynności. Narzędzie to uwzględnia terminy wymagalności/zapadalności zarówno inwestycji jak i aktywów finansowych (np. konta należności, pozostałych aktywów finansowych) oraz prognozowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej.

Zarządzanie płynnością Spółki odbywa się głównie poprzez:

- krótko, średnio i długo-terminowe planowanie przepływów gotówkowych,
- dobór odpowiednich źródeł finansowania na podstawie analizy potrzeb Spółki oraz analizy rynku,
- współpraca z instytucjami finansowymi o ustalonej, wysokiej reputacji.

W ramach zarządzania płynnością Spółka analizuje dostępne na rynku instrumenty (np. kredyty, pożyczki, faktoring, leasing), pod kątem elastyczności pozyskania, kosztu finansowania oraz okresów wymagalności. Co do zasady, Spółka zakłada finansowanie bieżącej działalności w pierwszej kolejności ze środków własnych oraz kredytów kupieckich (w szczególności limity kredytowe oraz terminy płatności ustalane z sieciami reklamowymi).

Spółka inwestuje środki pieniężne w bezpieczne, krótkoterminowe instrumenty finansowe (depozyty bankowe oraz jednostki uczestnictwa w zagranicznych funduszach inwestycyjnych rynku pieniężnego), które mogą być wykorzystywane do obsługi zobowiązań. Poprzez bieżące monitorowanie poziomu wymagalnych zobowiązań oraz odpowiednie zarządzanie środkami pieniężnymi Spółka jest atrakcyjnym partnerem dla swoich dostawców. Spółka posiada dobrą kondycję finansową, w związku z czym ryzyko utraty płynności w regulowaniu zobowiązań Spółki jest minimalne. Na dzień 31 grudnia 2023 roku oraz na dzień 31 grudnia 2022 roku wszystkie zobowiązania finansowe posiadały termin zapadalności do 3 miesięcy, poza zobowiązaniami z tytułu leasingu.

4 Zarządzanie kapitałem

Celem Spółki w zarządzaniu ryzykiem kapitałowym jest ochrona zdolności Spółki do kontynuowania działalności tak, aby możliwe było realizowanie zwrotu dla akcjonariuszy oraz utrzymanie optymalnej struktury kapitału w celu obniżenia jego kosztu.

Aby utrzymać lub skorygować strukturę kapitału, Spółka może zmieniać kwotę deklarowanych dywidend do wypłacenia akcjonariuszom, zwracać kapitał akcjonariuszom, emitować nowe udziały lub sprzedawać aktywa w celu obniżenia zadłużenia. Tak jak inne jednostki w branży, Spółka monitoruje kapitał za pomocą wskaźnika zadłużenia. Wskaźnik ten oblicza się jako stosunek zadłużenia netto do łącznej wartości kapitału. Zadłużenie netto oblicza się jako sumę kredytów i pożyczek (obejmujących bieżące i długoterminowe kredyty i pożyczki wykazane w jednostkowym sprawozdaniu z sytuacji finansowej) pomniejszoną o środki pieniężne i ich ekwiwalenty. Łączną wartość kapitału oblicza się jako kapitał własny wykazany w sprawozdaniu z sytuacji finansowej wraz z zadłużeniem netto.

Wskaźniki zadłużenia na dzień 31 grudnia 2023 roku oraz na dzień 31 grudnia 2022 roku przedstawiały się następująco:

	31 grudnia 2023	31 grudnia 2022
Kredyty, pożyczki i inne zobowiązania finansowe	348	21 214
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	16 607	30 939
Zadłużenie netto	(16 259)	(9 725)
Kapitał własny	80 009	76 535
Wskaźnik zadłużenia (zadłużenie netto/ kapitał własny)	(0,20)	(0,13)

5 Profesjonalny osąd oraz założenia i szacunki użyte przy sporządzaniu jednostkowego sprawozdania finansowego

Sporządzenie jednostkowego sprawozdania finansowego Spółki wymaga od Zarządu Spółki osądów, szacunków oraz założeń, które mają wpływ na prezentowane przychody, koszty, aktywa i zobowiązania i powiązane z nimi noty oraz ujawnienia dotyczące zobowiązań warunkowych. Niepewność co do tych założeń i szacunków może spowodować korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w przyszłości.

Spółka dokonuje oszacowań i przyjmuje założenia dotyczące przyszłości. Założenia i szacunki są oparte na najlepszej wiedzy kierownictwa na temat bieżących i przyszłych zdarzeń oraz działań, jednak rzeczywiste wyniki mogą się różnić od przewidywanych.

W procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości Zarząd dokonał następujących osądów, które mają największy wpływ na przedstawiane wartości bilansowe aktywów i zobowiązań.

Moment kapitalizacji nakładów na prace rozwojowe

Moment kapitalizacji nakładów na prace rozwojowe, w tym stosowane osądy i założenia zostały opisane w stosowanych zasadach rachunkowości w nocie 2.3.

Okresy użytkowania aktywów trwałych (stawki amortyzacji)

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych pozostałych. Spółka corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

Utrata wartości nakładów na prace rozwojowe

Na bazie przeprowadzonej analizy i z zastosowaniem oszacowań i osądów profesjonalnych uwzględniających dotychczasowo realizowane projekty dokonywane są odpisy z tytułu utraty wartości aktywów do poziomu kwoty, jaką Spółka spodziewa się osiągnąć w przyszłości z użytkowania lub sprzedaży składnika aktywów.

Utrata wartości należności handlowych oraz udzielonych pożyczek

Na dzień bilansowy Spółka dokonuje weryfikacji udzielonych pożyczek oraz posiadanych należności pod kątem oczekiwanych strat kredytowych (ECL), zgodnie z wymogami MSSF 9.

Podatek dochodowy

Istnieje wiele transakcji i kalkulacji, w odniesieniu do których ostateczne ustalenie kwoty podatku jest niepewne. Spółka ujmuje potencjalne zobowiązania wynikające z kontroli skarbowych, opierając się na szacunku potencjalnego dodatkowego wymiaru podatku. Jeśli ostateczne rozliczenia podatkowe odbiegają od początkowo ujętych kwot, występujące różnice wpływają na aktywa i zobowiązania z tytułu bieżącego i odroczonego podatku dochodowego w okresie, w którym następuje ostateczne ustalenie kwoty podatku.

Regulacje dotyczące podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób prawnych oraz obciążeń związanych z ubezpieczeniami społecznymi podlegają częstym zmianom. Te częste zmiany powodują brak odpowiednich punktów odniesienia, niespójne interpretacje oraz nieliczne ustanowione precedensy, które mogłyby mieć zastosowanie. Obowiązujące przepisy zawierają również niejasności, które powodują różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych, zarówno pomiędzy organami państwowymi jak i organami państwowymi i przedsiębiorstwami.

Rozliczenia podatkowe oraz inne obszary działalności (na przykład kwestie celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów, które uprawnione są do nakładania wysokich kar i grzywien, a wszelkie dodatkowe zobowiązania podatkowe, wynikające z kontroli, muszą zostać zapłacone wraz z wysokimi odsetkami. Te warunki powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest większe niż w krajach o bardziej dojrzałym systemie podatkowym.

W konsekwencji, kwoty prezentowane i ujawniane w sprawozdaniach finansowych mogą się zmienić w przyszłości w wyniku ostatecznej decyzji organu kontroli podatkowej.

Z dniem 15 lipca 2016 roku do Ordynacji Podatkowej zostały wprowadzone zmiany w celu uwzględnienia postanowień Ogólnej Klauzuli Zapobiegającej Nadużyciom (GAAR). GAAR ma zapobiegać powstawaniu i wykorzystywaniu sztucznych struktur prawnych tworzonych w celu uniknięcia zapłaty podatku w Polsce. GAAR definiuje unikanie opodatkowania jako

czynność dokonaną przede wszystkim w celu osiągnięcia korzyści podatkowej, sprzecznej w danych okolicznościach z przedmiotem i celem przepisy ustawy podatkowej. Zgodnie z GAAR taka czynność nie skutkuje osiągnięciem korzyści podatkowej, jeżeli sposób działania był sztuczny. Wszelkie występowanie (i) nieuzasadnionego dzielenia operacji, (ii) angażowania podmiotów pośredniczących mimo braku uzasadnienia ekonomicznego lub gospodarczego, (iii) elementów wzajemnie się znoszących lub kompensujących oraz (iv) inne działania o podobnym działaniu do wcześniej wspomnianych, mogą być potraktowane jako przesłanka istnienia sztucznych czynności podlegających przepisom GAAR. Nowe regulacje będą wymagać znacznie większego osądu przy ocenie skutków podatkowych poszczególnych transakcji.

Klauzulę GAAR należy stosować w odniesieniu do transakcji dokonanych po jej wejściu w życie oraz do transakcji, które zostały przeprowadzone przed wejściem w życie klauzuli GAAR, ale dla których po dacie wejścia klauzuli w życie korzyści były lub są nadal osiągane. Wdrożenie powyższych przepisów umożliwiło polskim organom kontroli podatkowej kwestionowanie realizowanych przez podatników prawnych ustaleń i porozumień, takich jak restrukturyzacja i reorganizacja grupy.

Spółka ujmuje i wycenia aktywa lub zobowiązania z tytułu bieżącego i odroczonego podatku dochodowego przy zastosowaniu wymogów MSR 12 Podatek dochodowy w oparciu o zysk (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, nierozliczone straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe, uwzględniając ocenę niepewności związanych z rozliczeniami podatkowymi.

Gdy istnieje niepewność co do tego, czy i w jakim zakresie organ podatkowy będzie akceptował poszczególne rozliczenia podatkowe transakcji, Spółka ujmuje te rozliczenia uwzględniając ocenę niepewności.

Prawo do użytkowania

W momencie zawierania umów, Zarząd dokonuje weryfikacji czy umowa nie zawiera w sobie zapisów, które wskazywałyby na zapisy spełniające kryteria zapisów MSSF 16 Leasing.

6 Umowy z klientami

Źródła przychodów

	Okres 12 miesięcy zakończony			
	2023		2022	
	(badane)		(badane)	
rev share	145 797	89%	177 804	97%
reklamy	8 546	5%	617	0%
mikropłatności	565	0%	316	0%
pozostałe	9 223	6%	4 345	3%
	164 131	100%	183 082	100%
w tym:				
platformy (dystrybucja)	9 111	6%	933	1%

Platformy dystrybucyjne

	Okres 12 miesięcy zakończony			
	2023		2022	
	(badane)		(badane)	
iOS	4 099	45%	675	72%
Android	4 896	54%	215	23%
pozostałe	116	1%	43	5%
	9 111	100%	933	100%

Informacje geograficzne

	Okres 12 miesięcy zakończony			
	2023		2022	
	(badane)		(badane)	
Europa	157 643	96%	182 510	100%
Ameryka Północna	4 758	3%	406	0%
Pozostałe	1 730	1%	166	0%
	164 131	100%	183 082	100%

Wiodący kontrahenci

	Okres 12 miesięcy zakończony			
	2023		2022	
	(badane)		(badane)	
BoomBit Games	143 889	88%	174 609	95%
Ironsource	8 344	5%	221	0%
pozostali	11 898	7%	8 252	5%
	164 131	100%	183 082	100%

7 Koszty według rodzaju

	Okres 12 miesięcy zakończony	
	2023	2022
	(badane)	(badane)
Amortyzacja	9 393	9 908
Zużycie materiałów i energii	460	452
Usługi obce, w tym:	144 156	154 492
Prowizje platform dystrybucyjnych	164	94
Koszty user acquisition	91 966	109 143
Koszty rev share	12 773	19 573
Podatki i opłaty	266	155
Wynagrodzenia	15 399	12 605
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	2 918	2 079
Pozostałe koszty rodzajowe	1 194	326
Razem koszty według rodzaju	173 786	180 017
Nakłady na prace rozwojowe	(19 099)	(9 713)
Koszty ogólnego zarządu	(13 621)	(12 077)
Koszty własny sprzedaży	141 066	158 227

8 Przychody i koszty operacyjne pozostałe

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2023	2022
	(badane)	(badane)
Przychody operacyjne pozostałe		
Nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi	-	1 255
Odwrocenie odpisów aktualizujących należności	1 351	739
Pozostałe	320	115
	1 671	2 109
Koszty operacyjne pozostałe		
Odpisy aktualizujące należności	(487)	(1 423)
Odpisy aktualizujące nakłady na prace rozwojowe	(269)	-
Darowizny	(6)	(33)
Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	(76)	(5)
Nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi	(3 511)	-
Pozostałe	(399)	(226)
	(4 748)	(1 687)

9 Przychody i koszty finansowe

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2023	2022
	(badane)	(badane)
Przychody finansowe		
Wycena udziałów	9 803	-
Dywidendy uchwalone lub otrzymane	3 256	3 943
Odwrocenie odpisów aktualizujących pożyczki	-	336
Odsetki	1 683	661
	14 742	4 940

W październiku 2023 roku, Spółka otrzymała dywidendę od spółki Boombit Games Ltd, w wysokości 2 845 tys. PLN. Pozostałe spółki zależne w 2023 roku uchwały wypłaty dywidend na łączną kwotę 411 tys. PLN, ale kwoty zostały otrzymane w 2024. Uchwalone, lecz nie otrzymane dywidendy są prezentowane w pozostałych należnościach.

W 2022 roku Spółka otrzymała część dywidendy w formie kryptowaluty USDC (równowartość 600 tys. PLN). Ze względu na jej niepieniężny charakter, nie została ona uwzględniona w sprawozdaniu z przepływu środków pieniężnych.

Koszty finansowe

Odsetki	(99)	(29)
Wycena udziałów do wartości godziwej	-	(919)
Odpisy aktualizujące pożyczki	(5 634)	(1 939)
Pozostałe	-	(1)
	(5 733)	(2 888)

10 Podatek dochodowy

Podatek bieżący

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2023	2022
	(badane)	(badane)
Podatek bieżący od dochodów roku obrotowego	-	(1 391)
Korekta podatku za lata ubiegłe	(19)	1 335
Podatek bieżący razem	(19)	(56)
Powstanie i odwrócenie różnic przejściowych (podatek odroczony)	(2 904)	636
Ujęcie w zestawieniu całkowitych dochodów	(2 923)	580

Podatek dochodowy od zysku przed opodatkowaniem brutto Spółki różni się w następujący sposób od teoretycznej kwoty, którą uzyskano by, stosując stawkę podatku obowiązującą Spółkę w danym roku:

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2023	2022
	(badane)	(badane)
Zysk przed opodatkowaniem	15 376	15 252
Teoretyczny podatek wyliczony według stawek krajowych, mających zastosowanie do dochodów w Polsce (19%)	(2 921)	(2 898)
Różnica na podatku wg innej stawki	-	1 669
Przychody niepodatkowe	803	895
Koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów	(786)	(422)
- w tym koszty programów motywacyjnych	(273)	(327)
Korekta podatku za lata ubiegłe	(19)	1 335
Obciążenia wyniku finansowego z tytułu podatku dochodowego	(2 923)	580
Efektywna stopa podatkowa	19,0%	-3,8%

Efektywna stopa podatkowa w 2022 roku była niższa od stopy nominalnej opodatkowania, która dla Spółki wynosi 19%, ze względu na zwolnienie z podatku otrzymanych dywidend oraz z powodu skorzystania z ulgi IP Box, a także złożenia korekty deklaracji dla podatku dochodowego za rok 2021 z powodu skorzystania z ulgi IP Box.

Podatek odroczony

Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego ulegają kompensacie w sprawozdaniu z sytuacji finansowej Spółki. Nie występują pozycje, na które nie zostałyby utworzone aktywo oraz zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

	31 grudnia 2023	31 grudnia 2022
	(badane)	(badane)
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego		
- przypadające do realizacji w ciągu roku	2 436	2 144
	2 436	2 144
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego		
- przypadające do realizacji w ciągu roku	7 824	4 629
	7 824	4 629
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego (netto)	(5 388)	(2 485)

	31 grudnia 2023	31 grudnia 2022
	(badane)	(badane)
Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej		
Różnice kursowe	238	242
Wynagrodzenia do wypłaty w następnych okresach	154	146
Różnice przejściowe z tytułu zakupu usług	382	817
Strata podatkowa	32	-
Odpisy na należności	1 562	869
Odpisy na nakłady na prace rozwojowe	51	-
Pozostałe	17	70
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 436	2 144
Różnica między wartością księgową a podatkową nakładów na prace rozwojowe	(4 808)	(3 386)
Różnice kursowe	(168)	(361)
Różnica między wartością księgową a podatkową środków trwałych	(69)	(71)
Wycena udziałów do wartości godziwej	(2 521)	(655)
Pozostałe	(258)	(156)
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego	(7 824)	(4 629)
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego (netto)	(5 388)	(2 485)
	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2023	2022
	(badane)	(badane)
Jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów		
Różnice kursowe	(4)	234
Wynagrodzenia do wypłaty w następnych okresach	8	(183)
Różnice przejściowe z tytułu zakupu usług	(482)	322
Strata podatkowa	32	(184)
Odpisy na należności	692	418
Odpisy na nakłady na prace rozwojowe	51	-
Pozostałe	(6)	(51)
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego	291	556
Różnica między wartością księgową a podatkową nakładów na prace rozwojowe	1 423	67
Różnice kursowe	(193)	273
Różnica między wartością księgową a podatkową środków trwałych	(1)	29
Wycena udziałów do wartości godziwej	1 866	-
Pozostałe	100	(449)
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3 195	(80)
Obciążenie wyniku finansowego netto	(2 904)	636

Zmiana stanu odroczonego podatku dochodowego przedstawia się następująco:

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2023	2022
	(badane)	(badane)
Wartość na początek okresu	(2 485)	(3 121)
Obciążenie wyniku finansowego	(2 904)	636
Wartość na koniec okresu	(5 388)	(2 485)

11 Zysk na jedną akcję

Podstawowy zysk na jedną akcję wylicza się jako iloraz zysku przypadającego na akcjonariuszy Spółki.

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2023	2022
	(badane)	(badane)
Wynik netto (w tys. PLN)	12 453	15 832
Liczba akcji* (w szt.)	13 539 852	13 478 122
Wynik na akcję zwykły (w PLN)	0,92	1,17

* średnioważona liczba akcji w bieżącym okresie sprawozdawczym
Rozwodniony zysk na jedną akcję wylicza się jako iloraz zysku przypadającego na akcjonariuszy jednostki dominującej i hipotetycznej średnioważonej liczby akcji.

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2023	2022
	(badane)	(badane)
Wynik netto (w tys. PLN)	12 453	15 832
Liczba akcji* (w szt.)	13 564 622	13 513 407
Wynik na akcję rozwodniony (w PLN)	0,92	1,17

* średnioważona hipotetyczna liczba akcji w bieżącym okresie sprawozdawczym

12 Dywidendy

W dniu 21 czerwca 2023 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki podjęło uchwałę o przeznaczeniu zysku netto Spółki za 2022 rok w kwocie 14 217 tys. PLN na wypłatę dywidendy oraz 1 614 tys. PLN na kapitał zapasowy Spółki.

Zaliczka na poczet dywidendy za rok 2022 w kwocie 3 780 tys. PLN została wypłacona 16 grudnia 2022 roku, zaś jej pozostała część w dniu 6 lipca 2023 roku.

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2023	2022
	(badane)	(badane)
Dywidendy ujęte jako wypłaty na rzecz właścicieli w tys.PLN	10 438	11 224
Dywidendy ujęte jako wypłaty na rzecz właścicieli, na jedną akcję w PLN	0,77	0,83

13 Rzeczowe aktywa trwałe

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Prawo do użytkowania	Inne środki trwałe	Razem
Na dzień 1 stycznia 2023 (badane)							
Koszt	198	1 298	1 885	451	535	13	4 380
Umorzenie narastająco	-	(374)	(1 549)	(307)	(203)	(13)	(2 446)
Wartość netto	198	924	336	144	332	-	1 934
Zwiększenia	-	50	314	-	209	7	580
Przeniesienie	-	-	-	209	(209)	-	-
Przeniesienie umorzenie	-	-	-	(209)	209	-	-
Sprzedaż, likwidacja - wartość brutto	-	-	(492)	(266)	-	-	(758)
Sprzedaż, likwidacja - umorzenie	-	-	470	132	-	-	602
Amortyzacja	-	(79)	(421)	(10)	(182)	(7)	(699)

Na dzień 31 grudnia 2023 (badane)							
Koszt	198	1 348	1 707	394	535	20	4 202
Umorzenie narastająco	-	(453)	(1 500)	(394)	(176)	(20)	(2 543)
Wartość netto	198	895	207	-	359	-	1 659

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Prawo do użytkowania	Inne środki trwałe	Razem
Na dzień 1 stycznia 2022 (badane)							
Koszt	198	1 148	1 404	185	328	13	3 276
Umorzenie narastająco	-	(309)	(1 266)	(185)	(166)	(12)	(1 938)
Wartość netto	198	839	138	-	162	1	1 338
Zwiększenia	-	150	543	147	326	-	1 166
Przeniesienie	-	-	-	119	(119)	-	-
Sprzedaż, likwidacja - wartość brutto	-	-	(62)	-	-	-	(62)
Sprzedaż, likwidacja - umorzenie	-	-	62	-	-	-	62
Amortyzacja	-	(65)	(345)	(3)	(156)	(1)	(570)
Amortyzacja przeniesienie	-	-	-	(119)	119	-	-

Na dzień 31 grudnia 2022 (badane)							
Koszt	198	1 298	1 885	451	535	13	4 380
Umorzenie narastająco	-	(374)	(1 549)	(307)	(203)	(13)	(2 446)
Wartość netto	198	924	336	144	332	-	1 934

Kwoty amortyzacji obciążające:

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2023	2022
Koszty sprzedanych usług	420	345
Koszty ogólnego zarządu	279	225
	699	570

Na dzień 31 grudnia 2023 oraz 31 grudnia 2022 roku Spółka nie posiadała zobowiązań do poniesienia wydatków związanych z nabyciem rzeczowych aktywów trwałych.

14 Leasing

W 2023 roku oraz w latach poprzednich Spółka zawierała umowy najmu samochodów osobowych. Zarząd ocenił, iż umowy te spełniają kryteria MSSF 16 i zostaną ujęte jako leasing. Umowy wykazano jako prawo do użytkowania w rzeczowych aktywach trwałych oraz jako inne zobowiązania finansowe (długo- i krótkoterminowe).

Kwoty ujęte w sprawozdaniu z sytuacji finansowej

	31 grudnia	31 grudnia
	2023	2022
	(badane)	(badane)
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania		
Rzeczowe aktywa trwałe, w tym:	359	332
Prawo do użytkowania	359	332
	359	332
Inne zobowiązania finansowe		
Zobowiązanie z tytułu leasingu	348	290
- długoterminowe	150	187
- krótkoterminowe	198	103
	348	290

Zwiększenia aktywów z tytułu prawa do użytkowania wyniosły 209 tys. PLN, w 2022 roku nastąpiło zwiększenie aktywów z tego tytułu o 326 tys. PLN.

Kwoty ujęte w sprawozdaniu z całkowitych dochodów

	Okres 12 miesięcy	
	zakończony	
	31 grudnia	
	2023	2022
	(badane)	(badane)
Amortyzacja aktywów z tytułu prawa do użytkowania:	(182)	(156)
Prawo do użytkowania	(182)	(156)
Koszty z tytułu odsetek (ujęte w kosztach finansowych)	(65)	(20)

Kwoty ujęte w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych

	Okres 12 miesięcy	
	zakończony	
	31 grudnia	
	2023	2022
	(badane)	(badane)
Łączne wypływy środków pieniężnych z tytułu leasingu	(216)	(203)
Spłata zobowiązań leasingowych	(151)	(183)
Odsetki leasingowe	(65)	(20)

Dodatkowo Spółka wynajmuje powierzchnie biurowe. Na dzień 1 stycznia 2019 roku, czyli na moment wdrożenia MSSF 16 Spółka skorzystała ze zwolnienia i nie rozpoznała z tego tytułu leasingu. Opis dotyczący ustalania okresu trwania leasingu znajduje się w nocie 2.3. Łączne opłaty leasingowe dotyczące najmu za okres 12 miesięcy 2023 roku wyniosły 265 tys. PLN (w 2022 roku wyniosły 226 tys. PLN).

15 Wartości niematerialne

	Prace rozwojowe zakończone - Gry	Prace rozwojowe zakończone - narzędzia wspomagające	Wartości niematerialne i prawne nabyte, w tym prawa do gier	Prace rozwojowe niezakończone (aktywa w budowie)	Prace rozwojowe niezakończone nabyte (aktywa w budowie)	Zaliczki na wartości niematerialne nabyte	Razem
Na dzień 1 stycznia 2023 (badane)							
Koszt	42 631	18 121	-	4 013	-	-	64 765
Umorzenie narastająco	(31 749)	(11 994)	-	-	-	-	(43 743)
Odpisy z tytułu utraty wartości	(3 155)	(48)	-	-	-	-	(3 203)
Wartość netto	7 727	6 079	-	4 013	-	-	17 819
Zwiększenia	4	-	-	16 225	2 874	617	19 720
Sprzedaż/likwidacja brutto	-	-	-	(50)	-	-	(50)
Transfer między kategoriami	8 192	7 456	58	(15 648)	(58)	-	-
Amortyzacja	(5 789)	(2 903)	(2)	-	-	-	(8 694)
Utworzenie odpisów z tyt. utraty wartości	-	-	-	-	(269)	-	(269)
Na dzień 31 grudnia 2023 (badane)							
Koszt	50 827	25 577	58	4 540	2 816	617	84 435
Umorzenie narastająco	(37 538)	(14 897)	(2)	-	-	-	(52 437)
Odpisy z tytułu utraty wartości	(3 155)	(48)	-	-	(269)	-	(3 472)
Wartość netto	10 134	10 632	56	4 540	2 547	617	28 526

	Prace rozwojowe zakończone - Gry	Prace rozwojowe zakończone - narzędzia wspomagające	Wartości niematerialne i prawne nabyte, w tym prawa do gier	Prace rozwojowe niezakończone (aktywa w budowie)	Prace rozwojowe niezakończone nabyte (aktywa w budowie)	Zaliczki na wartości niematerialne nabyte	Razem
Na dzień 1 stycznia 2022 (badane)							
Koszt	37 965	15 716	-	1 861	-	-	55 542
Umorzenie narastająco	(25 650)	(9 231)	-	-	-	-	(34 881)
Odpisy z tytułu utraty wartości	(3 155)	(48)	-	-	-	-	(3 203)
Wartość netto	9 160	6 437	-	1 861	-	-	17 458
Zwiększenia	-	-	-	9 713	-	-	9 713
Transfer między kategoriami brutto	5 156	2 405	-	(7 561)	-	-	-
Transfer między kategoriami umorzenie	34	(34)	-	-	-	-	-
Sprzedaż/likwidacja brutto	(490)	-	-	-	-	-	(490)
Sprzedaż/likwidacja umorzenie	476	-	-	-	-	-	476
Amortyzacja	(6 609)	(2 729)	-	-	-	-	(9 338)
Na dzień 31 grudnia 2022 (badane)							
Koszt	42 631	18 121	-	4 013	-	-	64 765
Umorzenie narastająco	(31 749)	(11 994)	-	-	-	-	(43 743)
Odpisy z tytułu utraty wartości	(3 155)	(48)	-	-	-	-	(3 203)
Wartość netto	7 727	6 079	-	4 013	-	-	17 819

Kwoty amortyzacji obciążające:

Koszt własny sprzedaży

Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
2023	2022
8 694	9 338
8 694	9 338

Na nakłady na prace rozwojowe za okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2023 roku składają się wydatki na usługi obce w kwocie 13 597 tys. PLN oraz wydatki na wynagrodzenia i świadczenia z nimi związane w kwocie 5 502 tys. PLN.

Na nakłady na prace rozwojowe za okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2022 roku składają się wydatki na usługi obce w kwocie 6 444 tys. PLN oraz wydatki na wynagrodzenia i świadczenia z nimi związane w kwocie 3 269 tys. PLN.

Spółka w poprzednim oraz bieżącym roku obrotowym dokonała analizy nakładów na prace rozwojowe zakończone i niezakończone oraz przeprowadziła stosowne testy na utratę wartości tych aktywów.

Nakłady na prace rozwojowe w budowie

Spółka dokonała oceny projektów w pipeline produkcyjnym i sporządziła testy na utratę wartości. Dla potrzeb testów przyjęte zostały następujące założenia:

- okres przyjęty dla projekcji przepływów został uzależniony od oczekiwanego cyklu życia poszczególnych tytułów gier zgodnie z polityką rachunkowości,
- stopa dyskontowa (średnioważony koszt kapitału) na poziomie 8,3% (13,6% w okresie porównawczym),
- projekcje przepływów pieniężnych zostały oszacowane w oparciu o wewnętrzne benchmarki dla najbardziej zbliżonych tytułów oraz oczekiwany koszt zakończenia prac rozwojowych.

Na bazie przeprowadzonej analizy i z zastosowaniem oszacowań i osądów profesjonalnych, uwzględniających dotychczas realizowane projekty, dokonywane są odpisy z tytułu utraty wartości aktywów do poziomu kwoty, jaką Spółka spodziewa się osiągnąć w przyszłości z użytkowania lub sprzedaży składnika aktywów. W 2023 roku dokonano odpisów aktualizujących wartość nakładów na prace rozwojowe nabyte w wysokości 269 tys. PLN w związku z zaprzestaniem kontynuacji kilku projektów. Spółka objęła te projekty 100% odpisem aktualizującym. W wyniku przeprowadzonych testów dla pozostałych składników nakładów na prace rozwojowe w budowie Spółka ustaliła, iż wartość odzyskiwalna (ustalona na bazie wartości użytkowej) tych składników jest wyższa od ich wartości księgowych, w związku z czym nie wystąpiła konieczność dokonania dodatkowych odpisów aktualizujących. W 2022 roku nie dokonano odpisów z tego tytułu.

Przeprowadzone analizy wrażliwości wskazują, iż kluczowymi czynnikami wpływającymi na szacunek wartości użytkowej jest stopa dyskontowa oraz przepływy pieniężne z gier. Zarówno przepływy pieniężne niższe o 10%, jak i stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p nie skutkowałyby koniecznością dokonania dodatkowych odpisów aktualizujących.

Nakłady na prace rozwojowe zakończone

Dodatkowo, na koniec okresu sprawozdawczego Spółka dokonała oceny czy istnieją przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości nakładów na prace rozwojowe zakończone. W przypadku projektów, dla których zidentyfikowane zostały przesłanki, takie jak niższe od zakładanych wyniki osiągnięte przez gry, które w ocenie Zarządu mają ograniczone możliwości poprawy w przyszłości, przeprowadzone zostały testy na utratę wartości. Dla potrzeb testów przyjęte zostały analogiczne założenia jak w przypadku nakładów na prace rozwojowe w budowie, przy czym projekcja przepływów pieniężnych została oszacowana poprzez ekstrapolację obserwowanych wyników gier.

W wyniku przeprowadzonych testów Spółka ustaliła, iż wartość odzyskiwalna (ustalona na bazie wartości użytkowej) składników nakładów na prace rozwojowe zakończone jest wyższa od ich wartości księgowych, w związku z czym nie wystąpiła konieczność dokonania odpisów aktualizujących.

Przeprowadzone analizy wrażliwości wskazują, iż kluczowymi czynnikami wpływającymi na szacunek wartości użytkowej jest stopa dyskontowa oraz przepływy pieniężne z gier. Zarówno przepływy pieniężne niższe o 10%, jak i stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p nie skutkowałyby koniecznością dokonania odpisów aktualizujących.

16 Udziały i akcje

Udziały i akcje w jednostkach powiązanych

Nazwa jednostki	Siedziba	Przedmiot działalności	Charakterystyka powiązania kapitałowego	% własności i posiadanych praw głosu	Data objęcia udziałów
BoomBit Games Ltd.	Londyn, Wielka Brytania	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	28.02.2018
Play With Games Ltd.	Londyn, Wielka Brytania	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	30.03.2018
PixelMob Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	28.02.2018
TapNice S.A.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	60%	16.10.2018
BoomHits Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	16.10.2018
BoomPick Sp. z o.o.	Gdynia, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	60%	21.02.2022
Mindsense Games Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	28.02.2018
ADC Games Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	50%	23.02.2021
Maisly Games Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	28.05.2021
Mobile Esports Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	51%	05.09.2023
BoomLand FZ-LLC.	Rakez, ZEA	realizacja projektów opartych na technologii blockchain	zależna/pełna	100%	12.10.2023

W dniu 5 września 2023 roku Spółka nabyła 52 udziały w Mobile Esports Sp. z o.o. ("Mobile Esports") za cenę 4 tys. PLN, co stanowi 51% jej kapitału zakładowego. Na moment nabycia, Mobile Esports nie prowadziła działalności operacyjnej. Za pośrednictwem autorskiej platformy free-to-play, ME będzie oferować użytkownikom uczestnictwo w rozgrywkach, w których będą mogli wygrywać rzeczywiste nagrody. Z perspektywy deweloperów, platforma ta będzie stanowić alternatywny kanał pozyskiwania użytkowników.

Zgodnie z zapisami umowy inwestycyjnej zawartej 30 czerwca 2022 roku z Wiceprezesem Zarządu, Spółka zawarła w dniu 12 października 2023 roku umowę nabycia 100% udziałów w BoomLand FZ-LLC.

Utrata wartości udziałów i akcji w jednostkach powiązanych

Na koniec okresu sprawozdawczego Spółka przeprowadziła test na utratę wartości udziałów w spółce BoomBit Games Ltd. Wartość odzyskiwalna została ustalona na bazie wartości użytkowej. Dla potrzeb testu przyjęte zostały następujące założenia:

- okres przyjęty dla projekcji przepływów został uzależniony od oczekiwanego cyklu życia poszczególnych tytułów gier zgodnie z polityką rachunkowości,
- stopa dyskontowa (średnioważony koszt kapitału) na poziomie 8,3% (13,6% w okresie porównawczym),
- stopa wzrostu w okresie rezydualnym na poziomie 2% (2% w okresie porównawczym),
- projekcje przepływów pieniężnych dla istniejących gier zostały oszacowane na podstawie ekstrapolacji obserwowanych wyników, zaś dla nowych gier na bazie wewnętrznych benchmarków.

W wyniku przeprowadzonego testu Spółka ustaliła, iż wartość odzyskiwalna udziałów jest wyższa od ich wartości księgowej, w związku z czym nie wystąpiła konieczność dokonania odpisów aktualizujących ich wartość. W okresie porównawczym Spółka osiągnęła te same konkluzje.

Przeprowadzone analizy wrażliwości wskazują, iż kluczowymi czynnikami wpływającymi na szacunek wartości użytkowej jest stopa dyskontowa oraz przepływy pieniężne z gier. Zarówno przepływy pieniężne niższe o 10%, jak i stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p nie skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego.

W 2022 roku Spółka dokonała odpisu aktualizującego wartość udziałów we współkontrolowanej spółce Moondrip Sp. z o.o. w pełnej kwocie 20 tys. PLN w związku z otwarciem likwidacji spółki. Spółka Moondrip została zlikwidowana w październiku 2023 roku. Odpis na jej udziały został wykorzystany.

Udziały i akcje w pozostałych jednostkach

Nazwa jednostki	Siedziba	Przedmiot działalności	Charakterystyka powiązania kapitałowego	% własności i posiadanych praw głosu	Data objęcia udziałów
SuperScale s.r.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	brak powiazania	11%	26.07.2018

Utrata wartości udziałów i akcji w jednostkach pozostałych

Udziały i akcje w jednostkach pozostałych wyceniane są według wartości godziwej. Szczegółowe informacje o przeprowadzonej wycenie zawarte są w notcie 22.

17 Aktywa kryptograficzne

Na dzień 31 grudnia 2023 roku Spółka posiadała następujące aktywa kryptograficzne:

	31 grudnia 2023 (badane)	31 grudnia 2022 (badane)
Kryptowaluta USDC	49	585
Razem saldo kryptowalut, w tym:	49	585
- odpisy z tytułu utraty wartości kryptowaluty	(3)	(15)

W okresie sprawozdawczym dokonano odpisów z tytułu utraty wartości rynkowej kryptowalut na 3 tys.PLN, które obciążą pozostałe koszty operacyjne.

18 Należności handlowe, pozostałe i rozliczenia międzyokresowe

	<u>31 grudnia</u> 2023	<u>31 grudnia</u> 2022
	(badane)	(badane)
Należności handlowe		
Należności handlowe – jednostki pozostałe	858	2 823
Należności handlowe – jednostki powiązane	41 591	40 916
Odpis aktualizujący wartość należności handlowych	(1 548)	(2 446)
Należności handlowe – netto	40 901	41 293
Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe		
Należności z tytułu podatku VAT	2 437	3 760
Rozliczenia międzyokresowe inne	5 546	3 953
Należności inne	420	4
Pozostałe należności – netto	8 403	7 717
Należności handlowe oraz pozostałe	49 304	49 010

Wartości bilansowe należności handlowych i należności pozostałych Spółki są wyrażone w następujących walutach:

	<u>31 grudnia</u> 2023	<u>31 grudnia</u> 2022
	(badane)	(badane)
USD	39 414	36 465
PLN	9 789	12 465
GBP	47	-
EUR	6	80
Pozostałe	48	-
	49 304	49 010

Utrata wartości należności handlowych

Na dzień bilansowy Spółka dokonała weryfikacji posiadanych należności pod kątem oczekiwanych strat kredytowych (ECL) zgodnie z wymogami MSSF 9.

Poniżej przedstawiono wiekowanie przeterminowanych należności handlowych netto:

	<u>31 grudnia</u> 2023	<u>31 grudnia</u> 2022
	(badane)	(badane)
do 3 miesięcy	7 468	5 792
powyżej 3 do 6 miesięcy	1	35
powyżej 6 miesięcy	-	79
	7 469	5 906

Analiza przeprowadzona dla należności od jednostek niepowiązanych wykazała iż, za wyjątkiem należności opisanej poniżej, oszacowany odpis z tego tytułu byłby nieistotny, w związku z czym Zarząd zdecydował o jego nierozpoznawaniu w niniejszym jednostkowym sprawozdaniu finansowym.

Indywidualnej analizie poddana została należność od kontrahenta zagranicznego, fińskiego producenta gier mobilnych („kontrahent”). W związku ze złożonym przez kontrahenta wnioskiem o upadłość, Spółka utworzyła odpis aktualizacyjny na 100% należności netto w kwocie 409 tys. PLN (z czego 198 tys. PLN w 2023 roku). W ocenie Spółki spłata pozostałej części wierzytelności nie jest prawdopodobna.

Indywidualna analiza została przeprowadzona również dla należności od jednostek powiązanych. Analiza wykazała istnienie przesłanki utraty wartości należności, w związku z czym Spółka sporządziła indywidualny test utraty wartości należności z zastosowaniem metody scenariuszy, w wyniku czego rozpoznała utratę wartości na kwotę 1 139 tys. PLN., odnoszącą się do ekspozycji w BoomHits Sp. z o.o., Skyloft Sp. z o.o. oraz BoomPick Sp. z o.o.. Na dzień kończący porównawczy okres sprawozdawczy Spółka wykazywała odpis z tytułu utraty wartości należności w jednostkach powiązanych w wysokości

2 235 tys. PLN.

Utworzenie odpisów w bieżącym okresie sprawozdawczym dotyczyło części ekspozycji w BoomPick Sp. z o.o. oraz dowiązania odpisu do 100% należności od jednostki niepowiązanej. Odwrócenie odpisów w bieżącym okresie sprawozdawczym dotyczyło ekspozycji w BoomHits Sp. z o.o. oraz Skyloft Sp. z o.o.

Kwoty utworzonych odpisów od jednostek powiązanych oraz pozostałych, które ujęto w kosztach oraz przychodach operacyjnych pozostałych przedstawia tabela poniżej:

	31 grudnia	31 grudnia
	2023	2022
	(badane)	(badane)
Wartość na początek okresu	2 446	1 762
Utworzenie odpisu	459	1 423
Odwrócenie odpisu	(1 357)	(739)
Wartość na koniec okresu	1 548	2 446
w tym:		
Stopień 1	-	-
Stopień 2	-	-
Stopień 3	1 548	2 446

Stan należności wg. stopni utraty wartości:

	31 grudnia	31 grudnia
	2023	2022
	(badane)	(badane)
Należności handlowe – netto	40 901	41 293
Odpis aktualizujący wartość należności handlowych	(1 548)	(2 446)
Należności handlowe - brutto	42 449	43 739
w tym:		
Stopień 1	24 882	30 929
Stopień 2	101	145
Stopień 3	17 466	12 665

19 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	31 grudnia	31 grudnia
	2023	2022
	(badane)	(badane)
Środki pieniężne na rachunkach bankowych	14 715	5 820
Jednostki uczestnictwa w funduszu inwestycyjnym	1 971	-
Lokaty do 3 miesięcy	-	25 617
Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej	16 686	31 437
Niezrealizowane różnice kursowe	(79)	(498)
Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	16 607	30 939
w tym środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania	-	-

20 Kapitały

Kapitał podstawowy oraz struktura udziałowców na dzień publikacji niniejszego sprawozdania finansowego oraz na dzień 31 grudnia 2023 przedstawiały się następująco:

	Liczba akcji	Wartość nominalna
Seria A – imienne, uprzywilejowane co do głosu (2 głosy na akcję)	6 000 000	3 000 000
Seria B – zwykłe na okaziciela	6 000 000	3 000 000
Seria C – zwykłe na okaziciela	1 300 000	650 000
Seria D – zwykłe na okaziciela	120 000	60 000
Seria F – zwykłe na okaziciela	120 000	60 000
	13 540 000	6 770 000

	Liczba akcji	Wartość nominalna	Procent kapitału	Procent głosu
Karolina Szablewska-Olejarz	1 838 839	919 420	13,58%	14,53%
Marcin Olejarz	1 902 850	951 425	14,05%	14,86%
ATM Grupa S.A.	4 000 000	2 000 000	29,54%	30,71%
We Are One Ltd.*	3 725 000	1 862 500	27,51%	29,30%
Pozostali akcjonariusze	2 073 311	1 036 655	15,32%	10,60%
	13 540 000	6 770 000	100,00%	100,00%

Kapitał podstawowy oraz struktura udziałowców na dzień 31 grudnia 2022 przedstawiały się następująco:

	Liczba akcji	Wartość nominalna
Seria A – imienne, uprzywilejowane co do głosu (2 głosy na akcję)	6 000 000	3 000 000
Seria B – zwykłe na okaziciela	6 000 000	3 000 000
Seria C – zwykłe na okaziciela	1 300 000	650 000
Seria D – zwykłe na okaziciela	120 000	60 000
Seria F – zwykłe na okaziciela	80 000	40 000
	13 500 000	6 750 000

	Liczba akcji	Wartość nominalna	Procent kapitału	Procent głosu
Karolina Szablewska-Olejarz	1 838 839	919 420	13,62%	14,56%
Marcin Olejarz	1 867 850	933 925	13,84%	14,71%
ATM Grupa S.A.	4 000 000	2 000 000	29,63%	30,77%
We Are One Ltd.*	3 725 000	1 862 500	27,59%	29,36%
Pozostali akcjonariusze	2 068 311	1 034 156	15,32%	10,61%
	13 500 000	6 750 000	100,00%	100,00%

*100% udziałów w spółce We Are One Ltd. posiada Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares

21 Zobowiązania handlowe i pozostałe

	31 grudnia	31 grudnia
	2023	2022
	(badane)	(badane)
Zobowiązania handlowe krótkoterminowe		
Zobowiązania handlowe – jednostki pozostałe	27 925	20 536
Zobowiązania handlowe – jednostki powiązane	1 373	107
	29 298	20 643
Zobowiązania pozostałe krótkoterminowe		
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób fizycznych	129	105
Zobowiązania z tytułu pozostałych podatków i innych świadczeń	977	694
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	1 268	1 043
Zobowiązania inne	12 391	96
	14 765	1 938
Zobowiązania handlowe oraz pozostałe	44 063	22 581

Wartości bilansowe zobowiązań handlowych i pozostałych zobowiązań Spółki są wyrażone w następujących walutach:

	31 grudnia	31 grudnia
	2023	2022
	(badane)	(badane)
PLN	18 640	4 506
GBP	48	48
EUR	414	202
USD	24 961	17 825
	44 063	22 581

Analiza wymagalności spłaty zobowiązań handlowych oraz pozostałych:

	31 grudnia	31 grudnia
	2023	2022
	(badane)	(badane)
Zobowiązania handlowe oraz pozostałe		
- termin spłaty do 3 mcy od dnia bilansowego	44 063	22 581
	44 063	22 581

Wartość rezerw ujętych zobowiązaniach krótkoterminowych oraz ich zmiany w poszczególnych okresach przedstawiały się następująco:

	Rezerwa emerytalna	Rezerwa urlopowa	Razem
za okres 12 miesięcy 2023 roku			
Stan na początek okresu	35	341	376
Zwiększenie rezerw ujęte jako koszt w okresie	10	50	60
Stan rezerw na dzień 31 grudnia 2023 roku	45	391	436
	Rezerwa emerytalna	Rezerwa urlopowa	Razem
za okres 12 miesięcy 2022 roku			
Stan na początek okresu	29	331	360
Zwiększenie rezerw ujęte jako koszt w okresie	6	10	16
Stan rezerw na dzień 31 grudnia 2022 roku	35	341	376

22 Instrumenty finansowe według typu

W Spółce występowały wyłącznie aktywa i zobowiązania finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu, za wyjątkiem udziałów w SuperScale s.r.o. („SuperScale”) oraz jednostek uczestnictwa w funduszach inwestycyjnych rynku pieniężnego wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Wartość bilansowa instrumentów finansowych wycenianych wg zamortyzowanego kosztu nie odbiegała istotnie od ich wartości godziwej.

Aktywa finansowe

	31 grudnia	31 grudnia
	2023	2022
	(badane)	(badane)
Aktywa wyceniane wg zamortyzowanego kosztu		
Należności handlowe	40 901	41 293
Aktywa finansowe pozostałe	8 603	8 746
Środki pieniężne i lokaty	14 636	30 939
	64 140	80 978
Aktywa wyceniane wg wartości godziwej poprzez wynik finansowy		
Udziały i akcje w jednostkach pozostałych	13 308	3 509
Ekwiwalenty środków pieniężnych	1 971	-
	15 279	3 509
Aktywa finansowe	79 419	84 487

Aktywa finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu

Jako inne należności finansowe Spółka wykazuje (kwoty podane poniżej obejmują kwoty kapitału, bez odsetek):

- pożyczkę udzieloną spółce Mindsense Games Sp. z o.o. w łącznej kwocie 121 tys. PLN. Oprocentowanie pożyczek oparte jest o stawkę WIBOR 3M, powiększoną o marżę. Termin spłaty pożyczek ustalony został na 31 grudnia 2024 roku.
- pożyczkę udzieloną spółce BoomHits Sp. z o.o. w kwocie 6 000 tys. PLN. Oprocentowanie pożyczek oparte jest o stawkę WIBOR 3M, powiększoną o marżę. Termin spłaty pożyczek ustalony został na 31 grudnia 2024 roku. Spółka dokonała odpisu aktualizacyjnego na to aktywo w wysokości 742 tys. PLN.
- pożyczki udzielone spółce Maisly Games Sp. z o.o. w kwocie 690 tys. PLN. Oprocentowanie pożyczki oparte jest o stawkę WIBOR 3M, powiększoną o marżę. Termin spłaty ostatniej transzy pożyczki ustalony został na dzień 31 grudnia 2024 roku.
- pożyczkę udzieloną spółce SkyLoft Sp. z o.o. w kwocie 593 tys. USD. Oprocentowanie pożyczki oparte jest o stawkę LIBOR 3M, powiększoną o marżę. Spółka dokonała odpisu aktualizacyjnego na to aktywo w wysokości 100%.
- pożyczki udzielone spółce BoomPick Games Sp. z o.o. w łącznej kwocie 2 282 tys. PLN. Oprocentowanie pożyczki oparte jest o stawkę WIBOR 3M, powiększoną o marżę. Spółka dokonała odpisu aktualizującego tą pożyczkę w wysokości 100%.
- pożyczkę udzieloną spółce BoomLand FZ-LLC w kwocie 561 tys. USD. Oprocentowanie pożyczki oparte jest o stawkę SOFR 3M, powiększoną o marżę. Termin spłaty pożyczki ustalony został na dzień 26 maja 2024 roku. Spółka dokonała odpisu aktualizacyjnego na to aktywo w wysokości 1 192 tys. PLN.
- Pożyczkę udzieloną spółce Mobile Esports Sp. z o.o. w kwocie 500 tys. PLN. Oprocentowanie pożyczki oparte jest o stawkę WIBOR 1M, powiększoną o marżę. Termin spłaty pożyczki został ustalony na 31 grudnia 2026 rok

	<u>31 grudnia</u> 2023	<u>31 grudnia</u> 2022
	(badane)	(badane)
Aktywa finansowe pozostałe		
Pożyczki udzielone jednostkom powiązanym	15 487	9 051
Odpis aktualizujący wartość pożyczek udzielonych jednostkom powiązanym	(6 884)	(2 548)
Pożyczki udzielone jednostkom powiązanym netto, w tym:	8 603	6 503
- aktywa trwałe	510	1 530
- aktywa obrotowe	8 093	4 973
Pożyczki udzielone jednostkom pozostałym	-	2 243
Odpis aktualizujący wartość pożyczek udzielonych jednostkom pozostałym	-	-
Pożyczki udzielone jednostkom pozostałym netto, w tym:	-	2 243
- aktywa trwałe	-	2 243
- aktywa obrotowe	-	-
Aktywa finansowe pozostałe - netto	8 603	8 746

Wartości bilansowe aktywów finansowych pozostałych Spółki są wyrażone w następujących walutach:

	<u>31 grudnia</u> 2023	<u>31 grudnia</u> 2022
	(badane)	(badane)
PLN	7 447	4 930
GBP	-	-
EUR	-	2 243
USD	1 156	1 573
	8 603	8 746

Utrata wartości udzielonych pożyczek

Na dzień bilansowy Spółka dokonała weryfikacji udzielonych pożyczek pod kątem oczekiwanych strat kredytowych (ECL), zgodnie z wymogami MSSF 9.

Zastosowany model oczekiwanych strat kredytowych wykazał utratę wartości udzielonych pożyczek. Spółka rozpoznała w księgach na 31 grudnia 2023 roku odpis w wysokości 6 884 tys. PLN odnoszący się w całości do ekspozycji w jednostkach powiązanych, tj. w BoomHits Sp. z o.o., BoomLand FZ, Skyloft Sp. z o.o. oraz BoomPick Sp.z.o.o.. Na dzień kończący porównawczy okres sprawozdawczy Spółka wykazała odpis z tytułu utraty wartości udzielonych pożyczek w wysokości 2 548 tys. PLN.

Zmiany stanu odpisu aktualizującego wartość udzielonych pożyczek

	<u>31 grudnia</u> 2023	<u>31 grudnia</u> 2022
	(badane)	(badane)
Wartość na początek okresu	2 548	945
Utworzenie odpisu	5 634	1 939
Odwroćenie odpisu	-	(336)
Wykorzystanie odpisu	(1 298)	-
Wartość na koniec okresu	6 884	2 548
w tym:		
Stopień 1	-	-
Stopień 2	-	250
Stopień 3	6 884	2 298

Stan pożyczek wg. stopni utraty wartości:

	<u>31 grudnia</u>	<u>31 grudnia</u>
	2023	2022
	(badane)	(badane)
Aktywa finansowe pozostałe - netto	8 603	8 746
Odpis aktualizujący wartość aktywów finansowych pozostałych	(6 884)	(2 548)
Aktywa finansowe pozostałe - brutto	15 487	11 294
w tym:		
Stopień 1	659	3 727
Stopień 2	754	1 833
Stopień 3	14 074	5 734

Instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy

Wartość godziwa aktywów i zobowiązań finansowych ustalana jest zgodnie z poniższą hierarchią wartości godziwej:

- Poziom 1 – wartość godziwa oparta o ceny notowane (niekorygowane) oferowane za identyczne aktywa lub zobowiązania na aktywnych rynkach, do których Spółka ma dostęp w dniu wyceny,
- Poziom 2 – wartość godziwa oparta o dane wejściowe inne niż ceny notowane uwzględnione na poziomie 1, które są obserwowalne w przypadku danego składnika aktywów lub zobowiązania, albo pośrednio, albo bezpośrednio,
- Poziom 3 – wartość godziwa oparta o nieobserwowalne dane wejściowe dotyczące danego składnika aktywów lub zobowiązania.

W czerwcu 2023 r. została przeprowadzona runda inwestycyjna w spółce SuperScale s.r.o.. W ramach tej rundy SuperScale pozyskało blisko 5 mln EUR za nowo wyemitowane udziały. Po zarejestrowaniu zmian w strukturze udziałowców, BoomBit posiada obecnie w SuperScale 11,38% udziałów w kapitale zakładowym. W związku z powyższą transakcją, Spółka dokonała na dzień 31 grudnia 2023 roku wyceny do wartości godziwej udziałów posiadanych w SuperScale, w oparciu o ilość udziałów oraz cenę subskrypcyjną dla inwestorów biorących udział w rundzie inwestycyjnej. Zastosowanie metody bazującej na powyższej transakcji, jest zdaniem Spółki nadal najbardziej adekwatnym podejściem do ustalenia wartości godziwej udziałów SuperScale na dzień kończący bieżący okres sprawozdawczy. Wycena ustalona przy zastosowaniu kursu EUR/PLN na dzień 31 grudnia 2023 roku wyniosła 13,3 mln PLN, co oznacza wzrost o kwotę 9,8 mln PLN, która została rozpoznana w rachunku zysków i strat Spółki jako przychody finansowe.

W ramach zarządzania nadwyżkami finansowymi, Spółka dokonała zakupu jednostek uczestnictwa w zagranicznych funduszach inwestycyjnych rynku pieniężnego. Wartość godziwa posiadanych jednostek na dzień 31 grudnia 2023 roku wyniosła 2 mln PLN.

Instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej wg poziomów:

	<u>31 grudnia</u>	<u>31 grudnia</u>
	2023	2022
	(badane)	(badane)
Udziały i akcje w jednostkach pozostałych	13 308	3 509
Jednostki uczestnictwa w funduszu inwestycyjnym	1 971	-
Wartość na koniec okresu	15 279	3 509
w tym:		
Stopień 1	1 971	-
Stopień 2	13 308	3 509
Stopień 3	-	-

Zobowiązania finansowe

	31 grudnia	31 grudnia
	2023	2022
	(badane)	(badane)
Zobowiązania wyceniane wg zamortyzowanego kosztu		
Zobowiązania handlowe	29 298	20 643
Inne zobowiązania finansowe	348	21 214
	29 646	41 857
Zobowiązania finansowe	29 646	41 857

	31 grudnia	31 grudnia
	2023	2022
	(badane)	(badane)
Inne zobowiązania finansowe		
Zobowiązanie z tytułu leasingu	348	290
- długoterminowe	150	187
- krótkoterminowe	198	103
Zobowiązania z tytułu umów	-	20 924
	348	21 214

Zobowiązania z tytułu umów w 2022 roku dotyczyły umowy na mediacje reklamowe zawartej z ironSource Mobile Ltd. ("IS") w 2022 roku. W związku z realizacją umowy Spółka otrzymała jednorazową płatność ("Opłata integracyjna") i zobowiązała się utrzymywać określony % przychodów uzyskiwanych z reklam za pośrednictwem mediacji IS ("Przychody Reklamowe") minimum przez okres 24 miesięcy licząc od momentu osiągnięcia określonego w umowie % Przychodów Reklamowych ("Wymagany Okres"). Spółka zobowiązała się do rozpoczęcia i zakończenia procesu integracji z SDK (software development kit) IS w możliwie najkrótszym czasie od daty wejścia w życie umowy, przy czym nie później niż do 1 marca 2023 r. Na dzień 31 grudnia 2022 roku nie zostały jeszcze spełnione warunki umowne, pozwalające Spółce na rozpoczęcie rozpoznawania środków pieniężnych otrzymanych od IS jako przychody. Pierwszym okresem, za który Spółka rozpoznała przychody z tego tytułu w kwocie równej 1/24 otrzymanej Opłaty integracyjnej, był marzec 2023 roku. Spółka reklasyfikowała otrzymaną z góry opłatę do przychodów przyszłych okresów. Kwota nierozpoznanych jeszcze przychodów z tego tytułu na dzień 31 grudnia 2023 roku wynosi 12,3 mln PLN.

Analiza wymagalności spłaty zobowiązań z tytułu leasingu:

	31 grudnia	31 grudnia
	2023	2022
	(badane)	(badane)
Zobowiązanie z tytułu leasingu		
- termin spłaty do 3 mcy od dnia bilansowego	50	28
- termin spłaty od 3 mcy do 1 roku od dnia bilansowego	149	75
- termin spłaty powyżej 1 roku od dnia bilansowego	150	187
	348	290

23 Płatności w formie akcji

W Spółce rozliczane są obecnie następujące programy motywacyjne w formie akcji:

1. W dniu 21 lutego 2019 roku Walne Zgromadzenie Spółki podjęło uchwałę w sprawie emisji i wydania Pani Kathee Chimowitz („Uprawniona”) do 120 000 imiennych warrantów subskrypcyjnych, pod warunkiem pozostawania przez Uprawnioną w zarządzie podmiotów wchodzących w skład Grupy lub świadczenia usług na rzecz którejkolwiek spółki Grupy, w momencie zaoferowania warrantów. Warranty będą oferowane w dwóch transzach:
 - 80 000 – w terminie 14 dni od dnia zatwierdzenia sprawozdania finansowego Spółki za rok obrotowy 2020,
 - 40 000 – w terminie 14 dni od dnia zatwierdzenia sprawozdania finansowego Spółki za rok obrotowy 2021.

W dniu 12 kwietnia 2022 roku zostało przyznane 80.000 akcji serii F Spółki, wyemitowanych w ramach warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego. Akcje zostały przyznane w związku z wykonaniem przez Uprawnioną z warrantów subskrypcyjnych serii C prawa do objęcia akcji Spółki. W dniu 24 maja 2022 roku nastąpiła rejestracja zamiany akcji zwykłych imiennych serii F na akcje zwykłe na okaziciela serii F.

W dniu 3 stycznia 2023 roku zostało przyznane 40.000 akcji serii F Spółki, wyemitowanych w ramach warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego. Akcje zostały przyznane w związku z wykonaniem przez Uprawnioną z warrantów subskrypcyjnych serii C prawa do objęcia akcji Spółki. W dniu 25 kwietnia 2023 r. przeprowadzono konwersję w systemie depozytowym akcji zwykłych imiennych serii F na akcje zwykłe na okaziciela serii F, zaś 10 sierpnia 2023 roku dopuszczono je do obrotu na Gieldzie Papierów Wartościowych w Warszawie.

2. W dniu 21 kwietnia 2022 roku odbyło się Nadzwyczajne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki, na którym zostały podjęte uchwały w sprawie przyjęcia poniższych programów motywacyjnych. Dodatkowo dnia 16 sierpnia 2023 roku Nadzwyczajne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki wprowadziło zmiany do Programu 1.

Program 1

Program motywacyjny dla członków zarządu Spółki na lata 2022-2024, zakładającego emisję nie więcej niż 100 000 warrantów subskrypcyjnych serii D oraz nie więcej niż 200 000 warrantów serii F. Warranty będą emitowane nieodpłatnie, natomiast cena emisyjna akcji będzie wynosiła 0,50 zł za każdą akcję. Realizacja Programu 1 będzie uzależniona od podjęcia przez Walne Zgromadzenie Spółki uchwał w sprawie podziału zysku za rok obrotowy 2022, 2023 lub 2024 w taki sposób, że część lub całość zysku zostanie przeznaczona na wypłatę dywidendy oraz pozostawania przez uczestnika członkiem zarządu od dnia wpisania go na listę uczestników Programu 1 w danym roku do ostatniego dnia roku obrotowego poprzedzającego zaoferowanie warrantów.

Łączna ilość warrantów, które będą mogły zostać zaoferowane, będzie obliczana zgodnie ze wzorem

$W = D / (10 \times B)$, gdzie:

- W – liczba warrantów przysługujących uczestnikom łącznie,
- D – kwota przeznaczona w danym roku uchwałą Walnego Zgromadzenia o podziale zysku jako dywidenda,
- B – średni kurs akcji Spółki na zamknięciu sesji notowań w okresie 3 miesięcy poprzedzających dzień podjęcia uchwały w sprawie podziału zysku w danym roku programu motywacyjnego.

W bieżącym okresie sprawozdawczym kwota rozpoznanej z tego tytułu rezerwy wyniosła 377 tys. PLN i została ujęta w pozostałych kapitałach.

Dnia 18 lipca Rada Nadzorcza Spółki przyznała prawo do objęcia 100 tysięcy warrantów subskrypcyjnych serii D członkom zarządu, Marcinowi Olejarzowi, Markowi Pertkiewiczowi oraz Anibalowi Jose da Cunha Saraiva Soaresowi. W dniach 2 i 3 października 2023 r. członkowie zarządu Spółki objęli zaoferowane im warrant, które zostały zapisane na ich rachunkach maklerskich w dniu 8 stycznia 2024 r., z tym dniem powstały prawa z warrantów subskrypcyjnych serii D uprawniające do objęcia akcji serii G.

Wartość przyznanego prawa do warrantów subskrypcyjnych była niższa od zawiązanej w 2022 r. rezerwy o 180 tys. PLN. W związku z tym Spółka rozwiązała rezerwę na taką kwotę w 2023 r.

Program 2

Program motywacyjny dla pracowników i współpracowników Spółki oraz spółek z Grupy Kapitałowej BoomBit na lata 2022-2024, zakładającego emisję nie więcej niż 405 000 warrantów subskrypcyjnych. Warranty będą

emitowane nieodpłatnie, natomiast cena emisyjna akcji będzie wynosiła 0,50 zł za każdą akcję. Realizacja Programu 2 będzie uzależniona od osiągnięcia łącznego (skumulowanego) skonsolidowanego zysku netto przypadającego na akcjonariuszy Spółki w latach obrotowych 2022 - 2024, skorygowanego o koszt Programu, na poziomie wyższym niż 53 mln złotych oraz od spełnienia kryterium lojalnościowego przez poszczególnych uczestników Programu 2.

Wycena warrantów została wykonana przy zastosowaniu modelu Blacka-Scholesa, z zastosowaniem następujących założeń:

- cena akcji na moment wyceny (tj. 22 kwietnia 2022 roku) – 14,62 PLN,
- cena wykonania – 0,50 PLN,
- oczekiwana zmienność – 48,11%,
- stopa dywidendy – 6,50%,
- stopa procentowa wolna od ryzyka – 6,58%,
- oczekiwana data wykonania -1 lipca 2025.

W bieżącym okresie sprawozdawczym kwota rozpoznanej z tego tytułu rezerwy wyniosła 1 242 tys. PLN i została ujęta w pozostałych kapitałach.

24 Nota objaśniająca do jednostkowego sprawozdania z przepływów pieniężnych

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2023	2022
	(badane)	(badane)
Należności		
Zmiana stanu wynikająca ze sprawozdania z sytuacji finansowej	(151)	6 185
- zmiana stanu należności z tytułu udzielonych pożyczek	(143)	2 313
- zmiana stanu odpisów na należności handlowe	(752)	(684)
Zmiana stanu wynikająca ze sprawozdania z przepływów pieniężnych	(1 046)	7 814
Zobowiązania		
Zmiana stanu wynikająca ze sprawozdania z sytuacji finansowej	616	12 623
- zmiana stanu zobowiązań z tytułu opcji	-	476
- wpłaty na poczet zwiększenia kapitału	20	(20)
- zmiana stanu zobowiązań z tytułu leasingu	150	183
Zmiana stanu wynikająca ze sprawozdania z przepływów pieniężnych	786	13 262

25 Dofinansowanie projektu w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014 - 2020 („Program GameInn”)

W dniu 15 września 2020 roku Spółka zawarła z Narodowym Centrum Badań i Rozwoju umowę o dofinansowanie projektu Spółki pn. „Opracowanie systemu opartego o algorytm sztucznej inteligencji modyfikującego parametry gry w trakcie trwania rozgrywki w celu maksymalizacji przychodów twórców gier wykorzystujących silnik Unity oraz zwiększenia ich oszczędności w procesie dostosowania gier do potrzeb graczy” („Umowa”).

Zgodnie z Umową, harmonogram prac przewidywał realizację projektu w okresie od III kwartału 2020 roku do II kwartału 2023 roku, przy całkowitym zakładanym koszcie na poziomie 7,2 mln PLN oraz maksymalną kwotą dofinansowania na poziomie 3,8 mln PLN. W lutym 2023 roku podpisany został aneks do Umowy, przedłużający okres realizacji projektu do 31 października 2023 roku.

W dniu 31 października 2023 roku zakończył się okres realizacji projektu. Zgodnie z zawartą umową o dofinansowanie, Spółka dostarczyła do NCBiR raport podsumowujący zrealizowanie wszystkich kamieni milowych i wymagań sprecyzowanych we wniosku. W dniu 2 stycznia 2024 roku Spółka otrzymała z NCBiR informację potwierdzającą zatwierdzenie merytorycznego raportu B+R. W dniu 15 kwietnia 2024 roku NCBiR uznał projekt za zrealizowany pod względem merytorycznym oraz finansowym.

Do dnia 31 października 2023 roku Spółka otrzymała dofinansowanie w łącznej kwocie 1 929 tys PLN, w tym w roku bieżącym 703 tys PLN (1 226 tys PLN w roku 2022, od początku trwania projektu 2 849 tys. PLN), z czego w 2023 roku rozliczyła:

- 55 tys. PLN pozostało zostało ujęte w sprawozdaniu z sytuacji finansowej jako przychody przyszłych okresów (pozycja: Zobowiązania handlowe oraz pozostałe) z roku 2022
- 731 tys. PLN zostało ujęte jako pomniejszenie wartości składnika aktywów nakładów na prace rozwojowe (2 793 tys. PLN od początku trwania projektu),
- 18 tys. PLN zostało ujęte w sprawozdaniu z całkowitych dochodów jako pozostałe przychody operacyjne (46 tys. PLN od początku trwania projektu),
- 9 tys. PLN pozostaje do rozliczenia przez NCBiR - zostało ujęte w sprawozdaniu z sytuacji finansowej jako przychody przyszłych okresów (pozycja: Zobowiązania handlowe oraz pozostałe).

Wytworzone w ramach projektu narzędzie zostało przyjęte do wartości niematerialnych – zakończonych prac rozwojowych – dnia 31 października 2023 roku o wartości początkowej 3,6 mln zł z okresem amortyzacji wynoszącym 5 lat. Wartość bilansowa narzędzia na dzień bilansowy wynosiła 3,4 mln zł.

26 Transakcje z podmiotami powiązanymi

Nabycie towarów i usług następuje od podmiotów powiązanych na normalnych warunkach handlowych. Należności od podmiotów powiązanych powstają głównie w wyniku transakcji sprzedaży i są płatne w terminie 60 dni od daty sprzedaży. Należności te są niezabezpieczone i nieoprocentowane.

Pożyczki udzielone związane są z finansowaniem przez Spółkę działalności operacyjnej jednostek powiązanych. Pożyczki są oprocentowane, nie są zabezpieczone.

Na należności od podmiotów powiązanych utworzono odpisy aktualizujące należności w kwocie 1 139 tys. PLN, zaś na udzielone pożyczki 6 884 tys. PLN (nota nr 18 i 22). W tabeli zaprezentowane są wartości netto należności oraz pożyczek.

Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych wynikają głównie z transakcji zakupu i podlegają spłacie w terminie 60 dni od daty zakupu. Zobowiązania nie są oprocentowane.

Należności i zobowiązania handlowe wynikają nie tylko z przychodów i zakupów, ale również z tytułu refakturowania kosztów pomiędzy spółkami w grupie. Refaktury nie są ujęte w przychodach i zakupach w tabeli poniżej.

Rozrachunki oraz transakcje z podmiotami powiązаныmi na dzień oraz za rok zakończony 31 grudnia 2023 roku:

	Należności handlowe i pozostałe	Pożyczki udzielone	Zobowiązania handlowe i pozostałe	Pożyczki otrzymane	Przychody	Zakupy
	(badane)	(badane)	(badane)	(badane)	(badane)	(badane)
Podmioty wywierające znaczący wpływ						
Karolina Szablewska-Olejarz	1	-	-	-	11	269
Marcin Olejarz	1	-	2	-	11	37
Marek Pertkiewicz	-	-	-	-	13	-
Jednostki zależne						
BoomBit Games Ltd.	24 118	-	235	-	146 734	427
Boombit Inc.	20	-	43	-	(50)	-
Maisly Games Sp. z o.o.	101	754	5	-	89	9
TapNice Sp. z o.o.	650	-	122	-	613	446
BoomHits Sp. z o.o.	11 213	6 034	836	-	3 333	2 560
PixelMob Sp. z o.o.	57	-	-	-	190	-
Play With Games Ltd.	50	-	-	-	211	-
ADC Games Sp. z o.o.	265	-	109	-	517	316
Mindsense Games Sp. z o.o.	14	149	-	-	63	1 410
SkyLoft	117	-	20	-	213	117
PlayEmber	7	-	-	-	22	-
BoomPick Sp. z o.o.	-	-	3	-	387	5
PlayEmber FZ-LCC	48	-	-	-	66	-
Boomland Global*	1	-	-	-	2	-
Mobile Esports*	12	510	-	-	21	-
Boomland FZ-LCC	4 191	1 156	-	-	4 317	-
Wspólne przedsięwzięcia						
MoonDrip Sp. z o.o.**	-	-	-	-	70	3
	40 866	8 603	1 375	-	156 833	5 599

* Kwoty wykazane w przychodach i zakupach dotyczą okresów od powstania lub objęcia kontroli nad daną spółką, dla Boomland Global – od września 2023 roku, dla Mobile Esports od września 2023 roku

** Kwoty wykazane w przychodach i zakupach dotyczą okresów od początku roku do dnia likwidacji spółki Moondrip w październiku 2023.

Rozrachunki oraz transakcje z podmiotami powiązаныmi na dzień oraz za rok zakończony 31 grudnia 2022 roku:

	Należności handlowe i pozostałe	Pożyczki udzielone	Zobowiązania handlowe i pozostałe	Pożyczki otrzymane	Przychody	Zakupy
	(badane)	(badane)	(badane)	(badane)	(badane)	(badane)
Podmioty wywierające znaczący wpływ						
Karolina Szablewska-Olejarz	1	-	-	-	4	228
Marcin Olejarz	1	-	9	-	12	-
Marek Pertkiewicz	-	-	-	-	9	-
Jednostki zależne						
BoomBit Games Ltd.	26 337	-	-	-	174 610	217
Boombit Inc.	25	-	35	-	94	-
Maisly Games Sp. z o.o.	145	389	-	-	87	12
TapNice Sp. z o.o.	37	-	-	-	416	7
BoomHits Sp. z o.o.	8 069	3 057	72	-	3 760	84
PixelMob Sp. z o.o.	168	-	-	-	570	-
Play With Games Ltd.	124	-	-	-	622	-
ADC Games Sp. z o.o.	1 580	-	-	-	454	-
Mindsense Games Sp. z o.o.	16	281	-	-	138	1 285
SkyLoft	1 937	380	-	-	298	-
PlayEmber	6	-	-	-	10	-
BoomPick Sp. z o.o.*	242	1 203	-	-	281	-
Boomland FZ-LCC**	-	1 193	-	-	22	-
Wspólne przedsięwzięcia						
MoonDrip Sp. z o.o.	-	-	-	-	107	-
	38 688	6 503	116	-	181 494	1 833

* Kwoty wykazane w przychodach i zakupach dotyczą okresów od powstania lub objęcia kontroli nad daną spółką, dla BoomPick – od lutego 2022 roku, dla BoomLand FZ-LCC od maja 2022 roku

Wynagrodzenie oraz inne świadczenia na rzecz organów Spółki oraz kluczowych członków kadry kierowniczej

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2023	2022
Wynagrodzenia i inne świadczenia dla Członków Zarządu, w tym:	(badane)	(badane)
Rezerwa na wynagrodzenie Zarządu z tytułu premii	6 693	8 150
Dywidenda	377	1 375
Wynagrodzenia i inne świadczenia dla Rady Nadzorczej, w tym:	4 306	4 641
Dywidenda	1 828	1 880
Wynagrodzenie kluczowego personelu kierowniczego	1 416	1 526
	186	369
	8 707	10 399

Od listopada 2020 roku funkcjonują w Spółce Pracownicze Plany Kapitałowe, ponoszone koszty na ten program w przypadku organów i kadry kierowniczej BoomBit S.A. są nieistotne.

27 Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub firmy audytorskiej

Poniższa tabela przedstawia wynagrodzenie firmy audytorskiej wypłacone lub należne za rok zakończony 31 grudnia 2023 oraz za okres porównawczy:

	31 grudnia 2023	31 grudnia 2022
Obowiązkowe badanie rocznego jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego	(badane)	(badane)
Przeгляд półrocznego jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego	101	101
Inne usługi poświadczające	53	53
	5	20
Razem	159	174

Inne usługi poświadczające obejmują wynagrodzenie z tytułu oceny sprawozdania o wynagrodzeniach oraz dodatkowo w 2022 roku z tytułu badania jednostkowego półrocznego sprawozdania finansowego Spółki.

28 Zdarzenia po dniu kończącym okres sprawozdawczy

- W dniu 10 kwietnia 2024 roku zawarte zostało porozumienie rozwiązujące umowę inwestycyjną i wspólników, podpisaną w dniu 21 lutego 2022 roku przez Spółkę, Cherrypick Games S.A. („Cherrypick”) oraz BoomPick Games Sp. z o.o. („BoomPick”). W celu realizacji porozumienia i zakończenia udziału Cherrypick we wspólnym przedsięwzięciu, zawarta została umowa sprzedaży przez Cherrypick 40% udziałów w BoomPick na rzecz Spółki, po cenie równej ich wartości nominalnej. Tym samym Spółka stała się 100% właścicielem BoomPick.
- W dniu 10 kwietnia spółka powiązana Skyloft Sp. z o.o. została postawiona w stan likwidacji.

Niniejsze jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone i podpisane przez Zarząd Spółki w dniu 18 kwietnia 2024 roku.

Marcin Olejarz
Prezes Zarządu

Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares
Wiceprezes Zarządu

Marek Pertkiewicz
Członek Zarządu

Osoba odpowiedzialna za prowadzenie ksiąg rachunkowych:

Alicja Bekalarczyk
Główna Księgowa