



BOOMBIT

JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE BOOMBIT S.A.

ZA ROK 2025

GDAŃSK, 23 KWIETNIA 2026

Spis treści

| | |
|---|----|
| Jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów | 3 |
| Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej..... | 4 |
| Jednostkowe sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym | 5 |
| Jednostkowe sprawozdanie z przepływów pieniężnych | 6 |
| 1 Informacje ogólne..... | 7 |
| 2 Podstawa sporządzenia | 7 |
| 3 Zarządzanie ryzykiem finansowym | 24 |
| 4 Zarządzanie kapitałem | 25 |
| 5 Profesjonalny osąd oraz założenia i szacunki użyte przy sporządzaniu jednostkowego sprawozdania finansowego | 26 |
| 6 Umowy z klientami | 28 |
| 7 Koszty według rodzaju | 29 |
| 8 Przychody i koszty operacyjne pozostałe | 29 |
| 9 Przychody i koszty finansowe..... | 30 |
| 10 Podatek dochodowy | 30 |
| 11 Zysk (strata) na jedną akcję | 32 |
| 12 Dywidendy | 32 |
| 13 Rzeczowe aktywa trwałe | 33 |
| 14 Leasing | 34 |
| 15 Wartości niematerialne | 35 |
| 16 Udziały i akcje | 38 |
| 17 Należności handlowe, pozostałe i rozliczenia międzyokresowe | 39 |
| 18 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty | 41 |
| 19 Kapitały | 41 |
| 20 Zobowiązania handlowe i pozostałe | 42 |
| 21 Instrumenty finansowe według typu..... | 43 |
| 22 Płatności w formie akcji | 47 |
| 23 Nota objaśniająca do jednostkowego sprawozdania z przepływów pieniężnych | 48 |
| 24 Transakcje z podmiotami powiązаныmi | 48 |
| 25 Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub firmy audytorskiej | 51 |
| 26 Zdarzenia po dniu kończącym okres sprawozdawczy | 51 |

Jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów

| | Nota | Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia | |
|---|------|---|------------------|
| | | 2025 (badane) | 2024 (badane) |
| Przychody ze sprzedaży | 6 | 126 624 | 141 596 |
| Koszt własny sprzedaży | 7 | (116 165) | (123 121) |
| Wynik brutto ze sprzedaży | | 10 459 | 18 475 |
| Koszty ogólnego zarządu | 7 | (12 379) | (12 572) |
| Przychody operacyjne pozostałe | 8 | 1 242 | 3 221 |
| Koszty operacyjne pozostałe | 8 | (5 549) | (8 974) |
| Wynik z działalności operacyjnej | | (6 227) | 150 |
| Przychody finansowe | 9 | 6 889 | 5 118 |
| Koszty finansowe | 9 | (266) | (11 632) |
| Wynik przed opodatkowaniem | | 396 | (6 364) |
| Podatek dochodowy | 10 | 717 | 797 |
| Wynik netto | | 1 113 | (5 567) |
| Pozostałe dochody całkowite | | - | - |
| Dochody całkowite razem | | 1 113 | (5 567) |
| Wynik na akcję (w PLN) | | | |
| Podstawowy | | 0,08 | (0,41) |
| z działalności kontynuowanej | 11 | 0,08 | (0,41) |
| z działalności zaniechanej | | - | - |
| Rozwodniony | | 0,08 | (0,41) |
| z działalności kontynuowanej | 11 | 0,08 | (0,41) |
| z działalności zaniechanej | | - | - |

Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej

| | | 31 grudnia | 31 grudnia |
|---|-------------|----------------------|-----------------------|
| | Nota | 2025 | 2024 |
| | | (badane) | (badane) |
| Aktywa trwałe | | | |
| Rzeczowe aktywa trwałe | 13 | 1 089 | 1 306 |
| Wartości niematerialne | 15 | 41 548 | 39 959 |
| Udziały i akcje | 16 | 17 510 | 17 585 |
| Aktywa finansowe pozostałe | 21 | - | 1 403 |
| | | <u>60 147</u> | <u>60 253</u> |
| Aktywa obrotowe | | | |
| Należności handlowe oraz pozostałe | 17 | 25 005 | 27 541 |
| Należności z tytułu podatku dochodowego | | 1 259 | 821 |
| Aktywa finansowe pozostałe | 21 | 4 273 | 7 333 |
| Środki pieniężne i ich ekwiwalenty | 18 | 8 843 | 8 596 |
| Aktywa obrotowe inne niż trwałe przeznaczone do sprzedaży | | <u>39 380</u> | <u>44 291</u> |
| Aktywa przeznaczone do sprzedaży | | - | - |
| Aktywa obrotowe | | <u>39 380</u> | <u>44 291</u> |
| Razem aktywa | | <u>99 527</u> | <u>104 544</u> |
| Kapitał własny | | | |
| Kapitał własny przypadający na udziałowców jednostki dominującej | | | |
| Kapitał zakładowy | 19 | 6 900 | 6 820 |
| Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej | | 32 064 | 32 064 |
| Kapitały z tytułu płatności w formie akcji | 22 | 6 809 | 6 401 |
| Pozostałe kapitały rezerwowe | | 7 679 | 7 679 |
| Zatrzymane zyski | | 17 321 | 16 208 |
| Razem kapitał własny | | <u>70 773</u> | <u>69 172</u> |
| Zobowiązania | | | |
| Zobowiązania długoterminowe | | | |
| Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego | | 3 361 | 4 115 |
| Zobowiązania finansowe pozostałe | 21 | 42 | 97 |
| | | <u>3 403</u> | <u>4 212</u> |
| Zobowiązania krótkoterminowe | | | |
| Zobowiązania finansowe pozostałe | 21 | 130 | 122 |
| Zobowiązania handlowe oraz pozostałe | 20 | 25 221 | 31 038 |
| Zobowiązania krótkoterminowe nieprzeznaczone do sprzedaży | | <u>25 351</u> | <u>31 160</u> |
| Zobowiązania krótkoterminowe przeznaczone do sprzedaży | | - | - |
| Zobowiązania krótkoterminowe | | <u>25 351</u> | <u>31 160</u> |
| Razem zobowiązania | | <u>28 754</u> | <u>35 372</u> |
| Razem kapitał własny i zobowiązania | | <u>99 527</u> | <u>104 544</u> |

Jednostkowe sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

| | Nota | Kapitał zakładowy | Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej | Kapitały z tytułu płatności w formie akcji | Pozostałe kapitały rezerwowe | Zatrzymane zyski | Razem |
|--|------|----------------------|---|--|---------------------------------|------------------|-----------------|
| Na dzień 1 stycznia 2025 (badane) | | 6 820 | 32 064 | 6 401 | 7 679 | 16 208 | 69 172 |
| Zysk (strata) netto | | - | - | - | - | 1 113 | 1 113 |
| Całkowite dochody | | - | - | - | - | 1 113 | 1 113 |
| Podwyższenie kapitału | 22 | 80 | - | - | - | - | 80 |
| Płatności w formie akcji | 22 | - | - | 408 | - | - | 408 |
| Zmiany kapitału własnego | | 80 | - | 408 | - | 1 113 | 1 601 |
| Na dzień 31 grudnia 2025 (badane) | | 6 900 | 32 064 | 6 809 | 7 679 | 17 321 | 70 773 |
| Na dzień 1 stycznia 2024 (badane) | | 6 770 | 32 064 | 6 947 | - | 34 228 | 80 009 |
| Zysk (strata) netto | | - | - | - | - | (5 567) | (5 567) |
| Całkowite dochody | | - | - | - | - | (5 567) | (5 567) |
| Podwyższenie kapitału | | 50 | - | - | - | - | 50 |
| Wypłaty na rzecz właścicieli | | - | - | - | - | (4 774) | (4 774) |
| Podział zysku lat ubiegłych | | - | - | - | 7 679 | (7 679) | - |
| Płatności w formie akcji | 22 | - | - | (546) | - | - | (546) |
| Zmiany kapitału własnego | | 50 | - | (546) | 7 679 | (18 020) | (10 837) |
| Na dzień 31 grudnia 2024 (badane) | | 6 820 | 32 064 | 6 401 | 7 679 | 16 208 | 69 172 |

Jednostkowe sprawozdanie z przepływów pieniężnych

| | Nota | Okres 12 miesięcy zakończony | |
|---|------|------------------------------|-----------------|
| | | 31 grudnia | |
| | | 2025 | 2024 |
| | | (badane) | (badane) |
| Wynik przed opodatkowaniem | | 396 | (6 364) |
| Korekty: | | 18 756 | 31 687 |
| Amortyzacja | 7 | 17 178 | 13 293 |
| Odpis aktualizujący nakłady na prace rozwojowe | 15 | 5 033 | 4 136 |
| Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych | | 412 | (323) |
| Przychody z tytułu odsetek | 9 | (737) | (1 167) |
| Koszty z tytułu odsetek | 9 | 36 | 58 |
| Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej | | 130 | (2 577) |
| Zmiana stanu aktywów kryptograficznych | | - | 49 |
| Zmiana stanu należności | 23 | 2 835 | 21 261 |
| Zmiana stanu zobowiązań | 23 | (5 734) | (13 044) |
| Rozliczenie kosztów płatności w formie akcji | 22 | 408 | (546) |
| Zyski (straty) z tytułu wyceny do wartości godziwej | | 68 | 7 010 |
| Odpis aktualizujący inwestycje w jednostkach stowarzyszonych | | 2 | - |
| Odpis aktualizujący inwestycje w jednostkach zależnych | | - | 18 |
| Odpis aktualizujący należności | 17 | (875) | 3 519 |
| Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej | | 19 152 | 25 323 |
| Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony | | (475) | (848) |
| Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej | | 18 677 | 24 475 |
| Działalność inwestycyjna | | | |
| Zbycie rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych | | 316 | 21 |
| Wpływy ze spłat udzielonych pożyczek | | 6 044 | - |
| Odsetki otrzymane | 9 | 38 | 16 |
| Sprzedaż spółek zależnych | 16 | 157 | 2 843 |
| Wpływy z tytułu likwidacji spółek zależnych | 16 | 54 | - |
| Nabycie spółek zależnych | | - | (2) |
| Nabycie rzeczowych aktywów trwałych | 13 | (143) | (188) |
| Nakłady na wartości niematerialne | 15 | (24 093) | (28 610) |
| Udzielone pożyczki | 21 | (723) | (2 178) |
| Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej | | (18 350) | (28 098) |
| Działalność finansowa | | | |
| Podwyższenie kapitału | 22 | 80 | 69 |
| Dywidendy otrzymane | | - | 411 |
| Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli | 12 | - | (4 774) |
| Spłata zobowiązań leasingowych | | (128) | (129) |
| Odsetki | 9 | (36) | (58) |
| Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej | | (84) | (4 481) |
| Przepływy pieniężne przed różnicami kursowymi | | 243 | (8 104) |
| Różnice kursowe netto na środkach pieniężnych i ekwiwalentach | | 4 | 93 |
| Przepływy pieniężne netto razem | | 247 | (8 011) |
| Środki pieniężne na początek okresu | | 8 596 | 16 607 |
| Środki pieniężne na koniec okresu, w tym: | | 8 843 | 8 596 |
| - o ograniczonej możliwości dysponowania | | - | - |

1 Informacje ogólne

Sprawozdanie finansowe BoomBit S.A. obejmuje okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2025 roku oraz zawiera dane porównawcze za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2024 roku.

Dane identyfikacyjne Spółki:

| | |
|---|--|
| Nazwa: | BoomBit |
| Forma prawna: | Spółka akcyjna |
| Siedziba: | Miasto Gdańsk ul. Zacna 2 |
| Kraj rejestracji: | Polska |
| Podstawowy przedmiot działalności: | Działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych |
| Organ prowadzący rejestr, numer KRS i data rejestracji: | Sąd Rejonowy Gdańsk-Północ W Gdańsku, VII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego; KRS nr 0000740933; zarejestrowano dnia 23 lipca 2018 r. |
| Numer statystyczny REGON i data nadania: | REGON 221062100; nadano dnia 14 sierpnia 2010 roku |
| Czas trwania Spółki: | Nieoznaczony |

Spółka jest jednostką dominującą Grupy Kapitałowej BoomBit S.A., w związku z czym sporządziła skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2025 roku, które zostało zatwierdzone do publikacji w dniu 23 kwietnia 2026 roku.

Walutą funkcjonalną Spółki oraz walutą prezentacji niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego jest złoty polski (PLN), a wszystkie wartości liczbowe podane są w tysiącach złotych, o ile nie wskazano inaczej.

Na dzień bilansowy oraz na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania w skład Zarządu wchodzi:

- Marcin Olejarz – Prezes Zarządu,
- Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares – Wiceprezes Zarządu,
- Marek Pertkiewicz – Członek Zarządu.

W dniu 23 maja 2024 roku, Rada Nadzorcza Spółki powołała Zarząd na nową wspólną pięcioletnią kadencję.

W okresie objętym sprawozdaniem finansowym oraz do dnia sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego skład Zarządu nie uległ zmianie.

Na dzień bilansowy oraz na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania w skład Rady Nadzorczej wchodzi:

- Karolina Szablewska-Olejarz – Przewodnicząca Rady Nadzorczej,
- Marcin Chmielewski - Członek Rady Nadzorczej,
- Wojciech Napiórkowski - Członek Rady Nadzorczej,
- Szymon Okoń - Członek Rady Nadzorczej,
- Jacek Markowski - Członek Rady Nadzorczej.

W dniu 24 czerwca 2024 roku, Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki powołało skład rady nadzorczej na nową wspólną pięcioletnią kadencję.

W okresie objętym sprawozdaniem finansowym oraz do dnia sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego skład Rady Nadzorczej nie uległ zmianie.

2 Podstawa sporządzenia

Niniejsze jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy zastosowaniu zasad rachunkowości zgodnych z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF), które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską

(UE) i weszły w życie do 31 grudnia 2025 roku. Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania do publikacji, biorąc pod uwagę toczący się w Unii Europejskiej proces wprowadzania MSSF, MSSF mające zastosowanie do tego sprawozdania finansowego nie różnią się od MSSF UE.

Jednostkowe sprawozdanie finansowe, zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości, tj. nie krócej niż rok od dnia sporządzenia sprawozdania finansowego oraz niewystępowania okoliczności wskazujących na zagrożenie dla kontynuowania działalności.

Na dzień sporządzenia niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności Spółki.

2.1. Zmiany, które nie mają istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe Spółki, są następujące:

- a) Zmiany do MSR 21 „Skutki zmian kursów wymiany walut obcych” - brak wymienialności walut, zatwierdzone w UE w dniu 12 listopada 2024 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2025 roku lub później).

Powyższe zmiany do istniejących standardów nie miały istotnego wpływu na roczne jednostkowe sprawozdanie finansowe Spółki za rok kończący się 31 grudnia 2025 roku.

2.2. Standardy, zmiany i interpretacje istniejących standardów, które zostały opublikowane, a nie weszły jeszcze w życie.

Następujące standardy i interpretacje zostały opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, jednak nie weszły w życie do dnia kończącego okres sprawozdawczy:

- a) MSSF 18 „Prezentacja i ujawnienia w sprawozdaniach finansowych” – opublikowano 9 kwietnia 2024 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2027 roku lub po tej dacie),
- b) MSSF 19 „Spółki zależne bez odpowiedzialności publicznej: ujawnianie informacji” - opublikowano 9 maja 2024 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2027 roku lub po tej dacie),
- c) Zmiany do MSSF 19 „Spółki zależne bez odpowiedzialności publicznej: ujawnianie informacji” - opublikowano 21 sierpnia 2025 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2027 roku lub po tej dacie),
- d) Zmiany do MSSF 9 „Instrumenty finansowe” i MSSF 7 „Instrumenty finansowe – ujawnienia informacji” – zmiany w klasyfikacji i wycenie instrumentów finansowych (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2026 roku lub po tej dacie),
- e) Zmiany do MSSF 9 „Instrumenty finansowe” i MSSF 7 „Instrumenty finansowe – ujawnienia informacji” - umowy dotyczące energii elektrycznej ze źródeł zależnych od przyrody, opublikowano 18 grudnia 2024 roku (obowiązujące dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2026 roku lub po tej dacie),
- f) Coroczne poprawki do Standardów Rachunkowości MSSF – wydanie 11 zawierające zmiany do MSSF 1, MSSF 7, MSSF 9, MSSF 10 i MSR 7 - zmiany dotyczące różnic między MSSF 9 a MSSF 15 w zakresie początkowej wyceny należności handlowych oraz sposobu, w jakim leasingobiorca zaprzestaje ujmowania zobowiązania z tytułu leasingu; opublikowano 18 lipca 2024 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2026 roku lub po tej dacie).

- g) Zmiany do MSR 21 „Skutki zmian kursów walutowych: przeliczenie na hiperinflacyjną walutę prezentacji” - opublikowano 13 listopada 2025 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2027 roku lub po tej dacie).

Na dzień zatwierdzenia niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego Zarząd nie zakończył jeszcze prac nad oceną wpływu wprowadzenia pozostałych standardów oraz interpretacji na stosowane przez Spółkę zasady (politykę) rachunkowości w odniesieniu do działalności Spółki lub jej wyników finansowych.

Spółka nie zdecydowała się na wcześniejsze zastosowanie żadnego standardu, interpretacji lub zmiany, która została opublikowana, lecz nie weszła dotychczas w życie w świetle przepisów Unii Europejskiej.

2.3. Ważniejsze stosowane przez Spółkę zasady rachunkowości

Najważniejsze zasady rachunkowości zastosowane przy sporządzaniu niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego przedstawione zostały poniżej. Zasady te stosowane były we wszystkich prezentowanych latach w sposób ciągły.

Jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone według zasady kosztu historycznego, z wyjątkiem udziałów i akcji w pozostałych jednostkach wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy.

a) Określenie waluty funkcjonalnej

Walutą funkcjonalną oraz sprawozdawczą Spółki jest polski złoty.

Oceny takiej dokonał Zarząd Spółki w oparciu o analizę waluty, w której Spółka generuje przychody i ponosi koszty. Zgodnie z MSR 21.9, przy ustalaniu swojej waluty funkcjonalnej jednostka bierze pod uwagę następujące czynniki:

- a) walutę:
- (i) która wywiera główny wpływ na ceny sprzedaży towarów i usług (często jest to waluta, w której wyrażane są i regulowane ceny sprzedaży jej towarów i usług); oraz
 - (ii) kraju, w którym siły konkurencji i obowiązujące przepisy wywierają główny wpływ na ceny sprzedaży jej towarów i usług;
- b) walutę, która wywiera główny wpływ na koszty robocizny i materiałów oraz na pozostałe koszty związane z dostarczaniem towarów lub świadczeniem usług (często jest to waluta, w której koszty te są wyrażane lub regulowane).

W przypadku Spółki przychody ze sprzedaży jej produktów (gier) generowane są przede wszystkim w dolarach amerykańskich. Patrząc więc wyłącznie na punkt MSR 21.9 a) i. sugerowałoby to, że walutą funkcjonalną Spółki jest dolar amerykański. Jednakże, analiza punktu MSR 21.9 a) ii. nie dawałaby już takiej jednoznacznej konkluzji – ceny gier sprzedawanych przez jednostkę dominującą nie są kształtowane przez siły konkurencji i regulacje występujące na terenie Stanów Zjednoczonych. Wyrażenie cen sprzedaży w dolarze amerykańskim wynika z faktu, że rynek gier komputerowych jest rynkiem globalnym, gdzie ceny przyjmują poziom światowy i są ustalane dla globalnego gracza. Oznacza to, że ceny sprzedaży gier Spółki są takie same dla graczy z Europy (w tym Polski), Azji czy też Stanów Zjednoczonych.

Patrząc natomiast na punkt MSR 21.9 b), ponieważ zdecydowana większość kosztów funkcjonowania Spółki, w tym kosztów produkcji gier (głównie wynagrodzenia) ponoszona jest w złotych polskich to punkt ten, gdyby był analizowany indywidualnie, wskazuje, że walutą funkcjonalną Spółki jest złoty polski.

Dodatkowo Zarząd Spółki przeanalizował punkt MSR 21.10:

W ustaleniu waluty funkcjonalnej jednostki mogą być również pomocne następujące czynniki:

- a) waluta, w której generowane są środki z działalności finansowej (tj. emisja instrumentów dłużnych i kapitałowych);

b) waluta, w której utrzymywane są zazwyczaj wpływy z działalności operacyjnej.

Spółka nie posiada zaciągniętych kredytów, pożyczek ani wyemitowanych obligacji. Spółka utrzymuje środki pieniężne na rachunkach bankowych zarówno w polskich złotych, dolarach amerykańskich, funtach brytyjskich oraz euro.

Biorąc pod uwagę powyższe fakty i okoliczności Zarząd Spółki ocenił, że walutą funkcjonalną i prezentacji jest polski złoty.

b) Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach

Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach Spółka wykazuje według kosztu historycznego pomniejszonego o odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

c) Wycena pozycji wyrażonych w walutach obcych

Transakcje wyrażone w walutach obcych przelicza się na walutę funkcjonalną według kursu obowiązującego w dniu transakcji lub wyceny, jeżeli pozycje podlegają przeszacowaniu. Zyski i straty kursowe z tytułu rozliczenia tych transakcji oraz wyceny bilansowej aktywów i zobowiązań pieniężnych wyrażonych w walutach obcych ujmuje się w jednostkowym sprawozdaniu z całkowitych dochodów, o ile nie odracza się ich w kapitale własnym, gdy kwalifikują się do uznania za zabezpieczenie przepływów pieniężnych i udziałów w aktywach netto. Zyski i straty na różnicach kursowych, w tym odnoszące się do pożyczek oraz środków pieniężnych i ich ekwiwalentów przedstawiane są w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji pozostałe przychody lub pozostałe koszty.

d) Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wykazuje się według kosztu historycznego pomniejszonego o umorzenie oraz odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Późniejsze nakłady uwzględnia się w wartości bilansowej danego środka trwałego lub ujmuje jako odrębny środek trwały (tam, gdzie jest to właściwe) tylko wówczas, gdy jest prawdopodobne, że z tytułu tej pozycji nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Spółki, zaś koszt danej pozycji można wiarygodnie zmierzyć. Wartość bilansową wymienionych części zamiennych usuwa się z jednostkowego sprawozdania z sytuacji finansowej. Wszelkie pozostałe wydatki na naprawę i konserwację odnoszone są do jednostkowego sprawozdania z całkowitych dochodów w okresie obrotowym, w którym je poniesiono.

Grunty nie podlegają amortyzacji. Amortyzację innych środków trwałych nalicza się metodą liniową w celu rozłożenia ich wartości początkowej, pomniejszonych o wartość końcową, przez okresy ich użytkowania, które dla poszczególnych grup środków trwałych wynoszą:

- budynki i budowle 25-40 lat
- maszyny i urządzenia 10-15 lat
- środki transportu 3-5 lat
- inne środki trwałe 3-8 lat

Weryfikacji wartości końcowej i okresów użytkowania środków trwałych i ewentualnej ich zmiany dokonuje się na każdy dzień bilansowy. W przypadku, gdy wartość bilansowa środka trwałego przewyższa jego oszacowaną wartość odzyskiwalną, jego wartość bilansową spisuje się natychmiast do poziomu wartości odzyskiwalnej. Utworzenie odpisów z tytułu utraty wartości ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów, w pozycji koszty operacyjne pozostałe.

Zyski i straty z tytułu zbycia środków trwałych ustala się drogą porównania wpływów ze sprzedaży z ich wartością bilansową i ujmuje w sprawozdaniu z całkowitych dochodów, w pozycji pozostałe przychody lub pozostałe koszty.

Spółka aktywuje koszty finansowania zewnętrznego, które można bezpośrednio przyporządkować do nabycia, budowy lub wytworzenia dostosowywanego składnika aktywów, jako część ceny nabycia lub kosztu wytworzenia tego składnika

aktywów. Natomiast, pozostałe koszty finansowania zewnętrznego są ujmowane jako koszty okresu, w którym zostały poniesione.

e) Leasing

Spółka ocenia w momencie zawarcia umowy, czy umowa jest leasingiem lub zawiera leasing. Umowa jest leasingiem lub zawiera leasing, jeśli przekazuje prawo do kontroli użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów na dany okres w zamian za wynagrodzenie.

Spółka stosuje jednolite podejście do ujmowania i wyceny wszystkich leasingów, z wyjątkiem leasingów krótkoterminowych oraz leasingów aktywów o niskiej wartości. W dacie rozpoczęcia leasingu Spółka rozpoznaje składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania oraz zobowiązanie z tytułu leasingu.

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Spółka rozpoznaje aktywa z tytułu prawa do użytkowania w dacie rozpoczęcia leasingu (tj. dzień, kiedy bazowy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania). Aktywa z tytułu prawa do użytkowania wyceniane są według kosztu, pomniejszone o łączne odpisy amortyzacyjne i odpisy z tytułu utraty wartości. Koszt aktywów z tytułu prawa do użytkowania obejmuje kwotę ujętych zobowiązań z tytułu leasingu, poniesionych początkowych kosztów bezpośrednich oraz wszelkich opłat leasingowych zapłaconych w dacie rozpoczęcia lub przed tą datą, pomniejszonych o wszelkie otrzymane zachęty leasingowe. O ile Spółka nie ma wystarczającej pewności, że na koniec okresu leasingu uzyska tytuł własności przedmiotu leasingu, ujęte aktywa z tytułu prawa do użytkowania są amortyzowane metodą liniową przez krótszy z dwóch okresów: szacowany okres użytkowania lub okres leasingu.

Zobowiązania z tytułu leasingu

W dacie rozpoczęcia leasingu Spółka wycenia zobowiązania z tytułu leasingu w wysokości wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty w tej dacie. Opłaty leasingowe obejmują opłaty stałe (w tym zasadniczo stałe opłaty leasingowe) pomniejszone o wszelkie należne zachęty leasingowe, zmienne opłaty, które zależą od indeksu lub stawki oraz kwoty, których zapłaty oczekuje się w ramach gwarantowanej wartości końcowej. Opłaty leasingowe obejmują również cenę wykonania opcji kupna, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć jej wykonanie przez Spółkę oraz płatności kar pieniężnych za wypowiedzenie leasingu, jeżeli w warunkach leasingu przewidziano możliwość wypowiedzenia leasingu przez Spółkę. Zmienne opłaty leasingowe, które nie zależą od indeksu lub stawki, są ujmowane jako koszty w okresie, w którym następuje zdarzenie lub warunek powodujący płatność.

Przy obliczaniu wartości bieżącej opłat leasingowych Spółka stosuje krańcową stopę procentową leasingobiorcy w dniu rozpoczęcia leasingu, jeżeli stopy procentowej leasingu nie można z łatwością ustalić. Po dacie rozpoczęcia kwota zobowiązań z tytułu leasingu zostaje zwiększona w celu odzwierciedlenia odsetek i zmniejszona o dokonane płatności leasingowe. Ponadto wartość bilansowa zobowiązań z tytułu leasingu podlega ponownej wycenie w przypadku zmiany okresu leasingu, zmiany zasadniczo stałych opłat leasingowych lub zmiany osądu odnośnie zakupu aktywów bazowych.

Leasing krótkoterminowy i leasing aktywów o niskiej wartości

Spółka stosuje zwolnienie z ujmowania leasingu krótkoterminowego do swoich krótkoterminowych umów leasingu (tj. umów, których okres leasingu wynosi 12 miesięcy lub krócej od daty rozpoczęcia i nie zawiera opcji kupna). Spółka stosuje również zwolnienie w zakresie ujmowania leasingu aktywów o niskiej wartości w odniesieniu do leasingu o niskiej wartości. Opłaty leasingowe z tytułu leasingu krótkoterminowego i leasingu aktywów o niskiej wartości ujmowane są jako koszty metodą liniową przez okres trwania leasingu.

Ustalając okres leasingu, Spółka określa okres egzekwowalności umowy. Leasing przestaje być egzekwowalny, gdy zarówno leasingobiorca, jak i leasingodawca mają prawo wypowiedzenia umowy bez konieczności uzyskania zezwolenia drugiej strony bez ponoszenia kar większych niż nieznaczące. Spółka ocenia istotność szeroko rozumianych kar, tzn. poza kwestiami stricte umownymi bądź finansowymi, uwzględnia wszelkie inne istotne czynniki ekonomiczne zniechęcające do wypowiedzenia umowy (np. istotne inwestycje w przedmiocie leasingu, dostępność rozwiązań alternatywnych, koszty relokacji). Jeśli ani Spółka jako leasingobiorca, ani leasingodawca nie poniesie istotnej kary za wypowiedzenie (rozumianej szeroko), leasing przestaje być egzekwowalny i jego okres stanowi okres wypowiedzenia.

f) Nakłady na prace rozwojowe i inne wartości niematerialne

Składniki aktywów rozpoznanych jako nakłady na prace rozwojowe związane są z nakładami ponoszonymi przez Spółkę na:

- tworzenie gier oraz
- narzędzia informatyczne (dalej jako „narzędzia”).

W zależności od stanu, w jakim znajduje się dany składnik nakładów na prace rozwojowe (patrz opis dotyczący momentu przeniesienia w dalszej części niniejszej noty), na dzień kończący okres sprawozdawczy ujmowany jest on jako:

- nakłady na prace rozwojowe w budowie,
- nakłady na prace rozwojowe zakończone.

Narzędzia są wewnętrznymi, autorskimi zbiorami uniwersalnych funkcjonalności stanowiących gotowe rozwiązania informatyczne, w tym w szczególności:

- pozwalające na skrócenie procesu produkcyjnego i optymalizację kosztów wytworzenia gry,
- wspomagające proces User Acquisition,
- wspierające pozyskiwanie oraz analizę danych pozwalających na skuteczniejszą optymalizację monetyzacji zarówno na poziomie poszczególnej gry, jak też i całego katalogu gier wydawanych lub produkowanych przez Spółkę.

Nakłady na prace rozwojowe (zarówno w budowie, jak i zakończone) obejmują wydatki które mogą być bezpośrednio przyporządkowane czynnościom tworzenia, produkcji i przystosowania składnika aktywów do użytkowania w sposób zamierzony przez kierownictwo. Główną częścią nakładów są koszty wynagrodzeń (deweloperów, grafików, designerów, testerów, menedżerów itp.), a także koszty tłumaczeń gier na poszczególne języki, koszty dotyczące wykorzystania w grach muzyki.

Kryteria ujmowania jako składnik nakładów na prace rozwojowe

Koszty prac bezpośrednio związane z zaprojektowaniem i wytworzeniem dających się zidentyfikować unikatowych gier oraz narzędzi wspomagających, kontrolowanych przez Spółkę, ujmuje się jako nakłady na prace rozwojowe, jeśli spełniają kryteria określone w MSR 38.57.

Spółka dokonuje weryfikacji, czy powyższe kryteria pozwalają będą na aktywowanie ponoszonych nakładów. Weryfikacja dokonywana jest:

- przed rozpoczęciem danych prac projektowych oraz
- w trakcie realizacji prac, w celu stwierdzenia, czy nie zaistniały okoliczności skutkujące koniecznością zaprzestania aktywowania nakładów.

W celu weryfikacji spełnienia kryteriów, Spółka wykorzystuje wszelkie dostępne źródła informacji (wewnętrzne i zewnętrzne). Dla każdego z kryteriów określonych w MSR 38.57 poniżej przedstawiono jakie są główne czynniki potwierdzające ich spełnienie:

- Techniczna wykonalność prac rozwojowych tak, aby nadawały się do jego użytkowania i sprzedaży – projektowane i wytwarzane przez Spółkę gry zakładają możliwość uruchomienia ich na jak największej liczbie urządzeń. Do realizacji nie są przyjmowane projekty, których:
 - wymagania techniczne wykraczają poza aktualne standardy dostępne na rynku;
 - treści nie są akceptowane przez kluczowych dystrybutorów (Google Play, App Store).
- Intencja ukończenia prac rozwojowych – zarząd Spółki dokonuje oceny czy rozpocząć prace nad daną grą/programem, w oparciu o aktualne i przewidywane tendencje rynkowe dotyczące gatunków gier, w oparciu o dostępne raporty rynkowe (np. Appannie). W zależności od danych uzyskanych podczas powyższej analizy, podejmowana jest decyzja o przygotowaniu prototypu lub zakończeniu prac nad daną grą. Po przygotowaniu pierwszej wersji gry, podlega ona testowaniu (tzw. soft launch) pod kątem:
 - poprawienia wskaźników przychodowych (monetyzacja);
 - analizy zachowań oraz retencji użytkowników (% użytkowników aktywnie korzystających z aplikacji).

Po rozpoczęciu prac nad prototypem gry, cyklicznej weryfikacji podlega status prac projektowych, w tym stopień realizacji aktualnych założeń budżetowych. Na tej podstawie Spółka podejmuje decyzję o kontynuacji prac nad daną grą.

- Możliwość wykorzystania lub sprzedaży produktów prac rozwojowych:
 - każda z gier wytwarzanych przez Spółkę może być wydana na jednej lub wielu platformach dystrybucyjnych (np. iOS, Google), jak również stanowić przedmiot sprzedaży (sprzedaż praw do gry);
 - programy są bezpośrednio związane z produkcją gier i są na bieżąco wykorzystywane przy pracach nad poszczególnymi tytułami gier.
- Możliwość generowania przyszłych korzyści ekonomicznych przez dany składnik nakładów na prace rozwojowe:
 - każda gra wydawana przez Spółkę przystosowana jest do uzyskiwania wpływów z tytułu mikropłatności i emitowanych reklam za pośrednictwem dostępnych na rynku platform dystrybucji;
 - programy wspierające wytwarzanie gier przyczyniają się do obniżenia kosztu jednostkowego produkcji oraz zwiększenia potencjału monetyzacyjnego.
- Dostępność odpowiednich zasobów w celu dokończenia prac – na moment rozpoczęcia prac Spółka zapewnia zasoby techniczne, kompetencyjne oraz finansowe niezbędne do realizacji procesu produkcyjnego. W trakcie

trwania projektu zarząd wraz z kierownikami poszczególnych projektów dokonuje cyklicznych przeglądów stanu zaawansowania prac (patrz punkt poniżej) oraz dostępności niezbędnych zasobów.

- Wiarygodny pomiar poniesionych kosztów - Spółka posiada odpowiednie narzędzia informatyczne i rachunkowości zarządczej pozwalające na szczegółową identyfikację kosztów związanych z prowadzonymi pracami rozwojowymi. Dla każdej gry/grupy tematycznej gier sporządzane są budżety kosztowe i projekcje przepływów, które są przedmiotem cyklicznych weryfikacji przez zarząd i kierowników projektów.

W przypadku niespełnienia jakiegokolwiek warunku opisanego powyżej poniesione nakłady są ujmowane w bieżącym okresie w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszt własny sprzedaży.

Przedstawiona powyżej analiza spełnienia kryteriów MSR 38.57 wykonywana jest w odniesieniu do nakładów na prace rozwojowe w budowie. Od momentu zakończenia prac rozwojowych związanych z realizacją danego projektu (gra lub program), a tym samym przeniesieniem danego składnika aktywów do nakładów na prace rozwojowe zakończone, powyższe kryteria nie podlegają weryfikacji (patrz poniżej Nakłady na prace rozwojowe zakończone – wycena).

Nakłady na prace rozwojowe w budowie – wycena

Koszty poniesione przed rozpoczęciem sprzedaży (tzw. hard launch) lub zastosowaniem nowych rozwiązań ujmowane są jako nakłady na prace rozwojowe w budowie.

Nakłady na prace rozwojowe w budowie dotyczą również okresu testowania gry tzw. soft launch (gra jest dostępna nieodpłatnie w kilku wybranych krajach), który jest etapem poprzedzającym hard launch. Głównym celem soft launch jest poprawienie wskaźników przychodowych gier (monetyzacyjnych). Realizowany on jest za pomocą analiz zachowań graczy (zaawansowanych metod Business Intelligence), które pozwalają poprawić retencję gry oraz dobrać do niej odpowiednie oferty sprzedaży. Okres soft launch jest każdorazowo przedmiotem decyzji biznesowej, jednakże w Spółce zazwyczaj okres ten trwa od 2 do 6 miesięcy.

Nakłady na prace rozwojowe w budowie wyceniane są w cenie nabycia/koszcie wytworzenia pomniejszonych o skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości.

Nakłady na prace rozwojowe zakończone – wycena

W momencie zakończenia prac i zakończenia ujmowania nakładów związanych z realizacją danego projektu następuje przeniesienie kosztów z pozycji nakładów na prace rozwojowe w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone.

Nakłady na prace rozwojowe zakończone wyceniane są w cenie nabycia/koszcie wytworzenia pomniejszonych o skumulowaną amortyzację (umorzenie) oraz skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości.

Moment przeniesienia

Moment przeniesienia nakładów na prace rozwojowe w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone następuje wówczas, gdy składniki znajdują się w stanie umożliwiającym użytkowanie ich w sposób zamierzony przez kierownictwo.

Prace rozwojowe dotyczące gier

W przypadku gier, momentem przeniesienia nakładów na prace rozwojowe w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone jest tzw. hard launch, czyli moment, w którym gra posiada główne funkcjonalności, satysfakcjonujące poziomy wskaźników jakościowych oraz zostaje wydana na globalnym rynku.

Prace rozwojowe dotyczące narzędzi

Oprócz wyżej opisanych nakładów na prace rozwojowe dotyczące gier, Spółka w swoim majątku wyodrębnia nakłady na prace rozwojowe związane z wytworzeniem narzędzi wspomagających:

- Narzędzia składające się ze zbioru algorytmów, bibliotek oraz funkcjonalności możliwych do wykorzystania w innych programach,
- Narzędzia informatyczne mające na celu zarządzanie reklamą,
- Narzędzia umożliwiające kilku użytkownikom korzystanie z gry w tym samym czasie,
- Narzędzia wspierające procesy monetyzacji i user acquisition,
- Narzędzia analityczne (BI).

W przypadku narzędzi, momentem przeniesienia z prac rozwojowych w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone jest moment zakończenia testów prawidłowego funkcjonowania wytworzonych narzędzi (uzyskanie pozytywnego wyniku przeprowadzonych testów).

Okres użytkowania

Nakłady na prace rozwojowe w budowie nie podlegają amortyzacji, ale poddawane są testowi na utratę wartości.

Nakłady na prace rozwojowe zakończone posiadają określony okres użytkowania i podlegają amortyzacji oraz również są poddawane testowi na utratę wartości w przypadku występowania przesłanek.

Spółka określiła następujące okresy użytkowania:

- gry do 4 lat,
- narzędzia do 5 lat.

Spółka dokonuje okresowej, nie później niż na koniec roku obrotowego, weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności dla powyższych składników wartości niematerialnych.

Metody amortyzacji

Zakończone prace rozwojowe dotyczące gier są amortyzowane metodą liniową przez okres do 4 lat.

W pozostałych przypadkach, Spółka amortyzuje wartość nakładów metodą liniową w maksymalnym okresie do 5 lat.

Amortyzacja związana z nakładami na prace rozwojowe prezentowana jest w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszt własny sprzedaży.

Odpisy z tytułu utraty wartości - prezentacja

Odpisy z tytułu utraty wartości w przypadku projektów kontynuowanych jak i zaniechanych, ujmowany jest w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszty operacyjne pozostałe.

Wartości niematerialne pozostałe (nabyte)

Nakłady na nabyte oprogramowanie komputerowe (w tym prawa do gier) są kapitalizowane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz na doprowadzenie tego oprogramowania do użytkowania i podlegają amortyzacji przez okres do 5 lat.

Licencje na oprogramowanie (w tym licencje na wydawanie gier) są amortyzowane przez przewidywany okres obowiązywania umowy licencyjnej. Koszty związane z utrzymaniem programów komputerowych spisywane są w koszty z chwilą poniesienia.

g) Utrata wartości aktywów niefinansowych

Aktywa o nieokreślonym okresie użytkowania, takie jak wartość firmy, a także składniki wartości niematerialnych, które nie są jeszcze dostępne do użytkowania (np. nakłady na prace rozwojowe w budowie) nie podlegają amortyzacji lecz corocznie poddawane są testom pod kątem możliwej utraty wartości, a także wówczas, gdy istnieją przesłanki

wskazujące na utratę ich wartości. Aktywa podlegające amortyzacji analizuje się pod kątem utraty wartości, ilekroć jakies zdarzenia lub zmiany okoliczności wskazują na możliwość niezrealizowania ich wartości bilansowej. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Wartość odzyskiwalna stanowi wyższą z dwóch kwot: wartości godziwej aktywów, pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej. Dla potrzeb analizy pod kątem utraty wartości aktywa grupuje się na najniższym poziomie, w odniesieniu do którego występują dające się zidentyfikować odrębne przepływy pieniężne (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Niefinansowe aktywa w odniesieniu do których uprzednio stwierdzono utratę wartości, oceniane są na każdy dzień kończący okres sprawozdawczy pod kątem występowania przesłanek wskazujących na możliwość odwrócenia dokonanego odpisu.

h) Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży

Aktywa trwałe (lub grupy do zbycia) są klasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży, jeśli ich wartość bilansowa zostanie odzyskana przede wszystkim w drodze transakcji sprzedaży, a sprzedaż uważana jest za wysoce prawdopodobną. Wyceniane są one w niższej z następujących dwóch kwot: ich wartości bilansowej i wartości godziwej pomniejszonej o koszty zbycia, jeżeli ich wartość bilansowa ma zostać odzyskana przede wszystkim w drodze transakcji sprzedaży, a nie poprzez ich dalsze wykorzystanie.

i) Aktywa finansowe

Spółka klasyfikuje aktywa finansowe do następujących kategorii wyceny:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu,
- wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody,
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Spółka kwalifikuje aktywa finansowe do odpowiedniej kategorii w zależności od modelu biznesowego zarządzania aktywami finansowymi oraz od charakterystyki umownych przepływów pieniężnych dla danego składnika aktywów finansowych.

Aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu są to instrumenty dłużne utrzymywane w celu realizacji umownych przepływów, które obejmują wyłącznie spłaty kapitału i odsetek. Spółka do aktywów wycenianych w zamortyzowanym koszcie klasyfikuje należności z tytułu dostaw i usług, udzielone pożyczki oraz środki pieniężne i lokaty. Należności z tytułu dostaw i usług oraz udzielone pożyczki po początkowym ujęciu wycenia się w wysokości zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej, z uwzględnieniem odpisów z tytułu utraty wartości, przy czym należności z tytułu dostaw i usług z datą zapadalności poniżej 12 miesięcy od dnia powstania (tj. niezawierające elementu finansowania), nie podlegają dyskontowaniu i są wyceniane w wartości nominalnej.

Standaryzowane transakcje kupna lub sprzedaży aktywów finansowych ujmuje się na dzień zawarcia transakcji.

Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik: Zyski lub straty netto od pozycji wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy nie obejmują przychodów z tytułu odsetek lub dywidend.

j) Wartość godziwa

Spółka wycenia instrumenty finansowe takie jak: wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody oraz wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy w wartości godziwej na każdy dzień bilansowy.

Wartość godziwa jest rozumiana jako cena, która byłaby otrzymana ze sprzedaży składnika aktywów, bądź zapłacona w celu przeniesienia zobowiązania w transakcji przeprowadzonej na zwykłych warunkach zbycia składnika aktywów między uczestnikami rynku na dzień wyceny w aktualnych warunkach rynkowych. Wycena wartości godziwej opiera się na założeniu, że transakcja sprzedaży składnika aktywów lub przeniesienia zobowiązania odbywa się albo:

- na głównym rynku dla danego składnika aktywów bądź zobowiązania,
- w przypadku braku głównego rynku, na najkorzystniejszym rynku dla danego składnika aktywów lub zobowiązania.

Zarówno główny, jak i najbardziej korzystny rynek muszą być dostępne dla Spółki.

Wartość godziwa składnika aktywów lub zobowiązania jest mierzona przy założeniu, że uczestnicy rynku przy ustalaniu ceny składnika aktywów lub zobowiązania działają w swoim najlepszym interesie gospodarczym.

Wycena wartości godziwej składnika aktywów niefinansowych uwzględnia zdolność uczestnika rynku do wytworzenia korzyści ekonomicznych poprzez jak największe i najlepsze wykorzystanie składnika aktywów lub jego zbycie innemu uczestnikowi rynku, który zapewniłby jak największe i jak najlepsze wykorzystanie tego składnika aktywów.

Spółka stosuje techniki wyceny, które są odpowiednie do okoliczności i w przypadku których są dostępne dostateczne dane do wyceny wartości godziwej, przy maksymalnym wykorzystaniu odpowiednich obserwowalnych danych wejściowych i minimalnym wykorzystaniu nieobserwowalnych danych wejściowych.

Wszystkie aktywa oraz zobowiązania, które są wyceniane do wartości godziwej lub ich wartość godziwa jest ujawniana w sprawozdaniu finansowym są klasyfikowane w hierarchii wartości godziwej w sposób opisany poniżej na podstawie najniższego poziomu danych wejściowych który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej traktowanej jako całość:

- Poziom 1 – wartość godziwa oparta o ceny notowane (niekorygowane) oferowane za identyczne aktywa lub zobowiązania na aktywnych rynkach, do których Spółka ma dostęp w dniu wyceny,
- Poziom 2 – wartość godziwa oparta o dane wejściowe inne niż ceny notowane uwzględnione na poziomie 1, które są obserwowalne w przypadku danego składnika aktywów lub zobowiązania, albo pośrednio, albo bezpośrednio,
- Poziom 3 - wartość godziwa oparta o nieobserwowalne dane wejściowe dotyczące danego składnika aktywów lub zobowiązania.

Na każdą datę bilansową, w przypadku aktywów i zobowiązań występujących na poszczególne daty bilansowe w sprawozdaniu finansowym Spółka ocenia, czy miały miejsce transfery między poziomami hierarchii poprzez ponowną ocenę klasyfikacji do poszczególnych poziomów, kierując się istotnością danych wejściowych z najniższego poziomu, który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej traktowanej jako całość.

k) Utrata wartości w przypadku instrumentów finansowych

MSSF 9 wprowadził podejście do szacowania utraty wartości aktywów finansowych bazujące na modelu kalkulacji strat oczekiwanych. Najistotniejszymi pozycjami aktywów finansowych w jednostkowym sprawozdaniu z sytuacji finansowej Spółki, które podlegają zmienionym zasadom kalkulacji oczekiwanych strat kredytowych są należności handlowe oraz udzielone pożyczki. Na każdy dzień bilansowy jednostka dokonuje oceny oczekiwanych strat kredytowych niezależnie od tego, czy wystąpiły przesłanki utraty wartości.

Należności handlowe

W odniesieniu do należności handlowych Spółka stosuje, zgodnie z możliwością jaką daje standard, uproszczone podejście i wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w całym okresie życia należności. Podejście to wynika z faktu, iż należności Spółki nie zawierają istotnego elementu finansowania w rozumieniu MSSF 15 Przychody z umów z klientami. W modelu uproszczonym Spółka nie monitoruje zmian poziomu ryzyka kredytowego w trakcie życia instrumentu, szacuje oczekiwaną stratę kredytową w horyzoncie do terminu zapadalności instrumentu.

Stopnie wyznaczania odpisów z tytułu utraty wartości to:

- stopień 1 – aktywa finansowe obsługiwane na bieżąco (stosowany w odniesieniu do aktywów, których ryzyko kredytowe nie wzrosło istotnie od początkowego ujęcia),
- stopień 2 – aktywa finansowe z pogorszoną obsługą (stosowany w przypadku istotnego wzrostu ryzyka kredytowego w stosunku do początkowego ujęcia, przy jednoczesnym braku obiektywnych przesłanek utraty wartości),
- stopień 3 – aktywa finansowe nieobsługiwane (stosowany w przypadku wystąpienia obiektywnych przesłanek utraty wartości).

W odniesieniu do stopnia 1 Spółka wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej 12-miesięcznym oczekiwanym stratom kredytowym, a w odniesieniu do stopnia 2 i 3 w kwocie równej oczekiwanym stratom kredytowym w okresie życia instrumentu finansowego.

Na każdy dzień kończący okres sprawozdawczy Spółka dokonuje oceny wystąpienia przesłanek skutkujących zaklasyfikowaniem aktywów finansowych do poszczególnych stopni wyznaczania odpisu z tytułu utraty wartości. Dokonując takiej oceny, Spółka posługuje się zmianą ryzyka niewykonania zobowiązania w oczekiwanym okresie życia instrumentu finansowego, a nie zmianą kwoty oczekiwanych strat kredytowych. W celu dokonania takiej oceny Spółka porównuje ryzyko niewykonania zobowiązania dla danego instrumentu finansowego na dzień sprawozdawczy z ryzykiem niewykonania zobowiązania dla tego instrumentu finansowego na dzień początkowego ujęcia, biorąc pod uwagę racjonalne i możliwe do udokumentowania informacje, które są dostępne bez nadmiernych kosztów lub starań i które wskazują na znaczny wzrost ryzyka kredytowego od momentu początkowego ujęcia.

Do wyliczenia odpisu dla klientów Spółka stosuje metodę maczycy rezerw, w ramach której odpisy aktualizujące ustala się dla należności zaliczonych do różnych przedziałów przeterminowania (za wyjątkiem tych, które są analizowane indywidualnie jako nieobsługiwane). Metoda ta uwzględnia dane historyczne dotyczące strat kredytowych (w oparciu o wskaźniki niewypełnienia zobowiązania ustalone na podstawie danych historycznych dotyczących niespłaconych należności analizowanych w okresie 3 letnim) oraz wpływ istotnych i możliwych do zidentyfikowania przyszłych czynników (np. rynkowych lub makroekonomicznych). Spółka uwzględnia informacje dotyczące przyszłości w stosowanych parametrach modelu szacowania strat oczekiwanych, poprzez korektę bazowych współczynników prawdopodobieństwa niewypłacalności.

W celu oszacowania parametru niewykonania zobowiązania przez kontrahenta Spółka wyodrębniła pięć przedziałów przeterminowania:

- Nieprzeterminowane,
- Przeterminowane do 90 dni,
- Przeterminowane od 91 do 180 dni,
- Przeterminowane od 181 do 360 dni,
- Przeterminowane powyżej 360 dni.

Dla każdego z powyższych przedziałów Spółka szacuje parametr niewykonania zobowiązania, który uwzględnia historyczny brak zapłaty za faktury sprzedażowe przez kontrahentów w okresie trzech lat, poprzedzających rok poprzedni w stosunku do roku, za który sporządzane jest sprawozdanie finansowe. Wartość oczekiwanej straty kredytowej liczona jest w wyniku przemnożenia wartości należności w danym przedziale przeterminowania przez wyliczony parametr niewykonania zobowiązania. Jednocześnie w ramach przeprowadzanych analiz wyodrębnia następujące grupy kontrahentów:

- jednoosobowe działalności gospodarcze (ze względu na relatywnie dużą liczbę nieznaczących kwotowo transakcji)
- korporacje (głównie duże sieci reklamowe oraz sklepy mobilne)

Opóźnienie w spłacie należności powyżej 90 dni Spółka traktuje jako niewykonanie zobowiązania.

W odniesieniu do należności handlowych Spółka dopuszcza również indywidualną możliwość określania oczekiwanych strat kredytowych. W szczególności dotyczy to:

- należności od dłużników znajdujących się w stanie likwidacji lub w stanie upadłości,
- należności kwestionowanych przez dłużników oraz z których zapłatą dłużnik zalega,
- pozostałych należności przeterminowanych, a także należności nieprzeterminowanych, których ryzyko nieściągalności jest znaczne według indywidualnej oceny Zarządu (w szczególności, gdy przewidywane koszty procesowe i egzekucyjne związane z dochodzeniem wierzytelności są równe albo wyższe od dochodzonej kwoty).

W powyższych sytuacjach odpis na należności może zostać utworzony w wysokości 100% ich wartości.

Indywidualnej analizie podlegają również należności handlowe od jednostek powiązanych. W przypadku tych jednostek Zarząd dokonuje analizy bieżącej sytuacji finansowej, w tym analizy jakości aktywów oraz projekcji finansowych w horyzoncie co najmniej 3 lat.

Środki pieniężne

Spółka przeprowadza szacunek odpisów w oparciu o prawdopodobieństwo niewypłacalności ustalone na podstawie zewnętrznych ratingów banków.

Ekwiwalenty środków pieniężnych w postaci inwestycji w fundusze inwestycyjne rynku pieniężnego są wyceniane w wartości godziwej na podstawie notowań na aktywnych rynkach.

Udzielone pożyczki

Spółka przeprowadza szacunek odpisów aktualizujących udzielone pożyczki w oparciu o model strat oczekiwanych. Spółka monitoruje zmiany poziomu ryzyka kredytowego związanego z danym składnikiem aktywów finansowych w stosunku do początkowego jego ujęcia oraz klasyfikuje aktywa finansowe do jednego z trzech stopni wyznaczania odpisów z tytułu utraty wartości.

Stopnie wyznaczania odpisów z tytułu utraty wartości to:

- stopień 1 – aktywa finansowe obsługiwane na bieżąco (stosowany w odniesieniu do aktywów, których ryzyko kredytowe nie wzrosło istotnie od początkowego ujęcia),
- stopień 2 – aktywa finansowe z pogorszoną obsługą (stosowany w przypadku istotnego wzrostu ryzyka kredytowego w stosunku do początkowego ujęcia, przy jednoczesnym braku obiektywnych przesłanek utraty wartości),
- stopień 3 – aktywa finansowe nieobsługiwane (stosowany w przypadku wystąpienia obiektywnych przesłanek utraty wartości).

W odniesieniu do stopnia 1 Spółka wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej 12-miesięcznym oczekiwany stratom kredytowym, a w odniesieniu do stopnia 2 i 3 w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w okresie życia instrumentu finansowego.

Na każdy dzień kończący okres sprawozdawczy Spółka dokonuje oceny wystąpienia przesłanek skutkujących zaklasyfikowaniem aktywów finansowych do poszczególnych stopni wyznaczania odpisu z tytułu utraty wartości. Dokonując takiej oceny, Spółka posługuje się zmianą ryzyka niewykonania zobowiązania w oczekiwanym okresie życia instrumentu finansowego, a nie zmianą kwoty oczekiwanych strat kredytowych. W celu dokonania takiej oceny Spółka porównuje ryzyko niewykonania zobowiązania dla danego instrumentu finansowego na dzień sprawozdawczy z ryzykiem niewykonania zobowiązania dla tego instrumentu finansowego na dzień początkowego ujęcia, biorąc pod uwagę racjonalne i możliwe do udokumentowania informacje, które są dostępne bez nadmiernych kosztów lub starań i które wskazują na znaczny wzrost ryzyka kredytowego od momentu początkowego ujęcia.

Pożyczki udzielone jednostkom powiązanim podlegają indywidualnej analizie oczekiwanych strat kredytowych.

I) Należności handlowe, pozostałe, rozliczenia międzyokresowe i aktywa z tytułu umów z klientami

Należności handlowe obejmują należności z tytułu dostaw i usług związanych bezpośrednio z bieżącą działalnością operacyjną.

Należności handlowe ujmuje się początkowo w wartości godziwej. Po początkowym ujęciu należności te wycenia się w wysokości zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, z uwzględnieniem odpisów z tytułu utraty wartości, przy czym należności z tytułu dostaw i usług z datą zapadalności poniżej 12 miesięcy od dnia powstania należności nie podlegają dyskontowaniu. Efekt odwijania dyskonta ujmuje się w przychodach finansowych.

Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe

Pozostałe należności obejmują w szczególności:

- należności budżetowe, z wyjątkiem należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych, które stanowią w sprawozdaniu z sytuacji finansowej odrębną pozycję,
- rozliczenia międzyokresowe.

Zaliczki są prezentowane zgodnie z charakterem aktywów, do jakich się odnoszą – odpowiednio jako aktywa trwałe lub obrotowe. Jako aktywa niepieniężne zaliczki nie podlegają dyskontowaniu.

Do rozliczeń międzyokresowych zalicza się koszty poniesione dotyczące przyszłych okresów.

m) Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne obejmują środki pieniężne w kasie, depozyty bankowe płatne na żądanie, a ekwiwalenty środków pieniężnych, to inne krótkoterminowe inwestycje o wysokim stopniu płynności i o pierwotnym terminie wymagalności do trzech miesięcy, w tym inwestycje w fundusze kapitałowe rynku pieniężnego.

n) Płatności w formie akcji

Płatności w formie akcji obejmują transakcje, które zgodnie z MSSF 2 spełniają definicje transakcji płatności w formie akcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych oraz w środkach pieniężnych.

Do transakcji płatności w formie akcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych zaliczane są m.in. programy motywacyjne dla Członków Zarządu i kadry zarządzającej oparte o opcje na akcje lub warranty subskrypcyjne, które w wyniku realizacji programów uprawniają do rozliczenia świadczeń i usług w akcjach Spółki. Wartość godziwa usług świadczonych przez Zarząd oraz kadrę zarządzającą w zamian za ich przyznanie ujmowana jest jako koszt wynagrodzeń, a drugostronnie jako kapitały pozostałe. Wartość płatności w formie akcji wyceniana jest metodą pośrednią tj. poprzez odniesienie do wartości godziwej przyznanych instrumentów kapitałowych.

o) Kapitały

Wartość nominalną udziałów zalicza się do kapitału podstawowego.

Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej – stanowi nadwyżkę ceny akcji nad wartością nominalną, pomniejszoną o koszty nowej emisji.

Zyski zatrzymane stanowią kapitał zapasowy, skumulowane zyski/straty z lat ubiegłych (tj. niepodzielone zyski lub niepokryte straty) oraz zyski/straty roku bieżącego.

Pozostałe kapitały rezerwowe obejmują kapitał rezerwowy z przeznaczeniem na wypłatę dywidend oraz zaliczek na poczet dywidend w przyszłości.

Zgodnie z art. 396 par. 1 Kodeksu Spółek Handlowych Spółka obowiązkowo musi tworzyć kapitał zapasowy, na który przelewa co najmniej 8% zysku za dany rok obrotowy, dopóki kapitał zapasowy nie osiągnie co najmniej jednej trzeciej kapitału zapasowego.

W przypadku wypłaty zysków zatrzymanych w postaci dywidendy Spółka jest zobowiązana jako płatnik, pobrać i odprowadzić zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa, podatek dochodowy i wypłacić wspólnikom kwotę pomniejszoną o pobrany podatek (w 2025 roku stawka podatku wynosi 19%).

p) Zobowiązania handlowe oraz pozostałe, przychody przyszłych okresów

Zobowiązania handlowe stanowią zobowiązania do zapłaty za towary i usługi nabyte w toku zwykłej działalności gospodarczej przedsiębiorstwa od dostawców. Zobowiązania handlowe klasyfikuje się jako zobowiązania krótkoterminowe, jeżeli termin zapłaty przypada w ciągu jednego roku. W przeciwnym wypadku, zobowiązania wykazuje się jako długoterminowe. Zobowiązania handlowe w początkowym ujęciu wykazuje się w wartości godziwej, zaś w okresie późniejszym wykazuje się je w kwocie wymagającej zapłaty.

Do przychodów przyszłych okresów zalicza się wartość aktywów już otrzymanych na świadczenia, których wykonanie nastąpi w przyszłych okresach sprawozdawczych. Pozycja ta obejmuje m.in. otrzymane przedpłaty oraz dotacje.

q) Podatek dochodowy bieżący i odroczony

Podatek dochodowy za okres sprawozdawczy obejmuje podatek bieżący i odroczony. Podatek ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów, z wyłączeniem zakresu, w którym odnosi się on bezpośrednio do pozycji ujętych w innych całkowitych dochodach lub kapitale własnym. W tym przypadku podatek również ujmowany jest odpowiednio w innych całkowitych dochodach lub kapitale własnym. Bieżące obciążenie z tytułu podatku dochodowego jest obliczane na podstawie obowiązujących przepisów podatkowych lub faktycznie wprowadzonych na koniec okresu sprawozdawczego. Zarząd dokonuje okresowego przeglądu kalkulacji zobowiązań podatkowych w odniesieniu do sytuacji, w których odnośne przepisy podatkowe podlegają interpretacji, tworząc ewentualne rezerwy kwot, należnych organom podatkowym. Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikającego z różnic przejściowych pomiędzy wartością podatkową aktywów i zobowiązań a ich wartością księgową w sprawozdaniu z sytuacji finansowej – ujmowane jest metodą bilansową. Jeżeli jednak odroczony podatek dochodowy powstał z tytułu początkowego ujęcia składnika aktywów lub zobowiązania w ramach transakcji innej niż połączenie jednostek gospodarczych, które nie wpływa ani na wynik finansowy, ani na dochód podatkowy (stratę podatkową), nie wykazuje się go. Odroczony podatek dochodowy ustala się przy zastosowaniu obowiązujących prawnie lub faktycznie na koniec okresu sprawozdawczego stawek (i przepisów) podatkowych, które zgodnie z oczekiwaniami będą obowiązywać w momencie realizacji odnośnych aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego lub uregulowania zobowiązania z tego tytułu. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się tylko wtedy, gdy jest prawdopodobne, że w przyszłości osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który umożliwi wykorzystanie różnic przejściowych. Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikającego z różnic przejściowych, powstających z tytułu inwestycji w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach, jest ujmowane, chyba że rozłożenie w czasie odwracania się różnic

przejściowych jest kontrolowane przez Spółkę i prawdopodobne jest, że w możliwej do przewidzenia przyszłości różnice te nie ulegną odwróceniu. Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego podlegają kompensacie, jeżeli występuje możliwy do wyegzekwowania tytuł prawny do dokonania kompensaty aktywów z tytułu bieżącego podatku dochodowego z zobowiązaniami z tytułu bieżącego podatku dochodowego oraz jeżeli aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego dotyczą podatków dochodowych naliczonych przez te same władze podatkowe od jednostki podlegającej opodatkowaniu lub różnych jednostek podlegających opodatkowaniu w przypadku, gdy istnieje zamiar rozliczenia sald w kwotach netto.

Jeżeli w ocenie Spółki jest prawdopodobne, że podejście Spółki do kwestii podatkowej lub grupy kwestii podatkowych będzie zaakceptowane przez organ podatkowy, Spółka określa dochód do opodatkowania (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, niewykorzystane straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe z uwzględnieniem podejścia do opodatkowania planowanego lub zastosowanego w swoim zeznaniu podatkowym.

Jeżeli Spółka stwierdzi, że nie jest prawdopodobne, że organ podatkowy zaakceptuje podejście Spółki do kwestii podatkowej lub grupy kwestii podatkowych, wówczas Spółka odzwierciedla wpływ niepewności przy ustalaniu dochodu do opodatkowania (straty podatkowej), niewykorzystanych strat podatkowych, niewykorzystanych ulg podatkowych lub stawek podatkowych.

r) Rezerwy

Rezerwy ujmuje się wówczas, gdy Spółka ma prawny lub zwyczajowo oczekiwany obowiązek wynikający ze zdarzeń przeszłych i jest prawdopodobne, że wymagany będzie wypływ zasobów w celu wywiązania się z tego obowiązku, zaś jego wielkość wiarygodnie oszacowano. Nie tworzy się rezerw na przyszłe straty operacyjne.

Kwoty rezerw wykazuje się w bieżącej wartości nakładów, które – jak się oczekuje – będą niezbędne do wypełnienia obowiązku. Stosuje się wówczas stopę procentową przed opodatkowaniem, która odzwierciedla bieżącą ocenę rynku odnośnie do wartości pieniądza w czasie oraz ryzyko związane konkretnie z danym składnikiem zobowiązań. Zwiększenie rezerw związane z upływem czasu jest rozpoznawane jako koszty odsetkowe. Spółka przyjmuje, że w przypadku okresu poniżej jednego roku nie dokonuje się dyskontowania oczekiwanych przepływów pieniężnych.

s) Dotacje rządowe

Jeżeli istnieje uzasadniona pewność, że dotacja zostanie uzyskana oraz spełnione zostaną wszystkie związane z nią warunki, wówczas dotacje rządowe są ujmowane według ich wartości godziwej.

Jeżeli dotacja dotyczy danej pozycji kosztowej, wówczas jest ona ujmowana w sprawozdaniu z całkowitych dochodów jako Pozostałe przychody operacyjne. Jeżeli dotacja dotyczy składnika aktywów, wówczas jej wartość godziwa jest ujmowana jako pomniejszenie wartości odnośnego aktywa, a następnie stopniowo, drogą równych odpisów rocznych, ujmowana w zysku lub stracie przez szacowany okres użytkowania związanego z nią składnika aktywów.

t) Ujmowanie przychodów

Spółka stosuje pięciostopniowy model, aby określić moment ujęcia przychodów oraz ich wysokość. Główną zasadą standardu jest ujmowanie przychodów w wysokości ceny transakcyjnej w momencie przekazania przyrzeczonych w umowie towarów lub usług na rzecz klienta, które ma miejsce wtedy, gdy klient uzyskuje kontrolę nad tymi składnikami aktywów. Kontrola nad składnikiem aktywów to zdolność do bezpośredniego rozporządzenia tym składnikiem aktywów i uzyskiwania z niego zasadniczo wszystkich pozostałych korzyści. Przekazanie dóbr na rzecz klienta może zostać spełnione w danym momencie (po dostarczeniu towaru lub wykonaniu usługi) lub w ciągu określonego czasu (w miarę realizacji świadczenia).

| źródło przychodu | sposób ustalenia ceny | moment rozpoznania | osąd |
|--|--|---|---|
| przychody z platform | cena umowna | na podstawie miesięcznych raportów | - |
| sprzedaż praw i licencji | umowna stała cena oraz/lub element wynagrodzenia zmiennego tzw. rev share* | stała cena umowna w momencie przekazania składnika aktywów. Część zmienna wynagrodzenia ujmowana na podstawie okresowych rozliczeń | z uwagi na niepewność i brak historii dotychczasowych transakcji, Spółka nie ujmuje w momencie przekazania praw części zmiennej tzw. rev share |
| sprzedaż praw wraz ze zobowiązaniem do bieżącej obsługi* | umowna stała cena alokowana do sprzedaży praw i usług bieżącej obsługi | przychody ze sprzedaży praw w momencie przekazania składnika aktywów przychody wynikające ze zobowiązań do bieżącej obsługi ujmowane są miesięcznie, wraz z upływem czasu, w którym Spółka jest zobowiązana do realizacji tego świadczenia | Spółka identyfikuje zobowiązania do wykonania świadczenia, następnie alokuje cenę sprzedaży do każdego ze zobowiązań i rozpoznaje przychód po spełnieniu każdego z nich |

* w ramach umowy sprzedaży praw istnieje element wynagrodzenia zmiennego tzw. rev share, czyli prawo do udziału w zysku z przyszłej sprzedaży gier

Przychody z platform obejmują przychody z reklam i mikropłatności realizowane przez użytkowników za pośrednictwem platform i domów mediowych, które Spółka miesięcznie fakturuje na podstawie raportów dotyczących wyświetleń reklam i mikropłatności. Umowy określają warunki na jakich obie strony rozliczają się za wyświetlone reklamy oraz wykonane mikropłatności przez użytkowników platform.

Przychody ze sprzedaży praw i licencji obejmują przychody dotyczące przekazania składnika aktywów stronom trzecim oraz mogą obejmować bieżącą obsługę (aktualizacje i serwis).

Spółka na każdy dzień bilansowy szacuje potencjalne zobowiązania z tytułu zwrotów i jeżeli są istotne ujmuje je jako zmniejszenie przychodów ze sprzedaży oraz zobowiązania do zwrotu zapłaty.

u) Koszty operacyjne

Koszty Spółka ujmuje w tym samym okresie w jakim są ujmowane przychody ze sprzedaży tych składników zgodnie z zasadą współmierności przychodów i kosztów.

Koszt własny sprzedaży

Spółka ujmuje w pozycji koszt własny sprzedaży głównie koszty związane z reklamą i marketingiem (w tym user acquisition), prowizje platform dystrybucyjnych związane z osiąganymi przychodami z tytułu mikropłatności, koszty rev-share, amortyzację zakończonych nakładów na prace rozwojowe, koszty serwerów i licencji na oprogramowanie użytkowe, koszty prac deweloperskich, które nie spełniają kryteriów kapitalizowania jako nakłady na prace rozwojowe oraz pozostałe koszty pośrednie dotyczące gier.

Koszty ogólnego zarządu

Spółka ujmuje w pozycji koszty zarządu głównie koszty związane z utrzymaniem Zarządu oraz komórek organizacyjnych o charakterze ogólnozakładowym.

v) Wypłata dywidend dla akcjonariuszy

Płatności dywidend na rzecz akcjonariuszy Spółki ujmuje się jako zobowiązanie w sprawozdaniu z sytuacji finansowej Spółki w okresie, w którym nastąpiło ich zatwierdzenie przez akcjonariuszy Spółki.

3 Zarządzanie ryzykiem finansowym

Działalność prowadzona przez Spółkę naraża ją na wiele różnych rodzajów ryzyka finansowego: ryzyko rynkowe (ryzyko cenowe), ryzyko kredytowe oraz ryzyko utraty płynności. Ogólny program Spółki dotyczący zarządzania ryzykiem skupia się na nieprzewidywalności rynków finansowych, starając się minimalizować potencjalne niekorzystne wpływy na wyniki finansowe Spółki.

Ryzyko rynkowe

Ze względu na specyfikę działalności Spółki ryzyko rynkowe obejmuje:

Ryzyko zmiany kursu walut

Działalność Spółki wiąże się z ekspozycją na ryzyko wahań kursów walut. Zdecydowana większość jej przychodów generowana jest w walutach obcych. Różnice kursowe ujmowane są w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w działalności operacyjnej pozostałej. Część zakupów Spółki realizowana jest w PLN, co powoduje, iż Spółka jest narażona na ryzyko kursowe.

Spółka prowadzi bieżący monitoring rynku walutowego i podejmuje ewentualnie decyzje o sprzedaży waluty obcej potrzebnej do uregulowania płatności z przyszłą datą. Spółka nie zawiera transakcji typu forward lub opcje walutowe.

Poniżej przedstawiono ekspozycję walutową netto (dane w tys. PLN):

31 grudnia 2025 (badane)

| | EUR | USD | GBP | Razem |
|------------------------------------|-----------|--------------|--------------|----------------|
| Środki pieniężne i ich ekwiwalenty | 88 | 6 859 | 584 | 7 531 |
| Należności | 210 | 15 828 | 5 271 | 21 309 |
| Zobowiązania | 240 | 17 409 | 34 | 17 683 |
| Ekspozycja walutowa netto | 58 | 5 278 | 5 821 | 11 157 |
| Wpływy na wynik brutto | | | | |
| Wzrost kursów walutowych o 10% | 6 | 528 | 582 | 1 116 |
| Spadek kursów walutowych o 10% | (6) | (528) | (582) | (1 116) |

Ryzyko cenowe

Podobnie jak w poprzednim roku, Spółka nie posiada istotnych aktywów i zobowiązań, które są narażone na bieżącą zmianę ich ceny na rynkach. Wpływ ryzyka cenowego na działalność Spółki jest nieistotny.

Ryzyko zmiany przepływów pieniężnych oraz wartości godziwej w wyniku zmiany stóp procentowych

Spółka na bieżąco monitoruje sytuację związaną z decyzjami Rady Polityki Pieniężnej, Europejskiego Banku Centralnego, mającymi bezpośredni wpływ na rynek stóp procentowych w kraju. Poniżej przedstawiono analizę wrażliwości na ryzyko zmiany stóp procentowych dla instrumentów finansowych na zmiennej stopie procentowej w wartościach brutto:

| Pozycja w sprawozdaniu z sytuacji finansowej | Wartość bilansowa | Wartość narażona na ryzyko | Zmiana stopy procentowej | |
|--|-------------------|----------------------------|--------------------------|--------------|
| | | | +1 p.p. | -1 p.p. |
| | | | Wynik finansowy brutto | |
| Środki pieniężne i ich ekwiwalenty | 8 843 | 8 843 | 88 | (88) |
| Aktywa finansowe pozostałe | 4 273 | 4 273 | 43 | (43) |
| Inne zobowiązania finansowe | 172 | 172 | (2) | 2 |
| | | | 129 | (129) |

Inne zobowiązania finansowe zawierają zobowiązania z tytułu leasingu. Stanowią one wartość narażoną na ryzyko.

Ryzyko kredytowe

Głównymi aktywami finansowymi Spółki są środki na rachunkach bankowych, należności oraz inwestycje, które reprezentują największą ekspozycję na ryzyko kredytowe w relacji do aktywów finansowych. Ryzyko kredytowe Spółki jest przede wszystkim przypisane do należności handlowych oraz do pożyczek udzielonych. Kwoty przedstawione w jednostkowym sprawozdaniu z sytuacji finansowej są kwotami netto, czyli z uwzględnieniem odpisów aktualizujących wartość wątpliwych należności oraz pożyczek oszacowanych przez Zarząd Spółki na podstawie wcześniejszych doświadczeń, specyfiki prowadzonej działalności i ich oceny obecnego otoczenia gospodarczego. Spółka zawiera transakcje wyłącznie z renomowanymi firmami o dobrej zdolności kredytowej. Wszyscy klienci, którzy pragną korzystać z kredytów kupieckich, poddawani są procedurom wstępnej weryfikacji. Ponadto, dzięki bieżącemu monitorowaniu stanów należności, narażenie Spółki na ryzyko nieściągalnych należności jest nieznaczące. Udzielone pożyczki zostały udzielone jednostkom powiązanim. Spółka na bieżąco monitoruje sytuację płynnościową spółek powiązanych i ocenia ich wypłacalność.

Ryzyko płynności

Ryzyko płynności to ryzyko, że Spółka nie będzie w stanie regulować swoich zobowiązań w terminie ich zapadalności. Celem Zarządu jest zapewnienie, w najwyższym możliwym stopniu, że jej płynność będzie zawsze zachowana na poziomie pozwalającym na regulowanie zobowiązań w terminie ich zapadalności. Spółka monitoruje ryzyko braku funduszy przy pomocy narzędzia okresowego planowania płynności. Narzędzie to uwzględnia terminy wymagalności/zapadalności zarówno inwestycji jak i aktywów finansowych (np. konta należności, pozostałych aktywów finansowych) oraz prognozowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej.

Zarządzanie płynnością Spółki odbywa się głównie poprzez:

- krótko, średnio i długo-terminowe planowanie przepływów gotówkowych,
- dobór odpowiednich źródeł finansowania na podstawie analizy potrzeb Spółki oraz analizy rynku,
- współpraca z instytucjami finansowymi o ustalonej, wysokiej reputacji.

W ramach zarządzania płynnością Spółka analizuje dostępne na rynku instrumenty (np. kredyty, pożyczki, faktoring, leasing), pod kątem elastyczności pozyskania, kosztu finansowania oraz okresów wymagalności. Co do zasady, Spółka zakłada finansowanie bieżącej działalności w pierwszej kolejności ze środków własnych oraz kredytów kupieckich (w szczególności limity kredytowe oraz terminy płatności ustalone z sieciami reklamowymi).

Poprzez bieżące monitorowanie poziomu wymagalnych zobowiązań oraz odpowiednie zarządzanie środkami pieniężnymi Spółka jest atrakcyjnym partnerem dla swoich dostawców. Spółka posiada dobrą kondycję finansową, w związku z czym ryzyko utraty płynności w regulowaniu zobowiązań Spółki jest minimalne. Dostępna multilinia kredytowa w rachunkach bieżących do kwoty 5.0 mln zł pozostała niewykorzystana na dzień 31 grudnia 2025 roku.

Na dzień 31 grudnia 2025 roku oraz na dzień 31 grudnia 2024 roku wszystkie zobowiązania finansowe posiadały termin zapadalności do 3 miesięcy, poza zobowiązaniami z tytułu leasingu.

4 Zarządzanie kapitałem

Celem Spółki w zarządzaniu ryzykiem kapitałowym jest ochrona zdolności Spółki do kontynuowania działalności tak, aby możliwe było realizowanie zwrotu dla akcjonariuszy oraz utrzymanie optymalnej struktury kapitału w celu obniżenia jego kosztu.

Aby utrzymać lub skorygować strukturę kapitału, Spółka może zmieniać kwotę deklarowanych dywidend do wypłacenia akcjonariuszom, zwracać kapitał akcjonariuszom, emitować nowe akcje lub sprzedawać aktywa w celu obniżenia zadłużenia. Tak jak inne jednostki w branży, Spółka monitoruje kapitał za pomocą wskaźnika zadłużenia. Wskaźnik ten oblicza się jako stosunek zadłużenia netto do łącznej wartości kapitału. Zadłużenie netto oblicza się jako sumę kredytów i pożyczek (obejmujących bieżące i długoterminowe kredyty i pożyczki wykazane w jednostkowym sprawozdaniu z sytuacji finansowej) pomniejszoną o środki pieniężne i ich ekwiwalenty. Łączną wartość kapitału oblicza się jako kapitał własny wykazany w sprawozdaniu z sytuacji finansowej wraz z zadłużeniem netto.

Wskaźniki zadłużenia na dzień 31 grudnia 2025 roku oraz na dzień 31 grudnia 2024 roku przedstawiały się następująco:

| | 31 grudnia | 31 grudnia |
|---|-------------------|-------------------|
| | 2025 | 2024 |
| | (badane) | (badane) |
| Kredyty, pożyczki i inne zobowiązania finansowe | 172 | 219 |
| Środki pieniężne i ich ekwiwalenty | 8 843 | 8 596 |
| Zadłużenie netto | (8 671) | (8 377) |
| Kapitał własny | 70 773 | 69 172 |
| Wskaźnik zadłużenia (zadłużenie netto/ kapitał własny) | (0,12) | (0,12) |

5 Profesjonalny osąd oraz założenia i szacunki użyte przy sporządzaniu jednostkowego sprawozdania finansowego

Sporządzenie jednostkowego sprawozdania finansowego Spółki wymaga od Zarządu Spółki osądów, szacunków oraz założeń, które mają wpływ na prezentowane przychody, koszty, aktywa i zobowiązania i powiązane z nimi noty oraz ujawnienia dotyczące zobowiązań warunkowych. Niepewność co do tych założeń i szacunków może spowodować korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w przyszłości.

Spółka dokonuje oszacowań i przyjmuje założenia dotyczące przyszłości. Założenia i szacunki są oparte na najlepszej wiedzy kierownictwa na temat bieżących i przyszłych zdarzeń oraz działań, jednak rzeczywiste wyniki mogą się różnić od przewidywanych.

W procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości Zarząd dokonał następujących osądów, które mają największy wpływ na przedstawiane wartości bilansowe aktywów i zobowiązań.

Moment kapitalizacji nakładów na prace rozwojowe

Moment kapitalizacji nakładów na prace rozwojowe, w tym stosowane osądy i założenia zostały opisane w stosowanych zasadach rachunkowości w nocie 2.3.

Okresy użytkowania aktywów trwałych (stawki amortyzacji)

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych pozostałych. Spółka corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

Utrata wartości nakładów na prace rozwojowe

Na bazie przeprowadzonej analizy i z zastosowaniem oszacowań i osądów profesjonalnych uwzględniających dotychczasowo realizowane projekty dokonywane są odpisy z tytułu utraty wartości aktywów do poziomu kwoty, jaką Spółka spodziewa się osiągnąć w przyszłości z użytkowania lub sprzedaży składnika aktywów.

Utrata wartości należności handlowych oraz udzielonych pożyczek

Na dzień bilansowy Spółka dokonuje weryfikacji udzielonych pożyczek oraz posiadanych należności pod kątem oczekiwanych strat kredytowych (ECL), zgodnie z wymogami MSSF 9.

Podatek dochodowy

Istnieje wiele transakcji i kalkulacji, w odniesieniu do których ostateczne ustalenie kwoty podatku jest niepewne. Spółka ujmuje potencjalne zobowiązania wynikające z kontroli skarbowych, opierając się na szacunku potencjalnego dodatkowego wymiaru podatku. Jeśli ostateczne rozliczenia podatkowe odbiegają od początkowo ujętych kwot, występujące różnice wpływają na aktywa i zobowiązania z tytułu bieżącego i odroczonego podatku dochodowego w okresie, w którym następuje ostateczne ustalenie kwoty podatku.

Regulacje dotyczące podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób prawnych oraz obciążeń związanych z ubezpieczeniami społecznymi podlegają częstym zmianom. Te częste zmiany powodują brak odpowiednich punktów odniesienia, niespójne interpretacje oraz nieliczne ustanowione precedensy, które mogłyby mieć zastosowanie. Obowiązujące przepisy zawierają również niejasności, które powodują różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych, zarówno pomiędzy organami państwowymi jak i organami państwowymi i przedsiębiorstwami.

Rozliczenia podatkowe oraz inne obszary działalności (na przykład kwestie celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów, które uprawnione są do nakładania wysokich kar i grzywien, a wszelkie dodatkowe zobowiązania podatkowe, wynikające z kontroli, muszą zostać zapłacone wraz z wysokimi odsetkami. Te warunki powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest większe niż w krajach o bardziej dojrzałym systemie podatkowym.

W konsekwencji, kwoty prezentowane i ujawniane w sprawozdaniach finansowych mogą się zmienić w przyszłości w wyniku ostatecznej decyzji organu kontroli podatkowej.

Z dniem 15 lipca 2016 roku do Ordynacji Podatkowej zostały wprowadzone zmiany w celu uwzględnienia postanowień Ogólnej Klauzuli Zapobiegającej Nadużyciom (GAAR). GAAR ma zapobiegać powstawaniu i wykorzystywaniu sztucznych struktur prawnych tworzonych w celu uniknięcia zapłaty podatku w Polsce. GAAR definiuje unikanie opodatkowania jako czynność dokonaną przede wszystkim w celu osiągnięcia korzyści podatkowej, sprzecznej w danych okolicznościach z przedmiotem i celem przepisów ustawy podatkowej. Zgodnie z GAAR taka czynność nie skutkuje osiągnięciem korzyści podatkowej, jeżeli sposób działania był sztuczny. Wszelkie występowanie (i) nieuzasadnionego dzielenia operacji, (ii) angażowania podmiotów pośredniczących mimo braku uzasadnienia ekonomicznego lub gospodarczego, (iii) elementów wzajemnie się znoszących lub kompensujących oraz (iv) inne działania o podobnym działaniu do wcześniej wspomnianych, mogą być potraktowane jako przesłanka istnienia sztucznych czynności podlegających przepisom GAAR. Nowe regulacje będą wymagać znacznie większego osądu przy ocenie skutków podatkowych poszczególnych transakcji.

Klauzulę GAAR należy stosować w odniesieniu do transakcji dokonanych po jej wejściu w życie oraz do transakcji, które zostały przeprowadzone przed wejściem w życie klauzuli GAAR, ale dla których po dacie wejścia klauzuli w życie korzyści były lub są nadal osiągane. Wdrożenie powyższych przepisów umożliwiło polskim organom kontroli podatkowej kwestionowanie realizowanych przez podatników prawnych ustaleń i porozumień, takich jak restrukturyzacja i reorganizacja grupy.

Spółka ujmuje i wycenia aktywa lub zobowiązania z tytułu bieżącego i odroczonego podatku dochodowego przy zastosowaniu wymogów MSR 12 Podatek dochodowy w oparciu o zysk (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, nierozliczone straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe, uwzględniając ocenę niepewności związanych z rozliczeniami podatkowymi.

Gdy istnieje niepewność co do tego, czy i w jakim zakresie organ podatkowy będzie akceptował poszczególne rozliczenia podatkowe transakcji, Spółka ujmuje te rozliczenia uwzględniając ocenę niepewności.

Prawo do użytkowania

W momencie zawierania umów, Zarząd dokonuje weryfikacji czy umowa nie zawiera w sobie zapisów, które wskazywałyby na zapisy spełniające kryteria zapisów MSSF 16 Leasing.

6 Umowy z klientami

Źródła przychodów

| | Okres 12 miesięcy zakończony | | | |
|-------------------------|-------------------------------------|-------------|-------------------|-------------|
| | 31 grudnia | | 31 grudnia | |
| | 2025 | | 2024 | |
| | (badane) | | (badane) | |
| rev share | 115 292 | 92% | 126 251 | 89% |
| reklamy | 1 691 | 1% | 9 650 | 7% |
| mikropłatności | 208 | 0% | 340 | 0% |
| pozostałe | 9 433 | 7% | 5 355 | 4% |
| | 126 624 | 100% | 141 596 | 100% |
| w tym: | | | | |
| platformy (dystrybucja) | 1 899 | 1% | 9 990 | 7% |

Platformy dystrybucyjne

| | Okres 12 miesięcy zakończony | | | |
|-----------|-------------------------------------|-------------|-------------------|-------------|
| | 31 grudnia | | 31 grudnia | |
| | 2025 | | 2024 | |
| | (badane) | | (badane) | |
| Android | 1 059 | 56% | 5 905 | 59% |
| iOS | 686 | 36% | 3 926 | 39% |
| pozostałe | 154 | 8% | 159 | 2% |
| | 1 899 | 100% | 9 990 | 100% |

Informacje geograficzne

| | Okres 12 miesięcy zakończony | | | |
|------------------|-------------------------------------|-------------|-------------------|-------------|
| | 31 grudnia | | 31 grudnia | |
| | 2025 | | 2024 | |
| | (badane) | | (badane) | |
| Europa | 122 294 | 96% | 134 782 | 96% |
| Ameryka Północna | 807 | 1% | 4 717 | 3% |
| Pozostałe | 3 523 | 3% | 2 097 | 1% |
| | 126 624 | 100% | 141 596 | 100% |

Wiodący kontrahenci

| | Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia | | | |
|-----------------|--|-------------|------------------|-------------|
| | 2025 (badane) | | 2024 (badane) | |
| BoomBit Games | 106 085 | 84% | 124 348 | 87% |
| Skyloft Yazilim | 7 169 | 6% | 31 | 0% |
| BoomHits | 2 600 | 2% | 2 374 | 2% |
| Ironsource | 1 615 | 1% | 9 549 | 7% |
| pozostali | 9 155 | 7% | 5 294 | 4% |
| | 126 624 | 100% | 141 596 | 100% |

7 Koszty według rodzaju

| | Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia | |
|--|--|------------------|
| | 2025 (badane) | 2024 (badane) |
| Amortyzacja | 17 178 | 13 293 |
| Zużycie materiałów i energii | 194 | 264 |
| Usługi obce, w tym: | 116 386 | 128 598 |
| Prowizje platform dystrybucyjnych | 55 | 91 |
| Koszty user acquisition | 70 687 | 77 635 |
| Koszty rev share | 8 090 | 9 660 |
| Podatki i opłaty | 245 | 306 |
| Wynagrodzenia | 14 698 | 15 836 |
| Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia | 3 069 | 3 609 |
| Pozostałe koszty rodzajowe | 666 | 1 082 |
| Razem koszty według rodzaju | 152 436 | 162 988 |
| Nakłady na prace rozwojowe | (23 892) | (27 295) |
| Koszty ogólnego zarządu | (12 379) | (12 572) |
| Koszt własny sprzedaży | 116 165 | 123 121 |

8 Przychody i koszty operacyjne pozostałe

| | Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia | |
|---|--|------------------|
| | 2025 (badane) | 2024 (badane) |
| Przychody operacyjne pozostałe | | |
| Nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi | 819 | 1 732 |
| Odwrocenie odpisów aktualizujących należności | 299 | 1 179 |
| Pozostałe | 124 | 310 |
| | 1 242 | 3 221 |
| Koszty operacyjne pozostałe | | |
| Odpisy aktualizujące należności | - | (4 541) |
| Odpisy aktualizujące nakłady na prace rozwojowe i wartości niematerialne nabyte | (5 033) | (4 363) |
| Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych | (141) | - |
| Pozostałe | (375) | (70) |
| | (5 549) | (8 974) |

9 Przychody i koszty finansowe

| | Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia | |
|---|---|------------------|
| | 2025 (badane) | 2024 (badane) |
| Przychody finansowe | | |
| Wycena udziałów do wartości godziwej | - | - |
| Zysk ze zbycia udziałów | 157 | 2 843 |
| Dywidendy uchwalone lub otrzymane | 5 251 | - |
| Odwrocenie odpisów aktualizujących pożyczki | 695 | 1 107 |
| Odsetki | 737 | 1 168 |
| Zysk z tytułu likwidacji spółek zależnych | 49 | - |
| | 6 889 | 5 118 |
| Koszty finansowe | | |
| Odsetki | (77) | (67) |
| Wycena udziałów do wartości godziwej | (68) | (7 028) |
| Odpisy aktualizujące pożyczki | (109) | (4 535) |
| Pozostałe | (12) | (2) |
| | (266) | (11 632) |

10 Podatek dochodowy

Podatek bieżący

| | Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia | |
|---|---|------------------|
| | 2025 (badane) | 2024 (badane) |
| Podatek bieżący od dochodów roku obrotowego | (37) | (476) |
| Korekta podatku za lata ubiegłe | - | - |
| Podatek bieżący razem | (37) | (476) |
| Powstanie i odwrócenie różnic przejściowych (podatek odroczony) | 754 | 1 273 |
| Ujęcie w zestawieniu całkowitych dochodów | 717 | 797 |

Podatek dochodowy od wyniku przed opodatkowaniem brutto Spółki oraz efektywna stopa podatkowa różnią się w następujący sposób od stawki podatku obowiązującej Spółkę w danym roku oraz teoretycznej kwoty, którą uzyskano by, stosując tą stawkę:

| | Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia | | | |
|---|---|----------------|------------------|--------------|
| | 2025 (badane) | | 2024 (badane) | |
| Wynik przed opodatkowaniem | 396 | | (6 364) | |
| Teoretyczny podatek wyliczony według stawek krajowych, mających zastosowanie do dochodów w Polsce (19%) | (75) | 19,0% | 1 209 | 19,0% |
| Przychody niepodatkowe, w tym: | 1 058 | -267,2% | 1 344 | 21,1% |
| - dywidenda otrzymana | 988 | -252,0% | - | - |
| - przychody z tytułu sprzedaży udziałów | 30 | -7,6% | 540 | 8,5% |
| - przychody ze sprzedaży jednostek uczestnictwa funduszy | - | - | 761 | 12,0% |
| Koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów, w tym: | (263) | 66,4% | (1 756) | -27,6% |
| - odpisy na pożyczki dotyczące spółki w likwidacji | (174) | 43,9% | (537) | -8,4% |
| - koszty programów motywacyjnych | (78) | 19,7% | 104 | 1,6% |
| - koszt własny sprzedaży jednostek uczestnictwa funduszy | - | - | (761) | -12,0% |
| Korekta podatku za lata ubiegłe | (3) | 0,8% | - | - |
| Obciążenia wyniku finansowego z tytułu podatku dochodowego | 717 | -181,0% | 797 | 12,5% |

Podatek odroczony

Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego ulegają kompensacie w sprawozdaniu z sytuacji finansowej Spółki. Nie występują pozycje, na które nie zostałyby utworzone aktywo oraz zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

| | 31 grudnia | 31 grudnia |
|--|-------------------|-------------------|
| | 2025 | 2024 |
| | (badane) | (badane) |
| Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego | | |
| - przypadające do realizacji w ciągu roku | 1 190 | 3 787 |
| - przypadające do realizacji powyżej roku | 5 546 | - |
| | 6 736 | 3 787 |
| Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego | | |
| - przypadające do realizacji w ciągu roku | 10 097 | 7 902 |
| | 10 097 | 7 902 |
| Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego (netto) | (3 361) | (4 115) |

| | 31 grudnia | 31 grudnia |
|---|-------------------|-------------------|
| | 2025 | 2024 |
| | (badane) | (badane) |
| Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej | | |
| Różnice kursowe | 183 | 41 |
| Wynagrodzenia do wypłaty w następnych okresach | 94 | 85 |
| Różnice przejściowe z tytułu zakupu usług | 1 044 | 691 |
| Strata podatkowa | 2 510 | 403 |
| Odpisy na należności | 1 944 | 2 284 |
| Odpisy na nakłady na prace rozwojowe | 912 | 234 |
| Pozostałe | 49 | 49 |
| Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego | 6 736 | 3 787 |
| Różnica między wartość księgową a podatkową nakładów na prace rozwojowe | (7 597) | (5 927) |
| Różnice kursowe | (39) | (66) |
| Różnica między wartość księgową a podatkową środków trwałych | - | - |
| Wycena udziałów do wartości godziwej | (1 174) | (1 185) |
| Różnica w ujęciu przychodów z tytułu współwłasności praw | (278) | - |
| Pozostałe | (1 009) | (724) |
| Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego | (10 097) | (7 902) |
| Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego (netto) | (3 361) | (4 115) |

| | Okres 12 miesięcy | |
|---|--------------------------|--------------|
| | zakończony | |
| | 31 grudnia | |
| | 2025 | 2024 |
| | (badane) | (badane) |
| Jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów | | |
| Różnice kursowe | 142 | (197) |
| Wynagrodzenia do wypłaty w następnych okresach | 8 | (69) |
| Różnice przejściowe z tytułu zakupu usług | 354 | 309 |
| Strata podatkowa | 2 108 | 370 |
| Odpisy na należności | (341) | 723 |
| Odpisy na nakłady na prace rozwojowe | 678 | 183 |
| Pozostałe | - | 32 |
| Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego | 2 949 | 1 351 |
| Różnica między wartość księgową a podatkową nakładów na prace rozwojowe | 1 670 | 1 119 |
| Różnice kursowe | (27) | (103) |
| Różnica między wartość księgową a podatkową środków trwałych | - | (1) |
| Wycena udziałów do wartości godziwej | (11) | (1 336) |
| Różnica w ujęciu przychodów z tytułu współwłasności praw | 278 | - |
| Pozostałe | 285 | 399 |
| Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego | 2 195 | 78 |
| Obciążenie wyniku finansowego netto | 754 | 1 273 |

Zmiana stanu odroczonego podatku dochodowego przedstawia się następująco:

| | Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia | |
|---------------------------------|--|----------------|
| | 2025 | 2024 |
| | (badane) | (badane) |
| Wartość na początek okresu | (4 115) | (5 388) |
| Obciążenie wyniku finansowego | 754 | 1 273 |
| Wartość na koniec okresu | (3 361) | (4 115) |

11 Zysk (strata) na jedną akcję

Podstawowy zysk (strata) na jedną akcję wylicza się jako iloraz zysku (straty) przypadającego na akcjonariuszy Spółki.

| | Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia | |
|--------------------------------------|--|---------------|
| | 2025 | 2024 |
| | (badane) | (badane) |
| Wynik netto (w tys. PLN) | 1 113 | (5 567) |
| Liczba akcji* (w szt.) | 13 646 580 | 13 593 356 |
| Wynik na akcję zwykły (w PLN) | 0,08 | (0,41) |

* średnioważona liczba akcji w bieżącym okresie sprawozdawczym

Rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję wylicza się jako iloraz zysku (straty) przypadającego na akcjonariuszy jednostki dominującej i hipotetycznej średnioważonej liczby akcji.

| | Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia | |
|---|--|---------------|
| | 2025 | 2024 |
| | (badane) | (badane) |
| Wynik netto (w tys. PLN) | 1 113 | (5 567) |
| Liczba akcji* (w szt.) | 13 742 483 | 13 649 986 |
| Wynik na akcję rozwodniony (w PLN) | 0,08 | (0,41) |

* średnioważona hipotetyczna liczba akcji w bieżącym okresie sprawozdawczym

12 Dywidendy

Spółka w bieżącym okresie sprawozdawczym nie zadeklarowała wypłaty oraz nie wypłaciła dywidendy akcjonariuszom, jak również nie planuje uchwalenia wypłaty dywidendy za rok 2025, ze względu na brak zdolności dywidendowej. Zgodnie z uchwałą Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 24 czerwca 2025 roku strata netto za 2024 rok w wysokości 5 567 tys. zł została pokryta w całości z kapitału zapasowego Spółki.

W dniu 24 czerwca 2024 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki podjęło uchwałę o przeznaczeniu zysku netto Spółki za 2023 rok w kwocie 12 453 tys. PLN na wypłatę dywidendy w kwocie 4 774 tys. PLN oraz 7 679 tys. PLN na kapitał rezerwy Spółki z przeznaczeniem na wypłatę dywidend oraz zaliczek na poczet dywidend w przyszłości. Terminy wypłaty dywidendy zostały ustalone na dzień 24 lipca oraz 30 września 2024 roku. Dywidenda została wypłacona terminowo.

| | Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia | |
|---|--|-------------|
| | 2025 | 2024 |
| | (badane) | (badane) |
| Dywidendy ujęte jako wypłaty na rzecz właścicieli w tys.PLN | - | 4 774 |
| Dywidendy ujęte jako wypłaty na rzecz właścicieli, na jedną akcję w PLN | - | 0,35 |

13 Rzeczowe aktywa trwałe

| | Grunty | Budynki i budowle | Maszyny i urządzenia | Środki transportu | Prawo do użytkowania | Inne środki trwałe | Razem |
|--|------------|-------------------|----------------------|-------------------|----------------------|--------------------|----------------|
| Na dzień 1 stycznia 2025 (badane) | | | | | | | |
| Koszt | 198 | 1 353 | 1 866 | 394 | 535 | 20 | 4 366 |
| Umorzenie narastająco | - | (536) | (1 751) | (394) | (359) | (20) | (3 060) |
| Wartość netto | 198 | 817 | 115 | - | 176 | - | 1 306 |
| Zwiększenia | - | - | 62 | - | 81 | - | 143 |
| Przeniesienie | - | - | - | 190 | (190) | - | - |
| Przeniesienie umorzenie | - | - | - | (168) | 168 | - | - |
| Sprzedaż, likwidacja - wartość brutto | - | - | (86) | (185) | - | - | (271) |
| Sprzedaż, likwidacja - umorzenie | - | - | 86 | 185 | - | - | 271 |
| Amortyzacja | - | (83) | (144) | - | (133) | - | (360) |
| Amortyzacja przeniesienie | - | - | - | (22) | 22 | - | - |
| Na dzień 31 grudnia 2025 (badane) | | | | | | | |
| Koszt | 198 | 1 353 | 1 842 | 399 | 426 | 20 | 4 238 |
| Umorzenie narastająco | - | (619) | (1 809) | (399) | (302) | (20) | (3 149) |
| Wartość netto | 198 | 734 | 33 | - | 124 | - | 1 089 |

| | Grunty | Budynki i budowle | Maszyny i urządzenia | Środki transportu | Prawo do użytkowania | Inne środki trwałe | Razem |
|--|------------|-------------------|----------------------|-------------------|----------------------|--------------------|----------------|
| Na dzień 1 stycznia 2024 (badane) | | | | | | | |
| Koszt | 198 | 1 348 | 1 707 | 394 | 535 | 20 | 4 202 |
| Umorzenie narastająco | - | (453) | (1 500) | (394) | (176) | (20) | (2 543) |
| Wartość netto | 198 | 895 | 207 | - | 359 | - | 1 659 |
| Zwiększenia | - | 5 | 183 | - | - | - | 188 |
| Przeniesienie | - | - | - | - | - | - | - |
| Sprzedaż, likwidacja - wartość brutto | - | - | (24) | - | - | - | (24) |
| Sprzedaż, likwidacja - umorzenie | - | - | 24 | - | - | - | 24 |
| Amortyzacja | - | (83) | (275) | - | (183) | - | (541) |
| Na dzień 31 grudnia 2024 (badane) | | | | | | | |
| Koszt | 198 | 1 353 | 1 866 | 394 | 535 | 20 | 4 366 |
| Umorzenie narastająco | - | (536) | (1 751) | (394) | (359) | (20) | (3 060) |
| Wartość netto | 198 | 817 | 115 | - | 176 | - | 1 306 |

| | Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia | |
|---------------------------------------|---|------------------|
| | 2025 (badane) | 2024 (badane) |
| Kwoty amortyzacji obciążające: | | |
| Koszty sprzedanych usług | 143 | 267 |
| Koszty ogólnego zarządu | 217 | 274 |
| | 360 | 541 |

Na dzień 31 grudnia 2025 oraz 31 grudnia 2024 roku Spółka nie posiadała zobowiązań do poniesienia wydatków związanych z nabyciem rzeczowych aktywów trwałych.

14 Leasing

W latach poprzednich Spółka zawierała umowy najmu samochodów osobowych. Zarząd ocenił, iż umowy te spełniają kryteria MSSF 16 i zostały ujęte jako leasing. Umowy wykazano jako prawo do użytkowania w rzeczowych aktywach trwałych oraz jako inne zobowiązania finansowe (długo- i krótkoterminowe).

Kwoty ujęte w sprawozdaniu z sytuacji finansowej

| | 31 grudnia | 31 grudnia |
|---|-------------------|-------------------|
| | 2025 | 2024 |
| | (badane) | (badane) |
| Aktywa z tytułu prawa do użytkowania | | |
| Rzeczowe aktywa trwałe, w tym: | 124 | 176 |
| Prawo do użytkowania | 124 | 176 |
| | 124 | 176 |
| Inne zobowiązania finansowe | | |
| Zobowiązanie z tytułu leasingu | 172 | 219 |
| - długoterminowe | 42 | 97 |
| - krótkoterminowe | 130 | 122 |
| | 172 | 219 |

W 2025 roku nastąpiło zwiększenie aktywów z tytułu prawa do użytkowania o 81 tys. PLN.

W 2024 roku nie zawarto nowych umów, w związku z tym nie nastąpiło zwiększenie aktywów z tytułu prawa do użytkowania.

Kwoty ujęte w sprawozdaniu z całkowitych dochodów

| | Okres 12 miesięcy | |
|---|--------------------------|--------------|
| | zakończony | |
| | 31 grudnia | |
| | 2025 | 2024 |
| | (badane) | (badane) |
| Amortyzacja aktywów z tytułu prawa do użytkowania: | (133) | (183) |
| Prawo do użytkowania | (133) | (183) |
| Koszty z tytułu odsetek (ujęte w kosztach finansowych) | (36) | (58) |

Kwoty ujęte w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych

| | Okres 12 miesięcy | |
|---|--------------------------|--------------|
| | zakończony | |
| | 31 grudnia | |
| | 2025 | 2024 |
| | (badane) | (badane) |
| Łączne wypływy środków pieniężnych z tytułu leasingu | (164) | (187) |
| Spłata zobowiązań leasingowych | (128) | (129) |
| Odsetki leasingowe | (36) | (58) |

Dodatkowo Spółka wynajmuje powierzchnie biurowe. Na dzień 1 stycznia 2019 roku, czyli na moment wdrożenia MSSF 16 Spółka skorzystała ze zwolnienia i nie rozpoznała z tego tytułu leasingu. Opis dotyczący ustalania okresu trwania leasingu znajduje się w nocie 2.3. Łączne opłaty leasingowe dotyczące najmu za okres 12 miesięcy 2025 roku wyniosły 327 tys. PLN (w 2024 roku wyniosły 313 tys. PLN).

15 Wartości niematerialne

| | Prace rozwojowe zakończone - Gry | Prace rozwojowe zakończone - narzędzia wspomagające | Wartości niematerialne nabyte, w tym prawa do gier i licencje wydawnicze | Prace rozwojowe niezakończone (aktywa w budowie) | Wartości niematerialne nabyte w budowie (aktywa w budowie) | Zaliczki na wartości niematerialne nabyte | Razem |
|---|----------------------------------|---|--|--|--|---|-----------------|
| Na dzień 1 stycznia 2025 (badane) | | | | | | | |
| Koszt | 62 489 | 31 301 | 8 804 | 4 320 | 3 852 | 1 932 | 112 699 |
| Umorzenie narastająco | (45 772) | (18 536) | (822) | - | - | - | (65 131) |
| Odpisy z tytułu utraty wartości | (3 167) | (48) | (664) | (2 200) | (1 529) | - | (7 609) |
| Wartość netto | 13 550 | 12 717 | 7 318 | 2 120 | 2 323 | 1 932 | 39 959 |
| Zwiększenia | - | - | - | 17 151 | 6 741 | 201 | 24 093 |
| Sprzedaż/likwidacja brutto | (16 566) | - | - | (3) | - | - | (16 569) |
| Sprzedaż/likwidacja umorzenie | 15 917 | - | - | - | - | - | 15 917 |
| Transfer między kategoriami | 10 100 | 5 557 | 10 454 | (15 657) | (8 522) | (1 932) | - |
| Amortyzacja | (9 423) | (4 339) | (3 056) | - | - | - | (16 818) |
| Utworzenie odpisów z tyt. utraty wartości | (424) | - | (3 690) | (919) | - | - | (5 033) |
| Transfer między kategoriami - odpisy | - | - | (338) | - | 338 | - | - |
| Na dzień 31 grudnia 2025 (badane) | | | | | | | |
| Koszt | 56 023 | 36 858 | 19 258 | 5 809 | 2 071 | 201 | 120 220 |
| Umorzenie narastająco | (39 278) | (22 875) | (3 878) | - | - | - | (66 031) |
| Odpisy z tytułu utraty wartości | (3 591) | (48) | (4 692) | (3 119) | (1 191) | - | (12 641) |
| Wartość netto | 13 154 | 13 935 | 10 688 | 2 690 | 880 | 201 | 41 548 |

Na nakłady na wartości niematerialne w budowie za okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2025 roku składają się wydatki na usługi obce w kwocie 16 861 tys. PLN oraz wydatki na wynagrodzenia i świadczenia z nimi związane w kwocie 7 031 tys. PLN.

| | Prace rozwojowe zakończone - Gry | Prace rozwojowe zakończone - narzędzia wspomagające | Wartości niematerialne nabyte, w tym prawa do gier i licencje wydawnicze | Prace rozwojowe niezakończone (aktywa w budowie) | Wartości niematerialne nabyte w budowie (aktywa w budowie) | Zaliczki na wartości niematerialne nabyte | Razem |
|---|----------------------------------|---|--|--|--|---|-----------------|
| Na dzień 1 stycznia 2024 (badane) | | | | | | | |
| Koszt | 50 827 | 25 577 | 58 | 4 540 | 2 816 | 617 | 84 435 |
| Umorzenie narastająco | (37 538) | (14 897) | (2) | - | - | - | (52 437) |
| Odpisy z tytułu utraty wartości | (3 155) | (48) | - | - | (269) | - | (3 472) |
| Wartość netto | 10 134 | 10 632 | 56 | 4 540 | 2 547 | 617 | 28 526 |
| Zwiększenia | - | - | - | 17 288 | 10 007 | 1 315 | 28 610 |
| Sprzedaż/likwidacja brutto | (69) | - | - | (51) | (225) | - | (345) |
| Sprzedaż/likwidacja umorzenie | 59 | - | - | - | - | - | 59 |
| Transfer między kategoriami | 11 731 | 5 724 | 8 746 | (17 455) | (8 746) | - | - |
| Transfer między kategoriami umorzenie | - | - | - | - | - | - | - |
| Różnice kursowe z przeliczenia | - | - | - | - | - | - | - |
| Amortyzacja | (8 293) | (3 639) | (820) | - | - | - | (12 752) |
| Utworzenie odpisów z tyt. utraty wartości | (12) | - | (664) | (2 200) | (1 260) | - | (4 136) |
| Na dzień 31 grudnia 2024 (badane) | | | | | | | |
| Koszt | 62 489 | 31 301 | 8 804 | 4 320 | 3 852 | 1 932 | 112 699 |
| Umorzenie narastająco | (45 772) | (18 536) | (822) | - | - | - | (65 131) |
| Odpisy z tytułu utraty wartości | (3 167) | (48) | (664) | (2 200) | (1 529) | - | (7 609) |
| Wartość netto | 13 550 | 12 717 | 7 318 | 2 120 | 2 323 | 1 932 | 39 959 |

Na nakłady na wartości niematerialne w budowie za okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2024 roku składają się wydatki na usługi obce w kwocie 19 404 tys. PLN oraz wydatki na wynagrodzenia i świadczenia z nimi związane w kwocie 7 891 tys. PLN.

| | Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia | |
|---------------------------------------|---|---------------|
| | 2025 (badane) | 2024 (badane) |
| Kwoty amortyzacji obciążające: | | |
| Koszt własny sprzedaży | 16 818 | 12 752 |
| | 16 818 | 12 752 |

Spółka w poprzednim oraz bieżącym roku obrotowym dokonała analizy nakładów na wartości niematerialne zakończone i w budowie oraz przeprowadziła stosowne testy na utratę wartości tych aktywów.

Nakłady na wartości niematerialne w budowie

Spółka dokonała oceny projektów w pipeline produkcyjnym i sporządziła testy na utratę wartości. Dla potrzeb testów przyjęte zostały następujące założenia:

- okres przyjęty dla projekcji przepływów został uzależniony od oczekiwanego cyklu życia poszczególnych tytułów gier zgodnie z polityką rachunkowości, przewidywana ekonomiczna użyteczność gier mieści się w przedziale od 2 do 5 lat,
- stopa dyskontowa (średnioważony koszt kapitału) na poziomie 11,5% (9,7% w okresie porównawczym),
- projekcje przepływów pieniężnych zostały oszacowane w oparciu o wewnętrzne benchmarki dla najbardziej zbliżonych tytułów oraz oczekiwany koszt zakończenia prac rozwojowych.

Na bazie przeprowadzonej analizy i z zastosowaniem oszacowań i osądów profesjonalnych, uwzględniających dotychczas realizowane projekty, dokonywane są odpisy z tytułu utraty wartości aktywów do poziomu kwoty, jaką Spółka spodziewa się osiągnąć w przyszłości z użytkowania lub sprzedaży składnika aktywów. W 2025 roku dokonano odpisów aktualizujących nakłady na wartości niematerialne w budowie w łącznej wysokości 919 tys. PLN w związku z zaprzestaniem kontynuacji kilku projektów. Spółka objęła te projekty 100% odpisem aktualizującym. W wyniku przeprowadzonych testów dla pozostałych składników nakładów na prace rozwojowe w budowie Spółka ustaliła, iż wartość odzyskiwalna (ustalona na bazie wartości użytkowej) tych składników jest wyższa od ich wartości księgowych, w związku z czym nie wystąpiła konieczność dokonania dodatkowych odpisów aktualizujących. W 2024 roku z tego tytułu dokonano odpisów aktualizujących na kwotę 3 686 tys. PLN.

Przeprowadzone analizy wrażliwości wskazują, iż kluczowymi czynnikami wpływającymi na szacunek wartości użytkowej jest stopa dyskontowa oraz przepływy pieniężne z gier. Zarówno przepływy pieniężne niższe o 10%, jak i stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p nie skutkowałyby koniecznością dokonania dodatkowych odpisów aktualizujących.

Nakłady na prace rozwojowe zakończone oraz wartości niematerialne nabyte

Dodatkowo, na koniec okresu sprawozdawczego Spółka dokonała oceny czy istnieją przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości nakładów na prace rozwojowe zakończone oraz wartości niematerialne nabyte. W przypadku projektów, dla których zidentyfikowane zostały przesłanki, takie jak niższe od zakładanych wyniki osiągnięte przez gry, które w ocenie Zarządu mają ograniczone możliwości poprawy w przyszłości, przeprowadzone zostały testy na utratę wartości. Dla potrzeb testów przyjęte zostały analogiczne założenia jak w przypadku nakładów na prace rozwojowe w budowie, przy czym projekcja przepływów pieniężnych została oszacowana poprzez ekstrapolację obserwowanych wyników gier.

Na bazie przeprowadzonej analizy dokonano odpisów aktualizujących wartość nakładów na prace rozwojowe zakończone oraz nabyte wartości niematerialne (prawo do gry) w wysokości 4 114 tys. PLN, z czego odpis w wysokości 3 851 tys. PLN dotyczył gry Train King Tycoon (100% odpisu). W okresie porównawczym odpisy aktualizujące na nakłady na prace rozwojowe zakończone wyniosły 677 tys. PLN.

Przeprowadzone analizy wrażliwości wskazują, iż kluczowymi czynnikami wpływającymi na szacunek wartości użytkowej jest stopa dyskontowa oraz przepływy pieniężne z gier. Zarówno przepływy pieniężne niższe o 10%, jak i stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p nie wpłynęłyby istotnie na poziom dokonanych odpisów aktualizujących.

16 Udziały i akcje

Udziały i akcje w jednostkach powiązanych

| Nazwa jednostki | Siedziba | Przedmiot działalności | Charakterystyka powiązania kapitałowego | % własności i posiadanych praw głosu | Data objęcia udziałów |
|---|-------------------------|---|---|--------------------------------------|-----------------------|
| BoomBit Games Ltd. | Londyn, Wielka Brytania | działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych | zależna | 100% | 28.02.2018 |
| Play With Games Ltd. ¹⁾ | Londyn, Wielka Brytania | działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych | zależna | - | 30.03.2018 |
| BoomBit Inc. | Las Vegas, USA | działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych | zależna | 100% - poprzez BoomBit Games | 28.02.2018 |
| TapNice Sp. z o.o. | Gdańsk, Polska | działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych | zależna | 60% | 16.10.2018 |
| BoomHits Sp. z o.o. | Gdańsk, Polska | działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych | zależna | 100% | 16.10.2018 |
| AppLifters Sp. z o.o. ²⁾ | Gdynia, Polska | działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych | zależna | 100% | 21.02.2022 |
| Mindsense Media Sp. z o.o. ³⁾ | Gdańsk, Polska | działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych | zależna | 100% | 28.02.2018 |
| ADC Games Sp. z o.o. | Gdańsk, Polska | działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych | stowarzyszona | 33% | 23.02.2021 |
| PlayEmber Sp. z o.o. | Gdańsk, Polska | działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych | stowarzyszona | 33% - poprzez ADC Games | 6.09.2021 |
| Mobile Esports Sp. z o.o. | Gdańsk, Polska | działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych | zależna | 51% | 5.09.2023 |
| BoomLand FZ-LLC ⁴⁾ | Rakez, ZEA | realizacja projektów opartych na technologii blockchain | zależna | 100% | 12.10.2023 |
| BoomLand Global Sp. z o.o. w likwidacji ⁵⁾ | Gdańsk, Polska | działalność usługowa dla projektów opartych na technologii blockchain | zależna | 100% - poprzez BoomLand FZ-LLC | 14.09.2023 |
| PixelMob Sp. z o.o. w likwidacji ⁶⁾ | Gdańsk, Polska | działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych | zależna | - | 28.02.2018 |
| Maisly Games Sp. z o.o. w likwidacji ⁶⁾ | Gdańsk, Polska | działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych | zależna | - | 28.05.2021 |

1) W dniu 30 maja 2025 roku Spółka BoomBit S.A. utraciła kontrolę nad Spółką Play With Games Ltd. na skutek zbycia 100% udziałów.

2) W dniu 3 listopada 2025 roku Spółka BoomPick Games Sp. z o.o. zmieniła nazwę na AppLifters Sp. z o.o. Począwszy od 2026 roku Spółka będzie dodatkowo świadczyć usługi w zakresie gier komputerowych.

3) W dniu 14 stycznia 2026 roku Spółka Mindsense Games Sp. z o.o. zmieniła nazwę na Mindsense Media Sp. z o.o.

4) Z końcem 2025 roku Spółka zakończyła swoją działalność w obszarze blockchain i począwszy od 2026 roku będzie prowadzić działalność produkcyjną i wydawniczą w zakresie gier komputerowych.

5) W dniu 2 lutego 2026 roku spółka BoomLand Global Sp. z o.o. została postawiona w stan likwidacji.

6) Spółka PixelMob Sp. z o.o. oraz Spółka Maisly Games Sp. z o.o. zostały zlikwidowane odpowiednio w dniu 28 stycznia 2025 roku oraz w dniu 21 stycznia 2025 roku.

Utrata wartości udziałów i akcji w jednostkach powiązanych

Na koniec okresu sprawozdawczego Spółka przeprowadziła test na utratę wartości udziałów w spółce BoomBit Games Ltd oraz Boombit Inc. Wartość odzyskiwalna została ustalona na bazie wartości użytkowej. Dla potrzeb testu przyjęte zostały następujące założenia:

- okres przyjęty dla projekcji przepływów został uzależniony od oczekiwanego cyklu życia poszczególnych tytułów gier zgodnie z polityką rachunkowości,
- stopa dyskontowa (średnioważony koszt kapitału) na poziomie 10,7% (9,7% w okresie porównawczym),

- stopa wzrostu w okresie rezydualnym na poziomie 2% (2% w okresie porównawczym),
- projekcje przepływów pieniężnych dla istniejących gier zostały oszacowane na podstawie ekstrapolacji obserwowanych wyników, zaś dla nowych gier na bazie wewnętrznych benchmarków.

W wyniku przeprowadzonego testu Spółka ustaliła, iż wartość odzyskiwalna udziałów jest wyższa od ich wartości księgowej, w związku z czym nie wystąpiła konieczność dokonania odpisów aktualizujących ich wartość. W okresie porównawczym Spółka osiągnęła te same konkluzje.

Przeprowadzone analizy wrażliwości wskazują, iż kluczowymi czynnikami wpływającymi na szacunek wartości użytkowej jest stopa dyskontowa oraz przepływy pieniężne z gier. Zarówno przepływy pieniężne niższe o 10%, jak i stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p nie skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego.

W 2025 roku w wyniku przeprowadzonego testu na utratę wartości udziałów w spółce ADC Games Sp. z o.o., Zarząd zidentyfikował konieczność dokonania odpisu w pełnej kwocie 2 tys. PLN.

W 2024 roku Spółka dokonała odpisu aktualizującego wartość udziałów w spółce Maisly Games Sp. z o.o. w pełnej kwocie 11 tys. PLN w związku z otwarciem procesu likwidacji spółki. Spółka Maisly Games została zlikwidowana w styczniu 2025 roku.

Ponadto w 2024 roku dokonano pełnego odpisu wartości posiadanych udziałów w BoomPick Sp. z o.o. w kwocie 6,5 tys. PLN, ponieważ przeprowadzana analiza wykazała, że wartość odzyskiwalna udziałów jest niższa od ich wartości księgowej.

Udziały i akcje w pozostałych jednostkach

| Nazwa jednostki | Siedziba | Przedmiot działalności | Charakterystyka powiązania kapitałowego | % własności i posiadanych praw głosu | Data objęcia udziałów |
|-------------------|----------------------|--|---|--------------------------------------|-----------------------|
| SuperScale s.r.o. | Bratysława, Słowacja | działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych | brak powiązania | 11% | 26.07.2018 |

Utrata wartości udziałów i akcji w jednostkach pozostałych

Udziały i akcje w jednostkach pozostałych wyceniane są według wartości godziwej. Szczegółowe informacje o przeprowadzonej wycenie zawarte są w notcie 21.

17 Należności handlowe, pozostałe i rozliczenia międzyokresowe

| | 31 grudnia 2025 (badane) | 31 grudnia 2024 (badane) |
|--|-----------------------------|-----------------------------|
| Należności handlowe | | |
| Należności handlowe – jednostki pozostałe | 4 683 | 942 |
| Należności handlowe – jednostki powiązane | 16 327 | 25 179 |
| Odpis aktualizujący wartość należności handlowych | (4 242) | (4 541) |
| Należności handlowe – netto | 16 768 | 21 580 |
| Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe | | |
| Należności z tytułu podatku VAT | 559 | 2 025 |
| Należności z tytułu podatków i innych świadczeń | - | 1 |
| Rozliczenia międzyokresowe inne | 2 402 | 3 920 |
| Należności inne | 5 276 | 15 |
| Pozostałe należności – netto | 8 237 | 5 961 |
| Należności handlowe oraz pozostałe | 25 005 | 27 541 |

Na dzień 31 grudnia 2025 roku Spółka wykazała w pozycji „Należności inne” należności z tytułu dywidendy od Spółki BoomBit Games Ltd. w kwocie 5 271 tys. PLN.

Wartości bilansowe należności handlowych i należności pozostałych Spółki są wyrażone w następujących walutach:

| | 31 grudnia | 31 grudnia |
|-----------|-------------------|-------------------|
| | 2025 | 2024 |
| | (badane) | (badane) |
| USD | 15 828 | 20 668 |
| PLN | 3 879 | 6 798 |
| GBP | 5 271 | 28 |
| EUR | 27 | 47 |
| Pozostałe | - | - |
| | 25 005 | 27 541 |

Utrata wartości należności handlowych

Na dzień bilansowy Spółka dokonała weryfikacji posiadanych należności pod kątem oczekiwanych strat kredytowych (ECL) zgodnie z wymogami MSSF 9.

Poniżej przedstawiono wiekowanie przeterminowanych należności handlowych netto:

| | 31 grudnia | 31 grudnia |
|-------------------------|-------------------|-------------------|
| | 2025 | 2024 |
| | (badane) | (badane) |
| do 3 miesięcy | 1 160 | 65 |
| powyżej 3 do 6 miesięcy | 345 | 3 |
| powyżej 6 miesięcy | 3 | 6 |
| | 1 508 | 74 |

Analiza przeprowadzona dla należności od jednostek niepowiązanych, uzupełniona podejściem indywidualnym wykazała, iż oszacowany odpis z tego tytułu byłby nieistotny, w związku z czym Zarząd zdecydował o jego nierozpoznawaniu w niniejszym jednostkowym sprawozdaniu finansowym.

Indywidualna analiza została przeprowadzona również dla należności od jednostek powiązanych. W wyniku testów przeprowadzonych z zastosowaniem metody scenariuszy Spółka dokonała odwrócenia odpisów aktualizujących w bieżącym okresie sprawozdawczym dla ekspozycji w Mobile Esports Sp. z o.o. oraz BoomLand FZ-LLC na łączną kwotę 299 tys. PLN, w rezultacie rozpoznając odpis z tytułu utraty wartości należności od BoomLand FZ-LLC w kwocie 4 242 tys. PLN na dzień 31 grudnia 2025 roku. Na dzień kończący porównawczy okres sprawozdawczy Spółka wykazywała odpis z tytułu utraty wartości należności w jednostkach powiązanych w wysokości 4 541 tys. PLN.

Kwoty utworzonych odpisów od jednostek powiązanych oraz pozostałych, które ujęto w kosztach oraz przychodach operacyjnych pozostałych przedstawia tabela poniżej:

| | 31 grudnia | 31 grudnia |
|---------------------------------|-------------------|-------------------|
| | 2025 | 2024 |
| | (badane) | (badane) |
| Wartość na początek okresu | 4 541 | 1 548 |
| Utworzenie odpisu | - | 4 541 |
| Odwrócenie odpisu | (299) | (1 179) |
| Wykorzystanie odpisu | - | (369) |
| Wartość na koniec okresu | 4 242 | 4 541 |
| w tym: | | |
| Stopień 1 | - | 26 |
| Stopień 2 | - | - |
| Stopień 3 | 4 242 | 4 515 |

Stan należności wg. stopni utraty wartości:

| | 31 grudnia | 31 grudnia |
|---|-------------------|-------------------|
| | 2025 | 2024 |
| | (badane) | (badane) |
| Należności handlowe – netto | 16 768 | 21 580 |
| Odpis aktualizujący wartość należności handlowych | (4 242) | (4 541) |
| Należności handlowe - brutto | 21 010 | 26 121 |
| w tym: | | |
| Stopień 1 | 15 983 | 11 868 |
| Stopień 2 | 1 | 1 |
| Stopień 3 | 5 026 | 14 252 |

18 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

| | 31 grudnia | 31 grudnia |
|---|-------------------|-------------------|
| | 2025 | 2024 |
| | (badane) | (badane) |
| Środki pieniężne na rachunkach bankowych | 8 843 | 8 596 |
| Jednostki uczestnictwa w funduszu inwestycyjnym | - | - |
| Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej | 8 843 | 8 596 |
| Niezrealizowane różnice kursowe | 18 | 14 |
| Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów | 8 861 | 8 610 |
| w tym środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania | - | - |

19 Kapitały

Kapitał podstawowy oraz struktura udziałowców na dzień publikacji niniejszego sprawozdania finansowego oraz na dzień 31 grudnia 2025 przedstawiały się następująco:

| | Liczba | Wartość |
|---|-------------------|------------------|
| | akcji | nominalna |
| Seria A – imienne, uprzywilejowane co do głosu (2 głosy na akcję) | 6 000 000 | 3 000 000 |
| Seria B – zwykłe na okaziciela | 6 000 000 | 3 000 000 |
| Seria C – zwykłe na okaziciela | 1 300 000 | 650 000 |
| Seria D – zwykłe na okaziciela | 120 000 | 60 000 |
| Seria F – zwykłe na okaziciela | 120 000 | 60 000 |
| Seria G – zwykłe na okaziciela | 100 000 | 50 000 |
| Seria H – zwykłe na okaziciela | 116 192 | 58 096 |
| Seria I – zwykłe na okaziciela | 43 915 | 21 958 |
| | 13 800 107 | 6 900 054 |

| | Liczba | Wartość | Procent | Procent |
|--------------------------------------|-------------------|------------------|-----------------|----------------|
| | akcji | nominalna | kapitału | głosu |
| Karolina Szablewska-Olejarz | 1 838 839 | 919 420 | 13,32% | 14,34% |
| Marcin Olejarz | 1 982 735 | 991 368 | 14,37% | 15,06% |
| ATM Grupa S.A. | 4 000 000 | 2 000 000 | 28,99% | 30,30% |
| Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares* | 3 804 885 | 1 902 443 | 27,57% | 29,32% |
| Pozostali akcjonariusze | 2 173 648 | 1 086 823 | 15,75% | 10,98% |
| | 13 800 107 | 6 900 054 | 100,00% | 100,00% |

* Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares posiada bezpośrednio 79.885 akcji oraz 3.725.000 akcji za pośrednictwem spółki We Are One Ltd., w której jest jedynym beneficjentem rzeczywistym.

Kapitał podstawowy oraz struktura udziałowców na dzień 31 grudnia 2024 przedstawiały się następująco:

| | Liczba akcji | Wartość nominalna |
|---|-------------------|----------------------|
| Seria A – imienne, uprzywilejowane co do głosu (2 głosy na akcję) | 6 000 000 | 3 000 000 |
| Seria B – zwykłe na okaziciela | 6 000 000 | 3 000 000 |
| Seria C – zwykłe na okaziciela | 1 300 000 | 650 000 |
| Seria D – zwykłe na okaziciela | 120 000 | 60 000 |
| Seria F – zwykłe na okaziciela | 120 000 | 60 000 |
| Seria G – zwykłe na okaziciela | 100 000 | 50 000 |
| | 13 640 000 | 6 820 000 |

| | Liczba akcji | Wartość nominalna | Procent kapitału | Procent głosu |
|--------------------------------------|-------------------|----------------------|---------------------|------------------|
| Karolina Szablewska-Olejarz | 1 838 839 | 919 420 | 13,48% | 14,45% |
| Marcin Olejarz | 1 940 350 | 970 175 | 14,23% | 14,97% |
| ATM Grupa S.A. | 4 000 000 | 2 000 000 | 29,33% | 30,55% |
| Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares* | 3 762 500 | 1 881 250 | 27,58% | 29,34% |
| Pozostali akcjonariusze | 2 098 311 | 1 049 155 | 15,38% | 10,68% |
| | 13 640 000 | 6 820 000 | 100,00% | 100,00% |

* Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares posiada bezpośrednio 37.500 akcji oraz 3.725.000 akcji za pośrednictwem spółki We Are One Ltd., w której jest jedynym beneficjentem rzeczywistym.

20 Zobowiązania handlowe i pozostałe

| | 31 grudnia 2025 (badane) | 31 grudnia 2024 (badane) |
|---|--------------------------------|--------------------------------|
| Zobowiązania handlowe krótkoterminowe | | |
| Zobowiązania handlowe – jednostki pozostałe | 22 270 | 25 386 |
| Zobowiązania handlowe – jednostki powiązane | 465 | 1 586 |
| | 22 735 | 26 972 |
| Zobowiązania pozostałe krótkoterminowe | | |
| Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób fizycznych | 145 | 162 |
| Zobowiązania z tytułu pozostałych podatków i innych świadczeń | 773 | 932 |
| Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych | 1 083 | 1 190 |
| Zobowiązania inne | 485 | 1 782 |
| | 2 486 | 4 066 |
| Zobowiązania handlowe oraz pozostałe | 25 221 | 31 038 |

Wartości bilansowe zobowiązań handlowych i pozostałych zobowiązań Spółki są wyrażone w następujących walutach:

| | 31 grudnia 2025 (badane) | 31 grudnia 2024 (badane) |
|-----|--------------------------------|--------------------------------|
| PLN | 7 538 | 8 038 |
| GBP | 34 | 22 |
| EUR | 240 | 453 |
| USD | 17 409 | 22 525 |
| | 25 221 | 31 038 |

Analiza wymagalności spłaty zobowiązań handlowych oraz pozostałych:

| | 31 grudnia 2025 (badane) | 31 grudnia 2024 (badane) |
|--|--------------------------------|--------------------------------|
| Zobowiązania handlowe oraz pozostałe | | |
| - termin spłaty do 3 mcy od dnia bilansowego | 25 221 | 31 038 |
| | 25 221 | 31 038 |

Wartość rezerw ujętych zobowiązaniach krótkoterminowych oraz ich zmiany w poszczególnych okresach przedstawiały się następująco:

| | Rezerwa emerytalna | Rezerwa urlopowa | Razem |
|--|--------------------|------------------|------------|
| za okres 12 miesięcy 2025 roku (badane) | | | |
| Stan na początek okresu | 49 | 368 | 417 |
| Zwiększenie rezerw ujęte jako koszt w okresie | - | - | 0 |
| Rozwiązanie rezerw | (6) | (41) | -47 |
| Stan rezerw na dzień 31 grudnia 2025 roku | 43 | 327 | 370 |

| | Rezerwa emerytalna | Rezerwa urlopowa | Razem |
|--|--------------------|------------------|------------|
| za okres 12 miesięcy 2024 roku (badane) | | | |
| Stan na początek okresu | 45 | 391 | 436 |
| Zwiększenie rezerw ujęte jako koszt w okresie | 4 | - | 4 |
| Rozwiązanie rezerw | - | (23) | -23 |
| Stan rezerw na dzień 31 grudnia 2024 roku | 49 | 368 | 417 |

21 Instrumenty finansowe według typu

W Spółce występowały wyłącznie aktywa i zobowiązania finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu, z wyjątkiem udziałów w SuperScale s.r.o. („SuperScale”) wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Wartość bilansowa instrumentów finansowych wycenianych wg zamortyzowanego kosztu nie odbiegała istotnie od ich wartości godziwej.

Aktywa finansowe

| | <u>31 grudnia 2025</u> | <u>31 grudnia 2024</u> |
|--|------------------------|------------------------|
| | (badane) | (badane) |
| Aktywa wyceniane wg zamortyzowanego kosztu | | |
| Należności handlowe | 16 768 | 21 580 |
| Aktywa finansowe pozostałe | 4 273 | 8 736 |
| Środki pieniężne i lokaty | 8 843 | 8 596 |
| | 29 884 | 38 912 |
| Aktywa wyceniane wg wartości godziwej poprzez wynik finansowy | | |
| Udziały i akcje w jednostkach pozostałych | 6 230 | 6 298 |
| | 6 230 | 6 298 |
| Aktywa finansowe | 36 114 | 45 210 |

Aktywa finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu

Jako aktywa finansowe pozostałe Spółka wykazuje (kwoty podane poniżej obejmują kwoty kapitału, bez odsetek):

- pożyczkę udzieloną spółce BoomHits Sp. z o.o. w kwocie 150 tys. PLN. Oprocentowanie pożyczki oparte jest o stawkę WIBOR 3M, powiększoną o marżę. Termin spłaty pożyczki ustalony został na 31 grudnia 2026 roku.
- pożyczki udzielone spółce AppLifters Sp. z o.o. (dawniej BoomPick Games Sp. z o.o.) w łącznej kwocie 2 435 tys. PLN. Oprocentowanie pożyczek oparte jest o stawkę WIBOR 3M, powiększoną o marżę. Na dzień bilansowy to aktywo wraz z odsetkami są objęte odpisem aktualizującym w wysokości 2 572 tys. PLN. Termin spłaty pożyczek ustalono na 31 grudnia 2026 roku.
- pożyczkę udzieloną spółce BoomLand FZ-LLC w kwocie 814 tys. USD. Oprocentowanie pożyczki oparte jest o stawkę SOFR 3M, powiększoną o marżę. Na dzień bilansowy Spółka posiada odpis na to aktywo wraz z odsetkami w wysokości 100%, tj. 3 415 tys. PLN.

- Pożyczkę udzieloną spółce Mobile Esports Sp. z o.o. w kwocie 1 825 tys. PLN. Oprocentowanie pożyczki oparte jest o stawkę WIBOR 3M, powiększoną o marżę. Termin spłaty pożyczki został ustalony na 31 grudnia 2026 roku.
- Pożyczkę udzieloną SuperScale s.r.o. w kwocie 38 tys. EUR. Pożyczka jest oprocentowana stałą stopą procentową, w wysokości 15% w skali roku. Termin spłaty pożyczki został ustalony na 30 czerwca 2026 roku.

| | 31 grudnia | 31 grudnia |
|--|-------------------|-------------------|
| | 2025 | 2024 |
| | (badane) | (badane) |
| Aktywa finansowe pozostałe | | |
| Pożyczki udzielone jednostkom powiązanim | 10 077 | 16 061 |
| Odpis aktualizujący wartość pożyczek udzielonych jednostkom powiązanim | (5 987) | (7 487) |
| Pożyczki udzielone jednostkom powiązanim netto, w tym: | 4 090 | 8 574 |
| - aktywa trwałe | - | 1 403 |
| - aktywa obrotowe | 4 090 | 7 333 |
| Pożyczki udzielone jednostkom pozostałym | 183 | 162 |
| Odpis aktualizujący wartość pożyczek udzielonych jednostkom pozostałym | - | - |
| Pożyczki udzielone jednostkom pozostałym netto, w tym: | 183 | 162 |
| - aktywa trwałe | - | - |
| - aktywa obrotowe | 183 | 162 |
| Aktywa finansowe pozostałe - netto | 4 273 | 8 736 |

Wartości bilansowe aktywów finansowych pozostałych Spółki są wyrażone w następujących walutach:

| | 31 grudnia | 31 grudnia |
|-----|-------------------|-------------------|
| | 2025 | 2024 |
| | (badane) | (badane) |
| PLN | 4 090 | 8 574 |
| EUR | 183 | 162 |
| USD | - | - |
| | 4 273 | 8 736 |

Utrata wartości udzielonych pożyczek

Na dzień bilansowy Spółka dokonała weryfikacji udzielonych pożyczek pod kątem oczekiwanych strat kredytowych (ECL), zgodnie z wymogami MSSF 9.

Zastosowany model oczekiwanych strat kredytowych wykazał utratę wartości niektórych udzielonych pożyczek. Spółka rozpoznała na dzień 31 grudnia 2025 roku odpis w wysokości 5 987 tys. PLN odnoszący się w całości do ekspozycji w jednostkach powiązanych, tj. w BoomLand FZ-LLC oraz AppLifters Sp. z o.o. (dawniej BoomPick Games Sp. z o.o.), z czego odpis utworzony w 2025 roku wyniósł 109 tys. PLN z tytułu ekspozycji w BoomLand FZ-LLC, oraz rozwiązywała w trakcie roku odpisy utworzone w poprzednich okresach na kwotę 695 tys. PLN z tytułu ekspozycji w AppLifters Sp. z o.o. (dawniej BoomPick Games Sp. z o.o.), Mobile Esports Sp. z o.o. oraz BoomHits Sp. z o.o. Na dzień kończący porównawczy okres sprawozdawczy Spółka wykazała odpis z tytułu utraty wartości udzielonych pożyczek w wysokości 7 487 tys. PLN.

Zmiany stanu odpisu aktualizującego wartość udzielonych pożyczek

| | 31 grudnia | 31 grudnia |
|---------------------------------|-------------------|-------------------|
| | 2025 | 2024 |
| | (badane) | (badane) |
| Wartość na początek okresu | 7 487 | 6 884 |
| Utworzenie odpisu | 109 | 4 535 |
| Odwroćenie odpisu | (695) | (1 108) |
| Wykorzystanie odpisu | (914) | (2 824) |
| Wartość na koniec okresu | 5 987 | 7 487 |
| w tym: | | |
| Stopień 1 | - | 199 |
| Stopień 2 | - | - |
| Stopień 3 | 5 987 | 7 288 |

Stan pożyczek wg. stopni utraty wartości:

| | 31 grudnia | 31 grudnia |
|---|-------------------|-------------------|
| | 2025 | 2024 |
| | (badane) | (badane) |
| Aktywa finansowe pozostałe - netto | 4 273 | 8 736 |
| Odpis aktualizujący wartość aktywów finansowych pozostałych | (5 987) | (7 487) |
| Aktywa finansowe pozostałe - brutto | 10 260 | 16 223 |
| w tym: | | |
| Stopień 1 | 3 667 | 1 762 |
| Stopień 2 | 183 | 162 |
| Stopień 3 | 6 410 | 14 299 |

Instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy

Wartość godziwa aktywów i zobowiązań finansowych ustalana jest zgodnie z poniższą hierarchią wartości godziwej:

- Poziom 1 – wartość godziwa oparta o ceny notowane (niekorygowane) oferowane za identyczne aktywa lub zobowiązania na aktywnych rynkach, do których Spółka ma dostęp w dniu wyceny,
- Poziom 2 – wartość godziwa oparta o dane wejściowe inne niż ceny notowane uwzględnione na poziomie 1, które są obserwowalne w przypadku danego składnika aktywów lub zobowiązania, albo pośrednio, albo bezpośrednio,
- Poziom 3 – wartość godziwa oparta o nieobserwowalne dane wejściowe dotyczące danego składnika aktywów lub zobowiązania.

Na dzień 31 grudnia 2025 roku Spółka dokonała wyceny do wartości godziwej udziałów posiadanych w SuperScale s.r.o.. Liczba udziałów posiadanych przez Spółkę nie uległa zmianie od 31 grudnia 2024 roku i wynosi 238 000, co stanowi 11,38% wszystkich udziałów SuperScale. Wyceny dokonano w oparciu o średnią ważoną z wycen wykonanych metodą dochodową (zdyskontowanych przepływów pieniężnych) i porównawczą (mnożników giełdowych). Metoda dochodowa, w porównaniu do metody porównawczej lepiej odzwierciedla potencjał rozwojowy SuperScale, uwzględniając spodziewane efekty nowego modelu subskrypcyjnego oraz optymalizację kosztową. Metoda mnożnikowa natomiast obrazuje, jak rynek kapitałowy postrzega porównywalne spółki z tego sektora (w większości na dalszym etapie rozwoju, rentowne ale z mniejszym potencjałem wzrostowym), i odnosi to postrzeganie do wyników SuperScale za 2025 r. oraz prognozowanych za 2026 r.

Na potrzeby wyceny wykorzystano dane ze źródeł wewnętrznych SuperScale, takie jak zarządcze dane finansowe i budżet oraz dodatkowe informacje uzyskane od przedstawicieli spółki, a także dane makroekonomiczne i branżowe ze źródeł zewnętrznych.

Stopę dyskontową, zastosowaną przy wycenie metodą dochodową, skalkulowano przy wykorzystaniu poniższych parametrów:

- koszt długu na poziomie 2,0%, odpowiadający obecnym typowym warunkom finansowania średnich przedsiębiorstw na lokalnym rynku,
- stopa wolna od ryzyka na poziomie 3,53% oszacowana na podstawie rentowności 10-letnich słowackich obligacji skarbowych,
- premia za ryzyko rynkowe na poziomie 5,78%, według aktualnych badań Aswatha Damodarana na styczeń 2026 r.,
- premia za ryzyko specyficzne na poziomie 5%,
- stopa podatkowa na poziomie 21%, będąca stopą podatku CIT w Słowacji.

Do istotnych danych wejściowych należy również dyskonto za brak płynności na poziomie 20% oraz dyskonto za brak kontroli w wysokości 20%.

Wycena została sporządzona przez niezależnego rzeczoznawcę. Zdaniem Spółki przedstawia ona najbardziej adekwatne podejście do ustalenia wartości godziwej udziałów SuperScale na dzień kończący bieżący okres sprawozdawczy. Wycena ustalona na dzień 31 grudnia 2025 roku nie odbiegała istotnie od wyceny inwestycji sporządzonej na dzień 31 grudnia 2024 roku, w związku z czym Spółka po zastosowaniu kursu EUR/PLN na dzień 31 grudnia 2025 roku rozpoznała wartość bieżącą w kwocie 6 230 tys. PLN, co oznacza spadek o kwotę 68 tys. PLN w stosunku do wyceny na dzień 31 grudnia 2024 roku. Zmiana wyceny została rozpoznana w rachunku zysków i strat Spółki jako koszty finansowe.

Instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej wg poziomów:

| | 31 grudnia | 31 grudnia |
|---|-------------------|-------------------|
| | 2025 | 2024 |
| | (badane) | (badane) |
| Udziały i akcje w jednostkach pozostałych | 6 230 | 6 298 |
| Wartość na koniec okresu | 6 230 | 6 298 |
| w tym: | | |
| Stopień 1 | - | - |
| Stopień 2 | 6 230 | 6 298 |
| Stopień 3 | - | - |

Zobowiązania finansowe

| | 31 grudnia | 31 grudnia |
|---|-------------------|-------------------|
| | 2025 | 2024 |
| | (badane) | (badane) |
| Zobowiązania wyceniane wg zamortyzowanego kosztu | | |
| Zobowiązania handlowe | 22 735 | 26 972 |
| Inne zobowiązania finansowe | 172 | 219 |
| | 22 907 | 27 191 |
| Zobowiązania finansowe | 22 907 | 27 191 |

| | 31 grudnia | 31 grudnia |
|------------------------------------|-------------------|-------------------|
| | 2025 | 2024 |
| | (badane) | (badane) |
| Inne zobowiązania finansowe | | |
| Zobowiązanie z tytułu leasingu | 172 | 219 |
| - długoterminowe | 42 | 97 |
| - krótkoterminowe | 130 | 122 |
| | 172 | 219 |

Analiza wymagalności spłaty zobowiązań z tytułu leasingu:

| | 31 grudnia | 31 grudnia |
|--|-------------------|-------------------|
| | 2025 | 2024 |
| | (badane) | (badane) |
| Zobowiązanie z tytułu leasingu | | |
| - termin spłaty do 3 mcy od dnia bilansowego | 33 | 31 |
| - termin spłaty od 3 mcy do 1 roku od dnia bilansowego | 98 | 92 |
| - termin spłaty powyżej 1 roku od dnia bilansowego | 42 | 97 |
| | 172 | 219 |

22 Płatności w formie akcji

W Spółce rozliczany jest obecnie poniższy programy motywacyjny w formie akcji, uchwalony w dniu 21 kwietnia 2022 roku przez Nadzwyczajne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki.

Program motywacyjny („Program”) dla pracowników i współpracowników Jednostki dominującej oraz spółek z Grupy Kapitałowej BoomBit na lata 2022-2024 zakłada emisję nie więcej niż 405 000 warrantów subskrypcyjnych. Warranty będą emitowane nieodpłatnie, natomiast cena emisyjna akcji będzie wynosiła 0,50 zł za każdą akcję. Realizacja Programu będzie uzależniona od osiągnięcia łącznego (skumulowanego) skonsolidowanego zysku netto przypadającego na akcjonariuszy Spółki w latach obrotowych 2022 - 2024, skorygowanego o koszt Programu, na poziomie wyższym niż 53 mln złotych oraz od spełnienia kryterium lojalnościowego przez poszczególnych uczestników Programu.

Cel wynikowy określony w Programie został zrealizowany w 66%, w związku z tym uczestnikom Programu zostanie przyznanych 32% z łącznej puli warrantów subskrypcyjnych.

W bieżącym okresie sprawozdawczym kwota rozpoznanej z tego tytułu rezerwy wyniosła 408 tys. PLN i została ujęta w kapitałach z tytułu płatności w formie akcji.

Warranty subskrypcyjne serii F uprawniające do objęcia akcji zwykłych na okaziciela serii I w ramach programu motywacyjnego dla członków zarządu:

W dniu 9.10.2024 r. Pan Marcin Olejarz (Prezes Zarządu) objął 16.465 warrantów subskrypcyjnych serii F uprawniających do objęcia akcji zwykłych na okaziciela serii I w ramach programu motywacyjnego dla członków zarządu.

W dniu 9.10.2024 r. Pan Marek Pertkiewicz (Członek zarządu) objął 10.985 warrantów subskrypcyjnych serii F uprawniających do objęcia akcji zwykłych serii I w ramach programu motywacyjnego dla członków zarządu.

W dniu 9.10.2024 r. Pan Anibal Jose da Cunha Saraiva Soares (Wiceprezes zarządu) objął 16.465 warrantów subskrypcyjnych serii F uprawniających do objęcia akcji zwykłych na okaziciela serii I w ramach programu motywacyjnego dla członków zarządu.

Warranty subskrypcyjne serii E uprawniające do objęcia akcji zwykłych na okaziciela serii H w ramach programu motywacyjnego dla członków zarządu:

W dniu 20.08.2025 r. Pan Marcin Olejarz (Prezes Zarządu) objął 25.920 warrantów subskrypcyjnych serii E uprawniających do objęcia akcji zwykłych na okaziciela serii H w ramach programu motywacyjnego dla członków zarządu.

W dniu 20.08.2025 r. Pan Marek Pertkiewicz (Członek zarządu) objął 15.360 warrantów subskrypcyjnych serii E uprawniających do objęcia akcji zwykłych serii H w ramach programu motywacyjnego dla członków zarządu.

W dniu 20.08.2025 r. Pan Anibal Jose da Cunha Saraiva Soares (Wiceprezes zarządu) objął 25.920 warrantów subskrypcyjnych serii E uprawniających do objęcia akcji zwykłych na okaziciela serii H w ramach programu motywacyjnego dla członków zarządu.

W związku z realizacją programu motywacyjnego dla pracowników i współpracowników Spółki przyjętego uchwałą nr 8 nadzwyczajnego walnego zgromadzenia Spółki z dnia 21 kwietnia 2022 r., w dniu 3 lipca 2025 r. Rada Nadzorcza Spółki stwierdziła realizację kryteriów tego programu przez jego uczestników oraz stwierdziła nabycie uprawnienia do objęcia łącznie 118.752 warrantów subskrypcyjnych serii E. Wszystkie warranty subskrypcyjne serii E zostały objęte przez uprawnione osoby. Posiadacze warrantów subskrypcyjnych serii E wykonali prawo objęcia akcji serii H z 116.192 warrantów. W dniu 17 grudnia 2025 r. 116.192 akcji serii H zostało zapisanych na rachunkach maklerskich akcjonariuszy, w związku z tym doszło do podwyższenia kapitału zakładowego o kwotę 58.096,00 zł.

W związku z realizacją programu motywacyjnego dla członków zarządu Spółki przyjętego uchwałą nr 6 nadzwyczajnego walnego zgromadzenia Spółki z dnia 21 kwietnia 2022 r. zmienioną uchwałą nr 5 nadzwyczajnego walnego zgromadzenia Spółki z dnia 16 sierpnia 2023 r., w dniu 30 września 2024 r. została podjęta uchwała o emisji 43.915 warrantów subskrypcyjnych serii F. Wszystkie warranty subskrypcyjne serii F zostały objęte przez uprawnione osoby. Posiadacze warrantów subskrypcyjnych serii F wykonali prawo objęcia akcji serii I z 43.915 warrantów. W dniu 17 grudnia 2025 r. 43.915 akcji serii I zostało zapisanych na rachunkach maklerskich akcjonariuszy, w związku z tym doszło do podwyższenia kapitału zakładowego o kwotę 21.957,50 zł.

Po przyznaniu akcji serii H i akcji serii I kapitał zakładowy Spółki wynosi 6.900.053,50 zł. Kapitał zakładowy Spółki dzieli się na 13.800.107 akcji, o wartości nominalnej 0,50 zł każda.

23 Nota objaśniająca do jednostkowego sprawozdania z przepływów pieniężnych

| | Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia | |
|---|---|-----------------|
| | 2025 | 2024 |
| | (badane) | (badane) |
| Należności | | |
| Zmiana stanu wynikająca ze sprawozdania z sytuacji finansowej | 6 999 | 21 630 |
| - zmiana stanu należności z tytułu udzielonych pożyczek | (4 463) | 133 |
| - zmiana stanu odpisów na należności handlowe | 299 | (91) |
| - zmiana stanu należności z tytułu dywidendy | - | (411) |
| Zmiana stanu wynikająca ze sprawozdania z przepływów pieniężnych | 2 835 | 21 261 |
| Zobowiązania | | |
| Zmiana stanu wynikająca ze sprawozdania z sytuacji finansowej | (5 862) | (13 154) |
| - wpłaty na poczet zwiększenia kapitału | - | (19) |
| - zmiana stanu zobowiązań z tytułu leasingu | 128 | 129 |
| Zmiana stanu wynikająca ze sprawozdania z przepływów pieniężnych | (5 734) | (13 044) |

24 Transakcje z podmiotami powiązаныmi

Nabycie towarów i usług następuje od podmiotów powiązanych na normalnych warunkach handlowych. Należności od podmiotów powiązanych powstają głównie w wyniku transakcji sprzedaży i są płatne w terminie 60 dni od daty sprzedaży. Należności te są niezabezpieczone i nieoprocentowane.

Pożyczki udzielone związane są z finansowaniem przez Spółkę działalności operacyjnej jednostek powiązanych. Pożyczki są oprocentowane, nie są zabezpieczone.

Na należności od podmiotów powiązanych utworzono odpisy aktualizujące należności w kwocie 4 242 tys. PLN, zaś na udzielone pożyczki 5 987 tys. PLN (nota nr 17 i 21). W tabeli zaprezentowane są wartości netto (tj. po uwzględnieniu odpisów aktualizujących) należności oraz pożyczek.

Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych wynikają głównie z transakcji zakupu (podlegają spłacie w terminie 60 dni od daty zakupu). Zobowiązania nie są oprocentowane.

Należności i zobowiązania handlowe wynikają nie tylko z przychodów i zakupów, ale również z tytułu refakturowania kosztów pomiędzy spółkami w grupie. Refaktury nie są ujęte w przychodach i zakupach w tabeli poniżej.

Rozrachunki oraz transakcje z podmiotami powiązanimi na dzień oraz za rok zakończony 31 grudnia 2025 roku:

| | Należności handlowe i pozostałe | Pożyczki udzielone | Zobowiązania handlowe i pozostałe | Pożyczki otrzymane | Przychody | Zakupy |
|---|--|---------------------------|--|---------------------------|------------------|----------------|
| | (badane) | (badane) | (badane) | (badane) | (badane) | (badane) |
| Podmioty wywierające znaczący wpływ | | | | | | |
| Karolina Szablewska-Olejarz | 1 | - | 6 | - | 11 | (387) |
| Marcin Olejarz | 2 | - | - | - | 8 | - |
| Marek Pertkiewicz | - | - | - | - | 13 | - |
| Jednostki zależne | | | | | | |
| BoomBit Games Ltd. | 12 469 | - | 167 | - | 106 085 | (916) |
| Boombit Inc. | 4 | - | - | - | 17 | - |
| TapNice Sp. z o.o. | 125 | - | 10 | - | 88 | (62) |
| BoomHits Sp. z o.o. | 3 004 | 1 632 | 100 | - | 2 833 | (967) |
| Play With Games Ltd. ¹⁾ | - | - | - | - | 548 | - |
| PixelMob Sp. z o.o. w likwidacji ²⁾ | - | - | - | - | 53 | (5) |
| Maisly Games Sp. z o.o. w likwidacji ²⁾ | - | - | - | - | 4 | - |
| Mindsense Media Sp. z o.o. ³⁾ | 9 | - | 188 | - | 56 | (1 717) |
| AppLifters Sp. z o.o. ⁴⁾ | 784 | 423 | - | - | 978 | - |
| BoomLand Global Sp. z o.o. w likwidacji ⁵⁾ | 2 | - | - | - | 5 | - |
| Mobile Esports Sp. z o.o. | 267 | 2 035 | - | - | 571 | (64) |
| BoomLand FZ-LCC | 27 | - | - | - | 385 | (42) |
| Jednostki stowarzyszone | | | | | | |
| ADC Games Sp. z o.o. | 688 | - | 4 | - | 286 | (10) |
| PlayEmber Sp. z o.o. | 1 | - | - | - | 4 | - |
| | 17 383 | 4 090 | 475 | - | 111 945 | (4 170) |

1) W dniu 30 maja 2025 roku Spółka BoomBit S.A. utraciła kontrolę nad Spółką Play With Games Ltd. na skutek zbycia 100% udziałów.

2) Spółka Pixelmob sp. z o.o. oraz Spółka Maisly Games sp. z o.o. zostały zlikwidowane odpowiednio w dniu 28 stycznia 2025 roku oraz w dniu 21 stycznia 2025 roku.

3) W dniu 14 stycznia 2026 roku Spółka Mindsense Games Sp. z o.o. zmieniła nazwę na Mindsense Media Sp. z o.o.

4) W dniu 3 listopada 2025 roku Spółka BoomPick Games Sp. z o.o. zmieniła nazwę na AppLifters Sp. z o.o.

5) W dniu 2 lutego 2026 roku spółka BoomLand Global Sp. z o.o. została postawiona w stan likwidacji.

Rozrachunki oraz transakcje z podmiotami powiązаныmi na dzień oraz za rok zakończony 31 grudnia 2024 roku:

| | Należności handlowe i pozostałe | Pożyczki udzielone | Zobowiązania handlowe i pozostałe | Pożyczki otrzymane | Przychody | Zakupy |
|---|--|---------------------------|--|---------------------------|------------------|----------------|
| | (badane) | (badane) | (badane) | (badane) | (badane) | (badane) |
| Podmioty wywierające znaczący wpływ | | | | | | |
| Karolina Szablewska-Olejarz | 1 | - | 6 | - | 5 | (170) |
| Marcin Olejarz | 12 | - | - | - | 4 | - |
| Marek Pertkiewicz | - | - | - | - | 7 | - |
| Jednostki zależne | | | | | | |
| BoomBit Games Ltd. | 10 345 | - | 157 | - | 124 348 | (1 135) |
| Boombit Inc. | 4 | - | 51 | - | 15 | - |
| Maisly Games Sp. z o.o. w likwidacji | 1 | 7 | - | - | 89 | (1) |
| TapNice Sp. z o.o. | 280 | - | 61 | - | 252 | (408) |
| BoomHits Sp. z o.o. | 9 736 | 6 975 | 1 269 | - | 2 847 | (3 709) |
| PixelMob Sp. z o.o. w likwidacji | 26 | - | - | - | 138 | - |
| Play With Games Ltd. | 30 | - | - | - | 155 | - |
| Mindsense Games Sp. z o.o. | 28 | 158 | - | - | 297 | (1 589) |
| SkyLoft Sp. z o.o. w likwidacji ¹⁾ | - | - | - | - | 166 | (47) |
| BoomPick Sp. z o.o. | 1 | 31 | - | - | 197 | (7) |
| ADC Games Sp. z o.o. | - | - | - | - | 57 | (126) |
| PlayEmber Sp. z o.o. | - | - | - | - | 1 | - |
| PlayEmber FZ-LLC | - | - | - | - | 8 | - |
| Boomland Global Sp. z o.o. | 1 | - | - | - | 6 | - |
| Mobile Esports Sp. z o.o. | 186 | 1 403 | 3 | - | 114 | (5) |
| Boomland FZ-LCC | - | - | 45 | - | 442 | (259) |
| Jednostki stowarzyszone | | | | | | |
| ADC Games Sp. z o.o. | 382 | - | 16 | - | 153 | (82) |
| PlayEmber Sp. z o.o. | 1 | - | - | - | - | - |
| PlayEmber FZ-LLC | - | - | - | - | 1 | - |
| | 21 034 | 8 574 | 1 608 | - | 129 302 | (7 538) |

1) W dniu 31 października 2024 roku spółka Skyloft Sp. z o.o. w likwidacji została zlikwidowana.

W dniu 27 czerwca 2024 Spółka utraciła kontrolę nad grupą spółek ADC Games Sp. z o.o., w skład której wchodzi ADC Games Sp. z o.o., PlayEmber Sp. z o.o. oraz PlayEmber FZ-LLC. Koszty i przychody pochodzące od tych spółek za okres do dnia utraty kontroli są zaprezentowane w sekcji jednostek zależnych. Koszty i przychody pochodzące od tych spółek za okres po dniu utraty kontroli są zaprezentowane w sekcji jednostek stowarzyszonych. Wartość należności i zobowiązań na dzień 31 grudnia 2024 roku również są zaprezentowane w sekcji jednostek stowarzyszonych.

Spółka PlayEmber FZ-LLC została zlikwidowana w dniu 26 sierpnia 2024, była wówczas już jednostką stowarzyszoną Spółki.

Wynagrodzenie oraz inne świadczenia na rzecz kluczowych członków kadry kierowniczej oraz Rady Nadzorczej

| | Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia | |
|--|--|--------------|
| | 2025 | 2024 |
| | (badane) | (badane) |
| Wynagrodzenia i inne świadczenia dla Członków Zarządu, w tym: Dywidenda | 1 844 | 3 944 |
| Wynagrodzenia i inne świadczenia dla Rady Nadzorczej, w tym: Dywidenda | 574 | 1 134 |
| | - | 644 |
| | 2 418 | 5 078 |

W związku z realizacją programu motywacyjnego dla pracowników i współpracowników Spółki oraz programu motywacyjnego dla Członków Zarządu Spółki, jak opisano w Nocie 22, Członkowie Zarządu nabyli uprawnienia do objęcia

67.200 warrantów subskrypcyjnych serii E oraz 43.915 warrantów subskrypcyjnych serii F. Wszystkie warranty subskrypcyjne serii E oraz serii F zostały objęte przez uprawnionych Członków Zarządu. W związku z wykonaniem praw z warrantów, w dniu 17 grudnia 2025 r. 67.200 akcji serii H oraz 43.915 akcji serii I, czyli łącznie 111.115 akcji, zostało zapisanych na rachunkach maklerskich Członków Zarządu.

25 Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub firmy audytorskiej

Poniższa tabela przedstawia wynagrodzenie firmy audytorskiej wypłacone lub należne za rok zakończony 31 grudnia 2025 oraz za okres porównawczy:

| | 31 grudnia | 31 grudnia |
|--|-------------------|-------------------|
| | 2025 | 2024 |
| | (badane) | (badane) |
| Obowiązkowe badanie rocznego jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego | 122 | 101 |
| Przegląd półrocznego jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego | 75 | 53 |
| Inne usługi poświadczające | 16 | 5 |
| Razem | 213 | 159 |

Inne usługi poświadczające obejmują wynagrodzenie z tytułu oceny sprawozdania o wynagrodzeniach.

26 Zdarzenia po dniu kończącym okres sprawozdawczy

Po dniu bilansowym do dnia sporządzenia niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego nie wystąpiły żadne zdarzenia, które mogłyby w istotny sposób wpłynąć na sytuację majątkową, finansową lub wynik finansowy Spółki.

Niniejsze jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone i podpisane przez Zarząd Spółki w dniu 23 kwietnia 2026 roku.

Marcin Olejarz
Prezes Zarządu

Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares
Wiceprezes Zarządu

Marek Pertkiewicz
Członek Zarządu

Osoba odpowiedzialna za prowadzenie ksiąg rachunkowych:

Joanna Koczara
Główna Księgowa