



BOOMBIT

SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE GRUPY KAPITAŁOWEJ BOOMBIT S.A.

ZA ROK 2025

GDAŃSK, 23 KWIETNIA 2026

Spis treści

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów	3
Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej	4
Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym	5
Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych	6
1 Informacje ogólne	7
2 Struktura Grupy Kapitałowej	7
3 Podstawa sporządzenia	8
4 Zarządzanie ryzykiem finansowym	28
5 Zarządzanie kapitałem	30
6 Profesjonalny osąd oraz założenia i szacunki użyte przy sporządzaniu skonsolidowanego sprawozdania finansowego	31
7 Segmenty operacyjne	32
8 Umowy z klientami	36
9 Koszty według rodzaju	37
10 Przychody i koszty operacyjne pozostałe	37
11 Przychody i koszty finansowe	38
12 Podatek dochodowy	38
13 Zysk na jedną akcję	40
14 Dywidendy	41
15 Rzeczowe aktywa trwałe	42
16 Leasing	43
17 Wartości niematerialne	44
18 Wartość firmy	47
19 Należności handlowe, pozostałe i rozliczenia międzyokresowe	48
20 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	49
21 Kapitały	50
22 Zobowiązania handlowe i pozostałe	51
23 Instrumenty finansowe według typu	52
24 Płatności w formie akcji	55
25 Nota objaśniająca do skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych	57
26 Udziały niekontrolujące	57
27 Inwestycje w jednostki stowarzyszone	58
28 Zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej	58
29 Transakcje z podmiotami powiązanymi	59
30 Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub firmy audytorskiej	61
31 Zdarzenia po dniu kończącym okres sprawozdawczy	61

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów

Nota	Okres	Okres	
	12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2025 (badane)	12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2024 (badane)	
Przychody ze sprzedaży usług	8	205 096	224 766
Koszt własny sprzedaży	9	-180 793	-196 337
Wynik brutto ze sprzedaży		24 303	28 429
Koszty ogólnego zarządu	9	-13 492	-15 897
Przychody operacyjne pozostałe	10	2 639	12 875
Koszty operacyjne pozostałe	10	-7 103	-12 591
Wynik z działalności operacyjnej		6 347	12 816
Przychody finansowe	11	59	278
Koszty finansowe	11	-5 202	-7 133
Udział w zyskach (stratach) netto jednostek stowarzyszonych	27	-994	668
Wynik przed opodatkowaniem		210	6 629
Podatek dochodowy	12	517	-2 528
Zysk (strata) z działalności kontynuowanej		727	4 101
Zysk (strata) z działalności zaniechanej		0	0
Wynik netto		727	4 101
Pozostałe dochody całkowite			
Pozycje, które w przyszłości mogą zostać zreklasyfikowane do wyniku:		-591	184
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych		-591	184
Inne dochody całkowite		-591	184
Dochody całkowite razem		136	4 285
- przypadające na udziałowców jednostki dominującej		-119	5 298
- przypadające na udziały niekontrolujące		255	-1 013
Wynik netto			
- przypadające na akcjonariuszy jednostki dominującej		472	5 032
- przypadające na udziały niekontrolujące		255	-931
Wynik na akcję przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej w trakcie okresu (wyrażony w złotych na jedną akcję)			
Zysk na akcję			
Podstawowy	13	0,03	0,37
z działalności kontynuowanej		0,03	0,37
z działalności zaniechanej		0	0
Rozwodniony	13	0,03	0,37
z działalności kontynuowanej		0,03	0,37
z działalności zaniechanej		0	0

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej

		31 grudnia	31 grudnia
		2025	2024
	Nota	(badane)	(badane)
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	15,16	1 252	1 504
Wartości niematerialne	17	42 549	41 203
Wartość firmy	18	14 356	15 249
Udziały i akcje	23	6 230	6 298
Inwestycje w jednostki stowarzyszone	27	0	6 025
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego	12	6 054	3 158
		70 441	73 437
Aktywa obrotowe			
Należności handlowe oraz pozostałe	19	32 077	32 430
Należności z tytułu podatku dochodowego	12	1 751	1 113
Aktywa kryptograficzne		22	8
Aktywa finansowe pozostałe	23	183	162
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	20	12 078	14 818
Aktywa obrotowe inne niż trwałe przeznaczone do sprzedaży		46 111	48 531
Aktywa przeznaczone do sprzedaży		0	0
Aktywa obrotowe		46 111	48 531
Razem aktywa		116 552	121 968
Kapitał własny			
Kapitał własny przypadający na udziałowców jednostki dominującej			
Kapitał zakładowy	21	6 900	6 820
Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej		32 063	32 063
Różnice kursowe z przeliczenia jednostki zagranicznej		-395	196
Kapitały z tytułu płatności w formie akcji	24	6 468	6 060
Pozostałe kapitały rezerwowe		7 679	7 679
Zatrzymane zyski		21 283	20 811
		73 998	73 629
Kapitał przypadający na udziały niekontrolujące	26	537	282
Razem kapitał własny		74 535	73 911
Zobowiązania			
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego	12	9 759	8 606
Zobowiązania finansowe pozostałe	23	42	97
		9 801	8 703
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania finansowe pozostałe	23	658	715
Zobowiązania handlowe oraz pozostałe	22	30 646	38 638
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego		912	1
Zobowiązania krótkoterminowe nieprzeznaczone do sprzedaży		32 216	39 354
Zobowiązania krótkoterminowe przeznaczone do sprzedaży		0	0
Zobowiązania krótkoterminowe		32 216	39 354
Razem zobowiązania		42 017	48 057
Razem kapitał własny i zobowiązania		116 552	121 968

Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

	Nota	Kapitał zakładowy	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	Różnice kursowe z przeliczenia jednostki	Pozostałe kapitały rezerwowe	Kapitały z tytułu płatności w formie akcji	Zyski zatrzymane	Kapitał przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej	Kapitał przypadający na udziały niekontrolujące	Kapitał własny razem
Na dzień 1 stycznia 2025 (badane)		6 820	32 063	196	7 679	6 060	20 811	73 629	282	73 911
Zysk (strata) netto		0	0	0	0	0	472	472	255	727
Inne całkowite dochody		0	0	-591	0	0	0	-591	0	-591
Całkowite dochody		0	0	-591	0	0	472	-119	255	136
Podwyższenie kapitału	24	80	0	0	0	0	0	80	0	80
Płatności w formie akcji	24	0	0	0	0	408	0	408	0	408
Zmiany kapitału własnego		80	0	-591	0	408	472	369	255	624
Na dzień 31 grudnia 2025 (badane)		6 900	32 063	-395	7 679	6 468	21 283	73 998	537	74 535
Na dzień 1 stycznia 2024 (badane)	Nota	6 770	32 063	-70	0	6 952	29 318	75 033	-1 460	73 573
Zysk (strata) netto		0	0	0	0	0	5 032	5 032	-931	4 101
Inne całkowite dochody		0	0	266	0	0	0	266	-82	184
Całkowite dochody		0	0	266	0	0	5 032	5 298	-1 013	4 285
Podwyższenie kapitału		50	0	0	0	0	0	50	0	50
Podział zysku lat ubiegłych		0	0	0	7 679	0	-7 679	0	0	0
Zwiększenie (zmniejszenie) wynikające z utraty kontroli		0	0	0	0	0	-1 086	-1 086	2 755	1 669
Wypłaty na rzecz właścicieli	14	0	0	0	0	0	-4 774	-4 774	0	-4 774
Płatności w formie akcji	24	0	0	0	0	-892	0	-892	0	-892
Zmiany kapitału własnego		50	0	266	7 679	-892	-8 507	-1 403	1 741	338
Na dzień 31 grudnia 2024 (badane)		6 820	32 063	196	7 679	6 060	20 811	73 629	282	73 911

Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

Nota	Okres	Okres
	12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2025 (badane)	12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2024 (badane)
Wynik przed opodatkowaniem	210	6 629
Korekty:	23 796	16 143
Amortyzacja	15,17 18 747	16 832
Odpis aktualizujący nakłady na prace rozwojowe i inwestycje w jednostki stowarzyszone	17,27 10 459	11 071
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	319	181
Przychody z tytułu odsetek	-24	-17
Koszty z tytułu odsetek	36	62
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	362	261
Zmiana stanu należności	25 353	3 347
Zmiana stanu zobowiązań	25 -7 912	-11 514
Zmiana stanu aktywów kryptograficznych	-14	1 462
Rozliczenie kosztów płatności w formie akcji	24 408	-892
Zyski (straty) z tytułu wyceny do wartości godziwej	23 68	7 010
Zyski (straty) z tytułu utraty kontroli nad jednostkami zależnymi	0	-10 776
Udział w zyskach (stratach) netto jednostek stowarzyszonych	27 994	-668
Inne korekty	25 0	-216
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	24 006	22 772
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony	12 -1 052	-1 960
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	22 954	20 812
Działalność inwestycyjna		
Zbycie rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych	316	0
Udzielenie pożyczek	0	-161
Odsetki otrzymane	0	16
Zbycie udziałów w jednostkach stowarzyszonych	0	2 843
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych	15 -146	-234
Nakłady na wartości niematerialne	17 -25 793	-34 839
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-25 623	-32 375
Działalność finansowa		
Podwyższenie kapitału	24 80	69
Wpływy z kredytów i pożyczek	23 7	0
Dywidendy	0	-5 327
Splata zobowiązań leasingowych	16 -128	-129
Odsetki	16 -36	-58
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-77	-5 445
Przepływy pieniężne przed różnicami kursowymi	-2 746	-17 008
Różnice kursowe netto na środkach pieniężnych i ekwiwalentach	6	143
Przepływy pieniężne netto razem	-2 740	-16 865
Środki pieniężne na początek okresu	14 818	31 683
Środki pieniężne na koniec okresu, w tym:	12 078	14 818
- o ograniczonej możliwości dysponowania	0	0

1 Informacje ogólne

Adres zarejestrowanego biura jednostki – 80-283 Gdańsk, ul. Zacna 2

Państwo rejestracji - Polska

Opis charakteru oraz podstawowego zakresu działalności - – Działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych

Siedziba jednostki: Polska, 80-283 Gdańsk, ul. Zacna 2

Forma prawna jednostki – Spółka akcyjna wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego: Sąd Rejonowy Gdańsk-Północ w Gdańsku, VII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego; KRS nr 0000740933, zarejestrowana 23 lipca 2018 roku

Nazwa jednostki sprawozdawczej – BoomBit S.A.

Podstawowe miejsce prowadzenia działalności gospodarczej – Polska, 80-283 Gdańsk ul. Zacna 2

Walutą prezentacji jest złoty polski. Dane finansowe prezentowane są w zaokrągleniu do tysiący złotych, o ile nie podano inaczej.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe obejmuje dane finansowe Grupy Kapitałowej Boombit S.A.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy obejmuje okres 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2025 roku oraz zawiera dane porównawcze za okres 12 miesięcy zakończonych dnia 31 grudnia 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2024 roku.

2 Struktura Grupy Kapitałowej

Grupa Kapitałowa BoomBit S.A. („Grupa”) składa się ze Spółki BoomBit S.A. („Spółka”, „jednostka dominująca”), która jest jednostką dominującą Grupy i jej spółek zależnych. Skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym za okres 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2025 roku objęte zostały dane jednostek przedstawionych w tabeli poniżej:

Nazwa jednostki	Siedziba	Przedmiot działalności	Charakterystyka powiązania kapitałowego / metoda konsolidacji	% własności i posiadanych praw głosu	Data objęcia kontroli / współkontroli
BoomBit S.A.	Gdańsk, Polska	działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych	jednostka dominująca	nie dotyczy	nie dotyczy
BoomBit Games Ltd.	Londyn, Wielka Brytania	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	28.02.2018
BoomBit Inc.	Las Vegas, USA	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100% - poprzez BoomBit Games	28.02.2018
Play With Games Ltd. ¹⁾	Londyn, Wielka Brytania	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	-	30.03.2018
PixelMob Sp. z o.o. w likwidacji ²⁾	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	-	28.02.2018
TapNice Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	60%	16.10.2018
BoomHits Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	16.10.2018
Mindsense Media Sp. z o.o. ³⁾	Gdańsk, Polska	prowadzenie ksiąg rachunkowych oraz obsługi kadrowo-płacowej	zależna/pełna	100%	28.02.2018

ADC Games Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych	stowarzyszona/metodą praw własności	33%	23.02.2021
Maisly Games Sp. z o.o. w likwidacji ²⁾	Gdańsk, Polska	działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	-	28.05.2021
PlayEmber Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	stowarzyszona/metodą praw własności	33% - poprzez ADC Games	06.09.2021
AppLifters Sp. z o.o. ⁴⁾	Gdynia, Polska	działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	21.02.2022
BoomLand FZ-LLC ⁵⁾	Rakez, Zjednoczone Emiraty Arabskie	realizacja projektów opartych na technologii blockchain	zależna/pełna	100%	06.05.2022
Boomland Global Sp. z o.o. w likwidacji ⁶⁾	Gdańsk, Polska	działalność usługowa dla projektów opartych na technologii blockchain	zależna/pełna	100% poprzez BoomLand FZ-LLC	14.09.2023
Mobile Esports Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	mobilna platforma esport	zależna/pełna	51%	06.07.2023

1) W dniu 30 maja 2025 roku Grupa utraciła kontrolę nad Spółką Play With Games Ltd. na skutek zbycia całości udziałów w niej, na rzecz podmiotu spoza Grupy.

2) Spółka PixelMob sp. z o.o. oraz Spółka Maisly Games sp. z o.o. zostały zlikwidowane odpowiednio w dniu 28 stycznia 2025 roku oraz w dniu 21 stycznia 2025 roku.

3) W dniu 14 stycznia 2026 roku Spółka Mindsense Games Sp. z o.o. zmieniła nazwę na Mindsense Media Sp. z o.o.

4) W dniu 3 listopada 2025 roku Spółka Boompick Sp. z o.o. zmieniła nazwę na AppLifters Sp. z o.o. Począwszy od 2026 roku Spółka będzie dodatkowo świadczyć usługi w zakresie gier komputerowych.

5) Z końcem 2025 roku Spółka zakończyła swoją działalność w obszarze blockchain i począwszy od 2026 roku będzie prowadzić działalność produkcyjną i wydawniczą w zakresie gier komputerowych.

6) W dniu 2 lutego 2026 roku spółka BoomLand Global Sp. z o.o. została postawiona w stan likwidacji.

3 Podstawa sporządzenia

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF), obejmującymi Międzynarodowe Standardy Rachunkowości (MSR) oraz Interpretacje Stałego Komitetu ds. Interpretacji (SKI) i Komitetu ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej (KIMSF), które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską (UE) i weszły w życie do 31 grudnia 2025 roku. Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzone przez UE obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości („RMSR”). Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania do publikacji, biorąc pod uwagę toczący się w Unii Europejskiej proces wprowadzania MSSF, MSSF mające zastosowanie do tego sprawozdania finansowego nie różnią się od MSSF UE.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe, zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości, tj. nie krócej niż rok od dnia sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz niewystępowania okoliczności wskazujących na zagrożenie dla kontynuowania działalności.

Na dzień sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności Grupy.

3.1. Zmiany, które nie mają istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe Grupy, są następujące:

a) Zmiany do MSR 21 „Skutki zmian kursów wymiany walut obcych” - brak wymienialności walut, zatwierdzone w UE w dniu 12 listopada 2024 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2025 roku lub później).

Powyższe zmiany do istniejących standardów nie miały istotnego wpływu na roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy za rok kończący się 31 grudnia 2025 roku.

3.2. Standardy, zmiany i interpretacje istniejących standardów, które zostały opublikowane, a nie weszły jeszcze w życie.

Następujące standardy i interpretacje zostały opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, jednak nie weszły w życie do dnia kończącego okres sprawozdawczy:

- a) MSSF 18 „Prezentacja i ujawnienia w sprawozdaniach finansowych” – opublikowano 9 kwietnia 2024 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2027 roku lub po tej dacie),
- b) MSSF 19 „Spółki zależne bez odpowiedzialności publicznej: ujawnianie informacji” - opublikowano 9 maja 2024 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2027 roku lub po tej dacie),
- c) Zmiany do MSSF 19 „Spółki zależne bez odpowiedzialności publicznej: ujawnianie informacji” - opublikowano 21 sierpnia 2025 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2027 roku lub po tej dacie),
- d) Zmiany do MSSF 9 „Instrumenty finansowe” i MSSF 7 „Instrumenty finansowe – ujawnienia informacji” – zmiany w klasyfikacji i wycenie instrumentów finansowych (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2026 roku lub po tej dacie),
- e) Zmiany do MSSF 9 „Instrumenty finansowe” i MSSF 7 „Instrumenty finansowe – ujawnienia informacji” - umowy dotyczące energii elektrycznej ze źródeł zależnych od przyrody, opublikowano 18 grudnia 2024 roku (obowiązujące dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2026 roku lub po tej dacie),
- f) Coroczne poprawki do Standardów Rachunkowości MSSF – wydanie 11 zawierające zmiany do MSSF 1, MSSF 7, MSSF 9, MSSF 10 i MSR 7 - zmiany dotyczące różnic między MSSF 9 a MSSF 15 w zakresie początkowej wyceny należności handlowych oraz sposobu, w jakim leasingobiorca zaprzestaje ujmowania zobowiązania z tytułu leasingu; opublikowano 18 lipca 2024 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2026 roku lub po tej dacie).
- g) Zmiany do MSR 21 „Skutki zmian kursów walutowych: przeliczenie na hiperinflacyjną walutę prezentacji” - opublikowano 13 listopada 2025 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2027 roku lub po tej dacie).

Na dzień zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Zarząd nie zakończył jeszcze prac nad oceną wpływu wprowadzenia pozostałych standardów oraz interpretacji na stosowane przez Grupę zasady (politykę) rachunkowości w odniesieniu do działalności Grupy lub jej wyników finansowych.

Grupa nie zdecydowała się na wcześniejsze zastosowanie żadnego standardu, interpretacji lub zmiany, która została opublikowana, lecz nie weszła dotychczas w życie w świetle przepisów Unii Europejskiej.

3.3. Ważniejsze stosowane przez Grupę zasady rachunkowości

Najważniejsze zasady rachunkowości zastosowane przy sporządzaniu niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego przedstawione zostały poniżej. Zasady te stosowane były we wszystkich prezentowanych latach w sposób ciągły.

a) Konsolidacja

Jednostki zależne

Jednostki zależne podlegają pełnej konsolidacji od dnia przejęcia nad nimi kontroli przez Grupę. Przystaje się je konsolidować z dniem ustania kontroli.

Grupa sprawuje kontrolę w przypadku, gdy z tytułu swojego zaangażowania w jednostkę, w której dokonano inwestycji, podlega ekspozycji na zmienne wyniki finansowe, lub gdy ma prawa do zmiennych wyników finansowych oraz ma możliwość wywierania wpływu na wysokość tych wyników finansowych poprzez sprawowanie władzy nad jednostką, w której dokonano inwestycji. Tak więc Grupa sprawuje kontrolę nad inwestycją wtedy i tylko wtedy gdy Grupa:

- posiada władzę nad danym podmiotem;
- podlega ekspozycji na zmienne zwroty lub posiada prawa do zmiennych zwrotów z tytułu swojego zaangażowania w daną jednostkę;
- ma możliwość wykorzystania władzy w celu kształtowania poziomu generowanych zwrotów.

Oceniając kwestię kontroli nad jednostką, w której dokonano inwestycji, inwestor bierze pod uwagę cel i model tej jednostki w celu zidentyfikowania istotnych działań, sposobu podejmowania decyzji w kwestii tych działań, określenia podmiotu posiadającego możliwość bieżącego kierowania tymi działaniami oraz podmiotu będącego beneficjentem wyników finansowych uzyskiwanych w wyniku tych działań.

Ocena czy jednostka dominująca sprawuje kontrolę nad spółką wymaga m.in. ustalenia czy posiada ona prawa do kierowania istotną działalnością spółki. Określenie istotnej działalności spółki oraz który z inwestorów ją kontroluje, wymaga osądu. W ocenie sytuacji i określeniu istoty powiązań bierze się pod uwagę prawa głosu, relatywnie posiadany udział, rozproszenie praw głosu posiadanych przez innych inwestorów, zakres udziału tych inwestorów w powoływaniu kluczowego personelu kierowniczego lub członków rady nadzorczej.

Grupa dokonuje ponownej oceny czy sprawuje kontrolę nad jednostką, w której dokonano inwestycji, czy też nie, w sytuacji, gdy fakty i okoliczności wskazują, że zmienił się jeden bądź kilka elementów kontroli.

Dzień bilansowy jednostki dominującej i jednostek zależnych

Sprawozdania finansowe jednostki dominującej i jej jednostek zależnych wykorzystane do sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego dotyczą stanu na ten sam dzień bilansowy. W przypadku, gdy koniec okresu sprawozdawczego jednostki dominującej różni się od końca okresu sprawozdawczego jednostki zależnej, jednostka zależna przygotowuje, do celów konsolidacji, dodatkowe informacje finansowe według stanu na ten sam dzień, na jaki sporządzane jest sprawozdanie finansowe jednostki dominującej, w celu umożliwienia jednostce dominującej dokonania konsolidacji informacji finansowych jednostki zależnej, chyba że jest to niewykonalne.

Grupa na dzień 31 grudnia 2025 roku posiada spółki posiadające inny rok obrotowy niż jednostka dominująca, należą do nich: TapNice Sp. z o.o., ADC Games Sp. z o.o., Applifters Sp. z o.o. (dawniej BoomPick Sp. z o.o.) i PlayEmber Sp. z o.o. Rok obrotowy spółek trwa 12 miesięcy, rozpoczyna się 1 lipca i trwa do 30 czerwca kolejnego roku. W celu sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego, sporządzono dodatkowe informacje finansowe na dzień 31 grudnia 2025 roku wyżej wymienionych spółek.

Nabycie jednostek zależnych przez Grupę rozlicza się metodą nabycia. Koszt nabycia ustala się jako wartość godziwą przekazanych aktywów, wyemitowanych instrumentów kapitałowych oraz zobowiązań zaciągniętych lub przejętych

na dzień wymiany. Możliwe do zidentyfikowania nabyte aktywa oraz zobowiązania i zobowiązania warunkowe przejęte w ramach połączenia jednostek gospodarczych wycenia się początkowo według ich wartości godziwej na dzień przejęcia niezależnie od wielkości udziałów niekontrolujących. Nadwyżkę kosztu nabycia nad wartością godziwą udziału Grupy w możliwych do zidentyfikowania przejętych aktywach netto ujmuje się jako wartość firmy. Jeżeli koszt przejęcia jest niższy od wartości godziwej aktywów netto przejętej jednostki zależnej, różnicę ujmuje się bezpośrednio w skonsolidowanym zestawieniu całkowitych dochodów.

Eliminowane są przychody i koszty, rozrachunki i niezrealizowane zyski na transakcjach pomiędzy spółkami Grupy. Eliminacji podlegają również niezrealizowane straty. Tam, gdzie jest to konieczne, zasady rachunkowości stosowane przez jednostki zależne podlegają zmianie dla zapewnienia zgodności z zasadami rachunkowości stosowanymi przez Grupę.

Udziały niekontrolujące i transakcje z udziałowcami niekontrolującymi

Zmiany w udziale własnościowym Grupy, które nie skutkują utratą kontroli nad jednostką zależną ujmowane są jako transakcje kapitałowe. Wartości bilansowe udziałów dających kontrolę i niedających kontroli koryguje się, uwzględniając zmianę udziałów we własności jednostki zależnej. Różnicę pomiędzy kwotą do zapłaty z tytułu zwiększenia lub zmniejszenia udziału a wartością bilansową odpowiednich udziałów niedających kontroli ujmuje się bezpośrednio w kapitale własnym przypadającym na udział dający kontrolę.

Wspólne przedsięwzięcia i jednostki stowarzyszone

Grupa kwalifikuje do inwestycji wycenianych metodą praw własności inwestycje w jednostki stowarzyszone oraz inwestycje we wspólne przedsięwzięcia.

Jednostki stowarzyszone obejmują jednostki, na które Grupa wywiera znaczący wpływ, lecz których nie kontroluje ani nie sprawuje wspólnej kontroli nad polityką finansową i operacyjną.

Udziały we wspólnych przedsięwzięciach będących wspólnymi ustaleniami umownymi, w których strony sprawujące współkontrolę mają prawa do aktywów netto tej jednostki. Współkontrola występuje wówczas, gdy decyzje dotyczące istotnej działalności wspólnych przedsięwzięć wymagają jednomyślnej zgody stron współkontrolujących.

Inwestycje Grupy we wspólnych przedsięwzięciach oraz jednostkach stowarzyszonych są ujmowane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym metodą praw własności. Zgodnie z metodą praw własności inwestycję we wspólnym przedsięwzięciu ujmuje się początkowo według kosztu, a następnie koryguje w celu uwzględnienia udziału Grupy w wyniku finansowym i innych całkowitych dochodach. Jeżeli udział Grupy w stratach przekracza wartość jej udziałów w tym podmiocie, Grupa zaprzestaje ujmowania swojego udziału w dalszych stratach. Dodatkowe straty ujmuje się wyłącznie w zakresie odpowiadającym prawnym lub zwyczajowym zobowiązaniom przyjętym przez Grupę lub płatnościom wykonanym w imieniu wspólnego przedsięwzięcia.

Inwestycję w jednostki stowarzyszone lub we wspólnym przedsięwzięciu ujmuje się metodą praw własności od dnia, w którym dany podmiot uzyskał status jednostki stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia. W dniu dokonania inwestycji kwotę, o jaką koszty inwestycji przekraczają wartość udziału Grupy w wartości godziwej netto możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań tego podmiotu, ujmuje się jako wartość firmy i włącza w wartość bilansową tej inwestycji. Kwotę, o jaką udział Grupy w wartości godziwej netto w możliwych do zidentyfikowania aktywach i zobowiązaniach przekracza koszty inwestycji, ujmuje się bezpośrednio w wyniku finansowym w okresie, w którym dokonano tej inwestycji.

Przy ocenie konieczności ujęcia utraty wartości inwestycji Grupy we wspólnym przedsięwzięciu stosuje się wymogi MSR 28 par 40-41C. W razie potrzeby całość kwoty bilansowej inwestycji testuje się na utratę wartości zgodnie z MSR 36 „Utrata wartości aktywów” jako pojedynczy składnik aktywów, porównując jego wartość odzyskiwalną z wartością bilansową. Ujęta utrata wartości stanowi część wartości bilansowej inwestycji. Odwrócenie tej utraty wartości ujmuje się zgodnie z MSR 36 w stopniu odpowiadającym późniejszemu zwiększeniu wartości odzyskiwalnej inwestycji.

b) Określenie waluty funkcjonalnej

Walutą funkcjonalną oraz sprawozdawczą Jednostki Dominującej i Grupy Kapitałowej BoomBit jest polski złoty.

Oceny takiej dokonał Zarząd Jednostki Dominującej w oparciu o analizę waluty, w której Jednostka generuje przychody i ponosi koszty. Zgodnie z MSR 21.9, przy ustalaniu swojej waluty funkcjonalnej Zarząd jednostki dominującej bierze pod uwagę następujące czynniki:

- walutę:
 - która wywiera główny wpływ na ceny sprzedaży towarów i usług (często jest to waluta, w której wyrażane są i regulowane ceny sprzedaży jej towarów i usług); oraz
 - kraju, w którym siły konkurencji i obowiązujące przepisy wywierają główny wpływ na ceny sprzedaży jej towarów i usług;
- walutę, która wywiera główny wpływ na koszty robocizny i materiałów oraz na pozostałe koszty związane z dostarczaniem towarów lub świadczeniem usług (często jest to waluta, w której koszty te są wyrażane lub regulowane).

Przychody ze sprzedaży produktów (gier) generowane są przede wszystkim w dolarach. Patrząc więc wyłącznie na punkt MSR 21.9 a) i. sugerowałyby to, że walutą funkcjonalną Grupy jest dolar amerykański. Jednakże, analiza punktu MSR 21.9 a) ii. nie dawałaby już takiej jednoznacznej konkluzji – ceny gier sprzedawanych przez jednostkę dominującą nie są kształtowane przez siły konkurencji i regulacje występujące na terenie Stanów Zjednoczonych. Wyrażenie cen sprzedaży w dolarze amerykańskim wynika z faktu, że rynek gier komputerowych jest rynkiem globalnym, gdzie ceny przyjmują poziom światowy i są ustalane dla globalnego gracza. Oznacza to, że ceny sprzedaży gier Jednostki Dominującej są takie same dla graczy z Europy (w tym Polski), Azji czy też Stanów Zjednoczonych.

Patrząc natomiast na punkt MSR 21.9 b), ponieważ zdecydowana większość kosztów funkcjonowania Grupy BoomBit SA, w tym kosztów produkcji gier (głównie wynagrodzenia) ponoszona jest w złotych polskich to punkt ten, gdyby był analizowany indywidualnie wskazuje, że walutą funkcjonalną Grupy BoomBit SA jest złoty polski.

Dodatkowo Zarząd Spółki przeanalizował punkt MSR 21.10:

W ustaleniu waluty funkcjonalnej jednostki mogą być również pomocne następujące czynniki:

- waluta, w której generowane są środki z działalności finansowej (tj. emisja instrumentów dłużnych i kapitałowych);
- waluta, w której utrzymywane są zazwyczaj wpływy z działalności operacyjnej.

Grupa utrzymuje środki pieniężne na rachunkach bankowych zarówno w polskich złotych, dolarach amerykańskich, funtach brytyjskich oraz euro.

Biorąc pod uwagę powyższe fakty i okoliczności Zarząd jednostki dominującej ocenił, że walutą funkcjonalną Grupy BoomBit jest polski złoty.

c) Sprawozdawczość dotycząca segmentów operacyjnych

Segmenty operacyjne są przedstawiane w sposób spójny ze sprawozdawczością wewnętrzną dostarczaną głównemu decydentowi operacyjnemu. Główny decydent operacyjny, odpowiedzialny za alokację zasobów i ocenę wyników segmentów operacyjnych, został określony jako Zarząd BoomBit S.A.

d) Wycena pozycji wyrażonych w walutach obcych

Przeliczenie na walutę prezentacji

- Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej (z wyjątkiem kapitałów własnych) – kurs średni NBP na koniec okresu sprawozdawczego.
- Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów – kurs średni NBP za okres sprawozdawczy.
- Kapitały własne spółek działających za granicą - według ich stanu na dzień objęcia kontroli przez jednostkę dominującą na podstawie kursu średniego NBP. Przeliczenie wykazuje się w tej wysokości w kolejno sporządzanych skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych.

Powstałe różnice kursowe z przeliczenia wykazywane są w oddzielnej pozycji kapitału własnego – „Różnice kursowe z przeliczenia jednostki zagranicznej”.

Transakcje i salda

Transakcje wyrażone w walutach obcych przelicza się na walutę funkcjonalną według kursu obowiązującego w dniu transakcji lub wyceny, jeżeli pozycje podlegają przeszacowaniu. Zyski i straty kursowe z tytułu rozliczenia tych transakcji oraz wyceny bilansowej aktywów i zobowiązań pieniężnych wyrażonych w walutach obcych ujmuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów, o ile nie odracza się ich w kapitale własnym, gdy kwalifikują się do uznania za zabezpieczenie przepływów pieniężnych i udziałów w aktywach netto. Zyski i straty na różnicach kursowych, w tym odnoszące się do pożyczek oraz środków pieniężnych i ich ekwiwalentów przedstawiane są w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji pozostałe przychody lub pozostałe koszty.

e) Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wykazuje się według kosztu historycznego pomniejszonego o umorzenie oraz odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Późniejsze nakłady uwzględnia się w wartości bilansowej danego środka trwałego lub ujmuje jako odrębny środek trwały (tam, gdzie jest to właściwe) tylko wówczas, gdy jest prawdopodobne, że z tytułu tej pozycji nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy, zaś koszt danej pozycji można wiarygodnie zmierzyć. Wartość bilansową wymienionych części zamiennych usuwa się ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego z sytuacji finansowej. Wszelkie pozostałe wydatki na naprawę i konserwację odnoszone są do skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów w okresie obrotowym, w którym je poniesiono.

Grunty nie podlegają amortyzacji. Amortyzację innych środków trwałych nalicza się metodą liniową w celu rozłożenia ich wartości początkowej, pomniejszonych o wartość końcową, przez okresy ich użytkowania, które dla poszczególnych grup środków trwałych wynoszą:

- budynki i budowle 25-40 lat
- maszyny i urządzenia 10-15 lat
- środki transportu 3-5 lat
- inne środki trwałe 3-8 lat

Weryfikacji wartości końcowej i okresów użytkowania środków trwałych i ewentualnej ich zmiany dokonuje się na każdy dzień bilansowy. W przypadku, gdy wartość bilansowa środka trwałego przewyższa jego oszacowaną wartość odzyskiwalną, jego wartość bilansową spisuje się natychmiast do poziomu wartości odzyskiwalnej. Utworzenie odpisów z tytułu utraty wartości ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów, w pozycji koszty operacyjne pozostałe.

Zyski i straty z tytułu zbycia środków trwałych ustala się drogą porównania wpływów ze sprzedaży z ich wartością bilansową i ujmuje w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów, w pozycji przychody operacyjne pozostałe lub koszty operacyjne pozostałe.

Grupa aktywuje koszty finansowania zewnętrznego, które można bezpośrednio przyporządkować do nabycia, budowy lub wytworzenia dostosowywanego składnika aktywów, jako część ceny nabycia lub kosztu wytworzenia tego składnika aktywów. Natomiast, pozostałe koszty finansowania zewnętrznego są ujmowane jako koszty okresu, w którym zostały poniesione.

f) Leasing

Grupa ocenia w momencie zawarcia umowy, czy umowa jest leasingiem lub zawiera leasing. Umowa jest leasingiem lub zawiera leasing, jeśli przekazuje prawo do kontroli użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów na dany okres w zamian za wynagrodzenie.

Grupa stosuje jednolite podejście do ujmowania i wyceny wszystkich leasingów, z wyjątkiem leasingów krótkoterminowych oraz leasingów aktywów o niskiej wartości. W dacie rozpoczęcia leasingu Grupa rozpoznaje składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania oraz zobowiązanie z tytułu leasingu.

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Grupa rozpoznaje aktywa z tytułu prawa do użytkowania w dacie rozpoczęcia leasingu (tj. dzień, kiedy bazowy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania). Aktywa z tytułu prawa do użytkowania wyceniane są według kosztu, pomniejszone o łączne odpisy amortyzacyjne i odpisy z tytułu utraty wartości. Koszt aktywów z tytułu prawa do użytkowania obejmuje kwotę ujętych zobowiązań z tytułu leasingu, poniesionych początkowych kosztów bezpośrednich oraz wszelkich opłat leasingowych zapłaconych w dacie rozpoczęcia lub przed tą datą, pomniejszonych o wszelkie otrzymane zachęty leasingowe. O ile Grupa nie ma wystarczającej pewności, że na koniec okresu leasingu uzyska tytuł własności przedmiotu leasingu, ujęte aktywa z tytułu prawa do użytkowania są amortyzowane metodą liniową przez krótszy z dwóch okresów: szacowany okres użytkowania lub okres leasingu.

Zobowiązania z tytułu leasingu

W dacie rozpoczęcia leasingu Grupa wycenia zobowiązania z tytułu leasingu w wysokości wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty w tej dacie. Opłaty leasingowe obejmują opłaty stałe (w tym zasadniczo stałe opłaty leasingowe) pomniejszone o wszelkie należne zachęty leasingowe, zmienne opłaty, które zależą od indeksu lub stawki oraz kwoty, których zapłaty oczekuje się w ramach gwarantowanej wartości końcowej. Opłaty leasingowe obejmują również cenę wykonania opcji kupna, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć jej wykonanie przez Grupę oraz płatności kar pieniężnych za wypowiedzenie leasingu, jeżeli w warunkach leasingu przewidziano możliwość wypowiedzenia leasingu przez Grupę. Zmienne opłaty leasingowe, które nie zależą od indeksu lub stawki, są ujmowane jako koszty w okresie, w którym następuje zdarzenie lub warunek powodujący płatność.

Przy obliczaniu wartości bieżącej opłat leasingowych Grupa stosuje krańcową stopę procentową leasingobiorcy w dniu rozpoczęcia leasingu, jeżeli stopy procentowej leasingu nie można z łatwością ustalić. Po dacie rozpoczęcia kwota zobowiązań z tytułu leasingu zostaje zwiększona w celu odzwierciedlenia odsetek i zmniejszona o dokonane płatności

leasingowe. Ponadto wartość bilansowa zobowiązań z tytułu leasingu podlega ponownej wycenie w przypadku zmiany okresu leasingu, zmiany zasadniczo stałych opłat leasingowych lub zmiany osądu odnośnie zakupu aktywów bazowych.

Leasing krótkoterminowy i leasing aktywów o niskiej wartości

Grupa stosuje zwolnienie z ujmowania leasingu krótkoterminowego do swoich krótkoterminowych umów leasingu (tj. umów, których okres leasingu wynosi 12 miesięcy lub krócej od daty rozpoczęcia i nie zawiera opcji kupna). Grupa stosuje również zwolnienie w zakresie ujmowania leasingu aktywów o niskiej wartości w odniesieniu do leasingu o niskiej wartości. Opłaty leasingowe z tytułu leasingu krótkoterminowego i leasingu aktywów o niskiej wartości ujmowane są jako koszty metodą liniową przez okres trwania leasingu.

Ustalając okres leasingu, Grupa określa okres egzekwowalności umowy. Leasing przestaje być egzekwowalny, gdy zarówno leasingobiorca, jak i leasingodawca mają prawo wypowiedzenia umowy bez konieczności uzyskania zezwolenia drugiej strony bez ponoszenia kar większych niż nieznaczące. Grupa ocenia istotność szeroko rozumianych kar, tzn. poza kwestiami stricte umownymi bądź finansowymi, uwzględnia wszelkie inne istotne czynniki ekonomiczne zniechęcające do wypowiedzenia umowy (np. istotne inwestycje w przedmiocie leasingu, dostępność rozwiązań alternatywnych, koszty relokacji). Jeśli ani Grupa jako leasingobiorca, ani leasingodawca nie poniesie istotnej kary za wypowiedzenie (rozumianej szeroko), leasing przestaje być egzekwowalny i jego okres stanowi okres wypowiedzenia.

g) Nakłady na prace rozwojowe i inne wartości niematerialne

Składniki aktywów rozpoznanych jako nakłady na prace rozwojowe związane są z nakładami ponoszonymi przez Grupę na:

- tworzenie gier, w tym bazujących na technologii blockchain,
- platformy blockchain, która stanowi wirtualny ekosystemem dla gier w modelu "Play-and-Earn",
- narzędzi informatycznych, w tym bazujących na technologii blockchain (dalej jako „narzędzia”).

W zależności od stanu, w jakim znajduje się dany składnik nakładów na prace rozwojowe (patrz opis dotyczący momentu przeniesienia w dalszej części niniejszej noty), na dzień kończący okres sprawozdawczy ujmowany jest on jako:

- nakłady na prace rozwojowe w budowie,
- nakłady na prace rozwojowe zakończone.

Narzędzia są wewnętrznymi, autorskimi zbiorami uniwersalnych funkcjonalności stanowiących gotowe rozwiązania informatyczne, w tym w szczególności:

- pozwalające na skrócenie procesu produkcyjnego i optymalizację kosztów wytworzenia gry,
- wspomagające proces User Acquisition,
- wpierające pozyskiwanie oraz analizę danych pozwalających na skuteczniejszą optymalizację monetyzacji zarówno na poziomie poszczególnej gry, jak też i całego katalogu gier wydawanych lub produkowanych przez Grupę,
- narzędzia SDK tworzone dla potrzeb projektów opartych na technologii blockchain.

Nakłady na prace rozwojowe (zarówno w budowie, jak i zakończone) obejmują wydatki które mogą być bezpośrednio przyporządkowane czynnościom tworzenia, produkcji i przystosowania składnika aktywów do użytkowania w sposób zamierzony przez kierownictwo. Główną częścią nakładów są koszty wynagrodzeń (deweloperów, grafików, designerów, testerów, menedżerów itp.), a także koszty tłumaczeń gier na poszczególne języki, koszty dotyczące wykorzystania w grach muzyki.

Kryteria ujmowania jako składnik nakładów na prace rozwojowe

Koszty prac bezpośrednio związane z zaprojektowaniem i wytworzeniem dających się zidentyfikować unikatowych gier oraz narzędzi wspomagających, kontrolowanych przez Grupę, ujmuje się jako nakłady na prace rozwojowe, jeśli spełniają kryteria określone w MSR 38.57.

Grupa dokonuje weryfikacji, czy powyższe kryteria pozwalają będą na aktywowanie ponoszonych nakładów. Weryfikacja dokonywana jest:

- przed rozpoczęciem danych prac projektowych oraz
- w trakcie realizacji prac, w celu stwierdzenia, czy nie zaistniały okoliczności skutkujące koniecznością zaprzestania aktywowania nakładów.

W celu weryfikacji spełnienia kryteriów, Grupa wykorzystuje wszelkie dostępne źródła informacji (wewnętrzne i zewnętrzne). Dla każdego z kryteriów określonych w MSR 38.57 poniżej przedstawiono jakie są główne czynniki potwierdzające ich spełnienie:

- Techniczna wykonalność prac rozwojowych tak, aby nadawały się do jego użytkowania i sprzedaży – projektowane i wytwarzane przez Grupę gry zakładają możliwość uruchomienia ich na jak największej liczbie urządzeń. Do realizacji nie są przyjmowane projekty, których:
 - wymagania techniczne wykraczają poza aktualne standardy dostępne na rynku,
 - treści nie są akceptowane przez kluczowych dystrybutorów (Google Play, App Store).
- Intencja ukończenia prac rozwojowych – zarząd Grupy dokonuje oceny czy rozpocząć prace nad daną grą/programem, w oparciu o aktualne i przewidywane tendencje rynkowe dotyczące gatunków gier, w oparciu o dostępne raporty rynkowe (np. Appannie). W zależności od danych uzyskanych podczas powyższej analizy, podejmowana jest decyzja o przygotowaniu prototypu lub zakończeniu prac nad daną grą. Po przygotowaniu pierwszej wersji gry, podlega ona testowaniu (tzw. soft launch) pod kątem:
 - poprawienia wskaźników przychodowych (monetyzacja),
 - analizy zachowań oraz retencji użytkowników (% użytkowników aktywnie korzystających z aplikacji).

Po rozpoczęciu prac nad prototypem gry, cyklicznej weryfikacji podlega status prac projektowych, w tym stopień realizacji aktualnych założeń budżetowych. Na tej podstawie zarząd podejmuje decyzję o kontynuacji prac nad daną grą.

- Możliwość wykorzystania lub sprzedaży produktów prac rozwojowych:
 - każda z gier wytwarzanych przez Grupę może być wydana na jednej lub wielu platformach dystrybucyjnych (np. iOS, Google), jak również stanowić przedmiot sprzedaży (sprzedaż praw do gry),
 - programy są bezpośrednio związane z produkcją gier i są na bieżąco wykorzystywane przy pracach nad poszczególnymi tytułami gier.
- Możliwość generowania przyszłych korzyści ekonomicznych przez dany składnik nakładów na prace rozwojowe:
 - każda gra wydawana przez Grupę przystosowana jest do uzyskiwania wpływów z tytułu mikropłatności i emitowanych reklam za pośrednictwem dostępnych na rynku platform dystrybucji,
 - programy wspierające wytwarzanie gier przyczyniają się do obniżenia kosztu jednostkowego produkcji oraz zwiększenia potencjału monetyzacyjnego.
- Dostępność odpowiednich zasobów w celu dokończenia prac – na moment rozpoczęcia prac Grupa zapewnia zasoby techniczne, kompetencyjne oraz finansowe niezbędne do realizacji procesu produkcyjnego. W trakcie

trwania projektu zarząd wraz z kierownikami poszczególnych projektów dokonuje cyklicznych przeglądów stanu zaawansowania prac (patrz punkt poniżej) oraz dostępności niezbędnych zasobów.

- Wiarygodny pomiar poniesionych kosztów - Grupa posiada odpowiednie narzędzia informatyczne i rachunkowości zarządczej pozwalające na szczegółową identyfikację kosztów związanych z prowadzonymi pracami rozwojowymi. Dla każdej gry/grupy tematycznej gier sporządzane są budżety kosztowe i projekcje przepływów, które są przedmiotem cyklicznych weryfikacji przez zarząd i kierowników projektów.

W przypadku niespełnienia jakiegokolwiek warunku opisanego powyżej poniesione nakłady są ujmowane w bieżącym okresie w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszt własny sprzedaży.

Przedstawiona powyżej analiza spełnienia kryteriów MSR 38.57 wykonywana jest w odniesieniu do nakładów na prace rozwojowe w budowie. Od momentu zakończenia prac rozwojowych związanych z realizacją danego projektu (gra lub program), a tym samym przeniesieniem danego składnika aktywów do nakładów na prace rozwojowe zakończone, powyższe kryteria nie podlegają weryfikacji (patrz poniżej Nakłady na prace rozwojowe zakończone – wycena).

Nakłady na prace rozwojowe w budowie – wycena

Koszty poniesione przed rozpoczęciem sprzedaży (tzw. hard launch) lub zastosowaniem nowych rozwiązań ujmowane są jako nakłady na prace rozwojowe w budowie.

Nakłady na prace rozwojowe w budowie dotyczą również okresu testowania gry tzw. soft launch (gra jest dostępna nieodpłatnie w kilku wybranych krajach), który jest etapem poprzedzającym hard launch. Główny celem soft launch jest poprawienie wskaźników przychodowych gier (monetyzacyjnych). Realizowany on jest za pomocą analiz zachowań graczy (zaawansowanych metod Business Intelligence), które pozwalają poprawić retencję gry oraz dobrać do niej odpowiednie oferty sprzedaży. Okres soft launch jest każdorazowo przedmiotem decyzji biznesowej, jednakże w Grupie zazwyczaj okres ten trwa od 2 do 6 miesięcy.

„Nakłady na prace rozwojowe w budowie” wyceniane są w cenie nabycia/koszcie wytworzenia pomniejszonych o skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości.

Nakłady na prace rozwojowe zakończone – wycena

W momencie zakończenia prac i zakończenia ujmowania nakładów związanych z realizacją danego projektu następuje przeniesienie kosztów z pozycji nakładów na prace rozwojowe w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone.

Nakłady na prace rozwojowe zakończone wyceniane są w cenie nabycia/koszcie wytworzenia pomniejszonych o skumulowaną amortyzację (umorzenie) oraz skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości.

Moment przeniesienia

Moment przeniesienia nakładów na prace rozwojowe w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone następuje wówczas, gdy składniki znajdują się w stanie umożliwiającym użytkowanie ich w sposób zamierzony przez kierownictwo.

Prace rozwojowe dotyczące gier oraz platformy blockchain

W przypadku gier oraz platform blockchain, momentem przeniesienia nakładów na prace rozwojowe w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone jest tzw. hard launch, czyli moment, w którym gra posiada główne funkcjonalności, satysfakcjonujące poziomy wskaźników jakościowych oraz zostaje wydana na globalnym rynku.

Prace rozwojowe dotyczące narzędzi

Oprócz wyżej opisanych nakładów na prace rozwojowe dotyczące gier, Grupa w swoim majątku wyodrębnia nakłady na prace rozwojowe związane z wytworzeniem narzędzi wspomagających:

- Narzędzia składające się ze zbioru algorytmów, bibliotek, oraz funkcjonalności możliwych do wykorzystania w innych programach,
- Narzędzia informatyczne mające na celu zarządzanie reklamą,
- Narzędzia umożliwiające kilku użytkownikom korzystanie z gry w tym samym czasie,
- Narzędzia wspierające procesy monetyzacji i user aquisition,
- Narzędzia analityczne (BI),
- Narzędzia wykorzystywane w projektach opartych na technologii blockchain.

W przypadku narzędzi wspomagających, momentem przeniesienia z prac rozwojowych w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone jest moment zakończenia testów prawidłowego funkcjonowania wytworzonych narzędzi (uzyskanie pozytywnego wyniku przeprowadzonych testów).

Okres użytkowania

Nakłady na prace rozwojowe w budowie nie podlegają amortyzacji, ale poddawane są testowi na utratę wartości.

Nakłady na prace rozwojowe zakończone posiadają określony okres użytkowania i podlegają amortyzacji oraz również są poddawane testowi na utratę wartości w przypadku występowania przesłanek.

Grupa określiła następujące okresy użytkowania:

- gry do 4 lat,
- narzędzia do 5 lat.

Grupa dokonuje okresowej, nie później niż na koniec roku obrotowego, weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności dla powyższych składników wartości niematerialnych.

Metody amortyzacji

Zakończone prace rozwojowe dotyczące gier są amortyzowane metodą liniową przez okres do 4 lat.

W pozostałych przypadkach, Grupa amortyzuje wartość nakładów metodą liniową w maksymalnym okresie do 5 lat.

Amortyzacja związana z nakładami na prace rozwojowe prezentowana jest w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszt własny sprzedaży.

Odpisy z tytułu utraty wartości - prezentacja

Odpis z tytułu utraty wartości w przypadku projektów kontynuowanych jak i zaniechanych, ujmowany jest w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszty operacyjne pozostałe.

Wartości niematerialne pozostałe (nabyte)

Nakłady na nabyte oprogramowanie komputerowe (w tym prawa do gier) są kapitalizowane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz na doprowadzenie tego oprogramowania do użytkowania i podlegają amortyzacji przez okres do 5 lat.

Licencje na oprogramowanie (w tym licencje na wydawanie gier) są amortyzowane przez przewidywany okres obowiązywania umowy licencyjnej. Koszty związane z utrzymaniem programów komputerowych spisywane są w koszty z chwilą poniesienia.

h) Wartość firmy

Wartość firmy z tytułu przejęcia jednostki jest początkowo ujmowana według ceny nabycia stanowiącej kwotę nadwyżki sumy:

- przekazanej zapłaty,

- kwoty wszelkich niekontrolujących udziałów w jednostce przejmowanej oraz
- w przypadku połączenia jednostek realizowanego etapami wartości godziwej na dzień przejęcia udziału w kapitale jednostki przejmowanej, należącego poprzednio do jednostki przejmującej

nad wartością godziwą netto ustaloną na dzień przejęcia wartości możliwych do zidentyfikowania nabytych aktywów i przejętych zobowiązań.

i) Utrata wartości aktywów niefinansowych

Aktywa o nieokreślonym okresie użytkowania, takie jak wartość firmy, a także składniki wartości niematerialnych, które nie są jeszcze dostępne do użytkowania (np. nakłady na prace rozwojowe w budowie) nie podlegają amortyzacji lecz corocznie poddawane są testom pod kątem możliwej utraty wartości, a także wówczas, gdy istnieją przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Aktywa podlegające amortyzacji analizuje się pod kątem utraty wartości, ilekroć jakieś zdarzenia lub zmiany okoliczności wskazują na możliwość niezrealizowania ich wartości bilansowej. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Wartość odzyskiwalna stanowi wyższą z dwóch kwot: wartości godziwej aktywów, pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej. Dla potrzeb analizy pod kątem utraty wartości aktywa grupuje się na najniższym poziomie, w odniesieniu do którego występują dające się zidentyfikować odrębne przepływy pieniężne (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Niefinansowe aktywa, inne niż wartość firmy, w odniesieniu do których uprzednio stwierdzono utratę wartości, oceniane są na każdy dzień kończący okres sprawozdawczy pod kątem występowania przesłanek wskazujących na możliwość odwrócenia dokonanego odpisu.

j) Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży

Aktywa trwale (lub grupy do zbycia) są klasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży, jeśli ich wartość bilansowa zostanie odzyskana przede wszystkim w drodze transakcji sprzedaży, a sprzedaż uważana jest za wysoce prawdopodobną. Wyceniane są one w niższej z następujących dwóch kwot: ich wartości bilansowej i wartości godziwej pomniejszonej o koszty zbycia, jeżeli ich wartość bilansowa ma zostać odzyskana przede wszystkim w drodze transakcji sprzedaży, a nie poprzez ich dalsze wykorzystanie.

k) Aktywa finansowe

Grupa klasyfikuje aktywa finansowe do następujących kategorii wyceny:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu,
- wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody,
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Grupa kwalifikuje aktywa finansowe do odpowiedniej kategorii w zależności od modelu biznesowego zarządzania aktywami finansowymi oraz od charakterystyki umownych przepływów pieniężnych dla danego składnika aktywów finansowych.

Aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu są to instrumenty dłużne utrzymywane w celu realizacji umownych przepływów, które obejmują wyłącznie spłaty kapitału i odsetek. Grupa do aktywów wycenianych w zamortyzowanym koszcie klasyfikuje należności z tytułu dostaw i usług oraz środki pieniężne i lokaty.

Aktywa finansowe wyceniane są według zamortyzowanego kosztu przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej.

Należności z tytułu dostaw i usług po początkowym ujęciu wycenia się w wysokości zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej, z uwzględnieniem odpisów z tytułu utraty wartości, przy czym

należności z tytułu dostaw i usług z datą zapadalności poniżej 12 miesięcy od dnia powstania (tj. niezawierające elementu finansowania), nie podlegają dyskontowaniu i są wyceniane w wartości nominalnej.

Standaryzowane transakcje kupna lub sprzedaży aktywów finansowych ujmuje się na dzień zawarcia transakcji.

Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik: zyski lub straty netto od pozycji wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy nie obejmują przychodów z tytułu odsetek lub dywidend.

I) Wartość godziwa

Grupa wycenia instrumenty finansowe takie jak: wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody oraz wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy w wartości godziwej na każdy dzień bilansowy. Wartość godziwa instrumentów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu została ujawniona w nocie 23.

Wartość godziwa jest rozumiana jako cena, która byłaby otrzymana ze sprzedaży składnika aktywów, bądź zapłacona w celu przeniesienia zobowiązania w transakcji przeprowadzonej na zwykłych warunkach zbycia składnika aktywów między uczestnikami rynku na dzień wyceny w aktualnych warunkach rynkowych. Wycena wartości godziwej opiera się na założeniu, że transakcja sprzedaży składnika aktywów lub przeniesienia zobowiązania odbywa się albo:

- na głównym rynku dla danego składnika aktywów bądź zobowiązania,
- w przypadku braku głównego rynku, na najkorzystniejszym rynku dla danego składnika aktywów lub zobowiązania.

Zarówno główny, jak i najbardziej korzystny rynek muszą być dostępne dla Grupy.

Wartość godziwa składnika aktywów lub zobowiązania jest mierzona przy założeniu, że uczestnicy rynku przy ustalaniu ceny składnika aktywów lub zobowiązania działają w swoim najlepszym interesie gospodarczym.

Wycena wartości godziwej składnika aktywów niefinansowych uwzględnia zdolność uczestnika rynku do wytworzenia korzyści ekonomicznych poprzez jak największe i najlepsze wykorzystanie składnika aktywów lub jego zbycie innemu uczestnikowi rynku, który zapewniłby jak największe i jak najlepsze wykorzystanie tego składnika aktywów.

Grupa stosuje techniki wyceny, które są odpowiednie do okoliczności i w przypadku których są dostępne dostateczne dane do wyceny wartości godziwej, przy maksymalnym wykorzystaniu odpowiednich obserwowalnych danych wejściowych i minimalnym wykorzystaniu nieobserwowalnych danych wejściowych.

Wszystkie aktywa oraz zobowiązania, które są wyceniane do wartości godziwej lub ich wartość godziwa jest ujawniana w sprawozdaniu finansowym są klasyfikowane w hierarchii wartości godziwej w sposób opisany poniżej na podstawie najniższego poziomu danych wejściowych który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej traktowanej jako całość:

- Poziom 1 – wartość godziwa oparta o ceny notowane (niekorygowane) oferowane za identyczne aktywa lub zobowiązania na aktywnych rynkach, do których Grupa ma dostęp w dniu wyceny,
- Poziom 2 – wartość godziwa oparta o dane wejściowe inne niż ceny notowane uwzględnione na poziomie 1, które są obserwowalne w przypadku danego składnika aktywów lub zobowiązania, albo pośrednio, albo bezpośrednio,
- Poziom 3 - wartość godziwa oparta o nieobserwowalne dane wejściowe dotyczące danego składnika aktywów lub zobowiązania.

Na każdą datę bilansową, w przypadku aktywów i zobowiązań występujących na poszczególne daty bilansowe w sprawozdaniu finansowym Grupa ocenia, czy miały miejsce transfery między poziomami hierarchii poprzez ponowną

ocenę klasyfikacji do poszczególnych poziomów, kierując się istotnością danych wejściowych z najniższego poziomu, który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej traktowanej jako całość.

m) Utrata wartości w przypadku instrumentów finansowych

MSSF 9 wprowadził zmianę podejścia do szacowania utraty wartości aktywów finansowych, z modelu strat poniesionych na model bazujący na kalkulacji strat oczekiwanych. Najistotniejszymi pozycjami aktywów finansowych w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy, które podlegają zmienionym zasadom kalkulacji oczekiwanych strat kredytowych są należności handlowe. Na każdy dzień bilansowy Grupa dokonuje oceny oczekiwanych strat kredytowych niezależnie od tego, czy wystąpiły przesłanki utraty wartości.

Należności handlowe

W odniesieniu do należności handlowych Grupa stosuje, zgodnie z możliwością jaką daje standard, uproszczone podejście i wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w całym okresie życia należności. Podejście to wynika z faktu, iż należności Grupy nie zawierają istotnego elementu finansowania w rozumieniu MSSF 15 Przychody z umów z klientami. W modelu uproszczonym Grupa nie monitoruje zmian poziomu ryzyka kredytowego w trakcie życia instrumentu, szacuje oczekiwaną stratę kredytową w horyzoncie do terminu zapadalności instrumentu.

Stopnie wyznaczania odpisów z tytułu utraty wartości to:

- stopień 1 – aktywa finansowe obsługiwane na bieżąco (stosowany w odniesieniu do aktywów, których ryzyko kredytowe nie wzrosło istotnie od początkowego ujęcia),
- stopień 2 – aktywa finansowe z pogorszoną obsługą (stosowany w przypadku istotnego wzrostu ryzyka kredytowego w stosunku do początkowego ujęcia, przy jednoczesnym braku obiektywnych przesłanek utraty wartości),
- stopień 3 – aktywa finansowe nieobsługiwane (stosowany w przypadku wystąpienia obiektywnych przesłanek utraty wartości).

W odniesieniu do stopnia 1 Grupa wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej 12-miesięcznym oczekiwany stratom kredytowym, a w odniesieniu do stopnia 2 i 3 w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w okresie życia instrumentu finansowego.

Na każdy dzień kończący okres sprawozdawczy Grupa dokonuje oceny wystąpienia przesłanek skutkujących zaklasyfikowaniem aktywów finansowych do poszczególnych stopni wyznaczania odpisu z tytułu utraty wartości. Dokonując takiej oceny, Grupa posługuje się zmianą ryzyka niewykonania zobowiązania w oczekiwany okresie życia instrumentu finansowego, a nie zmianą kwoty oczekiwanych strat kredytowych. W celu dokonania takiej oceny Grupa porównuje ryzyko niewykonania zobowiązania dla danego instrumentu finansowego na dzień sprawozdawczy z ryzykiem niewykonania zobowiązania dla tego instrumentu finansowego na dzień początkowego ujęcia, biorąc pod uwagę racjonalne i możliwe do udokumentowania informacje, które są dostępne bez nadmiernych kosztów lub starań i które wskazują na znaczny wzrost ryzyka kredytowego od momentu początkowego ujęcia

Do wyliczenia odpisu dla klientów Grupa stosuje metodę matrycy rezerw, w ramach której odpisy aktualizujące ustala się dla należności zaliczonych do różnych przedziałów przeterminowania (za wyjątkiem tych, które są analizowane indywidualnie jako nieobsługiwane). Metoda ta uwzględnia dane historyczne dotyczące strat kredytowych (w oparciu o wskaźniki niewypełnienia zobowiązania ustalone na podstawie danych historycznych dotyczących niespłaconych należności analizowanych w okresie 3 letnim) oraz wpływ istotnych i możliwych do zidentyfikowania przyszłych czynników

(np. rynkowych lub makroekonomicznych). Grupa uwzględnia informacje dotyczące przyszłości w stosowanych parametrach modelu szacowania strat oczekiwanych, poprzez korektę bazowych współczynników prawdopodobieństwa niewypłacalności.

W celu oszacowania parametru niewykonania zobowiązania przez kontrahenta Grupa wyodrębniła pięć przedziałów przeterminowania:

- Nieprzeterminowane,
- Przeterminowane do 90 dni,
- Przeterminowane od 91 do 180 dni,
- Przeterminowane od 181 do 360 dni,
- Przeterminowane powyżej 360 dni.

Dla każdego z powyższych przedziałów Grupa szacuje parametr niewykonania zobowiązania, który uwzględnia historyczny brak zapłaty za faktury sprzedażowe przez kontrahentów w okresie trzech lat, poprzedzających rok poprzedni w stosunku do roku, za który sporządzane jest sprawozdanie finansowe. Wartość oczekiwanej straty kredytowej liczona jest w wyniku przemnożenia wartości należności w danym przedziale przeterminowania przez wyliczony parametr niewykonania zobowiązania. Jednocześnie w ramach przeprowadzanych analiz wyodrębnia następujące grupy kontrahentów:

- jednoosobowe działalności gospodarcze (ze względu na relatywnie dużą liczbę nieznaczących kwotowo transakcji)
- korporacje (głównie duże sieci reklamowe oraz sklepy mobilne)

Opóźnienie w spłacie należności powyżej 90 dni Grupa traktuje jako niewykonanie zobowiązania.

W odniesieniu do należności handlowych Grupa dopuszcza również indywidualną możliwość określania oczekiwanych strat kredytowych. W szczególności dotyczy to:

- należności od dłużników znajdujących się w stanie likwidacji lub w stanie upadłości,
- należności kwestionowanych przez dłużników oraz z których zapłatą dłużnik zalega,
- pozostałych należności przeterminowanych, a także należności nieprzeterminowanych, których ryzyko nieściągalności jest znaczne według indywidualnej oceny Zarządu (w szczególności, gdy przewidywane koszty procesowe i egzekucyjne związane z dochodzeniem wierzytelności są równe albo wyższe od dochodzonej kwoty),

W powyższych sytuacjach odpis na należności może zostać utworzony w wysokości 100% ich wartości.

Indywidualnej analizie podlegają również należności handlowe od jednostek powiązanych. W przypadku tych jednostek Zarząd dokonuje analizy bieżącej sytuacji finansowej, w tym analizy jakości aktywów oraz projekcji finansowych w horyzoncie co najmniej 3 lat.

Środki pieniężne

Grupa przeprowadza szacunek odpisów w oparciu o prawdopodobieństwo niewypłacalności ustalone na podstawie zewnętrznych ratingów banków.

Ekwiwalenty środków pieniężnych w postaci inwestycji w fundusze inwestycyjne rynku pieniężnego są wyceniane w wartości godziwej na podstawie notowań na aktywnych rynkach.

Udzielone pożyczki

Grupa przeprowadza szacunek odpisów aktualizujących udzielone pożyczki w oparciu o model strat oczekiwanych. Grupa monitoruje zmiany poziomu ryzyka kredytowego związanego z danym składnikiem aktywów finansowych w stosunku do początkowego jego ujęcia oraz klasyfikuje aktywa finansowe do jednego z trzech stopni wyznaczania odpisów z tytułu utraty wartości.

Stopnie wyznaczania odpisów z tytułu utraty wartości to:

- stopień 1 – aktywa finansowe obsługiwane na bieżąco (stosowany w odniesieniu do aktywów, których ryzyko kredytowe nie wzrosło istotnie od początkowego ujęcia),
- stopień 2 – aktywa finansowe z pogorszoną obsługą (stosowany w przypadku istotnego wzrostu ryzyka kredytowego w stosunku do początkowego ujęcia, przy jednoczesnym braku obiektywnych przesłanek utraty wartości),
- stopień 3 – aktywa finansowe nieobsługiwane (stosowany w przypadku wystąpienia obiektywnych przesłanek utraty wartości).

W odniesieniu do stopnia 1 Grupa wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej 12-miesięcznym oczekiwany stratom kredytowym, a w odniesieniu do stopnia 2 i 3 w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w okresie życia instrumentu finansowego.

Na każdy dzień kończący okres sprawozdawczy Grupa dokonuje oceny wystąpienia przesłanek skutkujących zaklasyfikowaniem aktywów finansowych do poszczególnych stopni wyznaczania odpisu z tytułu utraty wartości. Dokonując takiej oceny, Grupa posługuje się zmianą ryzyka niewykonania zobowiązania w oczekiwany okresie życia instrumentu finansowego, a nie zmianą kwoty oczekiwanych strat kredytowych. W celu dokonania takiej oceny Grupa porównuje ryzyko niewykonania zobowiązania dla danego instrumentu finansowego na dzień sprawozdawczy z ryzykiem niewykonania zobowiązania dla tego instrumentu finansowego na dzień początkowego ujęcia, biorąc pod uwagę racjonalne i możliwe do udokumentowania informacje, które są dostępne bez nadmiernych kosztów lub starań i które wskazują na znaczny wzrost ryzyka kredytowego od momentu początkowego ujęcia.

Pożyczki udzielone jednostce powiązanej podlegają indywidualnej analizie oczekiwanych strat kredytowych.

n) Należności handlowe, pozostałe i rozliczenia międzyokresowe

Należności handlowe obejmują należności z tytułu dostaw i usług związanych bezpośrednio z bieżącą działalnością operacyjną.

Należności handlowe ujmuje się początkowo w wartości godziwej. Po początkowym ujęciu należności te wycenia się w wysokości zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, z uwzględnieniem odpisów z tytułu utraty wartości, przy czym należności z tytułu dostaw i usług z datą zapadalności poniżej 12 miesięcy od dnia powstania należności nie podlegają dyskontowaniu. Efekt odwijania dyskonta ujmuje się w przychodach finansowych.

Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe

Pozostałe należności obejmują w szczególności:

- należności budżetowe, z wyjątkiem należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych, które stanowią w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej odrębną pozycję,
- rozliczenia międzyokresowe.

Zaliczki są prezentowane zgodnie z charakterem aktywów, do jakich się odnoszą – odpowiednio jako aktywa trwałe lub obrotowe. Jako aktywa niepieniężne zaliczki nie podlegają dyskontowaniu.

Do rozliczeń międzyokresowych zalicza się koszty poniesione dotyczące przyszłych okresów.

o) Aktywa kryptograficzne

Zgodnie z MSR 8.10, w związku z brakiem MSSF mającego bezpośrednie zastosowanie do ujmowania i wyceny aktywów kryptograficznych, Grupa opracowała i przyjęła do stosowania własne zasady rachunkowości w tym zakresie.

Grupa klasyfikuje nabyte lub otrzymane kryptowaluty/tokeny jako aktywa kryptograficzne. Aktywa kryptograficzne są klasyfikowane jako aktywa obrotowe, ponieważ Grupa wykorzystuje je na bieżąco, przeliczając na walutę fiducyjną lub regulując zobowiązania powstające w normalnym cyklu operacyjnym. Grupa spodziewa się zrealizować aktywa kryptograficzne w ciągu 12 miesięcy po okresie sprawozdawczym.

W ocenie Grupy, aktywa kryptograficzne nie mają zdefiniowanego okresu użyteczności, zatem nie podlegają amortyzacji oraz są testowane pod kątem możliwej utraty wartości co roku lub częściej, jeśli zdarzenia bądź zmiany okoliczności wskazują na możliwą utratę wartości. W przypadku gdy wartość godziwa jest niższa niż wartość księgowa, grupa dokonuje natychmiastowego odpisu z tytułu utraty wartości. Za wartość godziwą Grupa przyjmuje aktualny kurs notowań na aktywnym rynku.

Odpis z tytułu utraty wartości jest ujmowany w całkowitych dochodach jako koszty operacyjne pozostałe.

Gdy w drodze wymiany aktywów kryptograficznych na waluty fiducyjne lub w drodze regulowania zobowiązań Grupa rozpozna zysk/stratę z tego tytułu, ujmuje go w całkowitych dochodach jako pozostałe przychody/koszty operacyjne.

Rozchód aktywów kryptograficznych jest rozliczany na bazie metody first in first out (FIFO).

p) Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne obejmują środki pieniężne w kasie, depozyty bankowe płatne na żądanie, a ekwiwalenty środków pieniężnych, to inne krótkoterminowe inwestycje o wysokim stopniu płynności i o pierwotnym terminie wymagalności do trzech miesięcy, w tym inwestycje w fundusze kapitałowe rynku pieniężnego.

q) Płatności w formie akcji

Płatności w formie akcji obejmują transakcje, które zgodnie z Międzynarodowym Standardem Sprawozdawczości Finansowej 2 spełniają definicję transakcji płatności w formie akcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych oraz w środkach pieniężnych.

Do transakcji płatności w formie akcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych zaliczane są m.in. programy motywacyjne dla Członków Zarządu i kadry zarządzającej oparte o opcje na akcje lub warranty subskrypcyjne, które w wyniku realizacji programów uprawniają do rozliczenia świadczeń i usług w akcjach Spółki. Wartość godziwa usług świadczonych przez Zarząd oraz kadry zarządzającą w zamian za ich przyznanie ujmowana jest jako koszt wynagrodzeń, a drugostronnie jako kapitały pozostałe. Wartość płatności w formie akcji wyceniana jest metodą pośrednią tj. poprzez odniesienie do wartości godziwej przyznanych instrumentów kapitałowych.

r) Kapitały

Wartość nominalną udziałów zalicza się do kapitału podstawowego.

Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej – stanowi nadwyżkę ceny akcji nad wartością nominalną, pomniejszoną o koszty nowej emisji.

Zyski zatrzymane stanowią skumulowane zyski/straty z lat ubiegłych oraz zyski/straty roku bieżącego.

Pozostałe kapitały rezerwowe obejmują kapitał rezerwowy z przeznaczeniem na wypłatę dywidend oraz zaliczek na poczet dywidend w przyszłości.

s) Zobowiązania handlowe oraz pozostałe, przychody przyszłych okresów

Zobowiązania handlowe stanowią zobowiązania do zapłaty za towary i usługi nabyte w toku zwykłej działalności gospodarczej przedsiębiorstwa od dostawców. Zobowiązania handlowe klasyfikuje się jako zobowiązania krótkoterminowe, jeżeli termin zapłaty przypada w ciągu jednego roku. W przeciwnym wypadku, zobowiązania wykazuje się jako długoterminowe. Zobowiązania handlowe w początkowym ujęciu wykazuje się w wartości godziwej, zaś w okresie późniejszym wykazuje się je w kwocie wymagającej zapłaty.

Do przychodów przyszłych okresów zalicza się wartość aktywów już otrzymanych na świadczenia, których wykonanie nastąpi w przyszłych okresach sprawozdawczych. Pozycja ta obejmuje m.in. otrzymane przedpłaty oraz dotacje.

t) Zobowiązania w kryptowalutach

Otrzymałą zapłatę niepieniężną w formie kryptowalut Grupa wycenia według ich wartości godziwej na dzień zawarcia umowy. Wartość godziwą ustala się na podstawie notowań cen kryptowalut na aktywnym rynku wyrażonych w walucie fiducjarnej.

W okresie w którym tokeny nie są jeszcze powszechnie dostępne a platforma blockchain nie została udostępniona klientom, Grupa skierowała ofertę sprzedaży tokenów do wybranych odbiorców:

- inwestorów prywatnych, którzy nabywają tokeny po cenie transakcyjnej określonej w kryptowalutach; wartość godziwą otrzymanej zapłaty jest określana na podstawie notowań kryptowalut na aktywnych rynkach;
- usługodawców zewnętrznych, którym Grupa przekaże określoną ilość tokenów w zamian za dostarczenie usług (np. w zakresie rozwoju platformy blockchain). W celu oszacowania wartości godziwej otrzymanych usług, Grupa zastosowała wartość godziwą tokena, wyrażoną w kryptowalutach, ustaloną w procesie transakcji z inwestorami prywatnymi.

W relacji do powyższych transakcji, zapłatę niepieniężną Grupa wycenia według wartości godziwej kryptowaluty na dzień zawarcia umowy. Rozpoznane z tego tytułu zobowiązanie z tytułu umów nie jest aktualizowane o późniejsze zmiany wartości godziwej zapłaty niepieniężnej.

u) Pożyczki otrzymane

Pożyczki ujmuje się początkowo według wartości godziwej otrzymanych środków pieniężnych pomniejszonej o poniesione koszty transakcyjne. W kolejnych okresach wyceniane są według skorygowanej ceny nabycia (zamortyzowanego kosztu).

Koszty finansowe, łącznie z prowizjami płatnymi w momencie spłaty lub umorzenia oraz kosztami bezpośrednimi zaciągnięcia zobowiązania, ujmowane są w rachunku zysków i strat.

v) Podatek dochodowy bieżący i odroczony

Podatek dochodowy za okres sprawozdawczy obejmuje podatek bieżący i odroczony. Podatek ujmuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów, z wyłączeniem zakresu, w którym odnosi się on bezpośrednio do pozycji ujętych w innych skonsolidowanych całkowitych dochodach lub kapitale własnym. W tym przypadku podatek również ujmowany jest odpowiednio w innych skonsolidowanych całkowitych dochodach lub kapitale własnym. Bieżące obciążenie z tytułu podatku dochodowego jest obliczane na podstawie obowiązujących przepisów podatkowych lub faktycznie wprowadzonych w dacie bilansu. Zarząd dokonuje okresowego przeglądu kalkulacji zobowiązań podatkowych w odniesieniu do sytuacji, w których odnośne przepisy podatkowe podlegają interpretacji, tworząc ewentualne rezerwy kwot, należnych organom podatkowym. Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikającego z różnic przejściowych pomiędzy wartością podatkową aktywów i zobowiązań a ich wartością bilansową

w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej – ujmowane jest metodą bilansową. Jeżeli jednak odroczony podatek dochodowy powstał z tytułu początkowego ujęcia składnika aktywów lub zobowiązania w ramach transakcji innej niż połączenie jednostek gospodarczych, które nie wpływa ani na wynik finansowy, ani na dochód podatkowy (stratę podatkową), nie wykazuje się go. Odroczony podatek dochodowy ustala się przy zastosowaniu obowiązujących prawnie lub faktycznie na dzień bilansowy stawek (i przepisów) podatkowych, które zgodnie z oczekiwaniami będą obowiązywać w momencie realizacji odnośnych aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego lub uregulowania zobowiązania z tego tytułu. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się tylko wtedy, gdy jest prawdopodobne, że w przyszłości osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który umożliwi wykorzystanie różnic przejściowych. Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikające z różnic przejściowych, powstających z tytułu inwestycji w jednostkach zależnych i stowarzyszonych, jest ujmowane, chyba że rozłożenie w czasie odwracania się różnic przejściowych jest kontrolowane przez Grupę i prawdopodobne jest, że w możliwej do przewidzenia przyszłości różnice te nie ulegną odwróceniu. Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego podlegają kompensacie, jeżeli występuje możliwy do wyegzekwowania tytuł prawny do dokonania kompensaty aktywów z tytułu bieżącego podatku dochodowego z zobowiązaniami z tytułu bieżącego podatku dochodowego oraz jeżeli aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego dotyczą podatków dochodowych naliczonych przez te same władze podatkowe od jednostki podlegającej opodatkowaniu lub różnych jednostek podlegających opodatkowaniu w przypadku, gdy istnieje zamiar rozliczenia sald w kwotach netto.

Jeżeli w ocenie Grupy jest prawdopodobne, że podejście Grupy do kwestii podatkowej lub grupy kwestii podatkowych będzie zaakceptowane przez organ podatkowy, Grupa Kapitałowa określa dochód do opodatkowania (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, niewykorzystane straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe z uwzględnieniem podejścia do opodatkowania planowanego lub zastosowanego w swoim zeznaniu podatkowym.

Jeżeli Grupa stwierdzi, że nie jest prawdopodobne, że organ podatkowy zaakceptuje podejście Grupy do kwestii podatkowej lub grupy kwestii podatkowych, wówczas Spółka odzwierciedla wpływ niepewności przy ustalaniu dochodu do opodatkowania (straty podatkowej), niewykorzystanych strat podatkowych, niewykorzystanych ulg podatkowych lub stawek podatkowych.

w) Rezerwy

Rezerwy ujmuje się wówczas, gdy Grupa ma prawny lub zwyczajowo oczekiwany obowiązek wynikający ze zdarzeń przeszłych i jest prawdopodobne, że wymagany będzie wypływ zasobów w celu wywiązania się z tego obowiązku, zaś jego wielkość wiarygodnie oszacowano. Nie tworzy się rezerw na przyszłe straty operacyjne.

Kwoty rezerw wykazuje się w bieżącej wartości nakładów, które – jak się oczekuje – będą niezbędne do wypełnienia obowiązku. Stosuje się wówczas stopę procentową przed opodatkowaniem, która odzwierciedla bieżącą ocenę rynku odnośnie do wartości pieniądza w czasie oraz ryzyko związane konkretnie z danym składnikiem zobowiązań. Zwiększenie rezerw związane z upływem czasu jest rozpoznawane jako koszty odsetkowe. Grupa przyjmuje, że w przypadku okresu poniżej jednego roku nie dokonuje się dyskontowania oczekiwanych przepływów pieniężnych.

x) Dotacje rządowe

Jeżeli istnieje uzasadniona pewność, że dotacja zostanie uzyskana oraz spełnione zostaną wszystkie związane z nią warunki, wówczas dotacje rządowe są ujmowane według ich wartości godziwej.

Jeżeli dotacja dotyczy danej pozycji kosztowej, wówczas jest ona ujmowana w sprawozdaniu z całkowitych dochodów jako Pozostałe przychody operacyjne. Jeżeli dotacja dotyczy składnika aktywów, wówczas jej wartość godziwa jest

ujmowana jako pomniejszenie wartości odnośnego aktywa, a następnie stopniowo, drogą równych odpisów rocznych, ujmowana w zysku lub stracie przez szacowany okres użytkowania związanego z nią składnika aktywów.

y) Ujmowanie przychodów

Grupa stosuje pięciostopniowy model, aby określić moment ujęcia przychodów oraz ich wysokość. Główną zasadą standardu jest ujmowanie przychodów w wysokości ceny transakcyjnej w momencie przekazania przyrzeczonych w umowie towarów lub usług na rzecz klienta, które ma miejsce wtedy, gdy klient uzyskuje kontrolę nad tymi składnikami aktywów. Kontrola nad składnikiem aktywów to zdolność do bezpośredniego rozporządzania tym składnikiem aktywów i uzyskiwania z niego zasadniczo wszystkich pozostałych korzyści. Przekazanie dóbr na rzecz klienta może zostać spełnione w danym momencie (po dostarczeniu towaru lub wykonaniu usługi) lub w ciągu określonego czasu (w miarę realizacji świadczenia).

źródło przychodu	sposób ustalenia ceny	moment rozpoznania	osąd
przychody z platform	cena umowna	na podstawie miesięcznych raportów	-
sprzedaż praw/licencji	umowna stała cena oraz/lub element wynagrodzenia zmiennego tzw. rev share*	stała cena umowna w momencie przekazania składnika aktywów. Część zmienna wynagrodzenia ujmowana na podstawie okresowych rozliczeń.	z uwagi na niepewność i brak historii dotychczasowych transakcji, Grupa nie ujmuje w momencie przekazania praw części zmiennej tzw. rev share
sprzedaż praw wraz ze zobowiązaniem do bieżącej obsługi*	umowna stała cena alokowana do sprzedaży praw i usług bieżącej obsługi	przychody ze sprzedaży praw w momencie przekazania składnika aktywów przychody wynikające ze zobowiązań do bieżącej obsługi ujmowane są miesięcznie, wraz z upływem czasu, w którym Grupa jest zobowiązana do realizacji tego świadczenia	Grupa identyfikuje zobowiązania do wykonania świadczenia, następnie alokuje cenę sprzedaży do każdego ze zobowiązań i rozpoznaje przychód po spełnieniu każdego z nich

* w ramach umowy sprzedaży praw istnieje element wynagrodzenia zmiennego tzw. revshare, czyli prawo do udziału w zysku z przyszłej sprzedaży gier.

Przychody z platform obejmują przychody z reklam i mikropłatności realizowane przez użytkowników za pośrednictwem platform i domów mediowych, które Grupa miesięcznie fakturuje na podstawie raportów dotyczących wyświetleń reklam i mikropłatności. Umowy określają warunki na jakich obie strony rozliczają się za wyświetlone reklamy oraz wykonane mikropłatności przez użytkowników platform.

Przychody ze sprzedaży praw i licencji obejmują przychody dotyczące przekazania składnika aktywów stronom trzecim oraz bieżącej obsługi (aktualizacje i serwis).

Grupa na każdy dzień bilansowy szacuje potencjalne zobowiązania z tytułu zwrotów i jeżeli są istotne ujmuje je jako zmniejszenie przychodów ze sprzedaży oraz zobowiązania do zwrotu zapłaty.

Przychody dotyczące projektów opartych na technologii blockchain

Przychody z platformy blockchain dotyczą płatności uzyskiwanych od użytkowników platformy, która umożliwia korzystanie z gier wraz z ich funkcjonalnościami. Klient, w celu nabycia funkcjonalności w grze blockchain powinien

posiadać token, który nabywa płacąc kryptowalutami lub za inne wynagrodzenie niepieniężne, np. takie jak usługi doradców zewnętrznych związane z rozwojem platformy blockchain.

Grupa ocenia, że w umowie z klientem występuje jeden obowiązek do wykonania świadczenia, stanowiący dostarczenie określonej funkcjonalności w grze dostępnej z poziomu platformy blockchain.

Grupa rozpoznaje przychód w punkcie czasu, tj. w momencie, gdy umożliwi użytkownikowi w pełni skorzystanie z funkcjonalności w grze, co następuje gdy spełnione są następujące warunki:

- token został przekazany klientowi (np. token zostanie zarejestrowany w wirtualnym portfelu klienta), oraz
- gra jest udostępniona publicznie oraz rozwinięta w stopniu, w którym użytkownicy mogą wymienić przyznane tokeny na takie funkcjonalności w grze, które zostały przyrzeczone w momencie wydawania tokenów.

W przypadku jeśli Grupa przekazała tokeny klientom lecz nie udostępniła jeszcze w pełni funkcjonalnej platformy, wynagrodzenie niepieniężne uzyskane za sprzedaż tokenów klasyfikowane jest jako zobowiązania z tytułu umów.

z) Koszty operacyjne

Koszty Grupa ujmuje w tym samym okresie w jakim są ujmowane przychody ze sprzedaży tych składników zgodnie z zasadą współmierności przychodów i kosztów.

Koszty własny sprzedaży

Grupa ujmuje w pozycji koszt własny sprzedaży głównie koszty związane z reklamą i marketingiem (w tym user acquisition), prowizje platform dystrybucyjnych związane z osiąganymi przychodami z tytułu mikropłatności, koszty rev-share, amortyzacja zakończonych nakładów na prace rozwojowe, koszty serwerów i licencji na oprogramowanie użytkowe, koszty prac deweloperskich, które nie spełniają kryteriów kapitalizowania jako nakłady na prace rozwojowe oraz pozostałe koszty pośrednie dotyczące gier.

Koszty ogólnego zarządu

Grupa ujmuje w pozycji koszty zarządu głównie koszty związane z utrzymaniem Zarządu oraz komórek organizacyjnych o charakterze ogólnozakładowym.

aa) Wypłata dywidend dla akcjonariuszy

Płatności dywidend na rzecz akcjonariuszy spółek Grupy ujmuje się jako zobowiązanie w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy w okresie, w którym nastąpiło ich zatwierdzenie przez akcjonariuszy.

4 Zarządzanie ryzykiem finansowym

Działalność prowadzona przez Grupę naraża ją na wiele różnych rodzajów ryzyka finansowego: ryzyko rynkowe (ryzyko cenowe), ryzyko kredytowe oraz ryzyko utraty płynności. Ogólny program Grupy dotyczący zarządzania ryzykiem skupia się na nieprzewidywalności rynków finansowych, starając się minimalizować potencjalne niekorzystne wpływy na wyniki finansowe Grupy.

Ryzyko rynkowe

Ze względu na specyfikę działalności Grupy ryzyko rynkowe obejmuje:

- ryzyko zmiany kursu walut

Działalność Grupy wiąże się z ekspozycją na ryzyko wahań kursów walut. Zdecydowana większość jej przychodów generowana jest w walutach obcych. Różnice kursowe ujmowane są w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozostałej działalności operacyjnej. Duża część zakupów realizowana jest w PLN. Wobec czego Grupa narażona jest na ryzyko kursowe.

Grupa prowadzi bieżący monitoring rynku walutowego i podejmuje ewentualnie decyzje o sprzedaży waluty obcej potrzebnej do uregulowania płatności z przyszłą datą. Grupa nie zawiera transakcji typu forward lub opcji walutowych. Poniżej przedstawiono ekspozycję walutową netto (dane w tys. PLN):

31 grudnia 2025	EUR	USD	GBP	Pozostałe	Razem
Środki pieniężne	6 871	3 031	1 607	88	11 597
Należności	3 529	23 502	15	10	27 056
Zobowiązania	275	20 670	225	533	21 703
Ekspozycja walutowa netto	10 125	5 863	1 397	-435	16 950
Wpływy na wynik brutto					
Wzrost kursów walutowych o 10%	1 013	586	140	-44	1 739
Spadek kursów walutowych o 10%	-1 013	-586	-140	44	-1 739

- ryzyko cenowe

Podobnie jak w poprzednim roku, Grupa nie posiada istotnych aktywów i zobowiązań, które są narażone na bieżącą zmianę ich ceny na rynkach. Wpływ ryzyka cenowego na działalność Grupy jest nieistotny.

- ryzyko zmiany przepływów pieniężnych oraz wartości godziwej w wyniku zmiany stóp procentowych

Grupa na bieżąco monitoruje sytuację związaną z decyzjami Rady Polityki Pieniężnej, Europejskiego Banku Centralnego, mającymi bezpośredni wpływ na rynek stóp procentowych w kraju oraz na świecie. Poniżej przedstawiono analizę wrażliwości wyniku brutto na ryzyko zmiany stóp procentowych dla instrumentów finansowych na zmiennej stopie procentowej:

2025

Pozycja w sprawozdaniu z sytuacji finansowej	Wartość bilansowa	Wartość narażona na ryzyko	Zmiana stopy procentowej	
			+1 p.p.	-1 p.p.
			Wynik finansowy brutto	
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12 078	12 078	121	(121)
Aktywa finansowe pozostałe	183	183	2	(2)
Inne zobowiązania finansowe	700	700	(7)	7
			116	(116)

Inne zobowiązania finansowe zawierają zobowiązania z tytułu leasingu oraz otrzymanych pożyczek.

Ryzyko kredytowe

Głównymi aktywami finansowymi Grupy są środki na rachunkach bankowych, gotówka, należności oraz inwestycje, które reprezentują największą ekspozycję na ryzyko kredytowe w relacji do aktywów finansowych. Ryzyko kredytowe Grupy jest przede wszystkim przypisane do należności handlowych oraz do pożyczek udzielonych. Kwoty przedstawione w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej są kwotami netto, czyli z uwzględnieniem odpisów aktualizujących wartość wątpliwych należności oszacowanych przez Zarząd jednostki dominującej na podstawie wcześniejszych doświadczeń, specyfiki prowadzonej działalności i ich oceny obecnego otoczenia gospodarczego. Grupa zawiera transakcje wyłącznie z renomowanymi firmami o dobrej zdolności kredytowej. Wszyscy klienci, którzy pragną korzystać z kredytów kupieckich, poddawani są procedurom wstępnej weryfikacji. Ponadto, dzięki bieżącemu monitorowaniu stanów należności, narażenie Grupy na ryzyko nieściągalnych należności jest nieznaczne. Udzielone pożyczki zostały udzielone jednostkom powiązanym. Grupa na bieżąco monitoruje sytuację płynnościową spółek powiązanych i ocenia ich wypłacalność.

Ryzyko płynności

Ryzyko płynności to ryzyko, że Grupa nie będzie w stanie regulować swoich zobowiązań w terminie ich zapadalności. Celem Zarządu jest zapewnienie, w najwyższym możliwym stopniu, że jej płynność będzie zawsze zachowana na poziomie pozwalającym na regulowanie zobowiązań w terminie ich zapadalności. Grupa monitoruje ryzyko braku funduszy przy pomocy narzędzia okresowego planowania płynności. Narzędzie to uwzględnia terminy wymagalności/zapadalności zarówno inwestycji jak i aktywów finansowych (np. konta należności, pozostałych aktywów finansowych) oraz prognozowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej.

Zarządzanie płynnością Grupy odbywa się głównie poprzez:

- krótko, średnio i długo-terminowe planowanie przepływów gotówkowych,
- dobór odpowiednich źródeł finansowania na podstawie analizy potrzeb Grupy oraz analizy rynku,
- współpraca z instytucjami finansowymi o ustalonej, wysokiej reputacji.

W ramach zarządzania płynnością Grupa analizuje dostępne na rynku instrumenty (np. kredyty, pożyczki, faktoring, leasing), pod kątem elastyczności pozyskania, kosztu finansowania oraz okresów wymagalności. Co do zasady, Grupa zakłada finansowanie bieżącej działalności w pierwszej kolejności ze środków własnych oraz kredytów kupieckich (w szczególności limity kredytowe oraz terminy płatności ustalone z sieciami reklamowymi).

Poprzez bieżące monitorowanie poziomu wymagalnych zobowiązań oraz odpowiednie zarządzanie środkami pieniężnymi Grupa jest atrakcyjnym partnerem dla swoich dostawców. Grupa posiada dobrą kondycję finansową, w związku z czym ryzyko utraty płynności w regulowaniu zobowiązań Grupy jest minimalne. Dostępna multilinia kredytowa w rachunkach bieżących do kwoty 5.0 mln zł pozostała niewykorzystana na dzień 31 grudnia 2025 roku.

Wszystkie zobowiązania finansowe Grupy na dzień 31 grudnia 2025 roku posiadały termin zapadalności do 3 miesięcy, poza zobowiązaniem z tytułu leasingu oraz pożyczek.

5 Zarządzanie kapitałem

Celem Grupy w zarządzaniu ryzykiem kapitałowym jest ochrona zdolności Grupy do kontynuowania działalności tak, aby możliwe było realizowanie zwrotu dla akcjonariuszy oraz utrzymanie optymalnej struktury kapitału w celu obniżenia jego kosztu.

Aby utrzymać lub skorygować strukturę kapitału, Grupa może zmieniać kwotę deklarowanych dywidend do wypłacenia akcjonariuszom, zwracać kapitał akcjonariuszom, emitować nowe udziały lub sprzedawać aktywa w celu obniżenia zadłużenia. Tak jak inne jednostki w branży, Grupa monitoruje kapitał za pomocą wskaźnika zadłużenia. Wskaźnik ten oblicza się jako stosunek zadłużenia netto do łącznej wartości kapitału. Zadłużenie netto oblicza się jako sumę kredytów i pożyczek (obejmujących bieżące i długoterminowe kredyty i pożyczki wykazane w skonsolidowanym bilansie) pomniejszoną o środki pieniężne i ich ekwiwalenty. Łączną wartość kapitału oblicza się jako kapitał własny wykazany w skonsolidowanym bilansie wraz z zadłużeniem netto.

Wskaźniki zadłużenia na dzień 31 grudnia 2025 roku oraz na dzień 31 grudnia 2024 roku przedstawiały się następująco:

	31 grudnia	31 grudnia
	2025	2024
Kredyty, pożyczki i inne zobowiązania finansowe	(badane) 700	(badane) 812
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12 078	14 818
Zadłużenie netto	(11 378)	(14 006)
Kapitał własny	74 535	73 911
Wskaźnik zadłużenia (zadłużenie netto/ kapitał ogółem)	(0,15)	(0,19)

6 Profesjonalny osąd oraz założenia i szacunki użyte przy sporządzaniu skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Sporządzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy wymaga od Zarządu jednostki dominującej osądów, szacunków oraz założeń, które mają wpływ na prezentowane przychody, koszty, aktywa i zobowiązania i powiązane z nimi noty oraz ujawnienia dotyczące zobowiązań warunkowych. Niepewność co do tych założeń i szacunków może spowodować istotne wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w przyszłości.

Grupa dokonuje oszacowań i przyjmuje założenia dotyczące przyszłości. Założenia i szacunki są oparte na najlepszej wiedzy kierownictwa na temat bieżących i przyszłych zdarzeń oraz działań, jednak rzeczywiste wyniki mogą się różnić od przewidywanych.

W procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości Zarząd Jednostki Dominującej dokonał następujących osądów, które mają największy wpływ na przedstawiane wartości bilansowe aktywów i zobowiązań:

Moment kapitalizacji nakładów na prace rozwojowe

Koszty prac rozwojowych bezpośrednio związane z wytworzeniem składnika aktywów Grupa ujmuje jako prace rozwojowe, jeśli spełnione zostaną kryteria wskazane w nocie 3.3.

Okresy użytkowania aktywów trwałych (stawki amortyzacji)

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych pozostałych. Grupa corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

Utrata wartości ośrodków wypracowujących środki pieniężne oraz pojedynczych składników aktywów

Istotnymi wartościami w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym podlegającymi testom na utratę wartości są wartość firmy, udzielone pożyczki oraz nakłady na prace rozwojowe.

Szacowana utrata wartości nakładów na prace rozwojowe

Na bazie przeprowadzonej analizy i z zastosowaniem oszacowań i osądów profesjonalnych uwzględniających dotychczasowo realizowane projekty dokonywane są odpisy z tytułu utraty wartości aktywów do poziomu kwoty, jaką Grupa spodziewa się osiągnąć w przyszłości z użytkowania lub sprzedaży składnika aktywów.

Test na utratę wartości firmy z nabycia jednostki zależnej

Kluczowymi czynnikami wpływającymi na szacunek wartości użytkowej jest stopa dyskontowa oraz determinujące wielkość wpływów ze sprzedaży, ilość pobrań oraz planowany średni przychód z użytkownika.

Pożyczki oraz należności

Na dzień bilansowy Grupa dokonała weryfikacji udzielonych pożyczek oraz posiadanych należności pod kątem oczekiwanych strat kredytowych (ECL), zgodnie z wymogami MSSF 9.

Podatek dochodowy

Istnieje wiele transakcji i kalkulacji, w odniesieniu do których ostateczne ustalenie kwoty podatku jest niepewne. Grupa ujmuje potencjalne zobowiązania wynikające z kontroli skarbowych, opierając się na szacunku potencjalnego dodatkowego wymiaru podatku. Jeśli ostateczne rozliczenia podatkowe odbiegają od początkowo ujętych kwot, występujące różnice wpływają na aktywa i zobowiązania z tytułu bieżącego i odroczonego podatku dochodowego w okresie, w którym następuje ostateczne ustalenie kwoty podatku.

Regulacje dotyczące podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób prawnych oraz obciążeń związanych z ubezpieczeniami społecznymi podlegają częstym zmianom. Te częste zmiany powodują brak odpowiednich punktów odniesienia, niespójne interpretacje oraz nieliczne ustanowione precedensy, które mogłyby mieć zastosowanie. Obowiązujące przepisy zawierają również niejasności, które powodują różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych, zarówno pomiędzy organami państwowymi jak i organami państwowymi i przedsiębiorstwami.

Rozliczenia podatkowe oraz inne obszary działalności (na przykład kwestie celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów, które uprawnione są do nakładania wysokich kar i grzywien, a wszelkie dodatkowe zobowiązania podatkowe, wynikające z kontroli, muszą zostać zapłacone wraz z wysokimi odsetkami. Te warunki powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest większe niż w krajach o bardziej dojrzałym systemie podatkowym.

W konsekwencji, kwoty prezentowane i ujawniane w sprawozdaniach finansowych mogą się zmienić w przyszłości w wyniku ostatecznej decyzji organu kontroli podatkowej.

Z dniem 15 lipca 2016 roku do Ordynacji Podatkowej zostały wprowadzone zmiany w celu uwzględnienia postanowień Ogólnej Klauzuli Zapobiegającej Nadużyciom (GAAR). GAAR ma zapobiegać powstawaniu i wykorzystywaniu sztucznych struktur prawnych tworzonych w celu uniknięcia zapłaty podatku w Polsce. GAAR definiuje unikanie opodatkowania jako czynność dokonaną przede wszystkim w celu osiągnięcia korzyści podatkowej, sprzecznej w danych okolicznościach z przedmiotem i celem przepisy ustawy podatkowej. Zgodnie z GAAR taka czynność nie skutkuje osiągnięciem korzyści podatkowej, jeżeli sposób działania był sztuczny. Wszelkie występowanie (i) nieuzasadnionego dzielenia operacji, (ii) angażowania podmiotów pośredniczących mimo braku uzasadnienia ekonomicznego lub gospodarczego, (iii) elementów wzajemnie się znoszących lub kompensujących oraz (iv) inne działania o podobnym działaniu do wcześniej wspomnianych, mogą być potraktowane jako przesłanka istnienia sztucznych czynności podlegających przepisom GAAR. Nowe regulacje będą wymagać znacznie większego osądu przy ocenie skutków podatkowych poszczególnych transakcji.

Klauzulę GAAR należy stosować w odniesieniu do transakcji dokonanych po jej wejściu w życie oraz do transakcji, które zostały przeprowadzone przed wejściem w życie klauzuli GAAR, ale dla których po dacie wejścia klauzuli w życie korzyści były lub są nadal osiągane. Wdrożenie powyższych przepisów umożliwiło polskim organom kontroli podatkowej kwestionowanie realizowanych przez podatników prawnych ustaleń i porozumień, takich jak restrukturyzacja i reorganizacja grupy.

Grupa ujmuje i wycenia aktywa lub zobowiązania z tytułu bieżącego i odroczonego podatku dochodowego przy zastosowaniu wymogów MSR 12 Podatek dochodowy w oparciu o zysk (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, nierozliczone straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe, uwzględniając ocenę niepewności związanych z rozliczeniami podatkowymi.

Gdy istnieje niepewność co do tego, czy i w jakim zakresie organ podatkowy będzie akceptował poszczególne rozliczenia podatkowe transakcji, Grupa ujmuje te rozliczenia uwzględniając ocenę niepewności.

Prawo do użytkowania

W momencie zawierania umów, Zarząd jednostki dominującej dokonuje weryfikacji czy umowa nie zawiera w sobie zapisów, które wskazywałyby na zapisy spełniające kryteria zapisów MSSF 16 Leasing.

7 Segmenty operacyjne

Zarząd Grupy wyróżnia dwa segmenty operacyjne, zgodnie z MSSF 8 Segmenty operacyjne za bieżący rok obrotowy:

- Gry mobilne
- Projekty blockchain

Zarząd Jednostki dominującej ocenia działalność segmentów operacyjnych głównie w oparciu o miarę w postaci wskaźnika EBITDA (zysk/strata z działalności operacyjnej powiększona o amortyzację) oraz zysku netto. Zarząd otrzymuje również informacje o przychodach i aktywach segmentów.

W Grupie nie występują różnice pomiędzy wyceną aktywów, zobowiązań oraz zysków i strat segmentów sprawozdawczych a pomiędzy raportowanymi przez Grupę.

Transakcje pomiędzy segmentami są rozliczane na warunkach rynkowych.

Przychody, EBITDA oraz wynik netto segmentów

	Okres 12 miesięcy zakończony			
	31 grudnia 2025			
	Gry mobilne	Projekty blockchain	Korekty konsolidacyjne	Dane skonsolidowane
	(badane)	(badane)	(badane)	(badane)
Sprzedaż zewnętrzna	203 487	1 609	-	205 096
Sprzedaż wewnątrz Grupy	311	100	(411)	-
Przychody ze sprzedaży	203 798	1 709	(411)	205 096
Wynik brutto ze sprzedaży	24 411	(85)	(23)	24 303
Wynik z działalności operacyjnej	5 036	1 334	(23)	6 347
Amortyzacja	(18 623)	(124)	-	(18 747)
EBITDA	23 659	1 458	(23)	25 094
Przychody/koszty finansowe	(4 965)	(178)	-	(5 143)
Wynik brutto	(923)	1 156	(23)	210
Podatek	517	-	-	517
Wynik netto	(406)	1 156	(23)	727

Przychody wykazane w segmencie Projekty blockchain spółki Boomland FZ-LLC dotyczą głównie przychodów ze sprzedaży tokenów \$BOOM, z tytułu realizacji zawartych uprzednio umów SAFT na kwotę 1,1 mln. Poza wspomnianymi przychodami na dodatni wynik z działalności operacyjnej w segmencie Projekty blockchain, miało również wpływ rozwiązanie rezerw na bonusy tokenowe na łączną kwotę 2,5 mln PLN w II kwartale 2025 r. w spółce Boomland FZ-LLC.

Okres 12 miesięcy zakończony
31 grudnia 2024

	Gry mobilne	Projekty blockchain	Korekty konsolidacyjne	Dane skonsolidowane
	(badane)	(badane)	(badane)	(badane)
Sprzedaż zewnętrzna	218 136	6 630	-	224 766
Sprzedaż wewnątrz Grupy	451	706	(1 157)	-
Przychody ze sprzedaży	218 587	7 336	(1 157)	224 766
Wynik brutto ze sprzedaży	27 286	1 208	(65)	28 429
Wynik z działalności operacyjnej	19 372	(6 491)	(65)	12 816
Amortyzacja	(14 637)	(2 195)	-	(16 832)
EBITDA	34 009	(4 296)	(65)	29 648
Przychody/koszty finansowe	(6 651)	(204)	-	(6 855)
Wynik brutto	13 389	(6 695)	(65)	6 629
Podatek	(2 528)		-	(2 528)
Wynik netto	10 861	(6 695)	(65)	4 101

Przychody wykazane w segmencie Projekty blockchain spółki Boomland FZ-LLC w 2024 roku, dotyczą sprzedanych NFT do gry Hunters on Chain na kwotę 2,3 mln PLN, przychody z grantu otrzymanego od operatora protokołu Immutable, na kwotę 1,8 mln PLN oraz przychody ze sprzedaży usług podwykonawstwa na kwotę 0,3 mln PLN. Ponadto w segmencie Projektów blockchain znajdują się przychody z grantów otrzymanych od Fundacji NEAR przez PlayEmber FZ-LLC na kwotę 2,4 mln PLN, przychody ze sprzedaży NFT na kwotę 0,1 mln PLN oraz przychody z rev share na kwotę 0,4 mln PLN.

Niekorzystne uwarunkowania rynkowe sektora kryptowalut, skutkowały wysoką niepewnością co do możliwości dalszego finansowania działalności operacyjnej BoomLand, w tym pozyskania zewnętrznych środków od inwestorów, a także przeprowadzenia z sukcesem emisji tokena BOOM. Jednym z istotnych zewnętrznych źródeł finansowania działalności operacyjnej BoomLand był otrzymywany grant w tokenach, który wraz ze sprzedażą NFT ("non-fungible token") wystarczał na finansowanie działalności BoomLand. Od końca 2024 roku zarówno cena tokena, jak i przychody ze sprzedaży NFT uległy znacznemu zmniejszeniu.

Mając na uwadze powyższe oraz wysoką niepewność inicjatyw realizowanych obecnie przez BoomLand, Zarząd Spółki Boomland podjął decyzję o utworzeniu odpisów aktualizujących, obejmujących 100% wartości nakładów na prace rozwojowe w BoomLand, w kwocie 5 556 tys. zł, obciążając pozostałe koszty operacyjne w roku 2024.

Aktywa segmentów

31 grudnia 2025

	Gry mobilne	Projekty blockchain	Korekty konsolidacyjne	Dane skonsolidowane
	(badane)	(badane)	(badane)	(badane)
Wartości niematerialne	42 521	28	-	42 549
Pozostałe aktywa trwałe	27 892	4	(4)	27 892
Aktywa trwałe	70 413	32	(4)	70 441
Środki pieniężne	12 072	6	-	12 078
Aktywa kryptograficzne	9	13	-	22
Pozostałe aktywa obrotowe	34 093	39	(121)	34 011
Aktywa obrotowe	46 174	58	(121)	46 111
Aktywa razem	116 587	90	(125)	116 552

31 grudnia 2024

	Gry mobilne	Projekty blockchain	Korekty konsolidacyjne	Dane skonsolidowane
	(badane)	(badane)	(badane)	(badane)
Wartości niematerialne	41 203	-	-	41 203
Pozostałe aktywa trwałe	32 234	4	(4)	32 234
Aktywa trwałe	73 437	4	(4)	73 437
Środki pieniężne	14 811	7	-	14 818
Aktywa kryptograficzne	-	8	-	8
Pozostałe aktywa obrotowe	32 848	920	(63)	33 705
Aktywa obrotowe	47 659	935	(63)	48 531
Aktywa razem	121 096	939	(67)	121 968

Zobowiązania segmentów

31 grudnia 2025

	Gry mobilne	Projekty blockchain	Korekty konsolidacyjne	Dane skonsolidowane
	(badane)	(badane)	(badane)	(badane)
Zobowiązania długoterminowe	9 801	-	-	9 801
Zobowiązania krótkoterminowe, w tym:	31 607	8 398	(7 789)	32 216
zobowiązania z tyt. umów SAFT	-	-	-	-
Zobowiązania razem	41 408	8 398	(7 789)	42 017

31 grudnia 2024

	Gry mobilne	Projekty blockchain	Korekty konsolidacyjne	Dane skonsolidowane
	(badane)	(badane)	(badane)	(badane)
Zobowiązania długoterminowe	8 703	3 306	(3 306)	8 703
Zobowiązania krótkoterminowe, w tym:	35 430	8 567	(4 643)	39 354
zobowiązania z tyt. umów SAFT	-	370	-	370
Zobowiązania razem	44 133	11 873	(7 949)	48 057

W segmencie Projekty blockchain główne pozycje bilansowe w 2025 roku to zobowiązania handlowe oraz z tytułu pożyczki wobec spółki Boombit S.A.

8 Umowy z klientami

Źródła przychodów

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia			
	2025 (badane)		2024 (badane)	
reklamy	108 032	53%	142 446	63%
mikropłatności i sprzedaż cyfrowych kopii	64 812	32%	71 194	32%
blockchain	1 526	1%	6 611	3%
rev share	23 673	12%	1 537	1%
pozostałe	7 053	2%	2 978	1%
	205 096	100%	224 766	100%

w tym:

platformy dystrybucyjne	172 844	84%	213 640	95%
-------------------------	---------	-----	---------	-----

Platformy dystrybucyjne

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia			
	2025 (badane)		2024 (badane)	
Android	106 607	62%	126 361	59%
iOS	65 196	38%	85 532	40%
pozostałe	1 041	1%	1 747	1%
	172 844	100%	213 640	100%

Informacje geograficzne (platformy dystrybucyjne i rev share)

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia			
	2025 (badane)		2024 (badane)	
Ameryka Północna	74 436	37%	95 525	44%
Europa	64 293	33%	73 468	34%
Azja	46 851	24%	33 121	15%
Ameryka Południowa	5 367	3%	5 988	3%
Australia i Oceania	4 235	2%	5 535	3%
Afryka	1 335	1%	1 540	1%
	196 517	100%	215 177	100%

Wiodący kontrahenci

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia			
	2025 (badane)		2024 (badane)	
Google	38 216	19%	39 641	17%
Apple	25 196	12%	30 847	14%
Unity Technologies	18 035	9%	22 558	10%
Skyloft Yazilim	22 954	11%	0	0%
IronSource	17 838	9%	29 085	13%
Applovin	14 201	7%	16 921	7%
AdMob	10 629	5%	17 168	8%
Adlogic Technology	10 272	5%	15 394	7%
Facebook	9 762	5%	12 872	6%
Moloco	6 767	3%	6 242	3%
Fyber Monetization	4 376	2%	3 820	2%
Gadsme	4 206	2%	6 011	3%
Vungle	3 917	2%	4 170	2%
pozostali	18 727	9%	20 036	8%
	205 096	100%	224 766	100%

9 Koszty według rodzaju

	Okres 12 miesięcy zakończony	
	31 grudnia	
	2025	2024
	(badane)	(badane)
Amortyzacja	18 747	16 832
Zużycie materiałów i energii	194	273
Usługi obce	180 182	205 740
Prowizje platform dystrybucyjnych	17 469	20 020
Koszty user acquisition	106 633	117 139
Koszty rev share	14 212	14 588
Podatki i opłaty	438	431
Wynagrodzenia	17 147	18 594
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	3 552	4 137
Pozostałe koszty rodzajowe	725	1 340
Razem koszty według rodzaju	220 985	247 347
Nakłady na prace rozwojowe	(26 700)	(35 113)
Koszty ogólnego zarządu	(13 492)	(15 897)
Koszt własny sprzedaży	180 793	196 337

10 Przychody i koszty operacyjne pozostałe

	Okres 12 miesięcy zakończony	
	31 grudnia	
	2025	2024
	(badane)	(badane)
Przychody operacyjne pozostałe		
Rozwiązanie rezerw na bonusy tokenowe	2 464	-
Zysk rozpoznany z tytułu utraty kontroli nad grupą ADC	-	10 056
Nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi	-	1 566
Wycena kryptowalut	-	351
Rozwiązanie odpisu na należności	-	108
Rozwiązanie rezerwy na ESOP	-	331
Pozostałe	175	463
	2 639	12 875

	Okres 12 miesięcy zakończony	
	31 grudnia	
	2025	2024
	(badane)	(badane)
Koszty operacyjne pozostałe		
Odpisy aktualizujące aktywa	(5 432)	(11 905)
- w tym odpisy na nakłady na prace rozwojowe i wartości niematerialne nabyte	(5 428)	(11 694)
- w tym odpisy na aktywa NFT	-	(200)
- w tym odpisy na kryptowaluty	(4)	(11)
Strata ze zbycia udziałów w jednostce stowarzyszonej	-	(261)
Nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi	(1 042)	-
Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	(141)	-
Wycena kryptowalut	(61)	-
Pozostałe	(427)	(425)
	(7 103)	(12 591)

11 Przychody i koszty finansowe

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2025 (badane)	2024 (badane)
Przychody finansowe		
Odsetki	59	25
Pozostałe	-	253
- w tym umorzenie otrzymanej pożyczki	-	216
	59	278
Koszty finansowe		
Odsetki	(103)	(88)
Odpis aktualizujący inwestycji w jednostki stowarzyszone	(5 031)	-
Wycena udziałów do wartości godziwej	(68)	(7 009)
Pozostałe	-	(36)
	(5 202)	(7 133)

12 Podatek dochodowy

Podatek bieżący

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2025 (badane)	2024 (badane)
Podatek bieżący od dochodów roku obrotowego	(1 473)	(1 172)
Korekty dotyczące lat ubiegłych	148	(10)
Podatek bieżący razem	(1 325)	(1 182)
Powstanie i odwrócenie różnic przejściowych (podatek odroczony)	1 842	(1 346)
Ujęcie w zestawieniu całkowitych dochodów	517	(2 528)

Podatek dochodowy od zysku przed opodatkowaniem brutto Grupy oraz efektywna stopa podatkowa różnią się w następujący sposób od teoretycznej kwoty, którą uzyskano by, stosując średnią ważoną stawkę podatku, mającą zastosowanie do zysków konsolidowanych spółek:

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia			
	2025 (badane)		2024 (badane)	
Wynik przed opodatkowaniem	210		6 629	
Teoretyczny podatek wyliczony według stawek krajowych, mających zastosowanie do dochodów w Polsce (19%)	(40)	19,0%	(1 259)	19,0%
Różnica na podatku wg innej stawki	607	-289,0%	(603)	9,1%
Rezygnacja z aktywa na stratę podatkową	43	-20,5%	(627)	9,5%
Koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów	(399)	190,0%	(1 208)	18,2%
- w tym udział w stratach jednostek wycenianych metodą praw własności	(189)	90,0%	-	0,0%
- w tym koszty programów motywacyjnych	(78)	37,1%	104	-1,6%
- w tym koszt własny sprzedaży jednostek uczestnictwa funduszy	-	0,0%	(761)	11,5%
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	(1)	0,5%	1	0,0%
Przychody niebędące podstawą do opodatkowania	161	-76,7%	1 448	-21,8%
- w tym przychody ze sprzedaży jednostek uczestnictwa funduszy	-	0,0%	761	-11,5%
- w tym przychody z rozwiązania rezerw na bonusy tokenowe w spółce Boomland FZ-LLC	110	-52,4%	-	0,0%
- w tym udział w zyskach jednostek wycenianych metodą praw własności	-	0,0%	127	-1,9%
- w tym utrata kontroli nad Grupą ADC	-	0,0%	304	-4,6%
Korekty CIT dotyczące lat ubiegłych	146	-69,5%	(280)	4,2%
Obciążenia wyniku finansowego z tytułu podatku dochodowego	517	-246,2%	(2 528)	38,1%

Podatek odroczony

W Grupie nie występują pozycje, na które nie zostałyby utworzone aktywo oraz zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego, z wyjątkiem aktywa na straty podatkowe w niektórych spółkach Grupy.

	31 grudnia	31 grudnia
	2025	2024
	(badane)	(badane)
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego		
- przypadające do realizacji w ciągu roku	508	3 158
- przypadające do realizacji powyżej roku	5 546	-
	6 054	3 158
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego		
- przypadające do realizacji w ciągu roku	9 759	8 606
	9 759	8 606
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego (netto)	(3 705)	(5 448)

Zmiana stanu odroczonego podatku dochodowego przedstawia się następująco:

	Okres 12 miesięcy	
	zakończony	
	31 grudnia	
	2025	2024
	(badane)	(badane)
Wartość na początek okresu	(5 448)	(4 097)
Obciążenie wyniku finansowego	1 842	(1 346)
Korekta podatku	(1)	-
Różnice kursowe z przeliczenia spółek zagranicznych	(98)	(5)
Wartość na koniec okresu	(3 705)	(5 448)

Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego ulegają kompensacie na poziomie sprawozdań finansowych poszczególnych jednostek Grupy celem ujęcia w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy.

	Okres 12 miesięcy	
	zakończony	
	31 grudnia	
	2025	2024
	(badane)	(badane)
Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów		
Straty podatkowe	1 835	(554)
Rezerwy na zobowiązania	113	120
Odsetki	51	67
Wynagrodzenia do wypłaty w następnych okresach	13	(70)
Różnica między wartością księgową a podatkową nakładów na prace rozwojowe	(144)	(307)
Różnice kursowe	162	(245)
Wycena nakładów na prace rozwojowe wg wartości godziwej	678	183
Odpis na inwestycje w jednostki stowarzyszone	956	-
Pozostałe	23	46
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3 687	(760)
Różnica między wartością księgową a podatkową rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych pozostałych	-	(1)
Różnica między wartością księgową a podatkową praw do gier	(50)	-
Różnica między wartością księgową a podatkową nakładów na prace rozwojowe	1 430	666
Różnice kursowe	(53)	(219)
Różnica w ujęciu przychodów z tytułu współwłasności praw do gier	278	-
Wycena udziałów wg wartości godziwej	(11)	(275)
Pozostałe	251	415
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 845	586
Obciążenie wyniku finansowego	1 842	(1 346)

	31 grudnia	31 grudnia
	2025	2024
Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej	(badane)	(badane)
Straty podatkowe	3 595	1 138
Rezerwy na zobowiązania	1 485	1 395
Odsetki	300	247
Wynagrodzenia do wypłaty w następnych okresach	105	89
Różnice kursowe	215	55
Odpis na inwestycje w jednostki stowarzyszone	956	-
Wycena nakładów na prace rozwojowe wg wartości godziwej	912	234
Pozostałe	702	1 531
Utrata kontroli nad grupą ADC - Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego	-	(25)
Kompensata	(2 216)	(1 506)
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego	6 054	3 158
Różnica między wartość księgową a podatkową praw do gier	2	
Różnica pomiędzy amortyzacją podatkową a księgową nakładów na prace rozwojowe	7 836	6 352
Różnice kursowe	59	109
Różnica w ujęciu przychodów z tytułu współwłasności praw	278	-
Wycena nakładów na prace rozwojowe wg wartości godziwej	1 987	1 998
Pozostałe	1 813	1 653
Kompensata	(2 216)	(1 506)
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego	9 759	8 606
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego (netto)	(3 705)	(5 448)

Składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego wynikający z nierozliczonej straty podatkowej

Na dzień 31 grudnia 2025 roku Grupa rozpoznała składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego, wynikający z nierozliczonych strat podatkowych, w kwocie 3 595 tys. PLN, które zostały wygenerowane głównie przez BoomBit S.A. (2 108 tys. PLN), Tapnice Sp. z o.o. (125 tys. PLN), Mobile Esports Sp. z o.o. (155 tys. PLN).

Aktywa z tytułu podatku odroczonego od strat podatkowych rozliczanych w czasie podlegają ocenie pod kątem ich realizowalności. Ocena dokonywana jest w oparciu o prognozy co do działalności spółek i ich wyników finansowych w latach kolejnych wraz z wykorzystaniem analizy scenariuszowej. Grupa dokładnie oceniła charakter i zakres dowodów uzasadniających wnioski, iż jest prawdopodobne, że zostanie osiągnięty przyszły dochód do opodatkowania wystarczający do odliczenia od niego nierozliczonych strat podatkowych. Na dzień 31 grudnia 2025 roku przeprowadzono testy na odzyskiwalność aktywa z tytułu straty podatkowej.

Testy wykazały pełną odzyskiwalność aktywa z tytułu straty podatkowej, za wyjątkiem spółek AppLifters Sp. z o.o. (dawniej BoomPick Sp. z o.o.) oraz Boomland FZ-LLC (w 2024 roku w Emiratach Arabskich wprowadzono podatek dochodowy od osób prawnych), w których nie utworzono aktywa z tytułu strat podatkowych. Grupa oczekuje, że będzie w stanie w pełni rozliczyć straty podatkowe w pozostałych spółkach Grupy.

13 Zysk na jedną akcję

Podstawowy zysk na jedną akcję wylicza się jako iloraz zysku przypadającego na akcjonariuszy jednostki dominującej.

	Okres 12 miesięcy zakończony	
	31 grudnia	
	2025	2024
Wynik netto przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej (w tys. PLN)	472	5 032
Liczba akcji* (w szt.)	13 646 580	13 593 356
Wynik na akcję zwykłą (w PLN)	0,03	0,37

* Średnioważona liczba akcji w bieżącym okresie sprawozdawczym.

Rozwodniony zysk na jedną akcję wylicza się jako iloraz zysku przypadającego na akcjonariuszy jednostki dominującej i hipotetycznej średnioważonej liczby akcji.

	Okres 12 miesięcy zakończony	
	31 grudnia	
	2025	2024
Wynik netto przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej (w tys. PLN)	(badane) 472	(badane) 5 032
Liczba akcji* (w szt.)	13 742 483	13 649 986
Wynik na akcję rozwodniony (w PLN)	0,03	0,37

* Średnioważona hipotetyczna liczba akcji w bieżącym okresie sprawozdawczym.

14 Dywidendy

Spółka dominująca w bieżącym okresie sprawozdawczym nie zadeklarowała wypłaty oraz nie wypłaciła dywidendy akcjonariuszom, jak również nie planuje uchwalenia wypłaty dywidendy za rok 2025, ze względu na brak zdolności dywidendowej.

W dniu 24 czerwca 2024 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki podjęło uchwałę o przeznaczeniu zysku netto jednostki dominującej za 2023 rok w kwocie 12 453 tys. PLN na wypłatę dywidendy w kwocie 4 774 tys. PLN oraz 7 679 tys. PLN na kapitał rezerwowy Spółki z przeznaczeniem na wypłatę dywidend oraz zaliczek na poczet dywidend w przyszłości.

Terminy wypłaty dywidendy zostały ustalone na dzień 24 lipca oraz 30 września 2024 roku. Dywidendy zostały wypłacone terminowo.

	Okres 12 miesięcy zakończony	
	31 grudnia	
	2025	2024
Dywidendy ujęte jako wypłaty na rzecz właścicieli w tys. PLN	(badane) -	(badane) 4 774
Dywidendy ujęte jako wypłaty na rzecz właścicieli, na jedną akcję w PLN	-	0,35

15 Rzeczowe aktywa trwałe

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Prawo do użytkowania	Inne środki trwałe	Razem
Na dzień 1 stycznia 2025							
Koszt	198	1 585	2 124	394	535	20	4 856
Umorzenie narastająco	-	(582)	(1 997)	(394)	(359)	(20)	(3 352)
Wartość netto	198	1 003	127	-	176	-	1 504
Zwiększenia	-	-	65	-	81	-	146
Sprzedaż, likwidacja - wartość brutto	-	-	(88)	(185)	-	-	(273)
Sprzedaż, likwidacja - umorzenie - wartość netto	-	-	88	185	-	-	273
Amortyzacja	-	(106)	(159)	-	(133)	-	(398)
Na dzień 31 grudnia 2025							
Koszt	198	1 585	2 101	399	426	20	4 729
Umorzenie narastająco	-	(688)	(2 068)	(399)	(302)	(20)	(3 477)
Wartość netto	198	897	33	-	124	-	1 252

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Prawo do użytkowania	Inne środki trwałe	Razem
Na dzień 1 stycznia 2024							
Koszt	198	1 580	1 959	394	535	20	4 686
Umorzenie narastająco	-	(476)	(1 724)	(394)	(176)	(20)	(2 790)
Wartość netto	198	1 104	235	-	359	-	1 896
Zwiększenia	-	5	229	-	-	-	234
Sprzedaż, likwidacja - wartość brutto	-	-	(47)	-	-	-	(47)
Sprzedaż, likwidacja - umorzenie - wartość netto	-	-	47	-	-	-	47
Amortyzacja	-	(106)	(337)	-	(183)	-	(626)
Utrata kontroli nad grupą ADC - wartość brutto	-	-	(17)	-	-	-	(17)
Utrata kontroli nad grupą ADC - umorzenie	-	-	17	-	-	-	17
Na dzień 31 grudnia 2024							
Koszt	198	1 585	2 124	394	535	20	4 856
Umorzenie narastająco	-	(582)	(1 997)	(394)	(359)	(20)	(3 352)
Wartość netto	198	1 003	127	-	176	-	1 504

Kwoty amortyzacji obciążające:

Koszt własny sprzedaży
Koszty ogólnego zarządu

Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia

2025 **2024**
(badane) (badane)

151 299

246 326

398 **626**

Na dzień 31 grudnia 2025 roku oraz na dzień 31 grudnia 2024 roku Grupa nie posiadała zobowiązań do poniesienia wydatków związanych z nabyciem rzeczowych aktywów trwałych.

16 Leasing

W latach poprzednich Grupa zawierała umowy najmu samochodów osobowych. Zarząd ocenił, iż umowy te spełniają kryteria MSSF 16 i zostaną ujęte jako leasing. Umowy wykazano jako prawo do użytkowania w rzeczowych aktywach trwałych oraz jako inne zobowiązania finansowe (długo- i krótkoterminowe).

Kwoty ujęte w sprawozdaniu z sytuacji finansowej

	31 grudnia	31 grudnia
	2025	2024
	(badane)	(badane)
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania		
Rzeczowe aktywa trwałe, w tym:	124	176
Prawo do użytkowania	124	176
	124	176
Inne zobowiązania finansowe		
Zobowiązanie z tytułu leasingu	172	219
- długoterminowe	42	97
- krótkoterminowe	130	122
	172	219

W 2025 roku nastąpiło zwiększenie aktywów z tytułu prawa do użytkowania o 81 tys. PLN. W 2024 roku nie zawarto nowych umów, w związku z czym nie nastąpiło zwiększenie aktywów z tytułu prawa do użytkowania.

Kwoty ujęte w sprawozdaniu z całkowitych dochodów

	Okres 12 miesięcy	
	zakończony	
	31 grudnia	
	2025	2024
	(badane)	(badane)
Amortyzacja aktywów z tytułu prawa do użytkowania:	(133)	(183)
Prawo do użytkowania	(133)	(183)
Koszty z tytułu odsetek (ujęte w kosztach finansowych)	(36)	(58)

Kwoty ujęte w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych

	Okres 12 miesięcy	
	zakończony	
	31 grudnia	
	2025	2024
	(badane)	(badane)
Łączne wypływy środków pieniężnych z tytułu leasingu	(128)	(187)
Spłata zobowiązań leasingowych	(128)	(129)
Odsetki leasingowe	(36)	(58)

Dodatkowo Grupa wynajmuje powierzchnie biurowe. Na dzień 1 stycznia 2019 roku, czyli na moment wdrożenia MSSF 16 Grupa skorzystała ze zwolnienia i nie rozpoznała z tego tytułu leasingu. Opis dotyczący ustalania okresu trwania leasingu znajduje się w nocie 3.3. Łączne opłaty leasingowe dotyczące najmu za okres 12 miesięcy 2025 roku wyniosły 914 tys. PLN (w 2024 roku wyniosły 965 tys. PLN).

17 Wartości niematerialne

	Prace rozwojowe zakończone - Gry	Prace rozwojowe zakończone - narzędzia wspomagające	Nabyte wartości niematerialne i prawne, w tym gry	Prace rozwojowe niezakończone (aktywa w budowie)	Nakłady na wartości niematerialne nabyte (aktywa w budowie)	Zaliczki na wartości niematerialne nabyte	Razem
Na dzień 1 stycznia 2025 (badane)							
Koszt	72 483	36 980	8 953	5 896	3 616	1 932	129 860
Umorzenie narastająco	(50 706)	(20 329)	(1 274)	-	-	-	(72 309)
Odpisy z tytułu utraty wartości	(7 972)	(2 718)	(840)	(3 371)	(1 447)	-	(16 348)
Wartość netto	13 805	13 933	6 839	2 525	2 169	1 932	41 203
Zwiększenia*	-	-	29	18 881	6 682	201	25 793
Sprzedaż/likwidacja brutto	(16 608)	-	-	(29)	-	-	(16 637)
Sprzedaż/likwidacja umorzenie	15 959	-	-	-	-	-	15 959
Transfer między kategoriami	11 919	5 793	10 243	(17 712)	(8 311)	(1 932)	-
Różnice kursowe z przeliczenia	11	(54)	-	50	1	-	8
Amortyzacja	(10 736)	(4 635)	(2 978)	-	-	-	(18 349)
(Utworzenie)/wykorzystanie odpisów z tyt. utraty wartości	(726)	(97)	(3 581)	(1 024)	-	-	(5 428)
Transfer między kategoriami odpisy	(259)	-	(338)	259	338	-	-
Na dzień 31 grudnia 2025 (badane)							
Koszt	67 425	42 190	19 238	6 845	1 987	201	137 886
Umorzenie narastająco	(45 520)	(24 724)	(4 265)	-	-	-	(74 509)
Odpisy z tytułu utraty wartości	(8 540)	(2 526)	(4 759)	(3 895)	(1 108)	-	(20 828)
Wartość netto	13 365	14 940	10 214	2 950	879	201	42 549

* wartość zwiększeń różni się od wartości nakładów na prace rozwojowe wykazanych w nocie nr 9 o przychody uzyskane w fazie Soft launch w kwocie 1 108 tys. PLN

	Prace rozwojowe zakończone - Gry	Prace rozwojowe zakończone - narzędzia wspomagające	Nabyte wartości niematerialne i prawne, w tym gry	Prace rozwojowe niezakończone (aktywa w budowie)	Prace rozwojowe niezakończone nabyte (aktywa w budowie)	Zaliczki na wartości niematerialne nabyte	Razem
Na dzień 1 stycznia 2024 (badane)							
Koszt	59 152	30 781	835	8 149	3 023	617	102 555
Umorzenie narastająco	(42 558)	(16 326)	(280)	-	-	-	(59 164)
Odpisy z tytułu utraty wartości	(3 714)	(396)	-	(1 400)	(269)	-	(5 779)
Wartość netto	12 880	14 059	555	6 749	2 754	617	37 612
Zwiększenia*	13	-	59	24 307	9 145	1 315	34 839
Sprzedaż/likwidacja brutto	(771)	-	-	(360)	(225)	-	(1 356)
Sprzedaż/likwidacja umorzenie	753	-	-	-	-	-	753
Transfer między kategoriami	15 397	7 959	8 118	(23 356)	(8 118)	-	-
Transfer między kategoriami umorzenie	-	-	-	-	-	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia	156	27	(10)	74	(210)	-	37
Amortyzacja	(9 937)	(5 262)	(1 007)	-	-	-	(16 206)
Utworzenie odpisów z tyt. utraty wartości	(4 228)	(2 297)	(857)	(2 512)	(1 177)	-	(11 071)
Utrata kontroli nad grupą ADC - wartość brutto	(1 419)	(1 813)	(32)	(3 126)	-	-	(6 390)
Utrata kontroli nad grupą ADC - umorzenie	961	1 260	13	-	-	-	2 234
Utrata kontroli nad grupą ADC - odpisy z tyt. Utraty wartości	-	-	-	749	-	-	749
Na dzień 31 grudnia 2024 (badane)							
Koszt	72 483	36 980	8 953	5 896	3 616	1 932	129 860
Umorzenie narastająco	(50 706)	(20 329)	(1 274)	-	-	-	(72 309)
Odpisy z tytułu utraty wartości	(7 972)	(2 718)	(840)	(3 371)	(1 447)	-	(16 348)
Wartość netto	13 805	13 933	6 839	2 525	2 169	1 932	41 203

* wartość zwiększeń różni się od wartości nakładów na prace rozwojowe wykazanych w nocie nr 9 o przychody uzyskane w fazie Soft launch w kwocie 1 661 tys. PLN

Kwoty amortyzacji obciążające:

Koszt własny sprzedaży

Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
2025	2024
(badane)	(badane)
18 349	16 206
18 349	16 206

Na nakłady na wartości niematerialne w budowie za okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2025 roku składają się wydatki na usługi obce w kwocie 18 034 tys. PLN oraz wydatki na wynagrodzenia i świadczenia z nimi związane w kwocie 7 558 tys. PLN.

Na nakłady wartości niematerialne w budowie za okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2024 roku składają się wydatki na usługi obce w kwocie 24 566 tys. PLN oraz wydatki na wynagrodzenia i świadczenia z nimi związane w kwocie 8 886 tys. PLN.

Grupa w poprzednim oraz bieżącym roku obrotowym dokonała analizy nakładów na prace rozwojowe zakończone i niezakończone oraz przeprowadziła stosowne testy na utratę wartości tych aktywów.

Nakłady na prace rozwojowe w budowie

Grupa dokonała oceny projektów w pipeline produkcyjnym i sporządziła testy na utratę wartości.

Dla potrzeb testów przyjęte zostały następujące założenia:

- dla projekcji przepływów przyjęty został okres do czterech lat, uzależniony od cyklu życia poszczególnych tytułów gier,
- stopa dyskontowa (średnioważony koszt kapitału) na poziomie 11,5% (9,7% w okresie porównawczym),
- projekcje przepływów pieniężnych zostały oszacowane w oparciu o wewnętrzne benchmarki dla najbardziej zbliżonych tytułów oraz oczekiwany koszt zakończenia prac rozwojowych

Na bazie przeprowadzonej analizy i z zastosowaniem oszacowań i osądów profesjonalnych, uwzględniających dotychczas realizowane projekty, dokonywane są odpisy z tytułu utraty wartości aktywów do poziomu kwoty, jaką Grupa spodziewa się osiągnąć w przyszłości z użytkowania lub sprzedaży składnika aktywów. W 2025 roku dokonano odpisów aktualizujących wartość nakładów na wartości niematerialne w budowie w wysokości 1 024 tys. PLN w związku z zaprzestaniem kontynuacji kilku projektów oraz ustaleniem wartości odzyskiwalnych niższych od ich wartości księgowych. W 2024 roku dokonano odpisów aktualizujących na tą kategorię nakładów w kwocie 4 601 tys. PLN.

Przeprowadzone analizy wrażliwości wskazują, iż kluczowymi czynnikami wpływającymi na szacunek wartości użytkowej jest stopa dyskontowa oraz przepływy pieniężne z gier. Zarówno przepływy pieniężne niższe o 10%, jak i stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p nie skutkowałyby koniecznością dokonania dodatkowych odpisów aktualizujących.

Nakłady na prace rozwojowe zakończone

Dodatkowo, na koniec okresu sprawozdawczego Grupa dokonała oceny czy istnieją przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości nakładów na wartości niematerialne zakończone oraz wartości niematerialne nabyte. W przypadku projektów, dla których zidentyfikowane zostały przesłanki, takie jak niższe od zakładanych wyniki osiągnięte przez gry, które w ocenie Zarządu mają ograniczone możliwości poprawy w przyszłości, przeprowadzone zostały testy na utratę wartości. Dla potrzeb testów przyjęte zostały analogiczne założenia jak w przypadku nakładów na wartości niematerialne w budowie, przy czym projekcja przepływów pieniężnych została oszacowana poprzez ekstrapolację obserwowanych wyników gier.

W wyniku przeprowadzonych testów dokonano w 2025 roku odpisów aktualizujących wartość nakładów na prace rozwojowe zakończone oraz wartości niematerialne nabyte w wysokości 4 404 tys. PLN.

W okresie porównawczym dokonano odpisów aktualizujących na tę kategorię nakładów w wysokości 7 093 tys. PLN.

Przeprowadzone analizy wrażliwości wskazują, iż kluczowymi czynnikami wpływającymi na szacunek wartości użytkowej jest stopa dyskontowa oraz przepływy pieniężne z gier. Zarówno przepływy pieniężne niższe o 10%, jak i stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p nie skutkowałyby koniecznością dokonania dodatkowych odpisów aktualizujących.

18 Wartość firmy

	Okres 12 miesięcy zakończony	
	31 grudnia 2025 (badane)	31 grudnia 2024 (badane)
Na dzień 1 stycznia		
Koszt	15 249	14 818
Umorzenie narastająco	-	-
Wartość netto	15 249	14 818
Różnice kursowe	(893)	431
Na dzień 31 grudnia		
Koszt	14 356	15 249
Umorzenie narastająco	-	-
Wartość netto	14 356	15 249

Grupa na dzień bilansowy dokonała analizy i testu na utratę wartości firmy.

Test na utratę wartości firmy z nabycia jednostki zależnej

Na koniec okresu sprawozdawczego Grupa przeprowadziła test na utratę wartości firmy przypisanej grupie spółek BoomBit S.A., BoomBit Games Ltd. oraz BoomBit Inc., jako jednostce wypracowującej jednostki pieniężne. Wartość odzyskiwalna została ustalona na bazie wartości użytkowej.

Dla potrzeb testu przyjęte zostały następujące założenia:

- okres przyjęty dla projekcji przepływów został uzależniony od oczekiwanego cyklu życia poszczególnych tytułów gier zgodnie z polityką rachunkowości,
- stopa dyskontowa (średnioważony koszt kapitału) na poziomie 10,7% (9,7% w okresie porównawczym),
- stopa wzrostu w okresie rezydualnym na poziomie 2% (2% w okresie porównawczym)
- projekcje przepływów pieniężnych dla istniejących gier zostały oszacowane na podstawie ekstrapolacji obserwowanych wyników, zaś dla nowych gier na bazie wewnętrznych benchmarków. Pierwsze lata 2026-2028 oparto na planach budżetowych Spółki, natomiast kolejne lata 2029-2034 wyestymowano na podstawie oczekiwanego wzrostu rynku gamingu, a stopę wzrostu w pozostałym okresie rezydualnym określono na poziomie celu inflacyjnego FED.

W wyniku przeprowadzonego testu ustalono, iż wartość odzyskiwalna ośrodka generującego przepływy pieniężne jest wyższa od wartości księgowych wartości firmy oraz pozostałych aktywów, w związku z czym nie wystąpiła konieczność dokonania odpisów aktualizujących ich wartość. W okresie porównawczym Grupa osiągnęła te same konkluzje.

Przeprowadzone analizy wrażliwości wskazują, iż kluczowymi czynnikami wpływającymi na szacunek wartości użytkowej jest stopa dyskontowa oraz przepływy pieniężne z gier. Zarówno przepływy pieniężne niższe o 10%, jak i stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p nie skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego.

W roku 2018, w ocenie Zarządu jednostki dominującej spółka BoomBit Games Ltd („BBUK”) stanowiła odrębny ośrodek generujący przepływy pieniężne, do którego przypisana była wartość firmy powstała na nabyciu tej spółki. W trakcie roku 2019 Grupa dokonała zmiany modelu działalności. Wszystkie prace deweloperskie dotyczące nakładów na prace

rozwojowe odbywają się obecnie w Spółce, tutaj też ponoszone są główne koszty związane z wydawaniem gier (w szczególności wydatki na kampanie marketingowe). Jednostki zależne, w których Jednostka dominująca posiada 100% udziałów, w tym BBUK, pełnią obecnie jedynie funkcję wydawcy gier na platformach mobilnych, Nintendo Switch, Steam oraz platformach webowych. Spółka decyduje, która jednostka z Grupy będzie wydawcą poszczególnych tytułów. Rozliczenie między spółkami polega na rozliczeniu udziału w zysku revshare na podstawie umów licencyjnych na wydanie gier. Biorąc pod uwagę powyższe, w ocenie Zarządu jednostki dominującej z perspektywy skonsolidowanego sprawozdania finansowego grupa spółek BoomBit S.A., BoomBit Games Ltd. oraz BoomBit Inc. stanowi jeden ośrodek generujący niezależne przepływy pieniężne, do którego alokowana jest wartość firmy.

19 Należności handlowe, pozostałe i rozliczenia międzyokresowe

	31 grudnia	31 grudnia
	2025	2024
	(badane)	(badane)
Należności handlowe krótkoterminowe		
Należności handlowe – jednostki pozostałe	26 742	23 956
Należności handlowe – jednostki powiązane	751	418
odpis aktualizujący wartość należności handlowych	-	-
Należności handlowe – netto	27 493	24 374
Pozostałe należności krótkoterminowe i rozliczenia międzyokresowe		
Należności z tytułu podatku VAT	1 718	4 033
Należności z tytułu podatków i innych świadczeń	5	2
Rozliczenia międzyokresowe	2 856	3 974
Należności inne	5	47
Dotacje		
Kary umowne		
Pozostałe należności – netto	4 584	8 056
Należności handlowe oraz pozostałe	32 077	32 430

Wartości bilansowe należności handlowych i należności pozostałych Grupy są wyrażone w następujących walutach:

	31 grudnia	31 grudnia
	2025	2024
	(badane)	(badane)
PLN	5 204	8 241
EUR	3 346	3 486
USD	23 502	20 549
GBP	15	54
Pozostałe	10	100
	32 077	32 430

Utrata wartości należności

Na dzień bilansowy Grupa dokonała weryfikacji posiadanych należności pod kątem oczekiwanych strat kredytowych (ECL) zgodnie z wymogami MSF 9.

Poniżej przedstawiono wiekowanie przeterminowanych należności handlowych na dzień 31 grudnia 2025 roku:

	31 grudnia	31 grudnia
	2025	2024
	(badane)	(badane)
Do 3 miesięcy	3 095	2 839
Od 3 do 6 miesięcy	427	10
Powyżej 6 miesięcy	14	27
	3 536	2 876

Analiza przeprowadzona dla należności wykazała, iż oszacowany odpis z tego tytułu byłby nieistotny, w związku z czym Zarząd Jednostki dominującej zdecydował o jego nierozpoznawaniu w niniejszym sprawozdaniu finansowym.

Kwoty utworzonych odpisów, które ujęto w kosztach operacyjnych pozostałych przedstawia tabela poniżej:

	31 grudnia	31 grudnia
	2025	2024
	(badane)	(badane)
Wartość na początek okresu	-	409
Odwroćenie kwot niewykorzystanych	-	(108)
Wykorzystanie odpisu	-	(301)
Wartość na koniec okresu	-	-

Stan należności wg. stopni utraty wartości:

	31 grudnia	31 grudnia
	2025	2024
	(badane)	(badane)
Należności handlowe – netto	27 493	24 374
Odpis aktualizujący wartość należności handlowych	-	-
Należności handlowe - brutto	27 493	24 374
w tym:		
Stopień 1	27 492	24 373
Stopień 2	1	1
Stopień 3	-	-

20 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	31 grudnia	31 grudnia
	2025	2024
	(badane)	(badane)
Środki pieniężne na rachunkach bankowych	12 078	14 818
	12 078	14 818
Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej	12 078	14 818
Niezrealizowane różnice kursowe	25	19
Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazanych w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych	12 103	14 837
w tym środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania	-	-

21 Kapitały

Kapitał podstawowy oraz struktura akcjonariuszy na dzień 31 grudnia 2025 roku oraz na dzień publikacji niniejszego sprawozdania finansowego przedstawiały się następująco:

	Liczba akcji	Wartość nominalna
Seria A – imienne, uprzywilejowane co do głosu (2 głosy na akcję)	6 000 000	3 000 000
Seria B – zwykłe na okaziciela	6 000 000	3 000 000
Seria C – zwykłe na okaziciela	1 300 000	650 000
Seria D – zwykłe na okaziciela	120 000	60 000
Seria F – zwykłe na okaziciela	120 000	60 000
Seria G – zwykłe na okaziciela	100 000	50 000
Seria H – zwykłe na okaziciela	116 192	58 096
Seria I – zwykłe na okaziciela	43 915	21 958
	13 800 107	6 900 054

	Liczba akcji	Wartość nominalna	Procent kapitału	Procent głosu
Karolina Szablewska-Olejarz	1 838 839	919 420	13,32%	14,34%
Marcin Olejarz	1 982 735	991 368	14,37%	15,06%
ATM Grupa S.A.	4 000 000	2 000 000	28,99%	30,30%
Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares*	3 804 885	1 902 443	27,57%	29,32%
Pozostali akcjonariusze	2 173 648	1 086 823	15,75%	10,98%
	13 800 107	6 900 054	100,00%	100,00%

*Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares posiada bezpośrednio 79.885 akcji oraz 3.725.000 akcji za pośrednictwem spółki We Are One Ltd., w której jest jedynym beneficjentem rzeczywistym.

Kapitał podstawowy oraz struktura akcjonariuszy na dzień 31 grudnia 2024 roku przedstawiały się następująco:

	Liczba akcji	Wartość nominalna
Seria A – imienne, uprzywilejowane co do głosu (2 głosy na akcję)	6 000 000	3 000 000
Seria B – zwykłe na okaziciela	6 000 000	3 000 000
Seria C – zwykłe na okaziciela	1 300 000	650 000
Seria D – zwykłe na okaziciela	120 000	60 000
Seria F – zwykłe na okaziciela	120 000	60 000
Seria G – zwykłe na okaziciela	100 000	50 000
	13 640 000	6 820 000

	Liczba akcji	Wartość nominalna	Procent kapitału	Procent głosu
Karolina Szablewska-Olejarz	1 838 839	919 420	13,48%	14,45%
Marcin Olejarz	1 940 350	970 175	14,23%	14,97%
ATM Grupa S.A.	4 000 000	2 000 000	29,33%	30,55%
We Are One Ltd.*	3 762 500	1 881 250	27,58%	29,34%
Pozostali akcjonariusze	2 098 311	1 049 156	15,38%	10,68%
	13 640 000	6 820 000	100,00%	100,00%

* Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares posiada bezpośrednio 37.500 akcji oraz 3.725.000 akcji za pośrednictwem spółki We Are One Ltd., w której jest jedynym beneficjentem rzeczywistym.

22 Zobowiązania handlowe i pozostałe

	31 grudnia	31 grudnia
	2025	2024
Zobowiązania handlowe krótkoterminowe	(badane)	(badane)
Zobowiązania handlowe – jednostki pozostałe	27 519	31 334
Zobowiązania handlowe – jednostki powiązane	28	27
	27 547	31 361
Zobowiązania pozostałe krótkoterminowe		
Zobowiązania z tytułu podatku VAT	102	60
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób fizycznych	178	188
Zobowiązania z tytułu pozostałych podatków i innych świadczeń	915	1 079
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	1 298	1 391
Zobowiązania z tytułu SAFT	0	370
Zobowiązania inne	606	4 189
	3 099	7 277
Zobowiązania handlowe oraz pozostałe	30 646	38 638

Wartości bilansowe zobowiązań handlowych i pozostałych zobowiązań Grupy są wyrażone w następujących walutach:

	31 grudnia	31 grudnia
	2025	2024
	(badane)	(badane)
PLN	9 471	11 696
EUR	275	602
USD	20 670	25 721
GBP	225	37
Pozostałe	5	582
	30 646	38 638

Wartość rezerw na świadczenia pracownicze ujętych w zobowiązaniach krótkoterminowych oraz ich zmiany w poszczególnych okresach przedstawiały się następująco:

	Rezerwa emerytalna	Rezerwa urlopowa	Razem
za okres 12 miesięcy 2025 roku			
Stan na początek okresu	49	368	417
Zwiększenie rezerw ujęte jako koszt w okresie	4	48	52
Rozwiązanie rezerw	-	0	-
Stan rezerw na dzień 31 grudnia 2025 roku	53	416	469
za okres 12 miesięcy 2024 roku			
Stan na początek okresu	45	391	436
Zwiększenie rezerw ujęte jako koszt w okresie	4	0	4
Rozwiązanie rezerw	-	(23)	(23)
Stan rezerw na dzień 31 grudnia 2024 roku	49	368	417

Świadczenia emerytalne

Grupa na dzień bilansowy zatrudniała na bazie umów o pracę 107 osób.

W związku z tym potencjalne szacowane zobowiązania z tytułu przysługujących na bazie Kodeksu pracy świadczeń emerytalnych wynoszą 53 tys. PLN i została na nie utworzona rezerwa (58 tys. PLN w 2024 roku).

23 Instrumenty finansowe według typu

W Grupie występowały wyłącznie aktywa i zobowiązania finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu, za wyjątkiem udziałów w SuperScale s.r.o. („SuperScale”) wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Wartość bilansowa instrumentów finansowych wycenianych wg zamortyzowanego kosztu nie odbiegała istotnie od ich wartości godziwej.

Aktywa finansowe

	31 grudnia	31 grudnia
	2025	2024
Aktywa wyceniane wg zamortyzowanego kosztu	(badane)	(badane)
Należności handlowe	27 493	24 374
Aktywa finansowe pozostałe	183	162
Środki pieniężne i lokaty	12 078	14 818
	39 754	39 354
Aktywa wyceniane wg wartości godziwej poprzez wynik finansowy		
Udziały i akcje w jednostkach pozostałych	6 230	6 298
	6 230	6 298
Aktywa finansowe	45 984	45 652

	31 grudnia	31 grudnia
	2025	2024
Aktywa finansowe pozostałe	(badane)	(badane)
Pożyczki udzielone jednostkom pozostałym	183	162
Odpis aktualizujący wartość pożyczek udzielonych jednostkom pozostałym	-	-
Pożyczki udzielone jednostkom pozostałym netto, w tym:	183	162
- aktywa trwałe	-	-
- aktywa obrotowe	183	162
Aktywa finansowe pozostałe - netto	183	162

Aktywa finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu

Jako aktywa finansowe pozostałe Grupa wykazuje (kwoty podane poniżej obejmują kwoty kapitału, bez odsetek):

- Pożyczkę udzieloną SuperScale s.r.o. w kwocie 38 tys. EUR. Pożyczka jest oprocentowana stałą stopą procentową, w wysokości 15% w skali roku. Termin spłaty pożyczki został ustalony na 30 czerwca 2026 roku.

Wartości bilansowe aktywów finansowych pozostałych Grupy są wyrażone w następujących walutach:

	31 grudnia	31 grudnia
	2025	2024
	(badane)	(badane)
EUR	183	162
	183	162

Utrata wartości udzielonych pożyczek

Na dzień 31 grudnia 2025 roku oraz na dzień 31 grudnia 2024 roku Grupa dokonała weryfikacji udzielonych pożyczek pod kątem oczekiwanych strat kredytowych (ECL), zgodnie z wymogami MSSF 9. Analiza przeprowadzona dla pożyczek wykazała, iż oszacowany odpis z tego tytułu byłby nieistotny, w związku z czym Zarząd Jednostki dominującej zdecydował o jego nierozpoznawaniu w niniejszym sprawozdaniu finansowym.

Stan pożyczek wg. stopni utraty wartości:

	31 grudnia	31 grudnia
	2025	2024
	(badane)	(badane)
Aktywa finansowe pozostałe - netto	183	162
Odpis aktualizujący wartość aktywów finansowych pozostałych	-	-
Aktywa finansowe pozostałe - brutto	183	162
w tym:		
Stopień 1	-	-
Stopień 2	183	162
Stopień 3	-	-

Instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy

Wartość godziwa aktywów i zobowiązań finansowych ustalana jest zgodnie z poniższą hierarchią wartości godziwej:

- Poziom 1 – wartość godziwa oparta o ceny notowane (niekorygowane) oferowane za identyczne aktywa lub zobowiązania na aktywnych rynkach, do których Grupa ma dostęp w dniu wyceny,
- Poziom 2 – wartość godziwa oparta o dane wejściowe inne niż ceny notowane uwzględnione na poziomie 1, które są obserwowalne w przypadku danego składnika aktywów lub zobowiązania, albo pośrednio, albo bezpośrednio,
- Poziom 3 - wartość godziwa oparta o nieobserwowalne dane wejściowe dotyczące danego składnika aktywów lub zobowiązania.

Na dzień 31 grudnia 2025 roku Grupa dokonała wyceny do wartości godziwej udziałów posiadanych w SuperScale s.r.o.. Liczba udziałów posiadanych przez Grupę nie uległa zmianie od 31 grudnia 2024 roku i wynosi 238 000, co stanowi 11,38% wszystkich udziałów SuperScale. Wyceny dokonano w oparciu o średnią ważoną z wycen wykonanych metodą dochodową (zdyskontowanych przepływów pieniężnych) i porównawczą (mnożników giełdowych). Metoda dochodowa, w porównaniu do metody porównawczej lepiej odzwierciedla potencjał rozwojowy SuperScale, uwzględniając spodziewane efekty nowego modelu subskrypcyjnego oraz optymalizację kosztową. Metoda mnożnikowa natomiast obrazuje, jak rynek kapitałowy postrzega porównywalne spółki z tego sektora (w większości na dalszym etapie rozwoju, rentowne ale z mniejszym potencjałem wzrostowym), i odnosi to postrzeżenie do wyników SuperScale za 2025 r. oraz prognozowanych za 2026 r.

Na potrzeby wyceny wykorzystano dane ze źródeł wewnętrznych SuperScale, takie jak zarządcze dane finansowe i budżet oraz dodatkowe informacje uzyskane od przedstawicieli spółki, a także dane makroekonomiczne i branżowe ze źródeł zewnętrznych.

Stopę dyskontową, zastosowaną przy wycenie metodą dochodową, skalkulowano przy wykorzystaniu poniższych parametrów:

- koszt długu na poziomie 2,0%, odpowiadający obecnym typowym warunkom finansowania średnich przedsiębiorstw na lokalnym rynku,

- stopa wolna od ryzyka na poziomie 3,53% oszacowana na podstawie rentowności 10-letnich słowackich obligacji skarbowych,
- premia za ryzyko rynkowe na poziomie 5,78%, według aktualnych badań Aswatha Damodarana na styczeń 2026 r.,
- premia za ryzyko specyficzne na poziomie 5%
- stopa podatkowa na poziomie 21%, będąca stopą podatku CIT w Słowacji,

Do istotnych danych wejściowych należy również dyskonto za brak płynności na poziomie 20% oraz dyskonto za brak kontroli w wysokości 20%.

Wycena została sporządzona przez niezależnego rzeczoznawcę. Zdaniem Grupy przedstawia ona najbardziej adekwatne podejście do ustalenia wartości godziwej udziałów SuperScale na dzień kończący bieżący okres sprawozdawczy. Wycena ustalona na dzień 31 grudnia 2025 roku nie odbiegała istotnie od wyceny inwestycji sporządzonej na dzień 31 grudnia 2024 roku, w związku z czym Grupa po zastosowaniu kursu EUR/PLN na dzień 31 grudnia 2025 roku rozpoznała wartość bieżącą w kwocie 6 230 tys. PLN, co oznacza spadek o kwotę 68 tys. PLN w stosunku do wyceny na dzień 31 grudnia 2024 roku. Zmiana wyceny została rozpoznana w rachunku zysków i strat Grupy jako koszty finansowe.

Instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej wg poziomów:

	31 grudnia	31 grudnia
	2025	2024
	(badane)	(badane)
Udziały i akcje w jednostkach pozostałych	6 230	6 298
Wartość na koniec okresu	6 230	6 298
w tym:		
Poziom 1	-	-
Poziom 2	6 230	6 298
Poziom 3	-	-

Zobowiązania finansowe

	31 grudnia	31 grudnia
	2025	2024
	(badane)	(badane)
Zobowiązania wyceniane wg zamortyzowanego kosztu		
Zobowiązania handlowe	27 547	31 361
Zobowiązania finansowe pozostałe	700	812
	28 247	32 173
Zobowiązania finansowe	28 247	32 173

Jako zobowiązania finansowe pozostałe na dzień 31 grudnia 2025 roku oraz na dzień 31 grudnia 2024 roku Grupa wykazuje:

	31 grudnia	31 grudnia
	2025	2024
	(badane)	(badane)
Zobowiązania finansowe pozostałe		
Zobowiązanie z tytułu leasingu	172	219
- długoterminowe	42	97
- krótkoterminowe	130	122
Zobowiązania z tytułu pożyczek	528	593
	700	812

Na zobowiązania z tytułu pożyczek składa się pożyczka udzielona przez Anibala Jose Da Cunha Saraiva Soares spółce BoomLand FZ-LLC w kryptowalucie o wartości 521 tys. PLN (na dzień 31 grudnia 2024 roku pożyczka wyniosła 593 tys. PLN).

Analizę wymagalności spłaty zobowiązań przedstawia tabela (tabela nie uwzględnia zobowiązań z tytułu umów oraz pozostałych zobowiązań krótkoterminowych):

	31 grudnia	31 grudnia
	2025	2024
	(badane)	(badane)
Inne zobowiązania finansowe		
Zobowiązania handlowe:		
- termin spłaty do 3 mcy od dnia bilansowego	27 547	31 361
- termin spłaty od 3 mcy do 1 roku od dnia bilansowego	-	-
- termin spłaty powyżej 1 roku od dnia bilansowego	-	-
Zobowiązania z tytułu leasingu:		
- termin spłaty do 3 mcy od dnia bilansowego	33	31
- termin spłaty od 3 mcy do 1 roku od dnia bilansowego	97	91
- termin spłaty powyżej 1 roku od dnia bilansowego	42	97
Zobowiązanie z tytułu pożyczki		
- termin spłaty od 3 mcy do 1 roku od dnia bilansowego	528	593
	28 247	32 173
W tym:		
- termin spłaty do 3 mcy od dnia bilansowego	27 580	31 392
- termin spłaty od 3 mcy do 1 roku od dnia bilansowego	625	684
- termin spłaty powyżej 1 roku od dnia bilansowego	42	97

24 Płatności w formie akcji

W Grupie rozliczany jest obecnie poniższy programy motywacyjny w formie akcji, uchwalony w dniu 21 kwietnia 2022 roku przez Nadzwyczajne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki.

Program motywacyjny („Program”) dla pracowników i współpracowników Jednostki dominującej oraz spółek z Grupy Kapitałowej BoomBit na lata 2022-2024 zakłada emisję nie więcej niż 405 000 warrantów subskrypcyjnych. Warranty będą emitowane nieodpłatnie, natomiast cena emisyjna akcji będzie wynosiła 0,50 zł za każdą akcję. Realizacja Programu będzie uzależniona od osiągnięcia łącznego (skumulowanego) skonsolidowanego zysku netto przypadającego na akcjonariuszy Spółki w latach obrotowych 2022 - 2024, skorygowanego o koszt Programu, na poziomie wyższym niż 53 mln złotych oraz od spełnienia kryterium lojalnościowego przez poszczególnych uczestników Programu.

Cel wynikowy określony w Programie został zrealizowany w 66%, w związku z tym uczestnikom Programu zostanie przyznanych 32% z łącznej puli warrantów subskrypcyjnych.

W bieżącym okresie sprawozdawczym kwota rozpoznanej z tego tytułu rezerwy wyniosła 408 tys. PLN i została ujęta w kapitałach z tytułu płatności w formie akcji.

Warranty subskrypcyjne serii F uprawniające do objęcia akcji zwykłych na okaziciela serii I w ramach programu motywacyjnego dla członków zarządu:

W dniu 9.10.2024 r. Pan Marcin Olejarz (Prezes Zarządu) objął 16.465 warrantów subskrypcyjnych serii F uprawniających do objęcia akcji zwykłych na okaziciela serii I w ramach programu motywacyjnego dla członków zarządu.

W dniu 9.10.2024 r. Pan Marek Pertkiewicz (Członek zarządu) objął 10.985 warrantów subskrypcyjnych serii F uprawniających do objęcia akcji zwykłych na okaziciela serii I w ramach programu motywacyjnego dla członków zarządu.

W dniu 9.10.2024 r. Pan Anibal Jose da Cunha Saraiva Soares (Wiceprezes zarządu) objął 16.465 warrantów subskrypcyjnych serii F uprawniających do objęcia akcji zwykłych na okaziciela serii I w ramach programu motywacyjnego dla członków zarządu.

Warranty subskrypcyjne serii E uprawniające do objęcia akcji zwykłych na okaziciela serii H w ramach programu motywacyjnego dla członków zarządu:

W dniu 20.08.2025 r. Pan Marcin Olejarz (Prezes Zarządu) objął 25.920 warrantów subskrypcyjnych serii E uprawniających do objęcia akcji zwykłych na okaziciela serii H w ramach programu motywacyjnego dla członków zarządu.

W dniu 20.08.2025 r. Pan Marek Pertkiewicz (Członek zarządu) objął 15.360 warrantów subskrypcyjnych serii E uprawniających do objęcia akcji zwykłych serii H w ramach programu motywacyjnego dla członków zarządu.

W dniu 20.08.2025 r. Pan Anibal Jose da Cunha Saraiva Soares (Wiceprezes zarządu) objął 25.920 warrantów subskrypcyjnych serii E uprawniających do objęcia akcji zwykłych na okaziciela serii H w ramach programu motywacyjnego dla członków zarządu.

W związku z realizacją programu motywacyjnego dla pracowników i współpracowników Spółki przyjętego uchwałą nr 8 nadzwyczajnego walnego zgromadzenia Spółki z dnia 21 kwietnia 2022 r., w dniu 3 lipca 2025 r. Rada Nadzorcza Spółki stwierdziła realizację kryteriów tego programu przez jego uczestników oraz stwierdziła nabycie uprawnienia do objęcia łącznie 118.752 warrantów subskrypcyjnych serii E. Wszystkie warianty subskrypcyjne serii E zostały objęte przez uprawnione osoby. Posiadacze warrantów subskrypcyjnych serii E wykonali prawo objęcia akcji serii H z 116.192 warrantów. W dniu 17 grudnia 2025 r. 116.192 akcji serii H zostało zapisanych na rachunkach maklerskich akcjonariuszy, w związku z tym doszło do podwyższenia kapitału zakładowego o kwotę 58.096,00 zł.

W związku z realizacją programu motywacyjnego dla członków zarządu Spółki przyjętego uchwałą nr 6 nadzwyczajnego walnego zgromadzenia Spółki z dnia 21 kwietnia 2022 r. zmienioną uchwałą nr 5 nadzwyczajnego walnego zgromadzenia Spółki z dnia 16 sierpnia 2023 r., w dniu 30 września 2024 r. została podjęta uchwała o emisji 43.915 warrantów subskrypcyjnych serii F. Wszystkie warianty subskrypcyjne serii F zostały objęte przez uprawnione osoby. Posiadacze warrantów subskrypcyjnych serii F wykonali prawo objęcia akcji serii I z 43.915 warrantów. W dniu 17 grudnia 2025 r. 43.915 akcji serii I zostało zapisanych na rachunkach maklerskich akcjonariuszy, w związku z tym doszło do podwyższenia kapitału zakładowego o kwotę 21.957,50 zł.

Po przyznaniu akcji serii H i akcji serii I kapitał zakładowy Spółki wynosi 6.900.053,50 zł. Kapitał zakładowy Spółki dzieli się na 13.800.107 akcji, o wartości nominalnej 0,50 zł każda.

25 Nota objaśniająca do skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2025 (badane)	2024 (badane)
Należności		
Zmiana stanu wynikająca ze skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej	332	4 072
- utrata kontroli nad grupą ADC Games	-	(887)
- zmiana stanu pożyczek	21	162
Zmiana stanu należności wynikająca ze skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych	353	3 347
Zobowiązania		
Zmiana stanu wynikająca ze skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej	(8 104)	(21 719)
- zmiana stanu pozostałych zobowiązań finansowych	64	187
- utrata kontroli nad grupą ADC Games	-	9 356
- zmiana stanu zobowiązań z tyt. dywidendy	-	553
- zmiana stanu zobowiązań z tytułu wpłaty na kapitał	-	(19)
- zmiana stanu zobowiązań leasingowych	128	129
Zmiana stanu zobowiązań wynikająca ze skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych	(7 912)	(11 514)
Inne korekty		
- zwolnienie z długu z tytułu otrzymanej pożyczki	-	(216)
Zmiana stanu należności wynikająca ze skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych	-	(216)

26 Udziały niekontrolujące

Na dzień bilansowy Grupa posiadała udziały niekontrolujące w wartości 537 tys. PLN. Na wartość udziałów niekontrolujących składają się poniższe spółki (dane w tys. PLN):

	TapNice Sp. z o.o.	Mobile Esports Sp. z o.o.
Aktywa obrotowe	528	3 020
Aktywa trwałe	1 087	1 261
Aktywa ogółem	1 615	4 281
Kapitał własny	1 334	7
Zobowiązania długoterminowe	-	-
Zobowiązania krótkoterminowe	281	4 274
Razem kapitał własny i zobowiązania	1 615	4 281
Przychody ze sprzedaży	1 422	5 537
Wynik netto	(101)	603
Całkowite dochody ogółem	(101)	603
% udziałów niekontrolujących	40%	49%
Udziały niekontrolujące w wyniku netto	(40)	295
Udziały niekontrolujące w kapitałach własnych	534	3
Dywidendy wypłacone udziałowcom niekontrolującym (w tym zaliczka wypłacona w trakcie roku)	-	-

Na dzień bilansowy nie występują ograniczenia możliwości dostępu do aktywów oraz rozliczeń zobowiązań Grupy ani innych praw ochronnych mogących ograniczać spółce dostęp do aktywów oraz rozliczania zobowiązań Grupy.

27 Inwestycje w jednostki stowarzyszone

	Okres 12 miesięcy zakończony	
	31 grudnia	
	2025	2024
Stan na początek okresu	6 025	-
Objęcie udziałów w jednostkach stowarzyszonych	-	8 461
Sprzedaż udziałów w jednostkach stowarzyszonych	-	(3 104)
Udział w zyskach/(stratach) netto jednostek stowarzyszonych rozliczanych metodą praw własności	(994)	668
Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości	(5 031)	-
Stan na dzień 31 grudnia 2025 roku	0	6 025

W 2025 roku dokonano odpisu aktualizującego wartości inwestycji w jednostki stowarzyszone w wysokości 5 031 tys. PLN w oparciu o analizę wyników gier wchodzących w skład grupy ADC Games sp. z o.o. Decyzja o jego ujęciu wynika z przeprowadzonych testów na utratę wartości, braku sukcesu Token Generation Event (TGE) oraz braku perspektyw na poprawę niekorzystnej koniunktury w sektorze kryptowalut, w dającej się przewidzieć przyszłości. Odpisu aktualizacyjnego dokonano w wysokości 100% wartości udziałów.

Na wartość udziałów składają się poniższe spółki (dane przed wyłączeniami wewnątrzgrupowymi, dane w tys. PLN):

	ADC Games Sp. z o.o.	PlayEmber Sp. z o.o.
Aktywa obrotowe	830	40
Aktywa trwałe	952	-
Aktywa ogółem	1 782	40
Kapitał własny	(456)	18
Zobowiązania długoterminowe	-	-
Zobowiązania krótkoterminowe	2 238	22
Razem kapitał własny i zobowiązania	1 782	40
Przychody ze sprzedaży	4 875	203
Wynik netto	(2 924)	97
Całkowite dochody ogółem	(2 924)	97

28 Zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej

Sprzedaż udziałów w spółce Play With Games Ltd.

W dniu 30 maja 2025 roku Spółka dokonała transakcji sprzedaży 100% udziałów w jednostce zależnej Play With Games Ltd, w wyniku czego utraciła nad nią kontrolę.

Udziały w jednostce zależnej Play With Games Ltd zostały sprzedane za cenę 31 tys. GBP (158 tys. PLN), tj. za kwotę stanowiącą równowartość aktywów netto spółki zależnej Play With Games Ltd na moment utraty kontroli, co skutkowało zerowym wynikiem ze sprzedaży udziałów w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów za okres 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2025 roku.

Dane finansowe spółki Play With Games Ltd na moment utraty kontroli (dane w tys. PLN):

Aktywa trwałe	506
Aktywa niematerialne pozostałe	506
Aktywa obrotowe	187
Należności handlowe	15
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	172
Razem aktywa	693
Zobowiązania krótkoterminowe	536
Zobowiązania handlowe	536
Razem zobowiązania	536
Wartość aktywów netto	157

29 Transakcje z podmiotami powiązanimi

Nabycie towarów i usług następuje od podmiotów powiązanych na normalnych warunkach handlowych. Należności od podmiotów powiązanych powstają głównie w wyniku transakcji sprzedaży i są płatne w terminie 60 dni od daty sprzedaży. Należności te są niezabezpieczone i nieoprocentowane. Nie występują odpisy aktualizujące należności od podmiotów powiązanych prezentowanych w niniejszym sprawozdaniu. Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych wynikają głównie z transakcji zakupu i podlegają spłacie w terminie 60 dni od daty zakupu. Zobowiązania nie są oprocentowane. Należności i zobowiązania handlowe wynikają nie tylko z przychodów i zakupów, ale również z tytułu refakturowania kosztów pomiędzy spółkami w grupie. Refaktury nie są ujęte w przychodach i zakupach.

Na dzień oraz za rok zakończony 31 grudnia 2025 roku rozrachunki oraz transakcje z podmiotami powiązanimi wyglądały następująco:

	Należności handlowe i pozostałe (badane)	Pożyczki udzielone (badane)	Pożyczki otrzymane (badane)	Przychody (badane)	Zakupy (badane)	Zobowiązania handlowe i pozostałe (badane)
Jednostki stowarzyszone						
ADC Games Sp. z o.o.	749	-	-	286	10	11
PlayEmber Sp. z o.o.	1	-	-	4	-	-
Podmioty wywierające znaczący wpływ						
Karolina Szablewska-Olejarz	1	-	-	11	387	6
Marcin Olejarz	-	-	-	8	-	-
Anibal Soares	-	-	521	-	-	-
Marek Pertkiewicz	-	-	-	13	-	-
Grzegorz Regliński	-	-	-	-	108	11
	751	-	521	322	505	28

Na dzień oraz za rok zakończony 31 grudnia 2024 roku rozrachunki oraz transakcje z podmiotami powiązаныmi wyglądały następująco:

	Należności handlowe i pozostałe	Pożyczki udzielone	Pożyczki otrzymane	Przychody	Zakupy	Zobowiązania handlowe i pozostałe
	(badane)	(badane)	(badane)	(badane)	(badane)	(badane)
Jednostki stowarzyszone						
ADC Games Sp. z o.o.	417	-	-	181	87	27
PlayEmber Sp. z o.o.	1	-	-	4	-	-
Podmioty wywierające znaczący wpływ						
Karolina Szablewska-Olejarz	1	-	-	5	170	6
Marcin Olejarz	12	-	-	4	-	-
Anibal Soares	-	-	593	-	-	-
Marek Pertkiewicz	-	-	-	7	-	-
Grzegorz Regliński	4	-	-	-	55	11
	435	-	593	201	312	44

W dniu 27 czerwca 2024 Grupa utraciła kontrolę nad grupą spółek ADC Games Sp. z o.o., w skład której wchodzi ADC Games Sp. z o.o., PlayEmber Sp. z o.o. oraz PlayEmber FZ-LLC. Koszty i przychody pochodzące od tych spółek za okres do dnia utraty kontroli były objęte metodą pełnej konsolidacji i zostały wyeliminowane jako transakcje wewnątrzgrupowe. Koszty i przychody pochodzące od tych spółek za okres po dniu utraty kontroli są zaprezentowane w sekcji jednostek stowarzyszonych. Wartość należności i zobowiązań na dzień 31 grudnia 2024 roku jest również zaprezentowana w sekcji jednostek stowarzyszonych.

Spółka PlayEmber FZ-LLC została zlikwidowana w dniu 26 sierpnia 2024 roku, była wówczas już jednostką stowarzyszoną Grupy.

Wynagrodzenia oraz inne świadczenia organów oraz kluczowej kadry kierowniczej

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2025	2024
	(badane)	(badane)
Wynagrodzenia i inne świadczenia dla Członków Zarządu, w tym:	1 913	4 125
Zarząd jednostki dominującej, w tym:	1 844	3 944
-dywidenda za poprzedni rok	-	2 005
Zarząd pozostałych jednostek	69	180
Wynagrodzenia i inne świadczenia dla Rady Nadzorczej	574	1 134
Dywidenda za poprzedni rok	-	644
	2 487	5 258

W związku z realizacją programu motywacyjnego dla pracowników i współpracowników oraz programu motywacyjnego dla Członków Zarządu Spółki, jak opisano w Nocie 24, Członkowie Zarządu nabyli uprawnienia do objęcia 67.200 warrantów subskrypcyjnych serii E oraz 43.915 warrantów subskrypcyjnych serii F. Wszystkie warranty subskrypcyjne serii E oraz serii F zostały objęte przez uprawnionych Członków Zarządu. W związku z wykonaniem praw z warrantów, w dniu 17 grudnia 2025 r. 67.200 akcji serii H oraz 43.915 akcji serii I, czyli łącznie 111.115 akcji, zostało zapisanych na rachunkach maklerskich Członków Zarządu.

30 Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub firmy audytorskiej

Poniższa tabela przedstawia wynagrodzenie firmy audytorskiej wypłacone lub należne za rok zakończony 31 grudnia 2025 oraz za okres porównawczy:

	31 grudnia	31 grudnia
	2025	2024
	(badane)	(badane)
Obowiązkowe badanie rocznego jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego	122	101
Przegląd półrocznego jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego	75	53
Inne usługi poświadczające	16	5
Razem	213	159

Inne usługi poświadczające obejmują wynagrodzenie z tytułu oceny sprawozdania o wynagrodzeniach oraz z tytułu usługi atestacyjnej w zakresie weryfikacji zgodności z Rozporządzeniem ESEF za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2025.

31 Zdarzenia po dniu kończącym okres sprawozdawczy

Po dniu bilansowym do dnia sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie wystąpiły żadne zdarzenia, które mogłyby w istotny sposób wpłynąć na sytuację majątkową, finansową lub wynik finansowy Grupy.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone i podpisane przez Zarząd Spółki w dniu 23 kwietnia 2026 roku.

Marcin Olejarz
Prezes Zarządu

Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares
Wiceprezes Zarządu

Marek Pertkiewicz
Członek Zarządu